

ISSN B 2311-410X

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ научно-практический журнал

№1 (11)

2016 год

Главный редактор – Горохов Александр Анатольевич, канд. техн. наук, доцент Юго-Западного государственного университета, г. Курск, Российская Федерация

Ответственный редактор – Сторублев Максим Леонидович, канд. техн. наук, доцент Юго-Западного государственного университета, г. Курск, Российская Федерация

Журнал включает научные статьи ученых России, Украины, Казахстана, Узбекистана, Белоруссии. Излагается теория, методология и практика научных исследований в сфере экономики, социологии, менеджмента, юриспруденции и смежных областей знания.

Для научных работников, специалистов, преподавателей, аспирантов, студентов.

ISSN B 2311-410X

УДК 330+332

ББК 65+60+67

Адрес редакции:
305018, г. Курск, улица Монтажников, д.12
телефон +7-910-730-82-83
e-mail: regionika@yandex.ru

Учредитель: ЗАО "Университетская книга"
305018, г. Курск, улица Монтажников, д.12
телефон +7-910-730-82-83
e-mail: regionika@yandex.ru

Редакционный совет

Перерва Петр Григорьевич д-р экон. наук, профессор, декан экономического факультета НТУ «ХПИ», академик Академии экономических наук Украины, почетный профессор Мишкольцкого университета, Украина

Архиереев Сергей Игоревич д-р экон. наук, зав. каф. общей экономической теории Национального технического университета «ХПИ», профессор кафедры экономической теории, Харьковский национальный университет им. В.Н. Каразина, Украина

Марианн Вереш Шомоши профессор, директор института менеджмента, зам. декана экономического факультета Мишкольцкого университета, Венгрия

Бартоли Марк профессор, руководитель программы «Менеджмент персонала (УЧР)» университет Пьер Мендес Франс, Гренобль, Франция

Савченко Ольга Игоревна канд. экон. наук, профессор кафедры организации производства и управления персоналом НТУ «ХПИ», Украина

Плотников Владимир Александрович д-р экон. наук, профессор, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия

Вертакова Юлия Владимировна д-р экон. наук, профессор, зав. кафедрой региональной экономики и менеджмента, Юго-Западный государственный университет, г. Курск, Россия

Федотова Гилян Васильевна канд. экон. наук, доцент, Волгоградский государственный технический университет

Степичева Ольга Александровна д-р экон. наук, профессор, Тамбовский государственный университет имени Державина, Россия

Шманев Сергей Владимирович д-р экон. наук, профессор, Орловский государственный институт экономики и торговли, Россия

Сибирская Елена Викторовна д-р экон. наук, профессор, Орловский государственный университет, Россия

Курбанов Артур Хусаинович д-р экон. наук, доцент кафедры маркетинга и логистики, Санкт-Петербургский государственный торгово-экономический университет, Россия

Stych Marek PhD, Institute of Administration, Jan Długosz University in Częstochowa, Poland

Okulicz-Kozaryn Walery doktor hab., MBA, profesor Instytutu Administracji, Akademia im. Jana Długosza w Częstochowie, Polska

© Юго-Западный государственный университет, Россия
© Харьковский политехнический институт, Украина
© ЗАО «Университетская книга», 2016

ОГЛАВЛЕНИЕ

<i>Абакумов Р.Г., Подоскина Е.Ю.</i> МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ.....	9
<i>Абакумов Р.Г., Ходыкина И.В.</i> АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ МОДЕЛЕЙ ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ НЕДВИЖИМОСТИ	14
<i>Анисимова Д.С., Псарева О.В.</i> ПРОГНОЗ УВЕЛИЧЕНИЯ ДОХОДОВ ГОСУДАРСТВА ОТ ВВЕДЕНИЯ ДОРОЖНОГО СБОРА С ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ БОЛЬШЕ 12 ТОНН	18
<i>Ариничев И.В., Духнай Е.Н., Старожук Т.И., Ариничева И.В.</i> МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА ПРИМЕРЕ ООО «ПАРТНЕР-ЭКСПЕРТ».....	23
<i>Ачмизова З.О.</i> ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ	27
<i>Банникова Т.В., Исаенко Е.А., Пикалова Е.В.</i> ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ДОСТУП ГРАЖДАН К ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ	32
<i>Бейсенов С.М., Протасова О.В.</i> ПРИЧИНЫ ИСКАЖЕНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ДОСТОВЕРНОСТЬ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ	37
<i>Блинова М.Г.</i> АКТУАЛЬНОСТЬ СПЕЦИАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ПАТРОНАЖНЫХ СЛУЖБ ДЛЯ СОЗДАНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ОРГАНИЗАЦИЙ СОЦИАЛЬНО - ОРИЕНТИРОВАННОГО БИЗНЕСА.....	43
<i>Василенко Н.Н., Куц Е.Н.</i> ФОРМИРОВАНИЕ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОЙ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ	47
<i>Воробьева О.П.</i> ПРОБЛЕМЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ОРГАНИЗАЦИОННО- ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ ЗДАНИЙ И СООРУЖЕНИЙ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ ХОЛДИНГЕ	52
<i>Горохов А.А., Емельянов А.С., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.</i> ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ	57
<i>Гуторова А.Н., Калущих Е.Ю.</i> ЗАДАЧИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В БОРЬБЕ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ	61
<i>Емельянов А.С., Горохов А.А., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.</i> УЧАСТИЕ ИНОСТРАННОГО КАПИТАЛА В ФИНАНСИРОВАНИИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ	67
<i>Ермолова Ю.Б.</i> ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СТОЙМОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ	72
<i>Желнова К.В.</i> ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ	77
<i>Зима А.С., Куц Е.Н.</i> УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ	83
<i>Игнатова А.В.</i> РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПРАВЛЯЮЩЕГО РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕЙ (МАГАЗИНОМ) НА ПРИМЕРЕ МАГАЗИНА «АВТОМАСТЕР»	86

<i>Игнатова Т.В., Облаева П.В.</i> ОЦЕНКА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО	90
<i>Каруна С.Н.</i> БИЗНЕС-ПЛАН КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ.....	95
<i>Кириенко Е.А., Шулепова О.П.</i> ПРИМЕНЕНИЕ РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ ПРЕДПРИЯТИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ	100
<i>Кислицын Е.В., Панова М.В.</i> ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ И РЕГИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ МЕТОДАМИ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ	105
<i>Кислицын Е.В., Городничев В.В.</i> УПРАВЛЕНИЕ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК МЕТОДАМИ АНАЛИТИЧЕСКОГО И ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ	111
<i>Клименко Е.М.</i> СТРАТЕГИЧЕСКАЯ КАРТА РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ.....	117
<i>Клишина Ю.Е., Углицких О.Н., Горохов А.А.</i> ЗНАЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО КРЕДИТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	122
<i>Коваленко Т.Л., Абакумов Р.Г.</i> ПРОЯВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЙ В ИНВЕСТИЦИОННО- СТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	126
<i>Ковшова Т.П., Кадочникова В.П., Кендюх Е.И.</i> КЛАСТЕРНЫЙ АНАЛИЗ КРЕДИТНО-ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КАЗАХСТАНСКИХ БАНКОВ	130
<i>Козлов И.А.</i> ВОЗМОЖНОСТИ ЭКОНОМИИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В МНОГОКВАРТИРНЫХ ДОМАХ	138
<i>Комаревцева О.О.</i> РЕГРЕССИОННЫЙ И КОРРЕЛЯЦИОННЫЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ НА РАЗВИТИЕ МУНИЦИПАЛИТЕТА.....	143
<i>Круглов Д.В., Бартеков С.В.</i> КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ КАК ОСНОВА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РАЙОНОВ КРАЙНЕГО СЕВЕРА.....	148
<i>Кудрявцева М.А., Рубежной А.А.</i> ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ АГРОСТРАХОВАНИЯ В РЕГИОНЕ.....	152
<i>Лепешев Д.И., Пастухова К.С.</i> СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	156
<i>Логанова Е.Г.</i> ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ЭТИЧЕСКОЙ ФИЛОСОФИИ Г. ЛЕЙБНИЦА	161
<i>Михайлова О.В.</i> ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В РФ И ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТЬ	166
<i>Москалева О.А.</i> О НОРМАТИВНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	172
<i>Мосью Т.В.</i> КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ ГОМЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ	177
<i>Накарякова В.И.</i> УРОВЕНЬ СФОРМИРОВАННОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ МОДЕЛИ ПОВЕДЕНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ	188
<i>Небавская Т.В.</i> ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО МСФО НА ПРИМЕРЕ СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ	193
<i>Небавская Т.В.</i> ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СУБЪЕКТАХ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	198

Остапенко А.С., Абакумов Р.Г. ОЦЕНКА ПРОЦЕССА ИННОВАЦИОННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ, БАЗИРУЮЩЕГОСЯ НА ИНВЕСТИЦИЯХ.....	201
Пивоварова М.А. МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЙ ПОДХОД К ТРАНСФОРМАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ	205
Попов В.П. КОНЦЕПЦИЯ СИСТЕМНОЙ ПАМЯТИ В СИСТЕМНОМ АНАЛИЗЕ... ..	210
Пишова А.Р., Бубликова Ю.В. СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ (D&O) КАК ОДНО ИЗ ИННОВАЦИОННЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ КОРПОРАТИВНОГО СТРАХОВАНИЯ	217
Разумная Е.А. ИННОВАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ РАСШИРЕННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА ДОСТУПНОГО ЖИЛЬЯ В РЕГИОНАХ	220
Самарина М.В., Рубежной А.А. ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДА ДИСКОНТИРОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ К ОЦЕНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ	225
Самылина В.Г. О РАЗВИТИИ ТУРИСТСКО - РЕКРЕАЦИОННОГО КЛАСТЕРА В СЕВЕРО - ЗАПАДНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ РОССИИ.....	230
Смышляев В.А. ПРОЦЕСС ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ КАК ОБЪЕКТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ: ДЕФИНИЦИАЛЬНЫЕ, ПОЛИТИКО-ФИЛОСОФСКИЕ И ИННОВАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ.....	242
Смышляев В.А. ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ И БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ: ПОЛИТЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМОСВЯЗИ.....	247
Сусякова О.Н. СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ: НЕОБХОДИМОСТЬ И ИТОГИ РАЗВИТИЯ В РОССИИ	253
Сысоева М.А. ВЗАИМОСВЯЗЬ СОСТОЯНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА И РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ.....	258
Толстых И.А. ПРИНЦИПЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИПОТЕЧНОГО ЖИЛИЩНОГО КРЕДИТОВАНИЯ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ И КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ	263
Торубарова Н.В., Чернышев А.И. ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ ОБЩЕСТВЕННОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ КАК СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА УЧАСТИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ	269
Углицких О.Н. Клишина Ю.Е. Горохов А.А. ОСОБЕННОСТИ ДЕПОЗИТНЫХ И СБЕРЕГАТЕЛЬНЫХ СЕРТИФИКАТОВ	275
Федорова Г.А. ЗЕМЕЛЬНЫЙ КАДАСТР КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ	278
Филипповская О.В. МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС – РАЗВИТИЕ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА	283
Фролова И.И. ВНУТРЕННИЙ АУДИТ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ.....	286
Ходунова В.Е. МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПОТОКОВ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ В ПОВЫШЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ КАЧЕСТВ ЗДАНИЙ С УЧЕТОМ КАЛЕНДАРНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	293

Черников О.А., Чухарева А.Ю. К ВОПРОСУ О БАНКРОТСТВЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ	299
Чернышева А.А., Чеховская И.А. РЫНОК СТРАХОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ	304
Шахбазов Р.Ф. О НЕКОТОРЫХ ИСТОРИЧЕСКИХ АСПЕКТАХ СТАНОВЛЕНИЯ МУСУЛЬМАНСКОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА	309
Шелайкина А.Н., Абакумов Р.Г. УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РИСКАМИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ	314
Шумайлова Н.С. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТА КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ	318
Яковенко А.Е., Лепешев Д.И. АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕЖДУНАРОДНОГО ТУРИСТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА	324

ГЕОРГАФИЯ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ АВТОРОВ

Администрация Поронайского городского округа Сахалинской области
 Адыгейский государственный университет
 АНО «Центр инвестиционного развития Удмуртской Республики»
 Белгородский государственный технологический университет им. В.Г.Шухова
 Белгородский строительный колледж
 Белгородский юридический институт МВД России имени И.Д. Путилина
 Беловский институт (филиал) Кемеровский государственный университет
 Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации, г. Гомель, Беларусь
 Волгоградский государственный технический университет
 Волгоградский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы
 Вологодский государственный университет
 Воронежский государственный технический университет
 Воронежский государственный университет
 Воронежский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
 Гродненский государственный университет имени Янки Купалы, г. Гродно, Республика Беларусь
 Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова, г.Ижевск, Россия
 Институт экономики, управления и права (г. Казань)
 Калужский филиал Финуниверситета при Правительстве РФ, г.Калуга
 Коканд ГПИ им Мукими, Узбекистан
 Кокандский государственный педагогический институт, Узбекистан
 Комсомольский-на-Амуре государственный технический университет
 Красноярский государственный аграрный университет
 Кубанский государственный аграрный университет
 Кубанский государственный университет, г.Краснодар, Россия
 Курский институт социального образования (филиал) Российского государственного социального университета
 Курский филиал Финуниверситета при Правительстве РФ
 Ливенский филиал Приокского государственного университета, г.Ливны, Россия
 Минобрнауки России, г. Москва, Россия
 Мичуринский ГАУ
 Нижегородский филиал ГУ – ВШЭ
 Новочеркасский инженерно – мелиоративный институт имени А.К.Кортунова, Донской государственный аграрный университет, Россия
 ОВД Уфимского юридического института МВД Российской Федерации
 ООО «ПитерЖилСтрой», г. Санкт-Петербург, Россия
 Орловский филиал ФГБОУ ВО РАНХиГС при Президенте РФ
 Орский гуманитарно-технологический институт (Филиал) Оренбургский государственный университет
 ПАО «Белгородский бройлер»
 РГП на ПХВ «Северо-Казахстанский государственный университет им. М. Козыбаева» МОН РК
 Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
 Российский государственный профессионально-педагогический университет, г.Екатеринбург, Россия

Российский экономический университет им.Г.В. Плеханова
 Санкт-Петербургский государственный экономический университет
 Санкт-Петербургский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации
 Саратовский Национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского
 Северо-Кавказский федеральный университет, г.Ставрополь
 Северо-Кавказский федеральный университет. г.Пятигорск
 Северо-Казахстанский государственный университет, г.Петропавловск, Казахстан
 Сибирский федеральный университет, г.Красноярск, Россия
 Ставропольский государственный аграрный университет
 Управление Федерального казначейства по Свердловской области, г. Екатеринбург
 Управление Роскадастра по Московской области
 Уральский государственный экономический университет
 Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
 Юго-Западный государственный университет, Курск
 ЮТИ ТПУ

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Абакумов Роман Григорьевич, к.э.н., доцент кафедры экспертизы и управления недвижимостью

Подоскина Екатерина Юрьевна, студентка

Белгородский государственный технологический университет
им. В. Г. Шухова

В статье рассматриваются методы оценки экономической эффективности проектов, выделяются особенности оценки эффективности инновационных проектов. Проводится адаптация существующих методов оценки эффективности к особенностям оценки инновационных проектов. Выделены качественные и количественные подходы, сформулированы критерии эффективности инновационных проектов.

Ключевые слова: эффективность, инновации, методы.

In clause methods of valuation of economic efficiency of projects are considered, features of performance evaluation of innovational projects are allocated. Adaptation of existing methods of valuation of efficiency to features of an estimation of innovational projects will be carried spent. Qualitative and quantitative approaches are allocated, criteria of efficiency of innovational projects are formulated.

Key words: efficiency, innovations, methods.

В сложившихся условиях глобализации, ускоренного научно-технического развития и международного перемещения капитала конкурентоспособность предприятий и стран определяется в большей степени способностью экономики разрабатывать новые технологии и реализовывать инновационные проекты.

Инновационная деятельность – это деятельность по доведению научных идей и технических разработок до результата, готового к практическому использованию, предполагающая целый комплекс мероприятий, в своей совокупности, приводящих к инновациям [1].

Мировая наука ещё не выработала единого подхода к определению понятия «инновация». Выделяют основные два подхода:

- инновация анализируется как результат творческого процесса;
- инновация рассматривается как процесс внедрения новшеств.

Обеспечение процесса успешной коммерциализации инноваций включает в себя три составляющие: финансовую, организационную и правовую.

Механизмы финансирования инноваций реализуются за счёт поиска и привлечения источников финансирования, построения эффективной системы распределения ресурсов между проектами и выбора корректного метода оценки эффективности инновационных проектов.

Решение организационной проблемы включает централизованное созда-

ние инновационной инфраструктуры. Важнейшими целями создания правового обеспечения коммерциализации инноваций являются охрана собственности на научные результаты, участие учёных в освоении инноваций, механизмы содействия патентованию [2].

Для определения эффективности инновационных проектов можно руководствоваться такими показателями, как прибыль, целесообразность использования собственного капитала (этот показатель имеет большое значение при принятии решения об участии в инвестировании проекта), технико-организационный уровень, эффективность использования производственных ресурсов, себестоимость, объем продукции и пути ее реализации, рыночной устойчивости.

Каждый из представленных показателей в отдельности может быть отнесен к тому или иному направлению проекта (экономическое, научно-техническое, социальное и экологическое), а также может использоваться для поддержания баланса внутреннего и внешнего состояния среды при различных вариантах реализации инновационного проекта [3].

В настоящий момент в России оценка эффективности инновационных проектов производится с помощью Методических рекомендаций по оценке эффективности инвестиционных проектов, утверждённых Министерством экономики РФ, Министерством финансов РФ, Государственным комитетом РФ по строительной, архитектурной и жилищной политике от 21.06.1999 г.

В соответствии с указанным нормативным документом эффективность проекта – это категория, выражающая соответствие проекта целям и интересам его участников [4].

В качестве основных показателей эффективности инновационного проекта Методические рекомендации устанавливают:

- финансовую (коммерческую) эффективность, учитывающую финансовые последствия для участников проекта;
- бюджетную эффективность, учитывающую финансовые последствия для бюджетов всех уровней;
- народнохозяйственную экономическую эффективность, учитывающую затраты и результаты, выходящие за пределы прямых финансовых интересов участников проекта и допускающие стоимостное выражение [5].

Проект считается эффективным, если полностью достигнуты поставленные цели и количественные экономические показатели соответствуют запланированным.

Совокупность методов, применяемых для оценки эффективности инвестиций, можно разбить на две группы: динамические (учитывающие фактор времени) и статические (учетные). Наиболее важным из статических методов является «срок окупаемости», который показывает ликвидность данного проекта. Недостатком статических методов является отсутствие учета фактора времени. Динамические методы, позволяющие учесть фактор времени, отражают наиболее современные подходы к оценке эффек-

тивности инвестиций и преобладают в практике крупных и средних предприятий развитых стран. В хозяйственной практике России применение этих методов обусловлено также и высоким уровнем инфляции. Динамические методы часто называют дисконтными, поскольку они базируются на определении современной величины (т.е. на дисконтировании) денежных потоков, связанных с реализацией инвестиционного проекта.

При этом делаются следующие допущения:

- потоки денежных средств на конец (начало) каждого периода реализации проекта известны;
- определена оценка, выраженная в виде процентной ставки (нормы дисконта), в соответствии с которой средства могут быть вложены в данный проект. В качестве такой оценки обычно используются: средняя или предельная стоимость капитала для предприятия; процентные ставки по долгосрочным кредитам; требуемая норма доходности на вложенные средства и др. Существенными факторами, оказывающими влияние на величину оценки, являются инфляция и риск.

Так, методами оценки эффективности проекта, основанными на учетных оценках (без дисконтирования), являются период окупаемости (pay back period, PP), коэффициент эффективности инвестиций (average rate of return, ARR) и коэффициент покрытия долга (debt cover ratio, DCR). Методы оценки эффективности проекта, основанные на дисконтированных оценках, относят метод индекса рентабельности (profitability index, PI), чистую стоимость, иначе называемую “чистый дисконтированный доход” (net present value, NPV), и внутреннюю норму доходности (internal rate of return, IRR) [6].

В современной теории и практике инновационного менеджмента до сих пор не существует единой концепции оценки эффективности инноваций.

Причина в принципиальном отличии инновационных проектов от инвестиционных, для которых разработана единая общепринятая система оценки на основе доходности.

Во-первых, доходность многих инноваций имеет отсроченный стратегический характер.

Во-вторых, инновационная деятельность осуществляется в условиях неопределенности и повышенного риска, так как процесс разработки и реализации проекта является достаточно длительным, а внешняя среда меняется очень быстро.

Поэтому специалистам сложно предсказать и оценить на начальном этапе конечный результат нововведения.

Использование комплексного и системного анализа позволяет выделить два взаимодополняющих подхода к оценке эффективности инновационных проектов: качественный и количественный.

Качественный (целевой) подход ориентирован на оценку эффективности проекта с точки зрения его максимального соответствия поставленным целям. Таким образом, оценивается стратегическая эффективность нововве-

дения в плане получения долгосрочных рыночных преимуществ. Данный метод основан на умении руководителя предвидеть и прогнозировать будущие рыночные ситуации, определять факторы будущей конкурентоспособности компании, ставить достижимые цели и находить новые пути их достижения [7].

В силу ограниченности внутрифирменных ресурсов и необходимости изыскания финансовых средств для реализации инновационных проектов представляется целесообразным использование и количественных методов оценки их эффективности. Количественный, или затратный, метод оценки инновационных проектов связан с рентабельностью и доходностью проекта. Здесь возможно использование трех типов оценок: абсолютная доходность проекта, абсолютно-сравнительная доходность и сравнительная. Каждый из вышеуказанных методов оценки эффективности проектов основан на приведении затрат, осуществляемых в разное время, к сопоставимым величинам предполагает использование системы показателей, надежность которых подтверждает международный финансово-экономический опыт [8].

Несмотря на отсутствие единой системы оценки, можно, тем не менее, сформулировать общие условия, при которых проект рассматривается в качестве целесообразного и эффективного:

- чистая прибыль от проекта больше, чем чистая прибыль от помещения средств на банковский депозит;
- рентабельность инвестиций больше уровня инфляции;
- рентабельность проекта с учетом временного фактора выше рентабельности альтернативных проектов;
- рентабельность активов после завершения проектов возрастает;
- проект соответствует генеральной стратегии компании.

Инновационный риск при внедрении проекта может возникнуть в следующих условиях:

- потенциальная некорректная оценка будущего спроса на товар;
- несоответствие заданному уровню качества инновационного товара в связи с использованием морально устаревшего оборудования [9].

Таким образом, инновационный проект, представляющий собой естественную и наиболее перспективную форму организации инновационной деятельности, предполагает развитие специфических способов оценки эффективности и инструментов прогнозирования с целью снижения рисков инновационных проектов. Представленный выше обзор методов оценки экономической эффективности инвестиционных проектов, пригодных для оценки инвестиций в инновации, позволяет нам прийти к заключению о приоритетном использовании динамических методов. Несмотря на определенные изъяны оценочных показателей, используемых в этом случае, указанные методы в большей мере позволяют учитывать особенности инновационных проектов: высокий уровень риска, продолжительный жизненный цикл таких проектов, возможность распределения инвестиций во времени

и др. Но сам по себе, данный метод, и другие перечисленные, не являются достаточным для принятия проекта.

Таким образом, на данный момент в теории и практике инновационного развития отсутствует единая методика оценки эффективности инновационных проектов, что существенным образом тормозит становление российской экономики на инновационный путь развития. Каждый из методов анализа инновационных проектов дает возможность рассмотреть лишь какие-то из характеристик расчетного периода, выяснить важные моменты и подробности. Поэтому для комплексной оценки рассматриваемого проекта необходимо использовать все эти методы в совокупности.

Список литературы

1. Авилова И.П., Рыкова М.А., Хай Д.З. Модификация показателей экономической эффективности инвестиционно-строительного проекта с использованием профилей риска неполучения доходов проекта // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2014. № 4. С. 133-137.
2. Абакумов Р.Г. Методология системного исследования управления воспроизводством основных средств // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 4. С. 120-123.
3. Авилова И.П., Жариков И.С. Методика оценки экономической эффективности реконструкции действующего производственного предприятия, расположенного в черте города, посредством его перепрофилирования в здание коммерческого назначения // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 138-141.
4. Щенятская М.А., Наумов А.Е. Совершенствование методологии сравнительной оценки эффективности альтернативных инвестиционных проектов в жилищном строительстве // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 6. С. 264-268.
5. Абакумов Р.Г., Ктрина А.А. Разработка ключевых основ инновационного механизма управления воспроизводством основных средств // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 8-11.
6. Меренкова К.А., Абакумов Р.Г. Вероятностная оценка эффективности и риска проектов инновационного воспроизводства основных средств // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 56-58.
7. Ряднова А.В., Абакумов Р.Г. Инновационная оценка социально-экономического эффекта воспроизводства жилого фонда // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 187-189.
8. Абакумов Р.Г. Методика экономического обоснования выбора критерия эффективности управления воспроизводством основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2013. № 4. С. 111-115.
9. Абакумов Р.Г. Сущностные аспекты цикла воспроизводства основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2014. № 4. С. 116-117.
10. Авилова И.П., Щенятская М.А. Управление эффективностью инвестиционно-строительных проектов через качественное состояние недвижимости // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 4. С. 141-145.

АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ МОДЕЛЕЙ ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ НЕДВИЖИМОСТИ

Абакумов Роман Григорьевич, к.э.н., доцент кафедры экспертизы и управления недвижимостью

*Ходыкина Инна Васильевна, студентка группы УН-41
Белгородский государственный технологический университет
им. В.Г.Шухова*

В статье рассматриваются существующие модели прогнозирования и их возможность применения для прогнозирования цен на региональных рынках недвижимости. Описаны положительные и отрицательные стороны применения моделей для прогнозирования рынка недвижимости.

Ключевые слова: модели прогнозирования, ценообразование, рынок недвижимости.

In clause existing models of forecasting and their opportunity of application for forecasting the prices for regional property markets are considered. The positive and negative parties of application of models for forecasting a property market are described.

Key words: models of forecasting, pricing, a property market.

На стоимость объектов недвижимости влияет множество факторов: например, уровень непосредственного окружения включает характеристики конкретного объекта недвижимости, региональный уровень включает факторы непосредственно не связанные с объектом недвижимости, но оказывающих, хотя и косвенное, но достаточно сильное влияние на состояние и развитие рынка недвижимости.

Особую значимость приобретает оценка недвижимости на региональном уровне, так как рынок недвижимости по своей сути носит региональный характер и представляет собой важную сферу территориального управления. Сюда относятся разработка и реализация стратегических решений по развитию рынка недвижимости через жилищные программы, развитие строительной индустрии, включение объектов недвижимости в хозяйственный оборот через институт ипотеки, инвестиции в недвижимость и др. [3]

Одной из наиболее сложных задач при моделировании ценообразования на рынке жилья является учет территориальной принадлежности объектов недвижимости. Местоположение, как наиболее существенный и динамичный ценообразующий фактор, сложнее всех поддается объективному описанию и учету в модели. Так, цены квартир в соседних домах в пределах одного квартала могут существенно различаться.

В то же время в разных частях города существуют обширные зоны с одинаковым ценообразованием и уровнем цен. Как правило, местоположе-

ние объекта учитывается через расстояние от выбранного объекта до некоторого центра, к примеру, административного или исторического центра города. Однако, для городов со сложной географической конфигурацией параметр расстояния может оказаться незначимым и поэтому возникает необходимость определения влияния фактора местоположения объекта при моделировании ценообразования на рынке жилья [2].

Формирование стоимости 1 м² жилья на первичном рынке недвижимости во многом обусловлено не только спросом, но и издержками, связанными со строительством объектов. Цена вторичного объекта недвижимости зависит и от спроса, и от установившейся цены на объекты первичного пользования [3].

Различие условий и сложившихся тенденций на региональных рынках жилья вызывает потребность в разработке адекватных моделей оценки и прогнозирования, учитывающих специфику каждой территории. В этом, кроме органов государственного управления, заинтересованы и риэлтерские фирмы, и граждане, покупающие (продающие) квартиры, и кредитно-финансовые структуры и налоговые службы.

Существующие модели для прогнозирования ценообразования, применяемые на региональном рынке недвижимости представлены ниже.

1) Модели, полученные на анализе трендов, представляют собой инструмент для анализа и прогнозирования цен на рынке недвижимости в период «спокойного» развития процессов на рынке недвижимости. Выделяют следующие подгруппы.

1.1) Модели, основанные на выявлении трендов, составленным по данным цен на жилье, которые затем интерполируются функциями различной сложности. Интерполяция временного ряда с помощью полинома высокого порядка, не отражающего внутренние механизмы движения цен, не гарантируют высокую точность прогноза дальнейшего поведения цен. При высоких степенях полинома такой прогноз становится неустойчивым и, наоборот, приводит к большим ошибкам, чем модели более простой структуры. Разделение ряда на части приводит к уменьшению объема исследуемой выборки, что отражается на снижении точности приближения и последующего прогноза. Такое разделение оправдано только в том случае, если можно выделить интервалы времени, внутри которых сохраняется единый механизм изменения цен, а также при использовании методов компонентного разложения временного ряда для дальнейшей оценки сезонной составляющей.

1.2) Авторегрессионные модели, основанные на выявлении взаимосвязей между значением анализируемого временного ряда в текущий момент времени и рядом значений, соответствующих предыдущим моментам времени. Выявление тренда и прогнозирование цен в предположении, что общий характер движения цен не изменяется, составляет основу трендового анализа. При этом сохраняется устойчивое соотношение между спросом и предложением, характерное для типичной ситуации саморегулирующегося

рыночного баланса.

Такой прогноз можно использовать в условиях установившихся процессов, когда есть основания ожидать, что никаких радикальных событий в прогнозный период не произойдет, и цены будут изменяться, сохраняя установившиеся тенденции. Однако возможность непредвиденных кризисных состояний, нарушающих установившиеся тенденции, требует анализа скрытых механизмов, управляющих динамикой цен на рынке недвижимости.

2) Модели, основанные на статистическом подобию процессов. Методы статистического подобию, основанные на фундаментальном предположении цикличности экономической системы, представляют собой удобный инструмент для анализа и прогнозирования цен на рынке недвижимости в период кризиса и непосредственно в посткризисный период. Недостатком данного подхода является отсутствие возможности учета индивидуальных характеристик региона (географическое положение, климатические условия), влияющих на процессы ценообразования в сфере недвижимости.

3) Модели оценки на основе кластерного и факторного анализа.

Основная идея кластерного анализа состоит в том, что модель оценки создается путем последовательных или параллельных исходного множества данных о ценах объектов недвижимости по ценообразующим факторам, в наибольшей степени коррелирующим с ценами объектов, и расчета коэффициентов модели путем сравнения средних значений исходного и усеченного множеств. При использовании кластерного анализа отдельные данные о ценах объектов недвижимости по каким-то общим для всех признакам объединяются в группы (кластеры). В каждой группе рассчитывается средняя групповая цена, которая при некоторых допущениях принимается в качестве рыночной стоимости объекта недвижимости, представляющим конкретную группу. Средняя групповая цена («средняя стоимость») и используется для построения моделей оценки стоимости. Подобный подход к оценке стоимости объектов недвижимости не позволяет выявить факторы, влияющие на процессы ценообразования на рынке жилой и коммерческой недвижимости.

Основная идея факторного анализа состоит в том, что модель оценки создается путем перехода от наблюдаемых показателей к обобщающим факторам, которые в дальнейшем могут использоваться в корреляционно-регрессионном анализе. Как правило, факторный анализ служит лишь целям первичной обработки и анализа информации для последующего проведения процедуры оценки и не является самостоятельным методом прогнозирования ситуации, сложившейся на рынке недвижимости.

Применение кластерного и факторного анализа позволяет «сжать» информацию, полученную в ходе наблюдений, так как вместо всей собранной совокупности наблюдений для построения моделей используются групповые средние или факторные данные, за счет чего минимизируются

случайные отклонения данных от «истинных» их значений. В конечном итоге это позволяет достаточно эффективно выявить закономерности, присущие рынку недвижимости, и построить более достоверные модели оценки стоимости.

4) Моделирование на основе нейронных сетей. При использовании нейронных сетей для прогнозирования развития рынка недвижимости выборка, по которой производится «обучение» сети, должна быть довольно большого объема и иметь одну моду. Кроме того, нейронную сеть требуется или "переобучать" для каждого региона, или строить свою сеть для каждого региона. Также прогностические свойства нейронных сетей, применительно к сектору недвижимости, оставляют желать лучшего.

5) Пространственно-параметрическое моделирование. Суть метода заключается в предположении, что основная доля стоимости объектов недвижимости определяется небольшим кругом значимых факторов, для которых проводится проверка статистической значимости их средних значений. Использование модели для неоднородных рынков и слабо развитых рынков дает плохие результаты.

6) Экспертный подход. Основан на интуиции и знаниях эксперта, точность прогноза зависит от квалификации эксперта, поэтому недостатком данного подхода является субъективность прогноза.

В основу моделирования стоимостной оценки на региональных рынках недвижимости положены модели, которые дают возможность осуществления комплексного подхода к изучению регионального рынка недвижимости и позволяют оценить влияние государственных мероприятий и программ, направленных на стимулирование развития рынка недвижимости.

При всех своих достоинствах рассмотренные модели обладают рядом недостатков:

- они построены для агрегированного рынка недвижимости России (на макроуровне) и не учитывают специфику каждого региона;
- не учитывают взаимного влияния первичного и вторичного рынков недвижимости;
- не могут использоваться для оценки эффективности проведенных управленческих решений, так как не позволяют количественно оценить эффект от принятых мер.

Это обуславливает необходимость разработки настраиваемых моделей для отдельных региональных рынков, учитывающих особенности той или иной территории.

Список литературы

1. Ряднова А.В., Абакумов Р.Г. Инновационная оценка социально-экономического эффекта воспроизводства жилого фонда // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 187-189.
2. Аридова С.В., Абакумов Р.Г. Использование методов теории графов и комбинаторного анализа при определении оптимального порядка реконструкции группы зданий // Юность и знания - гарантия успеха. Сборник научных трудов Международной науч-

но-технической конференции. Ответственный редактор Разумов М.С.. Курск, 2014. С. 25-28.

3. Шумайлова Н.С., Абакумов Р.Г. Критический анализ зарубежного опыта ценообразования в строительстве и перспективы развития российской сметно-нормативной базы // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 1 (6). С. 225-228.

4. Медведева Ю.А., Абакумов Р.Г. Ключевые проблемы развития индивидуального жилищного строительства в сельской местности // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 1 (6). С. 120-125.

5. Абакумов Р.Г. Методология системного исследования управления воспроизводством основных средств // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 4. С. 120-123.

6. Авилова И.П., Жариков И.С. Методика оценки экономической эффективности реконструкции действующего производственного предприятия, расположенного в черте города, посредством его перепрофилирования в здание коммерческого назначения // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 138-141.

7. Щенятская М.А., Наумов А.Е. Совершенствование методологии сравнительной оценки эффективности альтернативных инвестиционных проектов в жилищном строительстве // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 6. С. 264-268.

ПРОГНОЗ УВЕЛИЧЕНИЯ ДОХОДОВ ГОСУДАРСТВА ОТ ВВЕДЕНИЯ ДОРОЖНОГО СБОРА С ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ БОЛЬШЕ 12 ТОНН

Анисимова Дарья Сергеевна, студентка

(e-mail: dacha1995@list.ru)

Псарева Ольга Викторовна, к.э.н., доцент

*Ливенский филиал Приокского государственного университета,
г.Ливны, Россия*

(e-mail: olga.psareva@bk.ru)

В статье рассматривается актуальная проблема введения дорожных сборов с грузовых автомобилей свыше 12 тонн, анализируются доходы государства от принятия этой меры, а так же ущерб предпринимателей, занимающихся транспортными услугами.

Ключевые слова: грузовой автомобиль, дорожный сбор, доход государства, система «Платон»

15 ноября 2015 года в силу вступило Постановления Правительства РФ «О взимании платы в счет возмещения вреда, причиняемого автомобильным дорогам общего пользования федерального значения транспортными средствами, имеющими разрешенную максимальную массу свыше 12 тонн» от 14 июля 2013г. №504 [1]

Теперь владельцы грузовых автомобилей разрешенной максимальной массой более 12 тонн обязаны оплачивать проезд по федеральным трассам в счет возмещения вреда, причиняемого дорожному покрытию.

Ещё в 2013 году плата за один километр пути для данного вида грузовых машин составляла 3,5 руб. Однако в результате волны недовольства, поднявшейся в обществе и многочисленных акций протеста, прошедших во многих регионах страны, правительство было вынуждено пойти на уступки. В результате стоимость 1 километра пути была снижена до 1,53 рубля. К сожалению, понижение платы носит временный характер, платный проезд для грузовиков свыше 12 тонн по этому тарифу продлится недолго: уже с 1 марта 2016 года стоимость проезда составит 3,06 рубля за 1 километр пути. Согласно новому постановлению, этот тариф будет действовать до 31 декабря 2018 года.

В правительстве заявляют, что принятое решение будет способствовать «созданию условий для сбалансированного развития отрасли». В свою очередь в Роставтодоре отметили, что снижение финансовой нагрузки на транспортные компании до 1 марта 2016 года позволит им грамотно перестроить бизнес-процессы.

Под перестройкой бизнес-процессов скорее всего понимается установка в грузовиках необходимого оборудования.

Дело в том, что для уплаты дорожного сбора необходимо подключиться к системе «Платон», а, следовательно, приобрести специальное бортовое устройство, которое бы отслеживало километраж автомобилей с помощью спутника. Денежные средства, при использовании бортового устройства, списываются автоматически с лицевого счёта на основании данных о движении транспортного средства. Единовременная покупка самого устройства и настройки его для работы в системе «Платон» составляет примерно 15-20 тысяч рублей. При этом перевозчикам затраты на установку оборудования никто возмещать не будет.[2]

Для тех, кто на данный момент находится в рейсе или по каким-то причинам не хочет и не может зарегистрироваться в системе, есть возможность оплаты разовой маршрутной карты. Такую карту можно купить в одном из терминалов самообслуживания «Платон» или же на сайте. Ее оформление займет до получаса. При оплате через банк стоит учитывать время, которое может понадобиться на обработку платежей. Срок действия маршрутной карты составляет 30 календарных дней с даты начала поездки, указанной при ее оформлении. В случае изменения маршрута, поломки транспортного средства или при других обстоятельствах, отменить маршрутную карту возможно в любой момент до времени окончания поездки, указанного в маршрутной карте в Личном кабинете, Мобильном приложении, в терминале самообслуживания Оператора Системы, в Центре информационной поддержки пользователей или обратившись в Колл-центр.

Обменять маршрутную карту нельзя. В целях внесения любых изменений в маршрут следования пользователю необходимо отменить маршрут-

ную карту до времени начала поездки, указанного в маршрутной карте при ее оформлении, и оформить новую Маршрутную карту.

Стоимость будет напрямую зависеть от проложенного маршрута. При расчете необходимо ориентироваться на сумму не менее 1,53 рубля за 1 км пройденного пути.

Так, можно рассчитать сумму дорожного сбора за проезд грузовика массой больше 12 тонн по трассе федерального назначения «Москва-Новороссийск» (М4), длина которой составляет примерно 1544 км.:

$$1\,544 \cdot 1,53 = 2\,362,32 \text{ руб.}$$

Продолжительность такого пути по времени составляет в среднем 19 часов.

Согласно регламенту (по ЕСТР) относительно соблюдения водителями автотранспортных средств режима работы/отдыха, продолжительность управления транспортом в течение суток не может превышать девяти часов.

То есть, если машина регулярно ездит в рейсы до Новороссийска, то путь туда и обратно займет 5 дней. В месяц дальнобойщик совершит 6 поездок туда и обратно. Сумма проездов по всей длине федеральной трассы М4 составит 12 раз.

Таким образом, за месяц с одного грузовика, регулярно совершающего рейсы до Новороссийска, дорожный сбор составит:

$$2\,362,32 \cdot 12 = 28\,347 \text{ руб. } 84 \text{ коп.}$$

В год:

$$28\,347,84 \cdot 12 = 340\,174 \text{ руб. } 8 \text{ коп.}$$

В России зарегистрировано более 1,7 млн. грузовиков массой более 12 тонн. Ещё около 400 тысяч грузовиков - транзитные транспортные средства.

Предположим, что с одной грузовой машины дорожный сбор составит 300 000 руб. в год. Тогда в бюджет государства за год должно поступить:

$$300 \cdot (1\,700 + 400) = 630\,000 \text{ тыс. руб.}$$

То есть, консолидированный бюджет Российской Федерации за счёт дорожных сборов увеличится на 630 млрд. руб. Это если учесть, что стоимость одного километра составит 1,53 руб., но с марта 2016 года эта цифра увеличится вдвое. Получается, что и сумма поступлений в бюджет уже составит 1,26 млрд. руб. в год.

За 2015 год, ввиду того, что данный вид сбора был введён 15 ноября, поступления в федеральный бюджет составят:

$$630\,000 / 12 \cdot 1,5 = 78\,750 \text{ тыс. руб.}$$

В 2016 году доход федерального бюджета (с учётом увеличения стоимости одного километра до 3,06 руб.) составит:

$$630\,000 / 12 \cdot 2 + 1\,260\,000 / 12 \cdot 10 = 1\,155\,000 \text{ тыс. руб.}$$

В 2017 и 2018 году сумма поступлений будет составлять 1, 26 млрд. руб. в год по тарифу 3,06 руб. за километр.

Несмотря на высказывание политиков по поводу того, что дорожный сбор никак не повлияет на стоимость продовольственных товаров, это, конечно же, не так. Рассчитаем, сколько будет стоить перевозка бытовой химии из Новороссийска в Москву с учётом дорожного сбора. В таблице 1 представлены условия перевозки.

Таблица 1 – Условия перевозки бытовой химии из Новороссийска в Москву

Вес	12 т
Объём	70 000 м³
Габарит/негабарит	габарит
Упаковка груза	собственная

Согласно калькулятору грузоперевозок и данным таблицы 1, стоимость перевозки бытовой химии в собственной упаковке из Новороссийска в Москву составит 112 520 руб. (в т.ч. 100 руб. – плата за въезд в Москву).

Добавим к этой сумме дорожный сбор, получаем 117 244 руб. 34 коп. Естественно, увеличение перевозки на 4 724,64 руб. будет заложено в стоимость перевозимой бытовой химии. А зная, как российские продавцы накручивают стоимость продуктов, то эта цифра может быть ими преувеличена в 2-3 раза.

Конечно, стоимость таких товаров как хлеб, молоко повышаться не будет, ввиду того, что эти товары быстро портятся и предприятия по их изготовлению обычно находятся рядом с населёнными пунктами.

Несомненно, если транспортные компании оставят стоимость перевозок без изменений, то их прибыль уменьшится в разы. Так если компания имеет 10 грузовых автомобилей свыше 12 тонн, то в год они должны будут выплачивать дорожный сбор в размере 3 млн. руб. А с марта 6 млн. руб.

Конечно, российские власти обещают убрать для таких машин транспортный налог, но пока это только на словах, да и сроки выплаты такого налога в этом году уже прошли и все они уплачены.

Так, величина транспортного налога в Орловской области для 12-тонного грузовика Volvo FL, мощностью 210 л.с., составит 13 650 руб. в год.

Величина же дорожного сбора в 2015 году составит:

$$28\,347,32 \cdot 1,5 = 42\,521,76$$

Получается, что за 2015 год хозяин данного грузовика заплатил:

$$42\,521,76 + 13\,650 = 56\,171,76 \text{ руб.}$$

Эта цифра превышает значение, которое оплачивал бы владелец грузового транспортного средства без дорожного сбора, в 4 раза.

Таким образом, введение дорожного сбора на территории Российской Федерации с 15 ноября 2015 года увеличит консолидированный бюджет примерно на 78,75 млн. руб. в 2015 году, на 1,155 млрд. руб. в 2016 году и на 1,26 млрд. руб. в 2017 и в 2018 годах. Все средства должны пойти во все

уровни бюджета (федеральный, региональный, местный). Транспортные компании, несмотря на высказывания политиков, естественно увеличат стоимость своих услуг, что приведет к увеличению товаров на рынке. Отмена транспортного налога для данного вида грузовиков позволит их владельцам сохранить хотя бы 1/4 часть денежных средств, которые они бы уплачивали в бюджет государства.

Список литературы

1. Обзор документа-Постановление Правительства РФ от 14 июня 2013г. № 504 «О взимании платы в счет возмещения вреда, причиняемого автомобильным дорогам общего пользования федерального значения транспортными средствами, имеющими разрешенную максимальную массу свыше 12 тонн» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70297412/>
2. Тарифы и условия пользования системой «Платон» [Электронный ресурс]. – URL: <http://platon.ru/ru/about/procedure-and-conditions/>
3. Николаев Я., Правительство снизило дорожный сбор для грузовиков в 2,5 раза // Я.Николаев // Российская газета [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.rg.ru/2015/11/10/gruzoviki-site-anons.html>

Anisimova Darya Sergeevna, student

(e-mail: dacha1995@list.ru)

Livny branch of Prioksky state University, Livny, Russia

Psareva Olga Viktorovna, Cand.Econom.Sci, associate professor

Livny branch of Prioksky state University, Livny, Russia

THE FORECAST OF INCREASED STATE REVENUES FROM THE INTRODUCTION OF A ROAD LEVY ON TRUCKS OF MORE THAN 12 TONS

Abstract. The article considers the actual problem of introduction of road tolls from trucks over 12 tons, analyzes the state revenues from adoption of this measure, and the detriment of entrepreneurs engaged in transport services.

Keywords: truck, road tax, state income, the system «Platon»

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА ПРИМЕРЕ

ООО «ПАРТНЕР-ЭКСПЕРТ»

Ариничев Игорь Владимирович

к.э.н., доцент кафедры теоретической экономики,

Кубанский государственный университет.

Духнай Евгений Николаевич

к.с.-х.н., доцент кафедры бухгалтерского учета и аудита,

Российский университет кооперации (Краснодарский филиал).

Старожук Татьяна Ивановна

к.т.н., доцент кафедры механизации животноводства и БЖД

Кубанский государственный аграрный университет.

Ариничева Ирина Владимировна

д.б.н., профессор кафедры высшей математики,

Кубанский государственный аграрный университет

В статье представлены результаты моделирования производительности труда на примере ООО «Партнер-Эксперт». Авторы отмечают, что основным математическим аппаратом, применяемым в факторном анализе, является аппарат производственных функций. С помощью данного аппарата для исследуемого предприятия была построена модель, произведена оценка ее качества. Рассмотрена динамика основных производственных фондов ООО «Партнер-Эксперт» за 2009-2015 гг. Авторами было спрогнозировано значение величины трудовых ресурсов на 2016 год, сделан вывод о том, что относительный прирост численности трудовых ресурсов за прогнозируемый период составит более 60%.

Ключевые слова: производительность труда, модель, математическое моделирование, прогнозирование

Summary

Results of modeling of labor productivity on the example of LLC Partner-Ekspert are presented in article. Authors note that the main mathematical apparatus applied in the factorial analysis is the device of production functions. By means of this device for the studied enterprise the model has been constructed, the assessment of her quality is made. Dynamics of the fixed business assets of LLC Partner-Ekspert for 2009-2015 is considered. Authors have predicted value of size of a manpower for 2016, the conclusion is drawn that the relative gain of number of a manpower for the predicted period will make more than 60%.

Keywords: labor productivity, model, mathematical modeling, forecasting

Результат процесса производства на предприятии складывается под влиянием многочисленных и разнообразных факторов. Качественный ана-

лиз позволяет установить, какие именно факторы влияют на результат производства, а количественный – как конкретно эти факторы влияют на конечный результат. Общий подход к анализу влияний различных факторов на конечный результат, включающий и количественный и качественный анализ, называется факторным анализом.

Основным математическим аппаратом, применяемым в факторном анализе, является аппарат производственных функций. Применяются производственные функции как самостоятельно, так и в составе более сложных экономико-математических моделей. В общем виде цель построения производственной функции можно охарактеризовать как анализ факторов роста или прогнозирование объема выпуска продукции.

В общем виде *производственная функция нескольких переменных* – это функция, независимые переменные $x_1, \dots, x_n$ которой принимают значения объемов затрачиваемых или используемых ресурсов (число переменных n равно числу ресурсов), а значение функции имеет смысл величины объемов выпуска:

$$y = f(x) = f(x_1, \dots, x_n). \quad (1)$$

В формуле (1) y – скалярная, а x – векторная величина, $x_1, \dots, x_n$ – координаты вектора x , т.е. $f(x_1, \dots, x_n)$ есть числовая функция нескольких (многих) переменных $x_1, \dots, x_n$.

По экономическому смыслу $x_1 \geq 0, \dots, x_n \geq 0$, следовательно, областью определения многофакторной ПФ $f(x_1, \dots, x_n)$ является множество n -мерных векторов x , все координаты $x_1, \dots, x_n$ которых неотрицательные числа.

Для отдельного предприятия, выпускающего однородный продукт, производственная функция $f(x_1, \dots, x_n)$ может связывать объем выпуска (в натуральном или стоимостном выражении) с затратами рабочего времени по различным видам трудовой деятельности, различным видам сырья, энергии, основного капитала компании.

Организация производства обеспечивает согласованное функционирование всех факторов производства, их пропорциональное количественное соотношение, взаимозаменяемость и т.д. В классической экономической теории традиционно выделяет три группы факторов производства: земля, труд, капитал.

Поскольку на исследуемом предприятии ООО «Партнер-Эксперт» земля не является фактором производства, с целью систематизации и конкретизации проведенного исследования, в качестве основных факторов будем рассматривать труд и капитал. Тогда соответствующая производственная функция (1) компании будет иметь вид

$$Y = F(K, L) \quad (2)$$

В выполненном исследовании роль капитала отведена стоимостному выражению основных производственных фондов K (тыс. руб.), роль труда – численности работающих L (чел.), роль выпуска – выручке предприятия Y (тыс. руб.).

В процессе построения было апробировано несколько производственных функций: полиномиальная, логистическая, Леонтьева и др. Однако, более всего экспериментальным данным соответствовала модель вида:

$$Y = a_0 K^{a_1} L^{a_2} \quad (3)$$

Коэффициенты уравнения (3) были найдены на основе данных балансов предприятия ООО «Партнер-Эксперт», а также отчетов о прибылях и убытках (2009-2015 гг.), представленных в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика выручки, основных фондов и численности персонала на ООО «Партнер-Эксперт» (2009-2015 гг.)

Год	Выручка (Y), тыс. руб.	ОПФ (K), тыс. руб.	Численность пер- сонала (L), чел.
2009	67701	357020	78
2010	67930	343500	86
2011	68035	378236	91
2012	70380	394500	100
2013	72954	406869	103
2014	73796	398348	108
2015	75432	401178	120

Для определения неизвестных параметров уравнения (3) методом наименьших квадратов, был использован пакет прикладных программ SPSS 23. Результаты моделирования представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Оценка параметров степенной производственной функции

Parameter Estimates				
Parameter	Estimate	Std. Error	95% Confidence Interval	
			Lower Bound	Upper Bound
a	8450,04	19889,27	-46771,44	63671,537
a1	,070	,210	-,512	,653
a2	,267	,092	,012	,522

Используя полученные оценки коэффициентов регрессии, запишем производственную функцию ООО «Партнер-Эксперт»

$$Y = 8450,047 K^{0,07} L^{0,267} \quad (4)$$

Отметим высокое качество построенной модели -коэффициент детерминации составил 0,89. Это означает, что 89% изменения в выручке происходит за счет капитала и трудовых ресурсов. В то же время, на основе стандартной ошибки коэффициента a_1 (0,210) и низкого значения самого коэффициента (0,07), приходим к выводу о незначимости основного капитала. Что согласуется с экспериментальными данными – величина основных производственных незначительно увеличивается за рассматриваемый промежуток времени, относительный прирост немного превысил 10% (рис. 1)

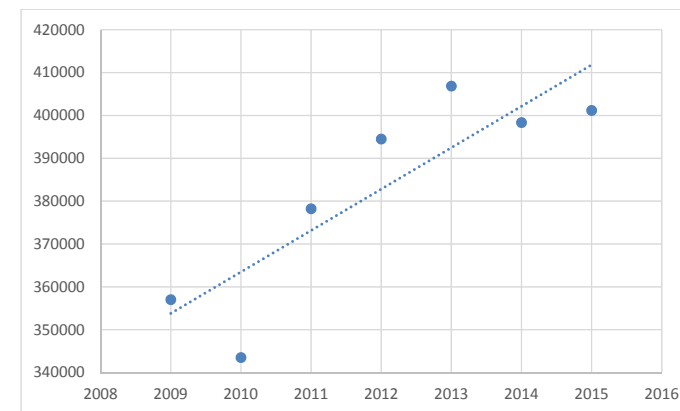


Рисунок 1 – Динамика основных производственных фондов в ООО «Партнер-Эксперт» за 2009-2015 гг.

Сглаживая, аналогичным образом, ряд численности персонала и используя соответствующее уравнение линейного тренда (рис. 2), было спрогнозировано значение величины трудовых ресурсов $L=125$ чел. на 2016 год. Из рисунка видно, что относительный прирост численности трудовых ресурсов за прогнозируемый период составил более 60%.

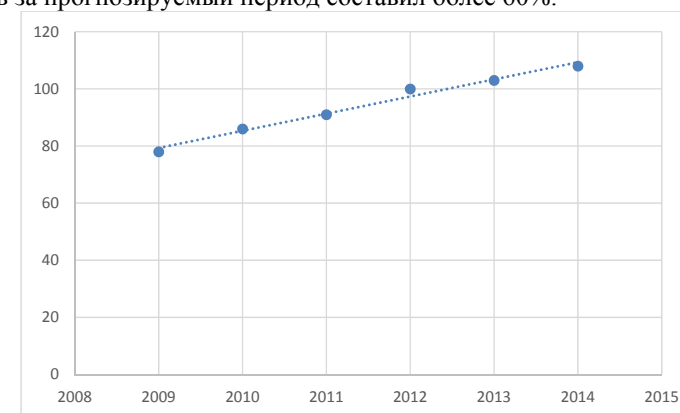


Рисунок 2 – Динамика численности персонала ООО «Партнер-Эксперт» за 2009-2015 гг.

Подставляя полученное прогнозное значение для L в производственную функцию (4) и оставляя K на уровне предыдущего 2015 года, получим прогнозируемое значение выручки $Y=75757,84$ тыс. руб. на 2016 год.

Используя формулу для средней производительности труда

$$A_L = \frac{Y}{L} \quad (5)$$

было получено 606,07 тыс. руб. на человека, что на 22 тыс. руб. меньше по сравнению с предыдущим 2015 годом.

Систематическое снижение производительности труда, на фоне постоянного прироста персонала (более 50% с 2009 по 2016 гг) связано с использованием старой техники (фонды изнашиваются), отсутствием внедрения новых технологий, видов сырья и материалов. Чтобы изменить указанные негативные явления собственникам компании необходимо пересмотреть норму реинвестирования прибыли в основной капитал, увеличить ее значение.

Список литературы

1. Ариничев И.В. Математическое и имитационное моделирование производственной деятельности консалтинговых предприятий. Автореферат на дис.... канд. экон. наук. Ставрополь. 2010.
2. Богдашев И.В., Геворкян С.М., Спирина С.Г. Оценка влияния глобальных экономических процессов на основные тренды мировой банковской сферы//Экономика и предпринимательство. 2014. № 11-3(52-3). С. 100-104.
3. Сайбель Н.Ю., Сайбель Я.В. Кредитование малого и среднего бизнеса в России: современное состояние и перспективы развития//Актуальные проблемы экономической теории и практики: сборник научных трудов/под ред. В.А. Сидорова. Выпуск 12. Краснодар: Кубанский государственный университет, 2012. С. 133-144.
4. Спирина С.Г., Калайдин Е.Н. Финансовая устойчивость предприятий (корпораций) по Ляпунову//В сборнике: Актуальные проблемы экономической теории и практики. Кубанский государственный университет; Под редакцией В.А. Сидорова. Краснодар, 2015. С. 148-153.

ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

*Ачмизова Зарема Олеговна, магистрант
(e-mail: achmizova@mail.ru)*

Кубанский государственный университет, г.Краснодар, Россия

В данной статье раскрывается содержание денежно-кредитной политики, как экономической категории. Проанализированы основные цели и принципы денежно-кредитной политики Банка России на современном этапе.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, цели денежно-кредитной политики, таргетирование инфляции, Банк России, ключевая ставка.

В России, в условиях сложившейся неблагоприятной экономической конъюнктуры и финансового кризиса, значение денежно-кредитной политики, как одного из элементов экономической политики государства бесспорно возрастает. Эффективная денежно-кредитная политика государства

способна обеспечить оптимальные условия взаимодействия субъектов экономики банковского сектора, что приведет к созданию условий для роста национальной экономики в современных условиях [1].

Денежно-кредитная политика – важнейшая составляющая современной макроэкономической политики. Денежно-кредитная политика должна соответствовать общей цели развития национальной экономики и способствовать достижению макроэкономического равновесия. Следует отметить, что денежно-кредитная политика рассматривается как одна из самых важных, входящих в состав политик государства. Механизм её влияния на экономику достаточно сложен, поэтому Банк России при принятии решений рассматривает, в первую очередь, конечные цели денежно-кредитной политики, а затем операционные [2]. Операционные цели денежно-кредитной политики на прямую зависят от приоритета конечной цели.

Основная функция денежно-кредитной политики Банка России выражается в ее целях. Защита и обеспечение устойчивости национальной валюты обеспечивается конечной целью денежно-кредитной политики. Конечной и главной целью единой государственной денежно-кредитной политики Банка России является обеспечение ценовой стабильности, что значит достижение и поддержание устойчивой низкой инфляции. Повышению благосостояния населения способствует ценовая стабильность – это и есть конечная цель денежно-кредитной политики Банка России. Конечную цель денежно-кредитной политики Банка России представляется возможным назвать стратегической, потому что в ней просматривается четкая стратегия действий для достижения конкретных результатов денежно-кредитного регулирования. Цель по уровню инфляции устанавливается для индекса потребительских цен, измеренного за месяц по отношению к соответствующему месяцу прошлого года. Однако, что касается ценовой стабильности, то она имеет две стороны: ту которая определяет уровень инфляции на низком уровне, и ту, которая во избежание дефляции предполагает целевой уровень инфляции достаточным, чтобы не наступало снижение экономического роста. Банк России определил целевой уровень по инфляции — 4%. Это означает, что планируется к 2017 г. снижение темпов прироста потребительских цен и достижение конечной цели уровня инфляции 4% на среднесрочную перспективу.

Банк России для достижения вышесказанной цели использует определенный инструмент денежно-кредитного регулирования — ключевая ставка [6]. Она устанавливается Советом директоров Центрального банка Российской Федерации на регулярной основе. Банк России является независимым регулятором денежного обращения, таким образом решения по ключевой ставке Банк России принимает исключительно самостоятельно. Плавающий валютный курс является частью эффективного денежно-кредитного регулирования посредством управления процентными ставками [3].

Плавающий валютный курс выступает встроенным стабилизатором эко-

номики и позволяет ей адаптироваться к изменению внешних условий. На современном этапе Банк России не проводит никаких валютных интервенций для поддержания национальной валюты и не препятствует созданию тенденций в динамике курса рубля, обусловленных действием макроэкономических факторов. Соотношение спроса на иностранную валюту и предложения ее на внутреннем рынке определяет курс рубля [4].

Механизм влияния ключевой ставки на уровень инфляции называется трансмиссионный механизм. Он представляет собой процесс распространения информации об изменении уровня ключевой ставки посредством постепенного извещения по нескольким каналам: по процентному, в первую очередь, по кредитному, валютному и по каналу цен активов. Процентный канал характеризуется получением сигнала от ключевой ставки и его передачи ставкам в сегменте «овернайт» денежного рынка. Следует отметить, что сближение этих ставок есть операционная цель денежно-кредитной политики Банка России, которую Банк России достигает с помощью операционной процедуры [5].

Процесс изменения ставок передается с некоторым лагом: изменение процентных ставок в краткосрочном периоде денежного рынка ведет к изменению на долговом рынке недостаточно быстро в долгосрочном периоде и наоборот в среднесрочном. Сигнал изменения ключевой ставки передается всем субъектам экономики. В период повышения процентных ставок кредитные организации повышают ставки по кредиту быстрее, чем понижают ставки по депозитам, в период снижения процентных ставок. На основе вышеперечисленного субъекты экономики принимают решения о сбережениях, потреблении, инвестициях, что оказывает прямое воздействие на динамику цен и стабильности цен в принципе [6].

Конечная цель по инфляции в России установлена на среднесрочный период, на последующие два или три года. Этот конкретный уровень определен Банком России совместно с Правительством Российской Федерации. Операционная цель денежно-кредитной политики Банка России – сближение ставок в сегменте «овернайт» денежного рынка с ключевой ставкой. Операционная цель денежно-кредитной политики достигается с помощью системы инструментов. Банк России использует следующие инструменты:

- обязательные резервные требования;
- операции на открытом рынке;
- операции постоянного действия.

Каждый данный инструмент применяется для решения конкретной задачи, но все они систематизированы и объединены единой целью. Обязательные резервные требования призваны определять минимальные фактические остатки денежных средств кредитных организаций на корреспондентских счетах, открытых в Банке России. Для кредитных организаций наличие резервов является необходимой мерой защиты вкладчиков от разного рода чрезвычайных ситуаций, таких как, например, отзыв лицензии на осуществление банковских операций Банком России или банкротство

кредитной организации. Центральный банк Российской Федерации при установлении норм обязательных резервов исходит из целей управления ликвидностью банковского сектора. Потребность коммерческих банков в денежных средствах определяется клиентскими и собственными платежами [7]. На современном этапе существует понятие механизма усреднения обязательных резервных требований. Сущность этого механизма заключается в том, что кредитным организациям требуется поддерживать минимальную норму денежных средств на корреспондентских счетах в среднем на определенный период. Остатки денежных средств кредитных организаций на счетах Банка России в некоторые дни могут опускаться ниже данного норматива, но его средний показатель должен соответствовать норме. Механизм усреднения обязательных резервов способствует наибольшей гибкости процессу управления ликвидностью.

К операциям на открытом рынке, проводимых Банком России относятся операции на возвратной основе: аукционы репо и кредитные аукционы. В условиях современного этапа применяются в основном регулярные аукционы по предоставлению ликвидности на срок 1 неделя. За данный период времени Банк России может влиять на ставку в сегменте «овернайт» денежного рынка и быстро среагировать на изменение ликвидности. Следует отметить, что существуют операции «тонкой настройки» на сроки от 1 до 6 дней используемые в некоторые дни, когда уровень ликвидности значительно изменился. Третьим инструментом для достижения операционной цели денежно-кредитной политики Банка России являются операции постоянного действия [5]. Ставка по предоставлению ликвидности банковского сектора на 1 день формирует верхнюю границу так называемого процентного коридора, а ставка депозитных операций на 1 день формирует нижнюю границу этого коридора. Процентный коридор симметричен относительно ключевой ставки, его границы ограничивают волатильность рыночных ставок и оказывают воздействие на их сближение с ключевой ставкой.

На современном этапе развития национальной экономики, денежно-кредитная политика Банка России имеет свои особенности, принципы и специфичность. При проведении денежно-кредитной политики в данный период времени Банк России применяет жесткие меры, выражаемые в решениях об изменении уровня ключевой ставки [6].

К принципам денежно-кредитной политики Центрального банка Российской Федерации следует отнести следующее:

1. Независимость Банка России от органов исполнительной власти Российской Федерации. Сущность данного принципа в том, что Банк России является независимым регулятором и осуществляет деятельность самостоятельно.

2. Прозрачность денежно-кредитной политики, проводимой Банком России. Она выражается в повышении уровня информативности о принятых решениях Банка России.

3. Централизация управления механизма денежно-кредитного регулирования. Наличие единой государственной денежно-кредитной политики Российской Федерации.

4. Взаимосвязь и взаимодополняемость стратегической конечной цели и операционных целей денежно-кредитной политики Банка России.

Особенностями денежно-кредитной политики Центрального банка Российской Федерации на современном этапе развития экономики, на наш взгляд, являются:

- таргетирование инфляции;
- стратегическая конечная цель – ценовая стабильность;
- определен целевой уровень инфляции;
- режим плавающего валютного курса;
- регулирование экономики, посредством процентных ставок;
- анализ эффективности принятия решений регулятором денежно-кредитной политики – Банком России.

Таким образом, денежно-кредитная политика Банка России на современном этапе развития экономики характеризуется применением жестких или экстренных мер, направленных на снижение рисков, связанных с проявлением экономического кризиса, что на практике выражается в поддержании высокого уровня ключевой ставки, целевого ориентира по снижению уровня инфляции в среднесрочной перспективе и анализу макроэкономических показателей для принятия эффективных решений по денежно-кредитному регулированию. Это призвано способствовать стабилизации национальной экономики, направлено на формирование сбалансированной финансовой системы, способной обеспечить эффективное функционирование реального сектора экономики.

Список литературы

1. Никулина О.В. Формирование финансовых инструментов поддержки экспортеров инновационной продукции в условиях кластера / В сборнике: Научные меридианы 2015 Сборник материалов I Международной научно-практической конференции. Редколлегия: С.Е. Ратенко, И.Г. Рзун, Н.О. Старкова. 2015. С. 226-229.
2. Никулина О.В., Букреева Е.И. Разработка методов и инструментов управления финансовой устойчивостью коммерческого банка в условиях мирового экономического кризиса // Экономика и предпринимательство. 2015. № 12-1 (65-1). С. 604-608.
3. Никулина О.В., Кучерявая Н.Н. Оценка эффективности банковской деятельности в процессе развития финансовой поддержки субъектов малого и среднего бизнеса в сфере предоставления кредитных ресурсов // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11-2 (64-2). С. 790-793.
4. Никулина О.В., Кучерявая Н.Н. Влияние валютной политики и валютного регулирования на развитие банковской деятельности в сфере кредитования экономических субъектов в России и за рубежом // Экономика устойчивого развития. 2015. №3(23). С. 330-342.
5. Финансовая экономика в условиях инновационного развития. коллективная монография / [Никулина О. В. и др.] ; под ред. И. В. Шевченко, О. В. Никулиной ; Экономический фак. Кубанского гос. ун-та. Краснодар, 2011.
6. Никулина О.В., Кошак З.А. Проблемы и перспективы международного кредито-

вания малого и среднего предпринимательства в условиях экономического кризиса и действия экономических санкций // Экономика и предпринимательство. 2015. № 6-1 (59-1). С. 1028-1033.

7. Никулина О.В., Торопкина Т.О. Исследование проблем управления персоналом в банках в России и за рубежом. В сборнике: Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития, материалы III Международной научно-практической конференции. Юго-Западный государственный университет, редколлегия: редколлегия: Горохов А.А. (ответственный редактор) и др.. Курск, 2013. С. 222-227.

Achmizova Zarema Olegovna

(e-mail: achmizova@mail.ru) master of Science

Kuban state university, Krasnodar, Russia

OBJECTIVES AND PRINCIPLES OF MONETARY POLICY OF THE BANK OF RUSSIA AT THE PRESENT STAGE OF ECONOMIC DEVELOPMENT

Abstract. This article reveals the contents of the monetary policy as an economic category. Analyzed the main objectives and principles of the monetary policy of the Bank of Russia at the present stage.

Keywords: Monetary policy, the objectives of monetary policy, inflation targeting, the Bank of Russia, the key rate.

УДК 342

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ДОСТУП ГРАЖДАН К ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ

Банникова Татьяна Вячеславовна, студентка

Исаенко Евгения Александровна, студентка

(e-mail: gridina.zhenia2016@yandex.ru)

Пикалова Елена Вадимовна, студентка

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

В статье рассмотрено одно из конституционных прав - право на экологическую информацию. Приводятся мнения некоторых ученых относительно понятия права на экологическую информацию. Раскрывается значение данного права на современном этапе развития общества. Проанализирована проблема реализации данного права граждан, приведены предполагаемые пути выхода из них.

Ключевые слова: право, доступ к экологической информации, окружающая среда, здоровье, интересы общества.

Признание экологических прав граждан — неотъемлемая часть российского законодательства. Такие права как право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением, отражают прогресс законодательства.

В условиях слабой природоохранительной деятельности государства, вовлечение граждан и их общественных объединений в охрану окружаю-

щей среды, имеет особое значение. Экологические права граждан поддерживают природоохранительную деятельность государства, отсюда право на благоприятную окружающую среду обязывает всех субъектов следовать нормам законодательства. Право на доступ граждан к экологической информации как одно из экологических прав имеет свои особенности и специфику реализации [1, с.108].

Сущность экологической информации определена законодателем не полностью. Как отмечает С. А. Боголюбов, «информационные права граждан связаны с экологическими и имеют определенное влияние на их реализацию». [2, с.60]

М.М. Бринчук подчеркивает, что «роль права граждан на экологическую информацию состоит в том, что с помощью него достигается: обеспечения права на благоприятную окружающую среду, участие в процедурах подготовки и принятия экологически значимых решений, защиты экологических прав и др.» [3, с.176]

О. С. Карху считает, что экологическую информацию необходимо рассматривать как объединение экологических интересов в обществе, для способствования принятия экологически значимых решений. [4, с.16]

По нашему мнению, необходимо рассмотреть сущность экологической информации, так как она составляет каркас данного права. Сущность экологической информации порождает выявление ее существенных признаков и классификацию видов экологической информации по уровню доступа к ней.

В нашем законодательстве единое понятие экологической информации отсутствует. Смежным с ней понятием, применяемым на практике служит «информация о состоянии окружающей среды и мерах по ее охране» (ст. 11 Закона об охране окружающей среды); «информация об обстоятельствах и о фактах хозяйственной и иной деятельности, создающих угрозу окружающей среде, жизни, здоровью и имуществу граждан» (ст. 12 Закона об охране окружающей среды); «информация о состоянии окружающей среды и ее загрязнении» (ст. 1 Федерального закона от 19 июля 1998 г. N 113-ФЗ «О гидрометеорологической службе»).

Как видно из приведенного перечня понятий, наиболее распространенным является понятие «информация о состоянии окружающей среды». Однако состав официальных источников такой информации в законодательстве в полном объеме не определен.

Понятие экологической информации имеется в Конвенции о доступе к информации, участии общественности в процессе принятия решений и доступе к правосудию по вопросам, касающимся окружающей среды (1998, г. Орхус). Оно трактуется как любые сведения в письменной, аудиовизуальной, электронной или любой иной материальной форме о:

- а) состоянии элементов окружающей среды;
- б) факторах, таких как вещества, энергия, шум и излучение, а также деятельности в области окружающей среды;

с) состоянии здоровья и безопасности людей, условиях жизни людей.

Данный документ не ратифицирован нашим государством, но тем не менее его можно использовать для раскрытия понятия доступа к экологической информации. [5] Однако вопрос о составе сведений, относящихся к экологической информации, не нашел разрешения в науке экологического права. [6, с.35]

В любых случаях к экологической информации относят сведения о состоянии окружающей среды. Данная категория сведений составляет объект конституционного права граждан, закрепленного в ст. 42 Конституции РФ. Доступ к данной информации способствует оценке окружающей среды через призму благоприятности.

Однако в целях обеспечения достоверности информации и гарантированного доступа к информации в законодательстве следует исчерпывающим образом установить перечень официальных источников информации о состоянии окружающей среды. Существование единого определения не достаточно для раскрытия всей сущности данного правового института.

Отсутствие нормативно установленного перечня официальных носителей экологически значимой информации приводит к правовым коллизиям.

Право на доступ к окружающей среде подразумевает право требовать от соответствующих органов предоставления своевременной, полной и достоверной информации о состоянии окружающей среды и мерах по ее охране. Конституция также закрепляет в качестве основного право каждого на достоверную информацию о состоянии окружающей среды. Несмотря на законодательное закрепление, нарушения данного права все же имеют место.

Так, в апреле 1993 г. на Сибирском химкомбинате в Томске-7 произошла авария, повлекшая выброс в окружающую среду радиоактивных веществ. Тем не менее, в СМИ информации о данном происшествии не было. Именно поэтому, в силу неведения, и не было предпринято защитных мер от последствий такой катастрофы.

В практике имеют место и более серьезные нарушения, в частности конституционного права граждан на достоверную информацию о состоянии окружающей среды.

Наряду с этим правом Конституция РФ устанавливает общее право каждого свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом (ст. 29).

Исключения составляют сведения, содержащие государственную тайну, которые прописаны в ст. 2 Закона РФ «О государственной тайне» от 21 июля 1993 г. За разглашение государственной тайны наступает ответственность. [7, с.63]

По закону не подлежат засекречиванию сведения о чрезвычайных происшествиях и катастрофах, угрожающих безопасности и здоровью граждан, и их последствиях, а также о стихийных бедствиях: о состоянии экологии, здравоохранения, санитарии (ст. 7).

Что касается защиты права граждан на достоверную информацию о состоянии окружающей среды, то она обеспечивается в порядке, определяемом Законом РФ «Об обжаловании в суд действий и решений, нарушающих права и свободы граждан», от 27 апреля 1993 г. и изложенном выше.

В части же обеспечения доступа к информации об экологически значимой деятельности актуальным является вопрос о разграничении коммерческой тайны и открытой экологической информации. Экологическая информация предполагает не только природные сведения (например, об объеме выбросов), но и информацию, которая может иметь существенный коммерческий эффект (например, информация о новых технологиях, связанных с воздействием на окружающую среду, анализ затрат и результатов хозяйственной деятельности, другой экономический анализ).

Праву на доступ к коммерческой экологической информации противостоит право собственности на содержащие эту информацию документы. В зависимости от формы собственности на экологическую информацию проводится разделение государственных и негосударственных информационных ресурсов. Физические и юридические лица являются собственниками тех документов, массивов документов, которые созданы за счет их средств, приобретены ими на законных основаниях, получены в порядке дарения или наследования.

Государство имеет право выкупа документированной информации у физических и юридических лиц в случае отнесения этой информации к государственной тайне. Субъекты, представляющие в обязательном порядке документированную информацию в органы государственной власти и организации, не утрачивают своих прав на эти документы и на использование информации, содержащейся в них. Права обладателя информации, содержащейся в базах данных информационной системы, подлежат охране независимо от авторских и иных прав на такие базы данных (ч. 3 ст. 13 Федерального закона от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и защите информации"[8, с.82].

В заключение отметим, что государство, реализуя принцип законности информационной сферы в экологических отношениях, призвано обеспечить:

- совершенствование законодательства о доступе к экологической информации;
- регуляцию баланса между потребностью в доступе к экологической информации и ее ограничениям;
- создание условий для деятельности в информационной сфере;
- наблюдение за функциями органов государства, необходимых для обеспечения доступа к экологической информации;
- инновации информационных технологий.

Также, по нашему мнению, необходимо расширить законодательное положение права на доступ к экологической информации, а также ввести ответственность за нарушение данного права. Необходимо решить и вопрос

о соотношении коммерческой тайны и экологической информации, отдав приоритет второй, так как право на экологическую информацию- право всех граждан.

Список литературы

1. Яценко В.В. Некоторые вопросы конституционного развития Российской Федерации// В сборнике: На пути к правовому государству: трудности и достижения Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2002. С. 108-111.
2. Боголюбов С. А. Защита экологических прав. М., 1996. 414с.
3. Бринчук М. М. Экологические права человека в условиях глобализации. Гл. 4 в кн.: Права человека и процессы глобализации современного мира. М., 2005. 329с.
4. Карху О. С. Юридическая ответственность за нарушение законодательства об экологической информации. М., 2004. 82с.
5. Волобуева А.Н. Международное публичное право. Учебно-практическое пособие по дисциплине «Международное публичное право». Система дистанционного обучения / Курск, 2003.
6. Мисник Г.А. Право на доступ к экологической информации// "Журнал российского права", 2007, N 2. С.35-42
7. Шадрин О.В. Физические лица как субъекты права доступа к экологической информации по законодательству Российской Федерации // Административное и муниципальное право. 2012. N 1. С. 63 - 68.
8. Кутузов В. И., Попов А. А. Законодательное обеспечение права граждан на экологическую информацию // Журнал российского права. 2012. N 8.С.82-93
9. Деятельность политических партий в условиях представительной демократии/ Гуторова А.Н.// Современное общество и право. 2012. № 3. С. 63-73.
10. Исторические предпосылки и тенденции правового регулирования участия политических партий в народном представительстве/ Гуторова А.Н.// Современное общество и право. 2012. № 1. С. 36-44.
11. Правомочия политических партий в избирательном процессе/ Гуторова А.Н.//Актуальные проблемы российского права. 2012. № 1. С. 31-42.
12. Особенности правового положения политических партий в условиях использования мажоритарного, пропорционального и смешанного народного представительства/ Гуторова А.Н.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2013. № 6-1 (51). С. 139-147.
13. Отзыв выборных лиц как форма прямого народовластия/ Гуторова А.Н.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2012. № 1-2. С. 33-36.
14. Последствия недостоверности сведений об адресе юридического лица/ Родионова И.Н., Емельянов А.С., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 154-158.
15. Об обязательном удостоверении решения собрания участников хозяйственных обществ/ Емельянов А.С., Горохов А.А., Родионова И.Н.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 238-241.
16. Анализ эмиссии ценных бумаг акционерных обществ Курской области/ Горохов А.А., Емельянов А.С.// В сборнике: Проблемы развития современного общества, материалы Международной научно-практической конференции (11 января 2011 года). Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2011. С. 51-54.
17. Спорные вопросы применения норм об отсрочке отбывания наказания больным наркоманией/ Шевелева С.В.// Уголовное право. 2012. № 2. С. 78-81.
18. Особенности привлечения к ответственности женщин за убийство своих новорожденных детей/ Шевелева С.В., Гребеньков А.А.// Уголовный процесс. 2014. № 1 (109). С. 40-49.

19. Условное осуждение как превентивная мера в уголовном законодательстве/ Шевелева С.В.// Российская юстиция. 2011. № 4. С. 17-20.

20. Свобода воли и субъективные признаки состава преступления/ Шевелева С.В.// Актуальные проблемы российского права. 2014. № 3. С. 423-433.

21. Концепция свободы воли и принуждения в уголовном праве/ Шевелева С.В.// Москва, 2014. Сер. Уголовное право

T. Bannikova, the 4th year student of the Faculty of Law at the Southwest State University (Russian Federation, Kursk)

E. Icaenko, the 4th year student of the Faculty of Law at the Southwest State University (Russian Federation, Kursk) (e-mail:gridina.zhenia2016@yandex.ru)

E. Pikalova, the 4th year student of the Faculty of Law at the Southwest State University (Russian Federation, Kursk)

PROBLEMS OF RIGHTS OF CITIZENS ACCESS TO ENVIRONMENTAL INFORMATION

Abstract: In this article we consider one of the constitutional rights – right on the ecological information. We give opinion of some scientist about meaning of ecological information. Reveal meaning of this law on the stage of modern society. Analyzed problem of realization this right by citizens, also we give supposed ways to solve this problem

Key words: law ,access to ecological information, environment, health, interest of society

УДК 336.01

ПРИЧИНЫ ИСКАЖЕНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ДОСТОВЕРНОСТЬ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Бейсенов Санат Маратович, студент

(e-mail:beysenov@yandex.ru)

Протасова Ольга Владимировна, магистр экономики, ст.преподаватель,

(e-mail:protasovaov@mail.ru)

Северо-Казахстанский государственный университет,

г.Петропавловск, Казахстан

В данной статье раскрываются причины искажения, а также их прямое влияние на достоверность бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятия, любого сектора экономики Казахстана.

Ключевые слова: финансовая отчетность, искажение, достоверность, экономика.

В последние годы в нашей стране была проведена большая работа по реформированию бухгалтерского учета и аудита. Развитие предпринимательства сопровождается возрастанием роли бухгалтерской информации в сферах управления, контроля и анализа предпринимательской деятельности. Данные бухгалтерского учета используются для оперативного руководства работой хозяйствующих субъектов и их структурных подразделений, для составления экономических прогнозов и текущих планов и, наконец, для изучения и исследования экономических закономерностей развития нашей страны.

Нормативное регулирование учета и отчетности казахстанских организаций ориентировано на международные стандарты финансовой отчетности, приоритетной целью которых является удовлетворение потребностей внутренних и внешних заинтересованных пользователей финансовой отчетности в релевантной информации, необходимой для принятия управленческих решений.

Переход на МСФО в определенной мере изменил принципы подготовки, как самой отчетности, так и принципы контроля за ее качеством - аудита.

К отчетности по МСФО предъявляются весьма высокие требования по обеспечению прозрачности информации. Составленная по МСФО отчетность дает возможность более реально видеть финансовое состояние организации и проявлять большую самостоятельность в принятии решений.

Финансовая отчетность выступает в виде основного источника информации для управления, поэтому у пользователя информации должна быть уверенность в ее достоверности и полноте. В соответствии с этим, одно из главных требований, предъявляемых к финансовой отчетности, является требование достоверности. Искажение финансовой отчетности является актуальной проблемой, которая влечет за собой риски для инвесторов, кредиторов, заемщиков и других пользователей отчетности. На современном этапе развития бухгалтерского учета искажения данных отчетности в интересах определенных лиц могут оставаться незамеченными в связи с несовершенством методологии бухгалтерского учета, противоречиями в законодательстве и т.д. Фальсификацией баланса является ложное представление экономической информации, которое является результатом противоречащих законодательству искажений в учете и отчетности.

Причинами искажения бухгалтерской отчетности могут быть как уровень квалификации бухгалтеров, так и откровенная фальсификация показателей по инициативе руководства или иных заинтересованных лиц.

Признаки классификаций искажений финансовой отчетности

— неправильным применением законодательства и (или) нормативных правовых актов по бухгалтерскому учету;

— неправильным применением учетной политики организации;

— неточностями в вычислениях;

— неправильной классификацией фактов хозяйственной деятельности

— неправильным использованием информации

— недобросовестными действиями должностных лиц организации.

Противоречащие законодательству искажения делятся на налоговые преступления и фальсификацию баланса. Налоговые преступления находят свое отражение в различных документах, на основании которых составляется бухгалтерская отчетность, направляемая налогоплательщиком в налоговые органы. Фальсификация баланса

представляет собой совокупность приемов, направляющих экономическую информацию по ложному пути.

К искажениям бухгалтерской отчетности по способу отражения в бухгалтерском учете относятся неполнота учета фактов хозяйственной жизни, необоснованность учетных записей, ошибки в периодизации, ошибки в оценке, неправильное или недостаточное отражение информации в отчетных формах.

Неполнота учета фактов хозяйственной жизни часто встречается из-за слабого знания правил учета и приводит к занижению отчетных данных. Необоснованность учетных записей означает, что факт хозяйственной жизни отражен в учете без достаточных на то оснований. Ошибки в периодизации связаны с неверным распределением операций по учетным периодам. Неправильное или недостаточное отражение информации в отчетных формах возникает из-за неправильного переноса сальдо счетов в отчетные формы, а также из-за отражения средств филиалов, обособленных подразделений, имеющих отдельный баланс.

Наиболее распространенными приемами дублирования данных бухгалтерской отчетности являются следующие:

- погашение статей актива и пассива путем неправильного зачета требований и обязательств;
- дробление статей, размеры которых стремятся уменьшить, на части и присоединение этих частей к другим статьям.
- объединение разнородных сумм в одной балансовой статье;
- неправомерное сальдирование остатков по статьям прочих дебиторов и кредиторов;
- представление действительных обязательств в качестве условных и, наоборот, в зависимости от поставленных целей дублирования; расчеты через подставные компании;
- досрочное признание выручки;
- сокрытие расходов в бухгалтерском учете;
- капитализация расходов;

Умышленные упущения при раскрытии информации в примечаниях к финансовой отчетности также можно отнести к мошенничеству. Появление в отчетности тех или иных признаков мошенничества еще не является свидетельством искажения данных или того, что компания использует незаконные схемы. Однако к отчетности такого предприятия следует относиться с повышенным вниманием. Следует обращать внимание на частое изменение организационной структуры, децентрализованную систему управления, отсутствие аудиторского комитета и службы внутреннего контроля.

МСА 450 «Оценка искажений, выявленных в ходе аудита», описывает два важных аспекта деятельности аудитора:

- влияние обнаруженных ошибок на мнение аудитора;
- влияние неисправленных ошибок, если таковые имеются, на

финансовую отчетность компании.

В этом стандарте под искажением понимается разница между фактической и требуемой суммами, классификацией, представлением или раскрытием пункта финансовой отчетности. Международный стандарт аудита 450 также вводит новое понятие «очевидно незначительные искажения», которое не является аналогом понятия «несущественные искажения».

Уровень незначительности должен иметь значительно меньшую величину, чем уровень существенности. Если же существует хоть какая-нибудь неопределенность в отношении отнесения искажения к очевидно незначительным, то оно не считается таковым.

В соответствии с этим стандартом аудитор должен:

- отразить уровень незначительности (величину, ниже которой искажения будут расценены как очевидно незначительные);
- собрать все искажения, выявленные в ходе проведения аудита, кроме очевидно незначительных;
- определить, являются ли неисправленные искажения по отдельности или в совокупности существенными.

Некоторые искажения могут не превышать уровня существенности для отчетности в целом. Однако связанные с ними обстоятельства могут заставить аудитора признать их существенными по отдельности или в совокупности.

Таковыми обстоятельствами могут стать:

- факторы, влияющие на соответствие требованиям нормативных актов;
- факторы, влияющие на выполнение долговых обязательств;
- неправильные выбор или применение учетной политики, что имеет несущественное влияние на отчетность текущего периода, но может оказать существенное влияние на будущую финансовую отчетность;
- показатели, затрагивающие ряд конкретных взаимосвязанных сторон;

Искажения могут возникать на уровне финансовой отчетности в целом, а также на уровне предпосылок подготовки финансовой отчетности. Любое отступление субъектом от требований нормативных правовых актов к организации и порядку ведения бухгалтерского учета, а также к условиям хозяйственной деятельности в целом может стать причиной возникновения существенных искажений в финансовой отчетности.

Большую достоверность отчетности может обеспечить использование следующих методов.

1. Проведение инвентаризации.

Инвентаризация – это способ проверки соответствия фактического наличия имущества и обязательств организации данным бухгалтерского учета.

Проведение инвентаризации является обязательным перед составлением годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, что, согласно

нормативным документам, должно обеспечивать достоверность сведений о стоимости имущества и величине обязательств организации. Но, как было указано выше, при отсутствии должного контроля инвентаризация может проводиться формально и не нести объективной оценки имущественного положения организации. Кроме того, некачественная инвентаризация может быть причиной нарушения правила полноты отчетной информации, а также служить способом фальсификации отчетности.

2. Независимая оценка - переоценка активов.

Переоценка активов предприятия позволяет определить полную стоимость активов по рыночным ценам и тарифам, актуальным на дату переоценки, с учетом затрат на приобретение, строительство, транспортировку, монтаж оцениваемых активов. Независимая оценка стоимости активов отражает реальное положение дел на предприятии, а также является важнейшим аспектом налогового планирования. Малоэффективное финансовое управление предприятием влечет за собой отрицательные последствия для его финансовой структуры, в том числе, увеличение налогооблагаемой базы.

3. Регулярные независимые аудиторские проверки.

Независимый аудит позволяет не только подтвердить достоверность финансовой отчетности компании, но и получить рекомендации по ее совершенствованию и повышению эффективности деятельности организации.

4. Передача ведения бухгалтерского учета на аутсорсинг.

В Казахстанской практике бухгалтерский аутсорсинг – довольно новое явление, но он давно используется и заслужил уважение на Западе. Бухгалтерский аутсорсинг – это возможность перепоручения ведения учета всех финансовых вопросов частному специалисту или сторонней организации, специализирующейся на данном виде деятельности.

Большой экспертный опыт сотрудников аутсорсинговых компаний позволяет получить максимально достоверную отчетность, повысить эффективность деятельности организации и обеспечить устойчивое развитие бизнеса.

Но несмотря на все преимущества использования бухгалтерского аутсорсинга, в Казахстане существует ряд препятствий, мешающих его распространению. Во-первых, основной проблемой являются особенности казахстанского менталитета и стереотип мышления. Большинство руководителей привыкли видеть бухгалтера в штате и лично контролировать его деятельность, а руководители малых предприятий нередко предпочитают сами вести бухгалтерский учет, нежели отдавать его в руки сторонней организации. Во-вторых, отсутствуют внутренние правила по ведению аутсорсинга, лицензируемые и аттестационные объединения, контролирующие качество предоставляемых услуг и решающие возникающие споры. В-третьих, завышение аутсорсинговыми

фирмами стоимости своих услуг путем включения в себестоимость собственных издержек.

Так или иначе, несмотря на многообразие схем искажения данных в финансовой отчетности, все они нацелены на завышение выручки, прибыли и валюты баланса. По этой причине и существует проблема определения достоверности финансовой отчетности, решение которой является сложной и многосоставной. Установление достоверности требует достаточного убедительного обоснования для сформированного мнения. Если аргументы, доказывающие достоверность или недостоверность, найдены, то их можно четко сформулировать. Следовательно, либо проблема установления уровня допустимой ошибки (границы достоверности) принципиально разрешима на уровне общих критериев и ее решение может быть аргументировано.

Список литературы

1. Ефимова О.В. Финансовый анализ. – М.: Бухгалтерский учет, 2010.
2. Ковалева В.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Проспект, 2012.
3. Остапенко В.М., Мешков В.С. Финансовое состояние предприятия: оценки и пути улучшения // Экономист. 2012. №3.

Beisenov Sanat, student

(e-mail: beysenov@yandex.ru)

North Kazakhstan State University named after Manash Kozybayev, Petropavlovsk, Kazakhstan

Protasova Olga Vladimirovna, master of economic, seniors lecturer

(e-mail: protasovaov@mail.ru)

North Kazakhstan State University named after Manash Kozybayev, Petropavlovsk, Kazakhstan

CAUSES OF CORRUPTION AND THEIR IMPACT ON THE RELIABILITY OF FINANCIAL STATEMENTS

Abstract. This article deals with the causes of distortion and their direct impact on the reliability of the accounting (financial) statements of the company, any sector of the economy of Kazakhstan.

Keywords: financial statements, distortion, reliability, economy.

**АКТУАЛЬНОСТЬ СПЕЦИАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ
СОТРУДНИКОВ ПАТРОНАЖНЫХ СЛУЖБ ДЛЯ СОЗДАНИЯ
КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ОРГАНИЗАЦИЙ
СОЦИАЛЬНО - ОРИЕНТИРОВАННОГО БИЗНЕСА**

Блинова Марина Георгиевна, доцент

(e-mail: bm.2308@mail.ru)

*Российский государственный профессионально-педагогический
университет, г.Екатеринбург, Россия*

В данной статье рассматриваются вопросы организации работы патронажной службы для обеспечения потребностей в квалифицированных услугах ухода за пожилыми людьми и необходимости специальной профессиональной подготовки кадров для предоставления и оказания этих услуг

Ключевые слова: патронажная служба, пожилой человек, социальный бизнес, профессиональная подготовка, программное обеспечение

Социальное предпринимательство представляет собой предпринимательскую деятельность, которая направлена на смягчение или решение актуальных социальных проблем и находится на пересечении бизнеса и благотворительности. Целью его является создание благоприятных условий для развития общества, а, следовательно, для граждан государства. В России социальное предпринимательство появилось на рубеже XIX—XX вв. - Дом Трудолюбия, основанный отцом Иоанном Кронштадтским, где каждый нуждающийся (от одиноких матерей до бездомных) мог найти себе работу, получить приют и заботу. Эта идея впоследствии получила распространение по всей России. Экономисты считают, что социальное предпринимательство - это коммерческая деятельность, прибыль от которой реинвестируется, а не распределяется между акционерами предприятия. Она направляется на решение таких вопросов, как социальная незащищенность, безработица, защита окружающей среды, права человека. Кроме того, граждане не в полной мере удовлетворены качеством услуг, которые оказывают бюджетные учреждения. Поэтому существует довольно солидная ниша для социально - ориентированного малого и среднего бизнеса. Современная ориентированная категория социальных предпринимателей на Западе - это представители малого бизнеса, чья цель — не только выгода, но методическое решение проблем социально-незащищенных категорий граждан. В России, к сожалению, это относительно небольшая часть предпринимателей. Нет и единой точки зрения о том, кто может считаться социальным предпринимателем, так как весь бизнес ориентирован на общество, а, следовательно, на граждан государства, т.е. фактически является социально-ориентированным. Социальная сфера, а, конкретно, социальная защита и обеспечение является той сферой, где наряду с организациями, которые финансируются за счет государственного бюджета, существует, примерно-5% предприятий негосударственной формы собственности. К

ним можно отнести частные дома старчества, агентства по предоставлению услуг-сиделок, патронажные службы и др. Современный Российский рынок патронажных услуг в настоящее время активно развивается.

Принцип оказания и предоставления патронажных услуг в мире известен давно. Свой опыт в обеспечении и уходе за пожилыми и больными сложился в большинстве стран Европы, где это стало нормой. В большинстве западных стран уход за пожилыми людьми берет на себя государство. Самостоятельно брать на себя такую ответственность европейцы не решаются, так как для этого существует целая система патронажной службы, в том числе «дома для престарелых». Если семья достаточно обеспечена, пожилому родственнику нанимают сиделку с медицинским образованием. Сегодня является обычной практикой для Италии, Германии, Греции и др. нанять профессиональную сиделку, зачастую, выходца из стран бывшего Советского Союза, поскольку в Европе ощущается недостаток обслуживающего персонала. Современные европейцы привыкли решать все вопросы коммерческим путем, через наем квалифицированных работников. Определенную роль играет и психологическая сторона вопроса, не каждый готов принять данную ситуацию, не любой может видеть рядом с собой страдания родного человека. Большинство граждан западных стран уверены в том, что пожилому больному человеку больше нужна медицинская помощь, чем старания родных. Такая уверенность основана на современном высоком уровне развития медицинских услуг в европейских государствах

В России патронажные услуги приобретают все большую популярность. Современные реалии таковы, что родственникам не хватает времени на осуществление производственной деятельности и уход за пожилым человеком. Патронажная услуга представляет собой особый вид попечительства и состоит из самых разнообразных вспомогательных услуг - это предоставление услуг по персональному уходу, сопровождению и присмотру за человеком любого возраста в домашних условиях. В обязанности сиделки входит также общение с подопечным, прогулки и различные мероприятия. А, учитывая, что на сегодняшний день в России около 13 процентов населения - люди пожилого возраста, которым больше 65 лет, этот вопрос касается, практически, каждой шестой семьи. Самой большой аудиторией, требующей помощи патронажных служб, являются инвалиды и тяжелобольные лежачие люди. Но, тогда, примерно 29% трудоспособного населения должно осуществлять услуги сиделки, т.е находиться вне производственного процесса. А ведь еще необходимо выполнять другие функции в семье и обществе. Вот этим и обоснована необходимость организации такого рода бизнеса. Но даже элементарные процедуры по уходу за пожилым или больным человеком могут стать проблемой, если нет соответствующих навыков. Кроме того, патронажная сиделка выполняет и ряд дополнительных функций: уборка в помещении, покупка продуктов и приготовление диетического питания. При общении с клиентом требуются профес-

сиональные качества психолога. Здесь нужно умение поддержать больного в момент психологического кризиса. Тогда остро встает вопрос о наборе сотрудников с соответствующими навыками, обучении их, проведении теоретических и практических занятий. Сотрудник патронажной службы, как правило, должен иметь медицинское образование для выполнения ряда медицинских процедур. Сиделка помогает пациенту интересно проводить время, поддерживает его психологически. Пациент общается с ней на интересующие его темы. Сиделка читает подопечному газеты, любимые произведения. Поэтому все работники патронажной службы, в том числе и сиделки, в обязательном порядке должны иметь или обучаться навыкам общения с подопечным. Сиделка следит и за тем, чтобы пациент не пострадал от афер мошенников, для чего также необходима соответствующая подготовка.

Для России вопрос подготовки кадров для этой деятельности, для оказания услуг должного качества важен и актуален, так как, зачастую, за достаточно большую плату клиентам предоставляются услуги не надлежащего качества, а иногда и совсем не предоставляются в должном профессиональном качестве и объеме. Поэтому необходимо разрабатывать учебно-методические комплексы, рассчитанные как на долгосрочное, так и на краткосрочное обучение, предназначенные для формирования специальных и общепрофессиональных навыков оказания патронажных услуг. Они должны включать как отечественный, так и современный международный опыт подготовки таких работников, используя современные средства и формы обучения (дистантное, модульное и т.п.), а также разработку практических занятий с обязательной выдачей документов сертификатов, свидетельств, удостоверений: «Младший медицинский работник» либо «Социальный работник с навыками медицинского ухода». Немаловажна психологическая подготовка этих сотрудников, не каждый может сохранить равновесие при приступах агрессии людей с болезнью Альцгеймера и другими тяжелыми заболеваниями и возрастными отклонениями. Есть понятие "эргономика ухода" - это «секреты» профессии, которые позволяют сохранить специалисту свое здоровье и не навредить своему подопечному. Далеко не все это знают сиделки, которые работают частным образом или от агентств по подбору домашнего персонала. Как повернется ситуация в целом с клиентом, во многом будет зависеть и от качества ухода за больным. Именно навыки и умения патронажной сестры-сиделки помогут решить ряд насущных проблем, связанных со спецификой ухода и даже с дальнейшим состоянием и самочувствием клиента.

Таким образом, патронажная служба должна предоставлять качественные услуги, но далеко не все могут их оплатить, так как они стоят достаточно дорого, для среднестатистического гражданина в России, поэтому, и качество услуги должно быть соответствующим. А, следовательно, осуществлять их должны специально подготовленные, обученные люди.

В мире социальное предпринимательство существует, и развивается. Оно является одним из важнейших этапов в борьбе с нищетой, именно социальное предпринимательство способствует решению социальных проблем общества, содействует обеспечению людей средствами к существованию, рабочими местами, открывает возможности трудоустройства для инвалидов, маргинализированных групп населения, молодежи, женщин. Следует помнить, что эта деятельность требует профессионалов, действующих в правовом поле и соблюдающих законодательство, сочетая все это с бережным отношением к ценности человеческой жизни, осознающих, что это достаточно широкий сегмент современного рынка услуг — привлекательный для социального бизнеса и, что немаловажно, в настоящее время поддерживаемый государством.

Список литературы

1. Блинова М.Г., Формирование профессиональных и специальных компетенций специалиста по социальной работе. Вестник Учебно-методического объединения вузов России по образованию в области социальной работы. 2012. № 1. С. 152-157.
2. Блинова М.Г., Шипулина Л.Н., О необходимости применения инновационных механизмов и технологий предоставления социальных услуг населению в современной России// Электронное приложение к Российскому юридическому журналу. 2012. Т. 11. № 3. С. 39-41.
3. Гришанова Н.А., Профессиональная подготовка социальных работников: новые подходы и тенденции. СОТИС, 2005, №2.- 25-26с.
4. Гулина М.А., Словарь – справочник по социальной работе – СПб.: Питер, 2008. – 137с.
5. Иванов В.А., Социальные технологии в современном мире: Н. Новгород, 2008. - 156с.

Blinova Marina G., Associate Professor

(e-mail: bm.2308@mail.ru)

Russian State Vocational Pedagogical University, Ekaterinburg, Russia

The relevance specific training nursing services to create competitive advantages of the organization social – oriented

Abstract This article deals with the organization of the nursing service to meet the demand for qualified care services for older people and the need for special training of personnel for the provision of these services

Keywords: service department, an elderly man, a social business, training, software,

ФОРМИРОВАНИЕ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОЙ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ

Василенко Никита Николаевич, студент

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Куш Елена Николаевна, к.э.н., доцент

Северо-Кавказский федеральный университет, г.Ставрополь, Россия

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Аннотация. В статье обоснована необходимость развития корпоративной культуры органов власти Ставропольского края. Выявлено, что формирование клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края будет являться целью и средством устойчивого внедрения Открытого Правительства в органах власти, а также условием обеспечения эффективности их работы.

Ключевые слова: органы государственной власти, клиентоориентированная организационная культура, «Открытое Правительство», динамическая модель.

В настоящее время в Ставропольском крае выполняется комплекс мер, направленный на совершенствования системы государственного управления и внедрение механизмов открытости для формирования доверия между органами государственной власти Ставропольского края и институтами гражданского общества.

Одним из таких направлений является внедрение принципов и механизмов открытого государственного управления в субъектах Российской Федерации («Открытое Правительство»).

Реализация принципов «Открытого Правительства» в Ставропольском крае призвана повлечь использование механизмов и средств, обеспечивающих широкий доступ наиболее активных представителей гражданского общества к участию в принятии управленческих решений совместно с органами власти края, равно как и осуществлению контроля и оценки их исполнения, что является неотъемлемым условием дальнейшего социально-экономического и политического развития Ставропольского края.

Выполнение поставленных целей без развития корпоративной культуры органов власти края трудно выполнимо.

Согласно подпункту 2 пункта 1 статьи 18 Федерального закона от 27 июля 2004 года № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» гражданский служащий обязан исходить из того, что признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина определяют смысл и содержание его профессиональной служебной деятельности. Таким образом, граждане Российской Федерации являются своего рода «клиентами» органов власти края и вся их деятельность должна быть направлена на удовлетворение их потребностей.

В этой связи определяющими факторами становятся развитие кадрового потенциала и формирование клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края, которые будут являться целью и средством устойчивого внедрения Открытого Правительства в органах власти края, а также условием обеспечения эффективности их работы.

Вместе с тем в коммерческих организациях накоплен большой опыт в области менеджмента качества работы с клиентами, который можно использовать при формировании клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края, принимая во внимание специфику государственной гражданской службы.

Для формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края разработан проект, включающий в себя ноу-хау в виде динамической модели формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края, отдельные элементы которой в настоящее время применяются в министерстве экономического развития Ставропольского края.

Предложенная динамическая модель позволит повысить качество взаимодействия органов власти края с гражданами, институтами гражданского общества и организациями, т.е. сформировать клиентоориентированную культуру.

В настоящее время клиентоориентированная организационная культура в органах власти края представлена отдельными разрозненными фрагментами, что влечет за собой недостаточно высокий уровень взаимодействия органов власти края с гражданами, институтами гражданского общества и организациями.

Представленный проект направлен на системное решение вопросов, связанных с формированием клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края.

Используя основные приемы формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края предлагается создать динамическую модель формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края на примере министерства экономического развития Ставропольского края, так как реализация ее отдельных элементов в министерстве экономического развития Ставропольского края продемонстрировала жизнеспособность и результативность данной системы.

Динамическая модель формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах государственной власти Ставропольского края реализуется на основе ключевых и сопутствующих принципов. Ключевые принципы: доступность; прозрачность (открытость); нравственность; профессионализм. Сопутствующие принципы: инновационность; созидание; беспристрастность и т.д.

Динамическая модель формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края предполагает реализацию каж-

дого принципа в виде различных форм, а также развитием этих принципов, как в горизонтальном, так и вертикальном направлениях.

В горизонтальном направлении принципы развиваются путем применения большего числа форм необходимых для его реализации, а в вертикальном направлении – более высоким уровнем целей и результатов, с учетом постоянно изменяющихся условий, при этом развитие происходит по спирали.

Таким образом, в рамках динамической модели формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края развитие принципов охватывает все пространство взаимодействия органов власти края с гражданами, институтами гражданского общества и организациями.

Предполагаемая динамическая модель формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края показана на примере реализации принципа доступности в министерстве экономического развития Ставропольского края (рис.1).



Рисунок 1 - Формы реализации принципа доступности в горизонтальном направлении

Стоит отметить, что реализации принципа доступности в горизонтальном направлении в министерстве экономического развития не ограничивается формами представленными на рисунке, так как происходит их постоянное наполнение. Результаты реализации принципа доступности в министерстве экономического развития Ставропольского края заключаются в: в увеличении числа современных подходов к поиску решений; получении обратной связи, анализе информации и принятия решений; вовлечении гражданского общества в решение проблем; увеличении скорости принятия решений по текущим вопросам; увеличения числа рассматриваемых

вопросов, а также их сложности; качестве рассмотрения вопросов требующих решения и др.

Работа принципа доступности предложенной динамической модели формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края анализируется по следующему алгоритму (рис.2).



Рисунок 2 - Алгоритм анализа работы принципа доступности динамической модели формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края

Цели 2-го и последующих уровней разрабатываются с учетом новых задач социально-экономического развития общества, принимаемых нормативно-правовых актов, а также с учетом внутренних и внешних условий.

Таким образом, принцип доступности динамической модели формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края будет работать и развиваться по спирали охватывая все новых и новых участников взаимодействия с органами власти края на более высоком уровне.

Предложенная динамическая модель формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края представляет собой открытую систему, так как каждый государственный гражданский служащий имеет возможность вводить в нее новые формы реализации принципов.

Согласно предложенной модели, аналогично описанному принципу доступности, предлагается развивать и другие принципы динамической модели формирования клиентоориентированной организационной культуры в органах власти края.

В конечном итоге повышение качества взаимодействия органов власти края с гражданами, институтами гражданского общества и организациями будет способствовать социально-экономическому развитию Ставропольского края.

Список литературы

1. Российская федерация. Законы. О государственной гражданской службе Российской Федерации от 27 июля 2004 года № 79-ФЗ
2. Глотова И. И., Томилина Е. П. Качество управления финансами : региональный аспект // Финансовая аналитика. 2014. № 12 (198). С. 12–21.
3. Глотова И.И. Программно – целевое бюджетирование как элемент реформирования системы управления общественным сектором // Аграрная наука, творчество, рост: материалы международной науч.-практ. конф. СтГАУ. 2013. С. 181-186.
4. Глотова И.И., Томилина Е.П. Реформирование бюджетных учреждений: основные направления и результаты работы // Финансы и кредит. 2013. № 3. С. 56-66.
5. Глотова И.И., Томилина Е.П. Инновационные методы и модели обучения специалистов финансового профиля / Инновации в науке. 2012. № 15. С. 112-120.

6. Глотова И.И., Сидоренко А.В., Зыза К.С. Особенности стабилизационной финансовой политики в Российской Федерации // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2013. № 30. С. 139-144

7. Диланян К.В., Клишина Ю.Е. Оценка эффективности деятельности негосударственных пенсионных фондов в Российской Федерации // Сборник научных трудов Sworld. 2013. Т. 28. № 2. С. 12-14.

8. Казаков М.Ю., Глотова И.И. Деполяризация регионального экономического пространства на основе разработки центропериферийных сетевых проектов // Экономика и предпринимательство. 2012. № 6. С. 536-540.

9. Личные финансы и их планирование / Гвоздики А.В., Глотова И.И., Томилина Е.П., Доронин Б.А., Ионова А.Ч., Гладили А.А., Шматко С.Г., Томилина И.А., Углицких О.Н. Ставрополь, 2010.

10. Полянская Д.А., Шульга С.А., Глотова И.И. Проблема сбалансированности государственного бюджета // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2013. № 31. С. 156-160.

11. Саркисова Р.А., Глотова И.И. Проблемы финансирования образования в Российской Федерации / NovaInfo.Ru. 2013. № 17. С. 28-29.

12. Финансы. Учебник. / Глотова И.И., Томилина Е.П., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е. Ставрополь, 2012.

Vasilenko Nikita Nikolaevich, student

North-Caucasus Federal University

Stavropol, Russia

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Kusch Elena Nikolaevna, Candidate of Economic Sciences, assistant professor

North-Caucasus Federal University

Stavropol, Russia

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

FORMATION A CUSTOMER-ORIENTED ORGANIZATIONAL CULTURE IN THE BODIES OF STATE BY STAVROPOL REGIONAL AUTHORITIES

Abstract. The article substantiates the need for the development of corporate culture enforcement authorities of the Stavropol Territory. The formation of customer-oriented organizational culture in the bodies of power of the territory will be a goal and a means for sustainable implementation of the Open Government authorities, as well as for ensuring the effectiveness of their work.

Keywords: public authorities, customer-oriented organizational culture, "Open Government", the dynamic model.

УДК 658.51

ПРОБЛЕМЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ОРГАНИЗАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ ЗДАНИЙ И СООРУЖЕНИЙ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ ХОЛДИНГЕ

Воробьева Ольга Петровна, инженер отдела

строительства и проектирования

(e-mail: skarupaOlenka@mail.ru)

ПАО «Белгородский бройлер»

В статье рассматриваются проблемы, возникающие при автоматизации организационно-технологического проектирования зданий и сооружений в агропромышленном холдинге.

Ключевые слова: проблемы, автоматизация, проектирование.

Рассматривая вопросы автоматизации организации строительного производства как системы мер обеспечивающих направленность всех организационных, технических и технологических решений на формирование конечного результата, следует обратить внимание на состав, структуру и содержание проектной документации по организации строительства и производству работ, а также на инструменты, применяемые для ее формирования. За основу берутся вопросы подготовки строительного производства, механизации, материально-технического обеспечения, качества строительно-монтажных работ, организации труда, оперативно-диспетчерского управления и охраны окружающей среды [1].

При рассмотрении этого вопроса следует обратить внимание на требования нормативной документации. В настоящее время действующим документом в этой области является СП 48.13330.2010 «Организация строительства», требования многих его разделов позволяют строительным организациям принимать адекватные и своевременные решения.

Создание первых элементов систем автоматизированного проектирования (САПР), ориентированных на выпуск проектно-сметной документации в строительной отрасли, началось в нашей стране еще в начале шестидесятых годов. В это время уже имелся ряд наработок в области САПР машиностроения и электроники. Основные представления об автоматизации проектирования, требования к создаваемым системам формировались именно на основании специфики проектных документов указанных отраслей. Это наложило определенный отпечаток на разрабатываемые строительные САПР.

Обычно процесс проектирования ассоциируется с созданием чертежа какой-либо детали, узла, агрегата, изделия. В этом смысле строительное проектирование обычно отождествляется с архитектурно-строительным (в качестве детали, изделия выступает конструкция, здание, сооружение). Принципиальных расхождений с основными концепциями машиностроительного черчения в этом случае нет.

Однако, существенным, как по содержанию, так и по трудоемкости, разделом строительного проектирования является так называемое организационно-технологическое проектирование (ОТП), т.е. проектирование самого процесса создания будущего здания. Формирование организационно-технологической документации (и, соответственно, процесс автоматизации) имеет свои специфические особенности и существенно отличается от технологического проектирования в машиностроении или электронике, т.е. областях - "законодателях" САПР.

На сегодняшний день процесс проектирования и возведения здания (сооружения) в строительстве существенно менее формализован (и, следовательно, автоматизирован), чем процесс создания печатной платы электронной схемы или машиностроительной детали. Это обусловлено следующими причинами:

- организационно-технологическое проектирование в строительстве - это не просто процесс создания чертежа какого-либо изделия, даже достаточно сложного, а проектирование сложнейшей человеко-машинной системы, т.е. будущей среды, предназначенной для воплощения в реальность замысла архитекторов и конструкторов;

- строительство любых зданий, сооружений, комплексов имеет привязку к местности, что порождает конкретные особенности строительства (климатические, природоохранные, экономические, транспортные, социальные и др.);

- каждая стройка отличается составом, типом, назначением строящихся объектов, составом и оснащенностью строительных организаций, базой стройиндустрии, коллективом строителей и многим другим. Поэтому имеются объективные сложности для типизации и унификации проектов, что сильно затрудняет внедрение САПР;

- в машиностроении при создании какого-либо изделия, агрегата в отдельно взятый момент времени с ним обычно "взаимодействует" (непосредственно участвует в его создании) ограниченное количество специалистов, и, соответственно, инструментов, станков и т.п. В то же время из-за сложности, протяженности, больших размеров "изделия" в строительстве (здания, сооружения) в процессе его возведения одновременно могут участвовать целые коллективы строителей, большое количество машин и механизмов, транспортных средств;

- если рассмотреть сборку (строительно-монтажные работы), то количество комплектующих, их размеры, вопросы их складирования, хранения, взаимоувязки их поставок и др. становятся в строительстве важнейшими проблемами, решать которые приходится на стадии организационно-технологического проектирования;

- величина и стационарность, неподвижность самого будущего "изделия" предопределяет мобильность средств производства и самих производителей и, следовательно, требует учета не только временного, материального, но и пространственного аспекта (надо определить не только когда и

какие материальные ресурсы, машины и механизмы, трудовые коллективы понадобятся в процессе производства, но и как они будут взаимодействовать на строительной площадке, т.е. в пространстве). Если первой проблеме - задаче календарного планирования было уделено достаточно внимания при использовании вычислительной техники, то второму аспекту - автоматизации пространственной организации строительства посвящено гораздо меньше исследований;

- в строительстве, больше, чем в других областях, принципиальное значение имеют требования эстетики, дизайна, формализовать которые почти невозможно [2].

К сожалению, исторически сложившееся параллельное развитие различных автоматизированных систем, деление задач на "свои" и "чужие", продолжает оказывать свое негативное воздействие. Автоматизация организационно-технологического проектирования, где создание интегрированных систем САПР и АСУ наиболее существенно, испытывает на себе указанное негативное воздействие в наибольшей степени. Вместе с тем прослеживается и постепенное сближение сфер автоматизации.

На стадии организационно-технологического проектирования принимается решение о способах реализации созданного на предыдущих стадиях объекта. Помимо чисто архитектурных и конструктивных особенностей учитываются данные инженерных изысканий.

Инженерные изыскания - это анализ данных, характеризующих строительную площадку. Существенные преимущества в данной области могут быть получены при создании крупных региональных информационных банков по различным аспектам природопользования [3]. Большие объемы работ по их формированию достаточно быстро могут быть окуплены. Однако, встречающиеся на этом пути трудности, связанные со сложностью обработки больших объемов графических данных (топографические, геодезические, гидрометеорологические и др. карты), а также жесткие требования по мощности используемой вычислительной техники и специального оборудования, резко ограничивают возможности по созданию соответствующих информационных баз. Кроме того, отсутствуют организационные структуры, которые бы взяли на себя решение этой достаточно сложной проблемы.

На сегодняшний день получаемые проектными организациями данные весьма неупорядочены. Как правило, информация представляется не на машинных носителях, а на бумажных, причем весьма низкого качества. Дальнейшая обработка подобных данных в автоматизированном режиме очень затруднена.

Собственно выпуск организационно-технологической документации (ОТД) ведется в два этапа.

На первом этапе создается проект организации строительства (ПОС). В этот момент у проектировщиков технологов еще нет полной информации об объекте, строительной площадке, предполагаемом генеральном подряд-

чике и т.д. Основу принимаемого решения составляют укрупненные нормативы, дающие средние цифры на единицу площади, единицу объема здания, единицу стоимости строительно-монтажных работ [4]. По этим данным ведется оценка потребности в конструкциях, изделиях, материалах и др.

На втором этапе создается проект производства работ (ППР), уточняющий ПОС по основным позициям на базе конкретных данных об объекте. Фактически дублируется решение большинства задач.

В зарубежной практике организационно-технологического проектирования принята разработка только одного документа, представляющего собой нечто среднее между ПОС и ППР. В настоящее время в нашей стране существуют различные тенденции по совершенствованию строительных норм и правил (СНиП) в области организации строительства [5]. Есть предложения как по большей детализации данных в ПОС, так и по обобщению информации в ППР. Однако, окончательного решения до сих пор нет, и проектировщики продолжают двухстадийную разработку проектов.

На сегодняшний день существуют три типа технологий, которые учитывают недостатки двумерного организационно-технологического проектирования:

- первый 4D CAD, представляет собой трехмерную модель, которая также содержит шкалу времени. Строительный график связан с трехмерной моделью, что позволяет сделать визуализацию последовательного строительства здания. Инструменты 4D CAD позволяют специалистам визуально планировать и координировать действия подразделений в пространстве и во времени;

- второй подход использует аналитические инструменты, включающие компоненты BIM, информацию о технологии строительства и нормативы строительства, чтобы оптимизировать последовательную деятельность. Указанные инструменты включают: пространство, ресурсы, участников строительства;

- третий подход «Pull Driven», как показывает мировая практика, используется как дополнительный метод. Включающий в себя подготовку и анализ накопившихся задач, а также выбор задач из текущего перечня для их реализации с получением максимального эффекта. Это часто означает, что работа начинается только, когда все условия выполнены, придерживая выполнение задачи до наиболее подходящего момента. Такой подход в совокупности с соответствующей детализацией планирования в перспективе одной - трех недель – есть фактически производственный контроль. Данную технологию принято называть Last Planner System (Ballard 2000). Этот подход может быть интегрирован в информационную модель здания многочисленными способами, например посредством визуализации процесса.

Список литературы

1. Абакумов Р.Г. Теоретические аспекты управления воспроизводством основных средств в рамках концепции обновления инновационной среды // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 146-149.

2. Грищенко Е.Н., Абакумов Р.Г. Инновационные аспекты оценки бюджетной эффективности инвестиционно-строительных проектов // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 176-180.

3. Костин С.М., Абакумов Р.Г. Инновационный инструментальный оценки эффективности проекта воспроизводства здания // В сборнике: Общество в эпоху перемен: формирование новых социально-экономических отношений материалы VI международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 99-101.

4. Абакумов Р.Г. Проблемы и перспективы управления инновационным воспроизводством основных средств организаций // В сборнике: Тенденции и перспективы развития современной науки и практики IV международная научно-практическая конференция. 2014. С. 48-52.

5. Абакумов Р.Г., Просяник О.С. Методические рекомендации по формированию системы показателей оценки эффективности инновационного воспроизводства основных средств // В сборнике: Социально-экономические аспекты развития современного государства, материалы IV международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 3-5.

6. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Организационно-технологические риски в строительстве // Молодежь и XXI век - 2015 материалы V Международной молодежной научной конференции: в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. 2015. С. 295-298.

7. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Системный подход к внедрению инноваций в строительной экспертизе // Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. Сборник материалов Международной научно-практической конференции (26-27 марта 2015г.). Западно-Сибирский научный центр; Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева. г. Кемерово, 2015. С. 112-114.

8. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Актуальные проблемы экспертизы проектно-сметной документации в рамках стратегии риск-менеджмента в строительной организации // Актуальные проблемы развития хозяйствующих субъектов, территорий и систем регионального и муниципального управления материалы X международной научно-практической конференции. под ред. Ю.В. Вертаковой. Курск, 2015. С. 237-239.

9. Рахматуллин А.Р., Абакумов Р.Г. Аспекты объемно-планировочных и конструктивных решений производственных зданий, определяющие эффективность их реконструкции и перепрофилирования // Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. Сборник материалов Международной научно-практической конференции (26-27 марта 2015г.). Западно-Сибирский научный центр; Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева. г. Кемерово, 2015. С. 13-16.

10. Абакумов Р.Г., Аридова С.В. Экономико-математическая модель оценки социально-экономического эффекта воспроизводства зданий // Покорение будущего: Взгляд молодых ученых - 2014. Сборник научных статей 3-й Международной молодежной научной конференции: в 2-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. 2014. С. 17-19.

11. Просяник О.С., Абакумов Р.Г. Организационно-экономический механизм воспроизводства инновационных строительных проектов // Инновации в строительстве глазами молодых специалистов. Сборник научных трудов Международной научно-

технической конференции. Ответственный редактор Гладышкин А.О.. Курск, 2014. С. 260-263.

*Vorobyova Olha Petrivna, engineer of the Department of design and construction
(e-mail: skarupaOlenka@mail.ru)*

PJSC "Belgorod broiler", Belgorod, Russia

PROBLEMS OF AUTOMATION OF ORGANIZATIONAL AND TECHNOLOGICAL DESIGN OF BUILDINGS AND STRUCTURES IN THE AGRO-INDUSTRIAL HOLDING

Abstract. *In the article the problems arising in automation of organizational and technological design of buildings and structures in the agro-industrial holding.*

Key words: *problems, automation, engineering*

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Горохов Александр Анатольевич, к.т.н., доцент

Емельянов Алексей Сергеевич, аспирант,

Юго-Западный государственный университет, Россия

Углицких Ольга Николаевна, к.э.н., доцент

Клишина Юлия Евгеньевна, к.э.н., доцент

кафедра "Финансы, кредит и страховое дело"

Ставропольский государственный аграрный университет

Проблема налогообложения некоммерческих организаций – одна из самых сложных в реализации налоговой политики. В статье рассмотрены различные подходы к налогообложению некоммерческих организаций, применяемые в России, США и Франции, обозначены проблемные поля в действующем налоговом законодательстве России по вопросам налогообложения некоммерческих организаций и предоставления им налоговых льгот

Ключевые слова: сектор негосударственных некоммерческих организаций, налогообложение некоммерческих организаций, предоставление налоговых льгот.

Одним из признаков высокоразвитого гражданского общества является наличие в экономике обширного сектора негосударственных некоммерческих организаций (НКО), действующих в отраслях, имеющих так называемые положительные экстерналии, то есть приносящие блага не только непосредственным потребителям их услуг, но и обществу в целом – например, в виде повышения культурного, образовательного уровня населения, снижения уровня бедности или преступности, улучшения окружающей среды. В России, по данным Росстата, на 1 января 2014 г. их насчитывалось 103,3 тысячи.

Государственное признание общественной полезности деятельности некоммерческих организаций (НКО) часто выражается в предоставлении им

значительных налоговых льгот вплоть до полного освобождения от подоходного налогообложения и НДС. В России в последние годы также наблюдается усиление внимания властей к некоммерческим организациям. Это выразилось, в частности, в расширении арсенала мер поддержки социально ориентированных НКО, включая предоставление им бюджетных налоговых льгот, во введении нулевой ставки по налогу на прибыль для организаций образования и здравоохранения, а с 1 января 2015 г. – также и для организаций социального обслуживания. Однако стоит обратить внимание на различия в подходах к налогообложению некоммерческих организаций, взяв для примера практику трех стран - России, США и Франции.

В России по сравнению с США и Францией налоговое освобождение предоставляется значительно более узкому кругу некоммерческих организаций.

Вплоть до последнего времени нулевую ставку налога на прибыль могли применять только названные выше организации. Научные организации под налоговое освобождение, предусмотренное ст. 284.1, не попадают. При этом выполнение научных исследований и/или опытно-конструкторских разработок наряду с указанными видами деятельности входит в число льготированных при определении доли дохода, дающей право на применение нулевой налоговой ставки, однако если у организации нет лицензии на осуществление образовательной или медицинской деятельности, применять рассматриваемое налоговое освобождение она не может.

На практике нулевой ставкой по налогу на прибыль пользуется лишь незначительная часть организаций образования и здравоохранения. Основная причина в том, что для применения этой льготы требуется, чтобы доля доходов от образовательной, медицинской деятельности и НИОКР составляла не менее 90% от общего объема доходов организации. Между тем у большинства организаций образования и здравоохранения доля доходов от обслуживающих производств и хозяйств (столовых, спортивно-оздоровительных комплексов, студенческих общежитий и пр.) превышает 10% налогооблагаемых доходов.

Кроме того, налоговые льготы для организаций образования, здравоохранения и социального обслуживания по российскому законодательству являются временными: их действие ограничено 1 января 2020 года.

Таким образом, на благотворительные, правозащитные и природоохранные организации и учреждения культуры налоговое освобождение не распространяется.

В США возможность освобождения от налогообложения доходов от основной и связанной с ней побочной деятельности открыта для 35 различных типов некоммерческих организаций.

Во Франции разграничение между коммерческими и некоммерческими организациями, которые освобождаются от трех налогов (налога на прибыль, профессионального налога и НДС), проводится не столько по видам, сколько по характеру деятельности. Деятельность организации считается

некоммерческой, если она не конкурирует с коммерческим сектором. Для определения характера деятельности организации проводится ее анализ по четырем критериям: продукт, предлагаемый организацией; цены на него; круг потребителей продукта и реклама собственной деятельности. Круг и условия предоставляемых НКО услуг должны отличаться от тех, что предлагаются рынком, а цена услуг должна быть ниже по сравнению с коммерческим сектором. Потребителями услуг НКО должны быть преимущественно лица, чье экономическое и социальное положение оправдывает предоставление льгот. Кроме того, НКО не должна пробегать к коммерческой рекламе, ориентированной на тот же круг потребителей, что и коммерческий сектор.

В России не предусмотрена возможность применения нулевой ставки к части доходов НКО.

В теории налоговые льготы предназначены только для доходов от первых двух видов деятельности, однако в практике многих стран часто дается освобождение от налогообложения всех доходов НКО при условии соблюдения предельной максимальной доли доходов от предпринимательской деятельности, не связанной с основной.

В США организация, имеющая статус освобожденной от налога на доходы корпораций, все равно уплачивает налог с доходов, не связанных с основной целью ее деятельности. Такой подход осложняет налоговое администрирование: раздельный учет несет в себе возможности для налоговой оптимизации и сокращения налоговой базы по доходам от облагаемых видов деятельности.

В России, как уже отмечалось, освобождаются от налогообложения все доходы организаций образования, здравоохранения и социального обслуживания, однако лишь при условии, что не менее 90% таких доходов приносит основная деятельность. Этот порог представляется несколько завышенным, поскольку (в отличие от Франции и США) деятельность, связанная с основной, у нас приравнена к прочим видам предпринимательской деятельности. При большей простоте администрирования этот подход по сравнению с американским отличается недостаточной гибкостью, поскольку даже незначительное превышение предельной доли доходов от нелюбимых видов деятельности приводит к утрате права пользования льготой.

Подход, применяемый во Франции, представляет собой комбинацию американского и российского подходов. Организация, для которой некоммерческая деятельность не является преобладающей, льготами не пользуется.

По сравнению с Францией и США в России фактически отсутствуют дополнительные требования к операциям некоммерческих организаций, применяющих налоговое освобождение, ограничивающие возможности для злоупотреблений.

Особенно разительно российское законодательство в этом отношении отличается от французского. Во Франции одним из условий освобождения некоммерческой организации от налогообложения является соблюдение строгих ограничений на размер вознаграждения руководителей организации.

Список литературы

1. Грищенко А.В. Налогообложение некоммерческих организаций. – М. : Дело и сервис, 2013. 160 с.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) : федер. закон от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) : федер. закон от 5 августа 2000 г. № 118-ФЗ.
4. Оценка финансового состояния коммерческого банка/ Супрунова Е.С., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 245-249.
5. Проблемы муниципальных финансов России на современном этапе/ Ковалева О.Г., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 138-141.
6. Венчурное финансирование России: проблемы и перспективы/ Канзюба В.А., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 131-134.
7. Последствия недостоверности сведений об адресе юридического лица/ Родионова И.Н., Емельянов А.С., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 154-158.
8. Об обязательном удостоверении решения собрания участников хозяйственных обществ/ Емельянов А.С., Горохов А.А., Родионова И.Н.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 238-241.
9. О порядке предоставления акционерам документов акционерного общества/ Винокуров О.В., Горохов А.А.// В сборнике: Управленческие технологии и модели модернизационных процессов в российской экономике: история и современность, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. под редакцией Кузьминой В.М.. Курск, 2015. С. 13-16.
10. Анализ эмиссии ценных бумаг акционерных обществ Курской области/ Горохов А.А., Емельянов А.С.// В сборнике: Проблемы развития современного общества, материалы Международной научно-практической конференции (11 января 2011 года). Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2011. С. 51-54.
11. Проблемы финансовой поддержки сельскохозяйственных организаций/ Клишина Ю.Е.// Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 30. С. 15-23.
12. Страхование как основной метод регулирования сельскохозяйственных рисков/ Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2013. № 35. С. 19-26.
13. Агрострахование/ Глотова И.И., Томила Е.П., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// теория и практика / Ставрополь, 2013.
14. Инновационные подходы к развитию сельскохозяйственного страхования/ Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// Международные научные исследования. 2013. № 3 (16). С. 54-57.
15. Лицензионно-рыночные отношения в системе рационального природопользования/ Клишина Ю.Е.// Предпринимательство. 2008. № 3. С. 41-44.
16. Проблемы финансирования природоохранной деятельности/ Доронин Б.А., Клишина Ю.Е., Детистова О.И.// Вестник АПК Ставрополя. 2011. № 4 (4). С. 64-66.

17. Финансовая политика ставропольского края: оптимизация уровня расходов/ Углицких О.Н., Шишкова Н.В.// Региональная экономика: теория и практика. 2006. № 11. С. 53-55.

18. Инновационно-инвестиционная привлекательность региона и проблемы ее повышения/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н.// Kant. 2015. № 1 (14). С. 10-14.

19. Финансовое обеспечение деятельности некоммерческих организаций/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н.// В сборнике: Финансово-экономические и учетно-аналитические проблемы развития региона Материалы Ежегодной 78-й научно-практической конференции. 2014. С. 169-178.

20. Особенности развития инновационной деятельности в агропромышленном комплексе Ставропольского края/ Углицких О.Н.// Инновации в науке. 2013. № 16-1. С. 166-171.

FEATURES OF TAX NON-PROFIT ORGANIZATIONS IN RUSSIA AND ABROAD

Abstract: The problem of the taxation of non-profit organizations - one of the most difficult in the implementation of fiscal policy. The article discusses various approaches to the taxation of non-profit organizations, used in Russia, USA and France are identified problem fields in the current Russian tax legislation on the taxation of non-profit organizations and provide them with tax breaks

Keywords: sector non-profit organizations, taxation of non-profit organizations, tax incentives.

УДК 34

ЗАДАЧИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В БОРЬБЕ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ

Гуторова Алла Николаевна, к.ю.н., доцент
(e-mail: allagutorova@mail.ru)

Калуцких Екатерина Юрьевна, студентка
(e-mail: nafanua94_94@mail.ru)

Юго-Западный государственный университет, г.Курск Россия

Предметом исследования настоящей статьи выступают непосредственные задачи стоящие перед международными организациями по борьбе с преступностью. Понятие «международные правоохранительные организации» указывает на специфическое место, которое это понятие занимает в системе научного знания и учебных дисциплин. Оно существует на стыке разных правовых систем - международного и внутригосударственного права, в силу чего изучается на стыке нескольких наук - международного, уголовного, уголовно-процессуального и других отраслей права. Следовательно, объектом исследования выступают международные организации по борьбе с преступностью.

В работе использованы общенаучные методы исследования: формально-логические (индукция, дедукция, анализ, синтез, гипотеза, аналогия), восхождения от абстрактного к конкретному, а также специальные

юридические методы: сравнительно-правовой, формально-юридический и др.

В результате исследования автор приходит к выводу о том, что задачи данных организаций направлены на предупреждение, выявление и устранение нарушений законов различных отраслей права (конституционного, административного, трудового, уголовного и др.), а с другой - реализуется в единых формах: правотворчества - при разработке и принятии законов, а также издании основанных на них нормативных правовых актов; правоприменения - в деятельности по исполнению предписаний законов и подзаконных нормативных правовых актов, а также по контролю и надзору за их соблюдением; правосудия - в деятельности, осуществляемой судом путем разбирательства и разрешения по существу дел в установленных законом процессуальных формах судопроизводства.

Ключевые слова: организованная преступность, международные организации, транснациональная преступность, борьба с преступностью, Интерпол, Европол, межправительственные организации, международные правоохранительные организации, штаб-квартира, международный договор.

Наряду с государствами в борьбе с преступностью важное место занимают международные организации. Они решают самые разнообразные задачи: от разработки проектов международных договоров до осуществления конкретных мер. Отдельные международные межправительственные организации специально созданы для решения задач борьбы с преступностью (Интерпол, Европол). Их дополняют специальные международные органы, не являющиеся международными организациями, создаваемые для борьбы с конкретными преступлениями, а также иные объединения - новые или уже действующие, например «Группа восьми», или Большая восьмерка.

Согласно современному международному законодательству и практике ключевыми задачами деятельности международных организаций по борьбе с преступностью являются:

- утверждение скоординированных мер по учреждению на международно-правовом уровне преступности и наказуемости обусловленных общественно-опасных деяний и унификация на этой базе национального уголовного законодательства или, иными словами, криминализация интернациональных преступлений и правонарушений международного характера;
- разработка и заключение международных договоров, как юридической базы деятельности органов международной юстиции (международных уголовных судов, трибуналов, смешанных судов и иных), международных организаций и органов; заключение международных договоров и издание документов, регламентирующих порядок реализации полномочий этих органов, процессуальный порядок судопроизводства, а также сотрудничества государств в борьбе с преступностью;

- организация и выработка на договорной и иной международно-правовой основе органов международной юстиции, международных организаций (например, Интерпол, Европол) и органов [1, с. 58].

Рассмотрим основные задачи деятельности международных организаций на примете такой организации как Европол.

Решение о создании Европола было принято 9-10 декабря 1991 г. в Маастрихте на заседании Европейского Совета. В заключенный позже Маастрихтский договор от 7 февраля 1992 г. вошло положение, согласно которому государства - члены Европейского Союза рассматривают в числе вопросов, представляющих общий интерес, «сотрудничество полиции в целях предотвращения и борьбы с терроризмом, незаконными операциями с наркотиками и с другими формами тяжких международных преступлений, включая, если это необходимо, определенные аспекты таможенного сотрудничества, в связи с организацией в масштабах Союза системы обмена информации в рамках Европейского полицейского ведомства (Европол)». Однако для нормального функционирования международной организации была необходима разработка международного договора.

В качестве временной правовой базы до вступления в силу учредительного международного договора 2 июня 1993 г. в Копенгагене было заключено Соглашение на уровне министров. Оно вступило в силу 30 октября 1993 г., после чего Европол начал свою работу в Гааге (Нидерланды).

К компетенции сторон согласно данному Соглашению был отнесен обмен информацией о незаконном обороте наркотиков, действующих в этой сфере преступных организациях и отмывании денег, связанных с наркобизнесом. Для организации обмена этой информацией в штаб-квартиру Европола были направлены офицеры правоохранительных органов государств, входящих в ЕС. Эти лица имели доступ к национальным правоохранительным информационным базам. Сотрудничество осуществлялось на основе заключаемых многосторонних и двусторонних соглашений [2, с. 264].

В дальнейшем компетенция Европола была распространена на незаконную торговлю радиоактивными и ядерными материалами, торговлю людьми, хищение и контрабанду автомобилей, отмывание денег.

Основной функцией Европола стала информационная функция. Согласно ст. 3 Конвенции об учреждении Европейской полицейской организации задачами этой международной организации являются: содействие обмену информацией между государствами - членами ЕС; сбор, обработка и анализ информации; оперативный обмен между компетентными властями государств - членов ЕС информацией, касающейся совершаемых преступлений; оказание помощи в проводимых в государствах - членах ЕС расследованиях преступлений; и др.

Каждое государство - член Европола определяет уполномоченный орган для выполнения указанных задач. Этот орган осуществляет связь между Европолом и национальными властями. Для этой цели государство на-

правляет в Европол, по крайней мере, одного офицера связи, чтобы представлять национальные интересы в данной организации.

В Европоле функционирует компьютерная информационная система. Она является доступной для уполномоченных национальных органов, офицеров связи государств-членов, а также Директора Европола, его заместителя и иных уполномоченных должностных лиц этой международной организации. Внесение в эту систему данных осуществляется в рамках инструкции, одобренной Советом Европола. Личные данные, касающиеся тех или иных лиц, могут использоваться только в интересах борьбы с преступлениями, подпадающими под компетенцию Европола, и другими опасными преступлениями [3, с. 57].

После вступления в силу Конвенции о Европоле был предпринят ряд мер для эффективного функционирования этой международной организации. Такие меры касались нормативных правовых актов, регламентирующих: права и обязанности офицеров связи; обращение с данными компьютерной информационной базы; конфиденциальность используемой информации; деятельность сотрудников организации; финансовые вопросы; иммунитеты и привилегии офицеров связи.

Европол сотрудничает с государствами, не вошедшими в ее состав, и международными организациями. С этой целью в 1998 г. был принят Акт Совета ЕС о внешних отношениях Европола с третьими странами и учреждениями, не входящими в ЕС. Согласно названному документу Европол может заключать соглашения о сотрудничестве с такими субъектами при единогласном одобрении Советом ЕС. В соответствии с этими соглашениями Европол может направлять и принимать офицеров связи и открывать постоянные представительства в третьих странах. Таким образом, государства ЕС наделили Европол международной правосубъектностью, но ограниченной по сравнению с Интерполом правоспособностью.

Согласно Соглашению компетентными органами РФ, осуществляющими в соответствии с национальным законодательством предотвращение и борьбу с вышеуказанными преступлениями в рамках такого сотрудничества, были определены: Министерство внутренних дел РФ - головной компетентный орган, Федеральная служба безопасности РФ, Государственный комитет РФ по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, Государственный таможенный комитет РФ, Комитет РФ по финансовому мониторингу.

Сотрудничество в рамках Соглашения осуществляется на основании запросов заинтересованной стороны об оказании содействия или по инициативе одной из сторон, предполагающей, что такое содействие представляет интерес для другой стороны.

Сторона, предоставившая информацию, может оговорить условия ее дальнейшего использования. Изменения условий использования информации, а также снятие ограничений в ее распространении возможно только с письменного согласия передавшей информацию стороны [4, с. 52].

Информация, полученная на основании Соглашения, без согласия передавшей стороны не может быть использована в иных целях, чем те, в которых она была предоставлена. Такая информация не может быть передана третьим сторонам, кроме государств - членов Европейского Союза, без предварительного согласия передавшей стороны.

Представители сторон регулярно проводят рабочие встречи и консультации в целях рассмотрения вопросов укрепления и повышения эффективности сотрудничества на основании рассмотренного Соглашения. В нем закреплено, что представители РФ по приглашению Европола могут принимать участие во встречах глав национальных подразделений Европола. Кроме того, стороны могут обмениваться офицерами связи, для чего при необходимости может заключаться отдельное соглашение.

Начиная с 2002 г. Европол имеет право принимать участие в совместных расследованиях членов ЕС, а также требовать от них проведения расследований.

1. Список литературы

2. Комарова Е.А. Европейское полицейское ведомство (Европол): правовые основы деятельности // Актуальные проблемы международно-правового сотрудничества в сфере борьбы с преступностью: Сборник научных статей. – Саратов: Изд-во ГОУ ВПО «Саратов. гос. академия права», 2010. – С. 58.
3. Авунц А.Р. Европейская полицейская организация (Европол): цели и взаимодействие с Россией по борьбе с преступностью // Векторы развития современной России: Материалы пятой межвузовской научно-практической конференции Московского филиала ЛГУ им А.С. Пушкина. – М.: МФ ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2010. – С. 264.
4. Скуратова А.Ю. Новый Европол: основные изменения в статусе Европейского полицейского ведомства // Международное право - International Law. – 2010. - № 3 (43). – С. 57.
5. Дамирчев Э.И. Основные направления практической деятельности Европейской полицейской организации (Европол) в сфере борьбы с преступностью // Полицейская деятельность. – 2011. - № 2. – С. 52.
6. Шевелева С.В. Свобода воли и субъективные признаки состава преступления // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 3. С. 423-433.
7. Деятельность политических партий в условиях представительной демократии/ Гуторова А.Н. // Современное общество и право. 2012. № 3. С. 63-73.
8. Исторические предпосылки и тенденции правового регулирования участия политических партий в народном представительстве/ Гуторова А.Н. // Современное общество и право. 2012. № 1. С. 36-44.
9. Правомочия политических партий в избирательном процессе/ Гуторова А.Н. // Актуальные проблемы российского права. 2012. № 1. С. 31-42.
10. Особенности правового положения политических партий в условиях использования мажоритарного, пропорционального и смешанного народного представительства/ Гуторова А.Н. // Известия Юго-Западного государственного университета. 2013. № 6-1 (51). С. 139-147.
11. Отзыв выборных лиц как форма прямого народовластия/ Гуторова А.Н. // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2012. № 1-2. С. 33-36.
12. Последствия недостоверности сведений об адресе юридического лица/ Родионова И.Н., Емельянов А.С., Горохов А.А. // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 154-158.

13. Об обязательном удостоверении решения собрания участников хозяйственных обществ/ Емельянов А.С., Горохов А.А., Родионова И.Н. // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 238-241.

14. Анализ эмиссии ценных бумаг акционерных обществ Курской области/ Горохов А.А., Емельянов А.С. // В сборнике: Проблемы развития современного общества, материалы Международной научно-практической конференции (11 января 2011 года). Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2011. С. 51-54.

15. Спорные вопросы применения норм об отсрочке отбывания наказания больным наркоманией/ Шевелева С.В. // Уголовное право. 2012. № 2. С. 78-81.

16. Особенности привлечения к ответственности женщин за убийство своих новорожденных детей/ Шевелева С.В., Гребеньков А.А. // Уголовный процесс. 2014. № 1 (109). С. 40-49.

17. Условное осуждение как превентивная мера в уголовном законодательстве/ Шевелева С.В. // Российская юстиция. 2011. № 4. С. 17-20.

18. Свобода воли и субъективные признаки состава преступления/ Шевелева С.В. // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 3. С. 423-433.

19. Концепция свободы воли и принуждения в уголовном праве/ Шевелева С.В. // Москва, 2014. Сер. Уголовное право

A. Gutorova, candidate of legal sciences, associate Professor of the Department of constitutional law of Southwest State University (e-mail: allagutorova@mail.ru)

E. Kalutskikh, the 4th year student of the Faculty of Law at the Southwest State University (Russian Federation, Kursk) (e-mail: nafanya94_94@mail.ru)

Objectives of international organizations in the fight against crime

Abstract: The concept of "international law enforcement organizations" refers to the specific place that this concept occupies in the system of scientific knowledge and academic disciplines. It exists at the crossroads of different legal systems - international and domestic law, by virtue of what is studied at the junction of several Sciences international, criminal, criminal procedure and other branches of law. Therefore, the object of the research of the international organization for the fight against crime. Accordingly, the subject – their immediate problems. The paper used General scientific methods of research: formal logic (induction, deduction, analysis, synthesis, hypothesis, analogy), of ascent from the abstract to the concrete, as well as special legal methods: comparative-legal, formal-legal, etc.

As a result of research the author comes to the conclusion that the tasks of these organizations aimed at preventing, detecting and remedying violations of the laws of the various branches of law (constitutional, administrative, labor, criminal, etc.) and implemented in the unified forms of law-making, in the formulation and adoption of laws and publication based on these legal acts; enforcement - in activities to fulfill the requirements of the laws and subordinate normative legal acts and also for control and supervision of their observance; justice - in the activities of the court through proceedings and decision on the merits in cases established by law procedural forms of judicial proceedings.

Keywords: organized crime, international organizations, transnational crime, fight against crime, Interpol, Europol, intergovernmental organizations, international law enforcement organizations, the headquarters, international treaty.

УЧАСТИЕ ИНОСТРАННОГО КАПИТАЛА В ФИНАНСИРОВАНИИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Емельянов Алексей Сергеевич, аспирант,

Горохов Александр Анатольевич, к.т.н., доцент
Юго-Западный государственный университет, Россия

Углицких Ольга Николаевна, к.э.н., доцент

Клишина Юлия Евгеньевна, к.э.н., доцент
кафедра "Финансы, кредит и страховое дело"

Ставропольский государственный аграрный университет

В статье рассмотрены особенности финансового обеспечения российских организаций с участием иностранного капитала, возможности сочетания капитальных и некапитальных способов финансирования.

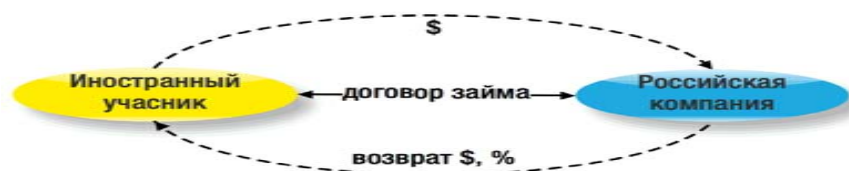
Ключевые слова: финансирование организаций, иностранный капитал, способы финансирования от иностранного участника.

В настоящее время особо актуальным является вопрос о финансировании организаций с участием иностранного капитала. Наиболее распространенными способами финансирования от иностранного участника являются: заемное финансирование; вклад в уставный капитал; вклад в имущество.

Для того, чтобы определиться с выбором того или иного способа необходимо определить срок необходимого привлечения денежных средств, точность определения их объема. Также важно знать, в какой юрисдикции находится участник, являются ли денежные средства капитальным (некапитальным) вложением, и каково распределение рисков между компанией и иностранным участником. Так, например, в случае банкротства (несостоятельности) российской компании иностранный участник, выдавший ей заем, может претендовать на возврат задолженности наравне с другими кредиторами. Интересы же его как учредителя, оплатившего уставный капитал или внесшего вклад в имущество, удовлетворяются в последнюю очередь.

Для более ясного понимания сути данного вопроса остановимся на каждом из способов подробнее.

1. Заемное финансирование



Заемное финансирование удобно в том случае, если точно известно, что полученные деньги необходимо будет вернуть к определенному сроку, за-

платив при этом проценты. Для того чтобы получить финансирование необходимо заключить с иностранным участником договор займа.

Сумма займа, полученного российской компанией не считается доходом, а проценты, выплачиваемые иностранной организации, признаются расходами для целей налогообложения прибыли в РФ в пределах, установленных ст. 269 НК РФ.

По общему правилу, проценты, выплачиваемые иностранному участнику, облагаются в России налогом на прибыль в размере 20% (НК РФ). Компания, которая выплачивает проценты, является налоговым агентом учредителя-займодавца и обязана перечислить соответствующую сумму налога в бюджет РФ. Однако данное правило чаще всего изменяется Соглашениями об избежании двойного налогообложения.

С особой осторожностью необходимо продумывать условия о размере процентов по займу с позиции их нормирования и риска применения правил «тонкой капитализации». Размер займа от материнской иностранной компании не должен превышать трехкратную величину чистых активов российской компании. В противном же случае возникает так называемая «контролируемая задолженность» перед иностранной компанией и обязанность определять предельный размер процентов, которые могут быть учтены в составе расходов. Остальная часть выплаченных процентов подлежит переквалификации в дивиденды. Поэтому если предполагается большой объем заемного финансирования, то целесообразно подумать об использовании отдельной независимой финансовой компании.

В связи с изложенным выше, наряду с займами необходимо использовать и капитальные способы финансирования от иностранного участника, о которых пойдет речь далее.

2. Вклад в уставный капитал

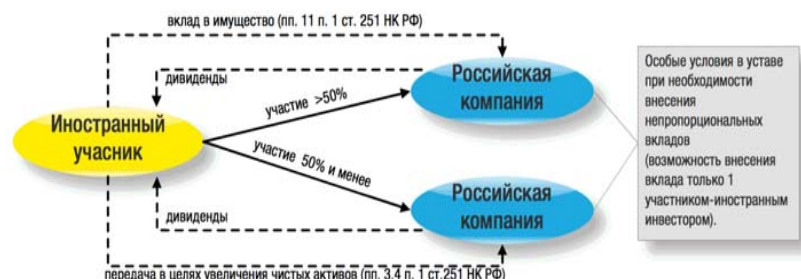


Вклад в уставный капитал, в отличие от заемного финансирования, является невозвратным вложением денежных средств иностранному инвестору. Можно сказать, что «возвратность» здесь является косвенной, т.е. за счет дивидендов после получения компанией прибыли.

Основные правила налогообложения дивидендов заключаются в следующем: дивиденды выплачиваются из чистой прибыли компании (они не уменьшают прибыль в целях налогообложения как проценты по займу),

общая ставка налога у источника выплаты составляет 15% (НК РФ). Таким образом, российская компания должна перечислить в бюджет РФ 15% от всей суммы выплачиваемых иностранному участнику дивидендов. Это правило, так же как и в случае с займами, чаще всего корректируется нормами двусторонних соглашений об избежании двойного налогообложения. Для увеличения вклада в уставный капитал необходимо принятие решения участников/акционеров об изменении размера уставного капитала, а также регистрация соответствующих изменений в налоговом органе. Поэтому данный способ финансирования потребует больше времени, чем привлечение займа.

3. Вклад в имущество



И, наконец, последний из способов финансирования - вклад иностранного участника в имущество российской компании. Отметим, что по налоговому законодательству РФ в настоящее время существуют два подвида для данного способа:

- непосредственно вклад в имущество общества с ограниченной ответственностью (пп. 11 п.1 ст. 251 НК РФ);
- вклад в имущество общества с целью увеличения его чистых активов (пп. 3.4. п.1 ст. 251 НК РФ).

Принципиальная разница между ними заключается в следующем:

- вклад в имущество по ст. 251 НК РФ предусмотрен только для обществ с ограниченной ответственностью, причем доля передающей стороны (иностранного участника) в уставном капитале принимающей стороны (российского ООО) должна составлять более 50%;
- вклад в имущество в целях увеличения чистых активов общества подходит для коммерческих организаций всех организационно-правовых форм. Ограничение по размеру участия передающей стороны также отсутствуют.

Что касается того, вкладывается имущество просто так, либо передается в целях увеличения чистых активов, то для закрепления второго варианта достаточно лишь указать в решении участников данную цель.

«Возвратность» финансирования аналогично второму способу возможна в форме дивидендов с соответствующими правилами налогообложения. При этом вклад в имущество не зачитывается в капитальные вложения при

определении возможности применения льготной ставки налога в РФ. Вместе с тем, такие вклады увеличивают размер собственного капитала для исчисления предельного размера процентов, учитываемых в затратах при налогообложении прибыли в соответствии со ст. 269 НК РФ.

При проведении исследования выявлены три основных способа финансирования с участием иностранного капитала. В заключение добавим, что исследованные способы не могут исключать друг друга, а наоборот, должны предполагать возможность взаимного дополнения. Сочетание капитальных и некапитальных способов финансирования целесообразно с позиций распределения рисков между учредителями и обществом, а также оптимизации налогообложения. При длительном сотрудничестве с инвестором может меняться характер их взаимоотношений с организациями и возникать необходимость в краткосрочных возвратных заимствованиях, либо наоборот долгосрочных и капитальных проектах.

Список литературы

1. Павлова О.А. Оценка результативности финансового управления активами в компаниях с участием иностранного капитала // Известия Пензенского государственного педагогического университета им. В.Г. Белинского. 2012. № 47 (11).
2. Банковское дело. / Под ред. Г.Н. Белоглазовой, Л.П. Кроливецкой. – изд. 5-е, доп. и перераб. – М. Финансы и статистика, 2013.
3. Куренная В.В. Конкурентоспособность предприятия (фирмы): общее и частное // Экономика и маркетинг: новый взгляд : сб. науч. тр. по материалам VI Регион. науч.-практ. конф. (г. Ставрополь, апрель 2013г.) / СтГАУ. Ставрополь, 2013. С. 59-62.
4. Оценка финансового состояния коммерческого банка/ Супрунова Е.С., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 245-249.
5. Проблемы муниципальных финансов России на современном этапе/ Ковалева О.Г., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 138-141.
6. Венчурное финансирование России: проблемы и перспективы/ Канзюба В.А., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 131-134.
7. Последствия недостоверности сведений об адресе юридического лица/ Родионова И.Н., Емельянов А.С., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 154-158.
8. Об обязательном удостоверении решения собрания участников хозяйственных обществ/ Емельянов А.С., Горохов А.А., Родионова И.Н.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 238-241.
9. О порядке предоставления акционерам документов акционерного общества/ Винокуров О.В., Горохов А.А.// В сборнике: Управленческие технологии и модели модернизационных процессов в российской экономике: история и современность, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. под редакцией Кузьминой В.М.. Курск, 2015. С. 13-16.
10. Анализ эмиссии ценных бумаг акционерных обществ Курской области/ Горохов А.А., Емельянов А.С.// В сборнике: Проблемы развития современного общества, материалы Международной научно-практической конференции (11 января 2011 года). Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2011. С. 51-54.
11. Проблемы финансовой поддержки сельскохозяйственных организаций/ Клишина Ю.Е.// Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 30. С. 15-23.

12. Страхование как основной метод регулирования сельскохозяйственных рисков/ Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2013. № 35. С. 19-26.

13. Агрострахование/ Глотова И.И., Томилина Е.П., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// теория и практика / Ставрополь, 2013.

14. Инновационные подходы к развитию сельскохозяйственного страхования/ Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// Международные научные исследования. 2013. № 3 (16). С. 54-57.

15. Лицензионно-рыночные отношения в системе рационального природопользования/ Клишина Ю.// Предпринимательство. 2008. № 3. С. 41-44.

16. Проблемы финансирования природоохранной деятельности/ Доронин Б.А., Клишина Ю.Е., Детистова О.И.// Вестник АПК Ставрополя. 2011. № 4 (4). С. 64-66.

17. Финансовая политика ставропольского края: оптимизация уровня расходов/ Углицких О.Н., Шишкова Н.В.// Региональная экономика: теория и практика. 2006. № 11. С. 53-55.

18. Инновационно-инвестиционная привлекательность региона и проблемы ее повышения/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н.// Kant. 2015. № 1 (14). С. 10-14.

19. Финансовое обеспечение деятельности некоммерческих организаций/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н.// В сборнике: Финансово-экономические и учетно-аналитические проблемы развития региона Материалы Ежегодной 78-й научно-практической конференции. 2014. С. 169-178.

20. Особенности развития инновационной деятельности в агропромышленном комплексе Ставропольского края/ Углицких О.Н.// Инновации в науке. 2013. № 16-1. С. 166-171.

PARTICIPATION OF FOREIGN CAPITAL FINANCING OF RUSSIAN ORGANIZATIONS

Abstract: The article describes the features of financial support of Russian companies with foreign capital, the possibility of a combination of capital and non-capital financing methods.

Keywords: funding organizations, foreign capital, means of financing from foreign participant.

УДК 658.5

ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СТОИМОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ермолова Юлия Борисовна, магистр

(e-mail: yul-ermolova2013@yandex.ru)

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова

Воронежский филиал, г. Воронеж, Россия

В данной статье описаны основные принципы формирования и внедрения системы управления стоимостью предприятия, построение которой осуществляется на основе концепции управления стоимостью.

Ключевые слова: управление стоимостью предприятия, система управления стоимостью, принципы формирования системы управления стоимостью, синергетический эффект.

Современная экономическая среда, в которой функционируют и развиваются отечественные компании, характеризуется высоким уровнем неопределенности и отсутствием стабильности. В условиях сильного воздействия внешних негативных факторов предприятия должны иметь ресурсы, которые позволят минимизировать подобное негативное влияние. Сглаживание отрицательного воздействия внешней среды должно обеспечить не только сохранение имеющихся позиций бизнеса, но и его рост в перспективе. В условиях ограниченности ресурсов необходимый эффект дополнительного резерва способно дать высококвалифицированное, качественно новое управление, отвечающее реалиям современной экономики, способное обеспечить конкурентоспособность, инвестиционную привлекательность и устойчивость предприятия (организации). В связи с этим роль стратегии и выбор метода управления становятся первоочередной задачей для менеджмента и руководства предприятия.

Рассматривая современные концепции стратегий развития и управления бизнесом в России всю большую популярность и признание получает концепция управления стоимостью. Основой данной концепции является понимание первоочередности приумножения финансовых результатов от используемого владения в процессе рыночной деятельности предприятия. Управление предприятием на основе данной концепции позволяет в долгосрочной перспективе в максимальной степени удовлетворить интересы собственников, определить оптимальные стратегические направления развития и выработать систему управленческих мер, способствующих достижению поставленных целей, реализации процессов изменения элементов предприятия и их взаимосвязей в направлении максимизации его стоимости.

Управление на основе стоимости предприятия позволяет направить все процессы, осуществляемые в рамках деятельности предприятия, а также отразить их эффективность в единый совокупный показатель - показатель

стоимости предприятия, который наиболее полно отражает максимальный эффект для всех заинтересованных сторон ведения бизнеса.

Необходимо отметить, что управление предприятием, построенное на основе данной концепции, обеспечивает возможность не просто реально оценить его стоимость в конкретный момент времени, но и планировать, а следовательно, управлять стоимостью предприятия в будущем, определяя возможность роста и развития бизнеса в определенные периоды времени.

Особенно важным становится формирование представления об управлении приращением стоимости предприятия как о непрерывном процессе. Таким образом, концепция управления на основе стоимости должна стать философией предприятия, которая пронизывает все уровни управления, определяя цели управления, процессы и системы управления, стимулирующие и направляющие менеджмент предприятия к решениям, обеспечивающим максимальный рост стоимости предприятия [4].

Управление стоимостью предприятия – сложный процесс, обеспечивающий достижение главной цели предприятия, функционирующего на основе рассмотренной выше концепции, а также, включающий в себя множество элементов и пронизывающий все уровни управления. Согласованность, комплексность, гибкость данного процесса обеспечивает возможность непрерывного роста ценности предприятия, повышения эффективности его деятельности в целом.

Таким образом, управление стоимостью предприятия - это интегрирующий процесс, направленный на качественное улучшение стратегических и оперативных решений на всех уровнях организации за счет концентрации общих усилий на ключевых факторах стоимости.

Построение системы управления стоимостью предприятия основывается на применении концепции включающей идеологию, принципы и процессы стоимостного управления. Идеология делает управление осознанным и задает необходимые и правильные направления движения, принципы являются базой для обоснованного решения альтернатив, отлаженность процессов определяет эффективность организации в реализации общей стратегии и достижении поставленных целей. Данная система, позволяет достигать поставленные цели, обеспечивает четкий и отлаженный механизм управления стоимостью, работа которого осуществляется посредством использования конкретных методов, инструментов и мероприятий, оказывающих непосредственное воздействие на процесс создания стоимости предприятия и ее роста в дальнейшей перспективе [5].

Таким образом, под системой управления стоимостью предприятия, как определено в работе Кавыршиной О.А. [2], понимается совокупность методов и инструментов, посредством которых осуществляется управленческое воздействие на процесс создания и роста стоимости предприятия в конкретный момент времени, с учетом воздействия факторов внешней среды.

Отметим, что система управления стоимостью является важной организационно-экономической основой для прояснения перспектив существования компании в целом. Она становится неотъемлемой компонентой стратегии развития компании в долгосрочной перспективе. Любые организационно-экономические и технико-технологические мероприятия, связанные с совершенствованием различных сторон деятельности предприятия не способны обеспечить на долгосрочной основе проблем, связанных с максимизацией стоимости компании. Достижение этой глобальной цели обеспечивается построением и внедрением постоянно функционирующей и актуализируемой системы управления стоимостью предприятия [7].

Построение системы управления стоимостью, является основополагающим для дальнейшего управления предприятием в целом, именно она станет определяющей для формирования и реализации его основных «жизненных» бизнес-процессов. Определяя характер и ориентацию менеджмента, данная система становится базовой, формирующей ее систему управления в целом.

Система управления стоимостью, как и любая другая система управления, строится на основе принципов, которые обеспечивают стабильность работы процессов, целостность данной системы. Учет данных принципов в процессе формирования системы дает понимание фундаментальной взаимосвязи между стратегией, операциями и мероприятиями, направляет усилия менеджмента на поиск альтернатив, позволяющих действительно преодолевать как внешние негативные силы воздействия на систему, так и внутреннее противодействие.

Под принципами в контексте данной статьи будем понимать руководящие нормы и правила, положенные в основу решения задач, связанных с управлением стоимостью. Проведенный анализ литературных источников [1,3,4,5], позволил автору сформулировать следующие принципы формирования системы управления стоимостью, которые представлены на рисунке 1.

Рассмотрим подробнее каждый из выделенных на рисунке принципов:

- построение системы на основе принципа целеполагания обеспечивает ее ориентированность на достижение основной, главной цели, которая объясняет необходимость формирования данной системы, ее работу в целом, а также фокусирует функционирование всех ее элементов, связей и процессов на достижение этой цели;

- комплексность формирования системы управления стоимостью обеспечивает наиболее полный эффект от внедряемой управленческой системы; включая в себя не просто элементы управления на основе стоимости, а совокупность структурированных и адаптированных методов, методики, инструментов и мероприятий управления стоимостью предприятия данная система позволяет учесть все аспекты управления стоимостью, на каждом уровне и в каждой из функциональных областей работы предприятия;

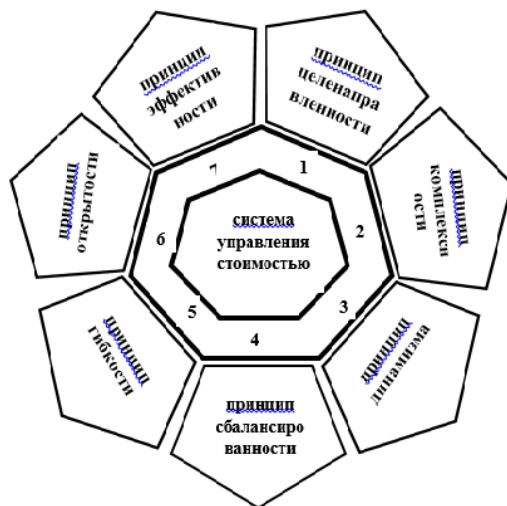


Рисунок 1 – Принципы формирования системы управления стоимостью

- принцип динамизма характеризует систему управления стоимостью, как неустойчивый, живой, развивающийся организм, в котором происходят изменения, под воздействием факторов внешней и внутренней среды, ресурсного, материального и финансового потенциала;

- принцип сбалансированности при формировании рассматриваемой в данной статье системы позволяет отразить интересы всех участников и стейкхолдеров, ведь результаты работы интересуют не только собственников компании, но и участников внешней и внутренней среды, а именно: акционеров, топ-менеджмент компании, государство и социум, что доказано в работе Хорошиловой О.В. «К вопросу о приоритетах в целях деятельности предприятия» [6];

- гибкость системы обеспечивает ее способность к изменениям, модернизации в процессе управленческого воздействия и адаптации данной системы на предприятии;

- принцип открытости заключается в способности системы реагировать на факторы воздействия внешней среды, в чем проявляется ее взаимосвязь с внешним окружением;

- эффективность работы системы предполагает достижение конкретного результата, обеспечивающего рост, развитие компании в целом, повышая его конкурентоспособность, инвестиционную привлекательность.

Также формирование системы управления стоимостью должно базироваться на соблюдении принципа рациональной целостности, который подразумевает взаимосвязанность всех элементов формируемой системы, а также принципы мотивационной ценности.

Все из перечисленных принципов формирования системы управления стоимостью обеспечивают отлаженную, гармонично построенную работу ее элементов, что позволяет не только достигать максимальных результатов функционирования системы в целом, но и обеспечивает возникновение дополнительных сил или эффекта синергии, который характеризует работу системы как единого целого, в процессе отлаженного взаимодействия подсистем и элементов рассматриваемой системы. Говоря о данном эффекте стоит подразумевать интегральную (совокупную, многостороннюю) силу, возникающую в процессе работы элементов системы и направленную на достижение максимальных результатов с учетом использования ограниченных ресурсов.

Таким образом, синергетический эффект от формирования и внедрения системы управления стоимостью проявляется в одновременном максимальном достижении поставленных целей и наиболее эффективном решении задач рассматриваемой системы с позиции всех заинтересованных сторон с условием ограниченности и минимальности использования дополнительных ресурсов, в процессе осуществления управленческого воздействия на данную систему.

В целом система управления стоимостью, сформированная на основе вышеизложенных принципов, позволяет осуществлять непрерывное, гибкое управление предприятием, обеспечивая высокий уровень его конкурентоспособности, инвестиционной привлекательности в условиях нестабильности и высокой степени неопределенности внешней среды.

Список литературы

1. Букреев, А.М. Особенности формирования экономического механизма корпоративного управления на предприятии машиностроения [Текст]/ А.М. Букреев, О.А. Кавырышина // Вестник Воронежского государственного технического университета. – 2012. – Т.8. – №2. – С. 129-132
2. Кавырышина О.А. Оценка и управление стоимостью предприятия (организации): учеб. пособие [Электронный ресурс]. – Электрон. текстовые, граф. данные (496 Кб) / О.А. Кавырышина, О.В. Дударева. – Воронеж: ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный технический университет», 2015.
3. Кавырышина, О.А. Принципы и проблемы формирования финансово-экономической модели промышленного предприятия / О.А. Кавырышина, О.В. Хорошилова // Вестник Воронежского государственного технического университета – 2013. – С.129-132
4. Коупленд Т., Коллер Т., Мурин Д. Стоимость компании: оценка и управление. [Пер. с англ., науч. ред. Н.Н. Барышникова] / Т. Коупленд, Т. Коллер, Д. Мурин - 2-е изд.. – М.: Олимп-бизнес, 2003. – 565 с.
5. Харитонов А.Ю. Эффективное управление предприятием на основе его стоимости. - Архангельск: АГТУ, 2009. - 186 с.
6. Хорошилова О.В. К вопросу о приоритетах в целях деятельности предприятия/ О.В. Хорошилова// Организатор производства. -2006. - №2. - С.34
7. Царев В.В. Оценка стоимости бизнеса. Теория и методология: учеб. пособие для студентов вузов./В.В.Царев, А.А.Кантарович.-М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2007.-575 с.

Ermolova Julia Borisovna, master

(e-mail: yul-ermolova2013@yandex.ru)

Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov

Voronezh Branch, Russia

PRINCIPLES OF DEVELOPMENT OF TOTAL COST MANAGEMENT SYSTEM

Abstract. This article describes the fundamental principle of development and implementation of total cost management of the enterprise, which is made on the basis of cost management concept.

Keywords: total cost management of the enterprise, total cost management system, principles of total cost management development, synergetic effect.

УДК 339.5

ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ

Желнова Кристина Владимировна, к.э.н., доцент кафедры менеджмента

Ижевский государственный технический университет

имени М.Т. Калашникова, г.Ижевск, Россия

e-mail: kristina-zhelnova@yandex.ru

В статье представлены нетарифные меры регулирования внешней торговли, проанализирован прогноз развития внешней торговли России по оценке Министерства экономического развития и выделены факторы, которые определяют развитие России на 2016-2018гг.

Ключевые слова: внешняя торговля, импорт, экспорт, нетарифное регулирование, прогноз развития.

Внешняя торговля представляет собой торговлю какой-либо страны с другими странами, состоящая из импорта и экспорта товаров. Основные законы, регулирующие внешнюю торговлю, представлены на рисунке 1.

Основой внешнеэкономических отношений большинства стран является международная торговля товарами, которая создает новые рабочие места, возможности организации массового производства, способствует внедрению новых технологий, повышает рациональное использование природных ресурсов и рабочей силы, степень загрузки оборудования, что в итоге ведет к росту производительности труда и доходов населения.

Международная торговля – это обмен товарами и услугами между разными странами или форма международных экономических отношений, которая отражает импорт и экспорт товаров, услуг, сырья, основанная на международном разделении труда.

Как показывает опыт некоторых стран, развитие внешней торговли нуждается в регулирующем воздействии государства, направленном на объемы торговли, товарную и географическую структуру экспортно-импортных операций. На федеральном уровне с помощью мер обязывающего или запретительного характера обеспечивается национальная безопасность страны. Это проявляется в количественном ограничении экспорта

и импорта, выдаче лицензий на проведение внешнеторговых операций, контроле безопасности и качества товаров.



Рисунок 1. Основные Законы внешней торговли

Нетарифные меры представляют собой совокупность административных, экономических, технических мер, оказывающих регулирующее воздействие на внешнюю торговлю:

✓ Административные меры: запреты (эмбарго), лицензирование, квотирование.

✓ Экономические меры: контроль таможенной стоимости, валютный контроль, финансовые меры (субсидии, санкции), защитные меры – особые виды пошлин (антидемпинговые, компенсационные), дополнительные таможенные обложения.

✓ Технические меры:

- разрешительная система: контроль государственных органов, ввоз/вывоз культурных ценностей и др.

- специальные требования: контроль качества (санитарный и др.)

- защита прав интеллектуальной собственности: дополнительные технические условия (требования к маркировке, таможенная экспертиза и др.).

Меры нетарифного регулирования, разработанные международными экономическими и финансовыми организациями, представлены в таблице 1.

Таблица 1. Нетарифное регулирование [2]

1. НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ, ВЫДЕЛЯЕМЫЕ КОНФЕРЕНЦИЕЙ ООН ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ (ЮНКТАД):		
1. <i>Паратарифные методы</i> – виды платежей (помимо таможенных пошлин), которые взимаются с иностранных товаров при их ввозе на территорию данной страны (различные таможенные сборы, внутренние налоги, НДС и акцизы).	2. <i>Меры контроля за ценами</i> – меры борьбы с искусственным занижением цен на импортную продукцию и меры против экспортных субсидий, предоставляемых правительствами иностранных государств отечественным фирмам-экспортерам.	3. <i>Финансовые меры</i> связаны с использованием особых правил совершения валютных операций в ходе внешнеторгового обмена (введение обязательной продажи части валютной выручки, полученной от внешнеторговых операций).
4. <i>Меры количественного контроля (квотирование)</i> – введение количественных ограничений на ввоз и вывоз конкретных товаров.	5. <i>Меры автоматического регулирования</i> – для ввоза и вывоза определенного товара требуется получение дополнительного документа (лицензии).	6. <i>Монополистические меры</i> – в различные периоды отдельные государства устанавливают свою монополию на торговлю определенными товарами вообще или только на внешнюю торговлю ими (алкоголь, табак, лекарства, зерна).
7. <i>Технические меры</i> связаны с осуществлением контроля импортных товаров с точки зрения их соответствия стандартам безопасности и качества		
2. НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ, РАЗРАБОТАННЫЕ В СЕКРЕТАРИАТЕ ГАТТ		
1. Ограничения, связанные с участием государства во внешнеторговых операциях на различных этапах – производство товаров, сбыт, транспортировка и т.д.	2. Таможенные процедуры, экспортно-импортные формальности административного характера.	3. Технические ограничения, используемые в целях регулирования международной торговли.
4. Количественные ограничения	5. Ограничения, связанные с уплатой налогов, сборов и иных обязательных	

По данным таможенной статистики в 2014г. внешнеторговый оборот России составил 782,9 млрд. долларов США (в том числе со странами дальнего зарубежья – 687,3 млрд.долларов США, со странами СНГ – 95,6 млрд.долларов США.) и по сравнению с 2013г. снизился на 7,0% [1].

Среди факторов, повлиявших на снижение показателей внешней торговли в 2014г. можно выделить: рост числа санкций; колебания курсов доллара, евро и рубля; замедление темпов розничной торговли; ухудшение отношений России с другими странами; снижение цен на нефть; спад инвестиций; падение реальных доходов населения.

Согласно оценке Министерства экономического развития *сырьевая структура* экспорта не изменится и практически в тех же масштабах сохранится к 2017 году, несмотря на достаточно невысокие цены на нефть. В 2015 году экспорт уменьшится с 512 млрд. долларов США в 2014 году до 495 млрд. долларов США в 2015 году. *Лидирующую долю* в товарной структуре будет занимать нефть, газ, черные металлы. Однако к 2017 году доля нефти и газа незначительно снизится в пользу металлов и других товаров. Доля продукции химической промышленности *в структуре экспорта* увеличится с 5,7 % в 2014 году до 6,2 % в 2017 году, продовольственных товаров – с 3,6 до 4,0 %, древесины – с 2,4 до 2,8 %, доля металлов и изделий из них – с 7,9 до 8,8 %, машин, оборудования и транспортных средств – с 5,5 до 6,5 процента.

Импорт товаров прогнозируется в 2017 году на уровне 342 млрд. долларов США (восстановление до уровня 2013 года). Несмотря на продовольственное эмбарго, ожидается, что темпы роста импорта будут выше, чем экспорта. В прогнозный период прирост импорта ускорится с 2,5 % в 2015 году до 3,3 % в 2017 году, при этом физический прирост импорта также ускорится с 1,3 до 2,2 % в год, рост цен ожидается на уровне 1 процента (рисунок 2). Прогнозируется, что в структуре импорта произойдут изменения – уменьшится доля потребительских товаров и увеличится доля товаров промышленного назначения [3].



Рисунок 2. Динамика импорта

Далее представим факторы, определяющие развитие России на 2016–2018гг., рисунок 3.



Рисунок 3. Факторы, которые определяют развитие России на 2016–2018гг.

В заключение отметим, что помимо долгосрочного макроэкономического прогноза до 2020г., подготовленного Министерством экономического развития РФ, существуют различные прогнозы мировой экономики, в том числе и внешней торговли, таблица 2. Все они строятся на предпосылках об ускорении научно-технического прогресса и формировании постиндустриального способа производства, основанного на бионанотехнологиях.

Таблица 2. Виды прогнозов развития экономики России [4]

№	Прогноз/разработчик	Период
1	Прогноз социально-экономического развития России	2008–2020гг.
	Министерство экономического развития РФ	
2	Методика прогнозирования внешнеэкономических связей России в долгосрочной перспективе	2005–2025гг.
	Центр внешнеэкономических исследований Института экономики РАН	
3	Прогнозирование, стратегическое планирование и долгосрочное программирование	2008–2015гг.
	Институт национальных экономических стратегий (ИНЭС)	
4	Методика долгосрочного прогнозирования мировой экономики	2006–2020гг.
	ИМЭМО РАН	
5	Прогноз развития экономики России	2012–2016гг.
	The Economist Intelligence Unit Limited	
6	Методика прогнозирования экономического развития – «Мировая экономическая перспектива»	2010–2016гг.
	International Monetary Fund	

7	Макроэкономическая модель прогноза развития мировой экономики – «Всеобщее понимание мирового устройства»	2010–2039гг.
	IHS Global Insight	
8	Методика прогнозирования экономического развития Всемирного экономического форума – «Россия и мир. Сценарии до 2025 года»	2005–2025гг.
	World Economic Forum	
9	Перспективы мирового развития до 2030г.	2008–2030гг.
	World Bank	
10	Методика долгосрочного макроэкономического прогнозирования мировой экономики – «Мир в 2050г.»	2006–2050гг.
	PricewaterhouseCoopers (PWC)	
11	Методика долгосрочного прогнозирования Голдман Сакс – «Мечтая вместе со странами БРИК: путь в 2050 г.»	2003–2050гг.
	Goldman Sachs	

Подводя итог, следует отметить, что, за 2015г. несмотря на снижение показателей товарооборота практически со всеми странами, Россия занялась активным налаживанием торговых связей с восточными странами – с Китаем, Индией, Ираном, Египтом и другими. Хотя фактически главным экономическим партнером страны остается Евросоюз, на первое место по приоритетам выходят Китай и страны ШОС. С последними Россия приступила к разработке возможности организации зоны свободной торговли, которая должна стать ответом другим транснациональным партнерствам. С Китаем Россия начала практическую реализацию проекта Экономического пояса Шелкового пути.

Список литературы

1. Экспорт-импорт важнейших товаров за январь-декабрь 2014г. URL: http://www.customs.ru/index2.php?option=com_content&view=article&id=20495&Itemid=1981
2. Инструменты нетарифного регулирования международной торговли. URL: <http://www.brokert.ru/material/instrumenty-netarifnogo-regulirovaniya-torgovli>
3. Внешняя торговля: вспомним мирное время. URL: <http://провед.рф/analyt-ics/bulletin/22677-peace-time.html>
4. Прогноз развития внешнего сектора российской экономики на кратко-, средне- и долгосрочную перспективы. URL: <http://viperson.ru/data/201304/fc101332.pdf>

Zhelnova Christina Vladimirovna, Cand.Econ.Sci., associate professor of management Kalashnikov Izhevsk state technical university, Izhevsk, Russia
e-mail: kristina-zhelnova@yandex.ru

ASSESSMENT OF DEVELOPMENT OF FOREIGN TRADE OF RUSSIA

Abstract. Non-tariff measures of regulation of foreign trade are presented in article, the forecast of development of foreign trade of Russia according to the Ministry of economic development is analysed and factors which define development of Russia on 2016–2018 are allocated.

Keywords: foreign trade, import, export, non-tariff regulation, forecast of development.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

Зима Анна Сергеевна, студент

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Куш Елена Николаевна, к.э.н., доцент

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Северо-Кавказский федеральный университет, г.Ставрополь, Россия

В статье обоснованы практические рекомендации по совершенствованию управления финансовыми рисками коммерческих банков. Определены особенности и факторы риска в банковском секторе, связанные с его спецификой и характерными чертами, раскрывающие содержание рисков и предопределяющие их последствия.

Ключевые слова: финансовый риск, банковский сектор, менеджмент

Работа с привлеченными средствами клиентов, которые состоят из средств юридических и физических лиц и заимствований на межбанковских финансовых рынках является одной из особенностей банковской деятельности. Данная деятельность связана непосредственно и с возможностью их потери, так и с приумножением, в конечном итоге, с рисками. Большую роль в общем портфеле предпринимательских рисков любой коммерческой организации, а также финансово-кредитных институтов играют именно финансовые риски.

Управление риском - это особый вид деятельности, который направлен на снижение либо полное устранение влияния его отрицательных последствий и минимизацию возможных потерь, вызванных его реализацией.

Обеспечение успешного функционирования банка в условиях риска и неопределенности является главной целью системы управления рисками. Это говорит о том, что даже при появлении экономического ущерба реализация мер по управлению рисками должна гарантировать банку возможность продолжения операций, стабильности денежных потоков, поддержания прибыльности банка и достижения других целей.

Выделяют ряд аспектов системы управления рисками:

- многофункциональность и универсальность, т.е. способность сопротивляться рискам разной природы и последствиями их реализации;
- модульность, т.е. возможность использовать разные сочетания процедур управления рисками, что позволяет принимать во внимание специфику конкретной ситуации;
- многоуровневость, т.е. обеспечение стоящей иерархической структуры принятия решений, которая гарантирует соответствующее распределение полномочий и ответственности.

К основным принципам управления рисками на уровне банка относятся следующие:

- система управления рисками является частью процедур общего менеджмента банка, что говорит об отсутствии стратегии развития банка;
- высокоспециализированный характер принятия решений в рамках системы управления риском;
- необходимо брать во внимание внешние и внутренние ограничения, что означает согласование специальных мероприятий с возможностями и условиями функционирования банка;
- должна проводиться единая политика по управлению рисками, что требует комплексного и одновременного управления всеми рисками;
- процесс управления риском носит динамический характер, что связано с непрерывным характером принятия решений по управлению риском.

Первоначальный этап идентификации рисков характеризуется выявлением факторов, причин и обстоятельств возникновения рисков, его источников информации, которыми являются бухгалтерская и статистическая отчетность, нормативно-правовые акты, оперативные данные, экспертные оценки.

Качественная и количественная оценка рисков представляет собой установление сущности конкретного вида риска и расчёт размеров возможных убытков. Качественная оценка применяется и в том случае, когда точное измерение предполагаемых убытков или эффектов вообще невозможно. При этом в банковской деятельности применимы аналитический, статистический, экспертный, а также комбинированный методы оценки рисков.

Соотношение возможного объёма убытка и собственных финансовых ресурсов говорит о степени абсолютного риска, который, в свою очередь, ведет к банкротству. Данная степень измеряется при помощи коэффициента риска, который рассчитывается как отношение максимально возможной суммы убытка к объёму собственных финансовых ресурсов.

В большинстве случаев руководители банков в процессе своей деятельности имеют трудности в практической реализации процесса управления рисками. Данный процесс представляют в виде трёхстадийного комплекса процедур. Первый - это постановка цели на ведение конкретного вида предпринимательской деятельности; второй - анализ риска в процессе выбора решения на её осуществление; третий - управление рисками в процессе реализации выбранного решения.

Управление рисками должно основываться на организационную структуру, охватывающую всю банковскую иерархию. Высшие руководящие принципы, которые определяют курс банка, устанавливает правление банка. В компетенции главного управляющего отдела по управлению рисками и отдела контроллинга риска входит управление рисками. Отдел по управлению рисками разрабатывает методологию управления рисками, формулирует политику в области анализа, оценки, прогнозирования и мониторинга рисков, применения классификации рисков, устанавливает информационные системы, стандарты на документацию для рискованных операций и принципы их страхования. Данный отдел состоит из представителей де-

партаментов и председателя. Отдел предоставляет правлению данные о величине и структуре рисков, эффективности управления банковским портфелем.

Условием стабильной работы современного банка является наличие специализированного органа управления рисками с определенными функциональными обязанностями и необходимыми финансовыми, трудовыми и информационными ресурсами.

В масштабах всего банка проверки рискованности отдельных операций для управления рисками недостаточно. Часть рисков определяется соотношением всех активных и пассивных операций банка. Именно поэтому нужен общий мониторинг рисков, который связан со структурой портфеля банка. Общий уровень потерь банка должен быть главным ориентиром управления рисками.

Такое управление является важнейшим фактором прибыльности. При этом риски, ровно, как и издержки, возлагаются на потребителя в мере, в какой позволяет конкуренция банков. Поэтому управление риском взаимосвязано с ценообразованием, которое необходимо для учёта издержек и дифференциации цен по категориям клиентов с разным уровнем риска. Без измерения риска невозможен анализ эффективности операций в разрезе инструментов, клиентов или деловых подразделений банка.

От степени риска развивается и инновационная деятельность, которая относится к зоне повышенного риска, банки тщательно анализируют инновации при решении вопросов кредитования бизнеса. В секторе потребительских кредитов степень возрастания рисков усиливается, не смотря на значительный их рост в сфере кредитования инновационной деятельности.

Следовательно, банковские риски тормозят процесс кредитования инноваций, и могут привести к снижению экономической эффективности банков за счёт роста упущенной выгоды. Поэтому обоснованное управление этими процессами повышает степень получения экономических выгод банками.

Таким образом, в настоящее время уже не нужно доказывать, что успех любого предпринимателя, бизнесмена, в большей степени зависит от его отношения к риску, так как на этапе принятия решений компании сталкиваются с выбором подходящего именно для него уровня риска и путей его устранения. Для установления полного контроля за всей деятельностью компаний и обеспечения высокого качества управления его рисками необходимо внедрение системы управленческого учёта.

Список литературы

1. Российская федерация. Законы. «О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций» от 25.02.1999 № 40-ФЗ
2. Глотова И.И., Томилина Е.П. Качество управления финансами: региональный аспект // Финансовая аналитика. 2014. № 12 (198). С. 12–21.
3. Глотова И.И., Томилина Е.П., Бабенко Е.Б. Управление финансовыми рисками корпорации в современных условиях // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2014. № 44. С. 14–24.

4. Глотова И.И., Томилина Е.П. Инновационные методы и модели обучения специалистов финансового профиля / Инновации в науке. 2012. № 15. С. 112–120.

5. Глотова И.И., Томилина Е.П. Реформирование бюджетных учреждений: основные направления и результаты работы // Финансы и кредит. 2013. № 3. С. 56–66.

6. Глотова И.И., Томилина Е.П., Косова Т.В. управление финансовыми рисками портфеля автолизинговой компании на основе измерения лояльности клиентов // Экономика и предпринимательство. 2014. № 12-2 (53-2). С. 706–710.

7. Личные финансы и их планирование / Гвоздиков А.В., Глотова И.И., Томилина Е.П., Доронин Б.А., Ионова А.Ч., Гладылин А.А., Шматко С.Г., Томилина И.А., Углицких О.Н. // Ставрополь, 2010.

8. Томилина Е.П. Бюджетирование как инструмент финансового управления организацией // Аграрная наука, творчество, рост : материалы международной науч.-практ. конф. СтГАУ. 2013. С. 237–240.

9. Финансы. Учебник. / Глотова И.И., Томилина Е.П., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е. Ставрополь, 2012.

Zima Anastasiya Sergeevna, student

North-Caucasus Federal University

Stavropol, Russia

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Kusch Elena Nikolaevna, Candidate of Economic Sciences, assistant professor

North-Caucasus Federal University

Stavropol, Russia

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

FINANCIAL RISK MANAGEMENT IN THE BANKING SECTOR

Abstract. The article obosnovany practical rekomendatsii on sovershenstvovaniyu upravleniya finansovymi commercial banks risk. The features and risk factors in the banking sector related to its specific nature and characteristic features, revealing the contents of the risks and determines their effects.

Keywords: financial risk, banking, management

РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПРАВЛЯЮЩЕГО РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕЙ (МАГАЗИНОМ) НА ПРИМЕРЕ МАГАЗИНА «АВТОМАСТЕР»

Игнатова Анастасия Валерьевна, студентка

(e-mail: Ignatova56rus@mail.ru)

Орский гуманитарно-технологический институт (Филиал)

Оренбургский государственный университет

В данной работе рассматривается методика оценки трудовой деятельности управляющего розничной торговлей. А так же разрабатывается портрет рассматриваемой должности, для дальнейшей оценки эффективности работы.

Ключевые слова: модель компетенций, портрет должности, квалификация.

Для того чтобы оценить трудовую деятельность управляющего магазином нам необходимо составить портрет идеального работника (модель

компетенций), а затем выявить квалификацию оцениваемого специалиста. После чего данные сравниваются, и выявляется уровень трудовой деятельности управляющего.

Различаю общую и специальную модель компетенций. Общая модель создается для всех работников организации, а специальная для специалистов руководящей должности. Построение модели компетенции - это сильное стимулирование для развития организации, поскольку, унифицируя требования к работникам, нам удастся создать основу для объективной оценки сотрудников и стимулы для их развития.

Для составления модели компетенции, необходимо рассмотреть справочник компетенций, из него выбрать подходящие параметры и критерии оценки, а после применить их к потребностям своей организации. Наиболее сложный путь – составить параметры и критерии оценки самостоятельно. Оба варианта достаточно трудоемки. В первом случае есть вероятность того, что данный шаблон не полностью охватит все процессы магазина ИП Подвигин «Автомастер». В первом случае существует опасность того, что какой-либо фактор будет упущен из виду, который в свою очередь может повлиять на эффективность работы оцениваемого сотрудника. А во втором не учесть незначительные, на первый взгляд, но очень важные моменты.

На практике наиболее удобным является применение портрета должности, который объединяет функционал определенной должности и модель компетенции. Подобные портреты результативны с целью отбора претендентов, выполнения внутренних оценивающих мероприятий и для развития специалистов.

Должностная инструкция не дает возможность осознать, каковым запросам данной должности обязан удовлетворять работник. И именно по этому, необходим портрет работника, который описывает, какими сведениями, умениями, навыками и, что немаловажно, индивидуальными качествами обязан владеть специалист, для того чтобы являться эффективным в собственной должности. Заведующий розничной торговлей – одна из главных фигур в рознице. От него во многом зависит, будущая работа магазина.

При формировании портрета должности за базу берутся функции заведующего розничной торговлей. Потом формируется, какие познания, умения, способности и индивидуальные свойства нужны с целью высококачественного исполнения данных функций.

После того как установлены ключевые знания, мастерство, способность и индивидуальные характеристики, нужно дать оценку функционирующего управляющего магазином «Автоматер». Данную оценку делает рабочая группа, включающая руководителя.

Главные элементы портрета должности находятся в зависимости от отличительных черт предпринимательских действий конкретной компании и перечня возможностей определенной должности. Пример портрета должности управляющего магазином приведен в таблице 1.

Таблица 1 - Портрет должности управляющего магазином «Автомастер»

Функция	Компетенции		
	Знания	Умения и навыки	Личностные качества
1	2	3	4
Управление			
планирование	- технологии SMART	-правильно расставлять задачи перед персоналом -планировать закупки -принимать решения	-ответственность -лидерские качества
контроль	-методы контроля	-организовывать аттестации	-объективность
Представительство			
оформление документации	-документации	заполнение: - счет-фактур; - товарные накладные; - счета на оплату	-ответственность -внимательность
представительские функции	-законы, касающиеся работы магазина	- вести переговоры	-ответственность -коммуникабельность -внимательность
работа с клиентами	-основы психологии - качества товаров -страну производителя - фирмы товаров	-разрешать конфликтные ситуации -объяснить область применения данных товаров	-коммуникабельность
Работа с товаром			
ведение ассортиментной политики	-ассортимента - правил выкладки товара - остатков на складе -товары-аналоги	- оформлять витрины -оформлять заказы -договариваться о поставках	-ответственность - логическое мышление -хорошая память
организация хранения	- прием и хранение товара	- проводить инвентаризацию	- ответственность
Работа с информацией			
ведение отчетности	-еженедельная системы отчетности	-работать с документами - работать с программой «Ценник»	-организованность -ответственность -внимательность
анализ информации	-методов сбора информации	- работать с документами	- организованность
Сфера деятельности магазина			
анализ товарооборота	-ассортимента -товарных групп -потребительских предпочтений	-объяснить свойства -рассказать о товарах заменителях -качества товара	-креативное мышление

анализ рынка и конкурентов	-конкурентов -ассортимента и акций у конкурентов	-выявить перенасыщение группы товара на рынке	-организованность -ответственность -внимательность
маркетинг	-основ маркетинга	-прорекламировать товар	-креативное мышление

Уже после того как будет проведена эта значительная работа, имеет значение дать оценку согласно исследованной модификации функционирующих управляющих и сравнить оценки с успешностью работы магазина (проявленной, к примеру, в размерах продаж). Подобным способом, возможно, проследить, в какой мере изображенные нами аспекты оказывают большое влияние в результативность деятельность работника. Итоги оценки могут быть крайне внезапными. К примеру, может выясниться, что для успешной деятельности управляющего магазином «Автомастер» важен не столько навык грамотно ставить задачу, сколько умение мотивировать сотрудников, что приведет к положительной тенденции продаж в данном магазине. После выявления новых факторов необходима коррекция портрета управляющего.

Этапы оценки заведующего магазином:

- оценка знаний должностных обязанностей - тестирование (тест 30-50 вопросов);
- оценка навыков и умений, а так же личностных качеств - метод «ассесмент», «360 градусов» и «Performance management»;

Подобная концепция дает возможность оценить степень компетентности управляющего магазином, определить области развития каждого конкретного сотрудника, а кроме того проследить динамику развития персонала.

Поскольку степень компетентности сотрудника определяется не столько уровнем знаний, сколько уровнем навыков и умений, стремительно используемых в практике, а также индивидуальными чертами, в таком случае концепцию оценки персонала необходимо использовать в большей степени для измерения практических навыков и умений. Порекомендованный метод, весьма эффективен в руках индивидуального предпринимателя Подвигина В.Н. Адаптировав ее для потребностей своей организации, можно получить полезный инструмент для оценки персонала.

Список литературы

1. Бычков В. П. Управление персоналом: Учебное пособие / В. П. Бычков, В. М. Бугаков, В. Н. Гончаров; Под ред. В. П. Бычкова. – Москва : НИЦ Инфра-М, 2012. - 237 с. ISBN 978-5-16-005305-9
2. Дейнека А. В. Управление персоналом: Учебник / А. В. Дейнека. – Москва : Дашков и К, 2011. - 292 с.: ISBN 978-5-394-01120-7
3. Максимова Л. В. Управление персоналом: основы теории и деловой практики: учебное пособие / Л. В. Максимова. – Москва: Альфа-М: ИНФРА-М, 2009. - 256 с.: ISBN 978-5-98281-190-5

IGNATOVA ANASTASIA V., student
(E-mail: Ignatova56rus@mail.ru)

Orsk Humanitarian-Technological Institute (branch) of the Federal State Budget Institution of Higher Professional Education "Orenburg State University»

DEVELOPMENT OF METHODS FOR ASSESSMENT WORK OF THE GOVERNING Retail (shops) THE EXAMPLE OF STORE "AVTOMASTER"

Abstract. In this paper the method of estimation of employment in retail trade manager. As well as developing a portrait of the post in question, for further performance evaluation.

Keywords: competence model, portrait post qualification.

ОЦЕНКА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО

Игнатова Татьяна Васильевна, к.э.н., доцент

Облаева Полина Викторовна, магистрант

Сибирский федеральный университет, г.Красноярск, Россия

В статье рассмотрены основы представления и правила оценки дебиторской задолженности в финансовой отчетности в соответствии с МСФО. На конкретном примере показан порядок оценки долгосрочной дебиторской задолженности по амортизированной стоимости, раскрыты вопросы обесценения.

Ключевые слова: международные стандарты финансовой отчетности, торговая дебиторская задолженность, финансовые активы, обесценение дебиторской задолженности.

Дебиторская задолженность во многих компаниях составляет значительную часть активов баланса, а значит, оказывает существенное влияние на результаты анализа финансового состояния организаций. Изменения в оценке дебиторской задолженности могут повлиять на экономические решения пользователей финансовой отчетности. Оценка дебиторской задолженности согласно Международным Стандартам Финансовой Отчетности (МСФО) обеспечивает достоверность и уместность представленной информации [2]. Финансовая отчетность, подготовленная в соответствии с МСФО, находит все большее применение в управленческом учете, все чаще используется для проведения финансового анализа и составления прогнозов, а также при оценке бизнеса [1]. Все это обуславливает актуальность заявленной темы.

Цель статьи заключается в рассмотрении основ представления дебиторской задолженности в отчете о финансовом положении и правил её оценки в соответствии с МСФО.

Круг стандартов, регулирующих правила представления и оценки дебиторской задолженности в финансовой отчетности, достаточно широк. Прежде всего, следует отметить МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности», в соответствии с которым *торговая и прочая дебиторская задолженность* должна быть отражена в отчете о финансовом положении (балансе) отдельной строкой. Кроме того, положения указанного

стандарта требуют, чтобы все активы, а следовательно и дебиторская задолженность, были разделены на долгосрочные (нечекующие, внеоборотные) и краткосрочные (текущие, оборотные).

В соответствии с положениями МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» торговая дебиторская задолженность является финансовым инструментом, а соответственно её признание в балансе и последующая оценка подчиняются всем правилам, действующим для финансовых инструментов. Так, финансовым активом является право, обусловленное договором, получить денежные средства от иного предприятия. Следует отметить, что, исходя из этого определения, не вся дебиторская задолженность предприятия будет представлять собой финансовый актив, а лишь та её часть, по которой ожидается поступление денежных средств. Например, авансы, выданные поставщикам и подрядчикам, хотя и являются частью дебиторской задолженности, не будут представлять собой финансовый инструмент, поскольку по данному активу ожидается поступление товаров и услуг, а не денежных средств.

В связи с предстоящим введением в действие взаимосвязанных стандартов – МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» и МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» – компании обязаны также различать и отдельно представлять в отчетности безусловную дебиторскую задолженность и актив по договору.

Собственно определение дебиторской задолженности дано в п. 108 МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями», в соответствии с которым дебиторская задолженность представляет собой безусловное право компании на возмещение от покупателя. При этом право на возмещение является безусловным в том случае, когда наступление момента, когда такое возмещение становится подлежащим выплате, обусловлено лишь течением времени.

В пункте В3.1.2 (а) МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» также указано, что безусловная дебиторская задолженность признается как актив с момента вступления предприятия в договорные отношения, в результате которых у него возникают юридические права на получение денежных средств.

Например, если с покупателем был заключен договор поставки и товар уже отгружен, компания признает торговую дебиторскую задолженность в составе активов в отчете о финансовом положении (балансе), поскольку в этом случае вопрос о поступлении денежных средств от покупателя связан лишь с течением времени и не зависит от каких-либо дополнительных действий продавца или покупателя.

Правила оценки торговой дебиторской задолженности как финансового инструмента определены в МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты». Первоначально все финансовые активы оцениваются по справедливой стоимости. В целях последующей оценки в соответствии с пунктом 4.1.1 компания должна классифицировать финансовые активы как оцениваемые

впоследствии по *амортизированной стоимости* или по *справедливой стоимости* исходя из бизнес-модели предприятия, используемой для управления финансовыми активами.

Финансовый актив оценивается по *амортизированной стоимости*, если, во-первых, в рамках бизнес-модели предприятия финансовый актив удерживается в целях получения потоков денежных средств, а во-вторых, эти потоки являются платежами основного долга и процентов на его непогашенную сумму.

В остальных случаях финансовый актив оценивается по *справедливой стоимости*.

Таким образом, в большинстве случаев торговая дебиторская задолженность будет оцениваться по *справедливой стоимости*, исключение будут составлять лишь случаи наличия в договоре с покупателем *значительного компонента финансирования*.

Согласно п. 60 МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» организация должна учитывать временную стоимость денег и корректировать сумму обещанного возмещения в случае, если предусмотренные договором сроки выплат предоставляют покупателю значительную выгоду от финансирования. Здесь речь идет об отсрочке платежа на длительный период.

Например, 01.01.2013г. компания отгрузила товары, оплата за которые будет произведена покупателем через 3 года в сумме 3 000 тыс. евро. Несмотря на то, что в договоре с покупателем обещание финансирования не указано, условия оплаты, согласованные сторонами, явным образом свидетельствуют о наличии в договоре значительного компонента финансирования. В этом случае дебиторская задолженность покупателя будет отражена в балансе по приведенной (дисконтированной) стоимости, а разница между первоначальной оценкой и суммой, подлежащей к выплате, будет представлять собой процентные (финансовые) доходы в отчете о совокупном доходе. При этом согласно п. 64 МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» используется ставка дисконтирования, которая применялась бы для подобных операций финансирования между сторонами со сходными кредитными характеристиками. Допустим, в данном примере такая ставка составляет 15%. Тогда приведенная стоимость дебиторской задолженности покупателя на 01.01.2013г. составит:

$$3000 \text{ тыс. евро} \cdot \frac{1}{(1 + 0,15)^3} = 1973 \text{ тыс. евро}.$$

Далее ежегодно компания-продавец будет осуществлять пересчет приведенной стоимости дебиторской задолженности и отражать высвобождение (амортизацию) дисконта в составе процентных (финансовых) доходов в отчете о совокупном доходе. Необходимые расчеты представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Расчет амортизированной стоимости долгосрочной дебиторской задолженности

Период	Входящий остаток, тыс. евро	Сумма процентов (амортизации дисконта), тыс. евро	Исходящий остаток, тыс. евро
А	1	2 (1*15%)	3 (1+2)
2013 год	1973	296	2269
2014 год	2269	340	2609
2015 год	2609	391	3000

Рассмотрим отражение данной операции в учете и финансовой отчетности. 01.01.2013 года в учете компании-продавца будет сделана следующая бухгалтерская запись:

Дт Дебиторская задолженность 1973
Кт Выручка от продаж 1973.

В конце 2013 года будут начислены процентные (финансовые) доходы и одновременно скорректирована стоимость дебиторской задолженности:

Дт Дебиторская задолженность 296
Кт Процентные (финансовые) доходы 296.

На 31.12.2013 года в отчете о финансовом положении в разделе долгосрочных активов будет отражена долгосрочная торговая дебиторская задолженность в сумме 2269 тыс. евро, а в отчете о совокупном доходе по строке «Процентные (финансовые) доходы» - 296 евро.

Аналогичным образом будет осуществлено начисление процентов и одновременная корректировка стоимости дебиторской задолженности (амортизация дисконта) в 2014 и 2015 году. В конце 2015 года компания получит денежные средства от покупателя:

Дт Денежные средства 3000
Кт Дебиторская задолженность 3000.

Как было отмечено выше, краткосрочная торговая дебиторская задолженность оценивается по справедливой стоимости. Понятие справедливой стоимости в настоящий момент закреплено в МСФО (IFRS) 13 «Оценка по справедливой стоимости».

Справедливая стоимость – это цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операций на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

При первоначальном признании, как правило, справедливая стоимость дебиторской задолженности совпадает с суммой операции, в результате которой она возникает. Исключения из правила рассмотрены выше.

Однако с течением времени могут возникнуть ситуации, когда дебиторская задолженность под влиянием тех или иных признаков обесценивается. МСФО предусматривают два варианта проведения оценки дебиторской за-

долженности на предмет обесценения. В первом варианте оценка наличия признаков обесценения осуществляется индивидуально по каждому контрагенту. Этот вариант приемлем для малых и средних предприятий. В крупных компаниях целесообразно проведение комбинированной оценки: на первом этапе выявляют наличие объективных свидетельств обесценения наиболее существенных сумм дебиторской задолженности в разрезе контрагентов, а на втором этапе проводят оценку оставшейся общей суммы дебиторской задолженности с учетом данных о сроках её погашения и их истечения. Выбранный вариант оценки обесценения дебиторской задолженности должен быть зафиксирован в учетной политике организации. В любом случае сумма обесценения дебиторской задолженности является предметом профессионального суждения руководства организации.

МСФО (IAS) 39 определяет, что если объективные признаки обесценения существуют, то балансовая стоимость дебиторской задолженности должна быть уменьшена непосредственно или с использованием счета оценочного резерва. Сумма убытка должна быть признана в отчете о совокупном доходе в разделе прибыли и убытков.

Использование отдельного счета резерва предоставляет дополнительные возможности контроля за своевременным полным или частичным восстановлением сумм дебиторской задолженности при прекращении существования признаков обесценения, или окончательным списанием дебиторской задолженности.

Таким образом, в соответствии с МСФО торговая дебиторская задолженность является финансовым активом и первоначально оценивается по справедливой стоимости, которая, как правило, совпадает с суммой операций. Последующая оценка торговой дебиторской задолженности осуществляется по справедливой или по амортизированной стоимости. В первом случае особое внимание следует уделить вопросам обесценения дебиторской задолженности, а во втором – учету временной стоимости денег.

Список литературы

1. Конева О.В. Внешняя среда и оценка ее влияния на развитие малого бизнеса. // Вестник красноярского государственного аграрного университета. – 2014. - №1. – С. 40-45.
2. Сацук Т.П. Порядок оценки и отражение в отчетности товарных запасов в соответствии с международными и российскими стандартами учета. // Современная наука: Актуальные проблемы теории и практики. Серия «Экономика и право». – 2012. - №2. – С. 66-68.

БИЗНЕС-ПЛАН КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ

*Каруна Светлана Николаевна, к.э.н., доцент
ВГТУ, Воронеж*

В статье рассматриваются особенности и структуры инвестиционных бизнес-планов и технологии их разработки.

В условиях экономической нестабильности, снижения покупательского спроса, роста инфляции и прочих негативных факторов, являющихся характерными чертами экономического кризиса, особое значение в хозяйственной деятельности предприятия принимают меры по привлечению новых инвестиций, направляемых в развитие собственного потенциала или во внешние условия.

Под инвестициями понимают вложение капитала в любой форме с целью получения дохода или социального эффекта в будущем. Инвестиции – это процесс взаимодействия, по меньшей мере, двух сторон: предпринимателя (инициатора проекта) и инвестора (финансирующего проект). Успех проекта зависит от того, найдут ли эти стороны общий язык. Используемые сегодня общепринятые для всех развитых стран методы планирования и критерии оценки эффективности инвестиционных проектов являются тем самым языком, обеспечивающим диалог и взаимопонимание инвесторов и предпринимателей разных стран. К таковым можно отнести методики оценки эффективности инвестиционных проектов таких авторитетных международных организаций, как UNIDO, Мировой банк или Европейский банк реконструкции и развития. Общим для них является то, что все они базируются на классических принципах инвестиционного анализа, построенных на основе метода анализа денежных потоков. Одним из основных элементов структурной политики предприятий является поэтапная и ранжированная структурная ориентация их инвестиционной деятельности. Всякая инвестиционная деятельность в рыночных условиях представляет собой реализацию определенного инвестиционного проекта. Это предполагает оценку его составных частей как с точки зрения возможных выгод предприятия в будущем, так и оценку инвестиционного риска. Инвестиционные риски представляют собой опасность наступления непредсказуемых и нежелательных для инвестора последствий, а именно инвестирования в определенное предприятие, принятие данных условий договора и т.д. Под инвестиционным проектом следует понимать пакет документов, в которых описаны условия реализации и содержание комплекса взаимосвязанных мероприятий, предназначенных для достижения определенных целей, одной из которых является получение прибыли или социального эффекта от инвестиций в течение заданного времени и при установленных финансовых ограничениях.

Частным случаем инвестиционной политики является иностранное инвестирование. Большое значение для развития иностранной инвестиционной деятельности имеет установление гарантий от так называемых политических рисков, то есть защита от разного рода ранее не декларированных принудительных взысканий, а также незаконных действий государственных органов и их должностных лиц. Иностранное инвестирование является экономическим процессом, который наиболее тесно и наиболее полно связывает хозяйство страны с мировым рынком. Оно является широким и многоплановым процессом, охватывающим весьма разнородные области и создающим долговременные и стабильные связи.

Следующим макроэкономическим риском, требующим непосредственного учета, является инфляционный риск. В макроэкономическом аспекте его необходимо учитывать при прогнозировании на будущее, основываясь на уже имеющейся базе инфляционных процессов. С другой стороны, инфляционные процессы прошедших периодов могут быть учтены при оценке данных финансовой отчетности предприятий. В ходе работ по привлечению иностранных инвестиций необходимо также разработать подход к участию иностранных инвесторов в стабилизации и развитии отдельных отраслей.

Важным источником информации при оценке инвестиционного проекта является финансовая отчетность предприятия. При всей ограниченности сведений, публикуемых в годовых отчетах предприятий, можно рассчитать ряд показателей, позволяющих оценить инвестиционную привлекательность объекта. С помощью расчета коэффициентов, отражающих определенное соотношение между различными статьями отчетности, можно проанализировать ликвидность предприятия, его финансовую устойчивость и платежеспособность, интенсивность использования ресурсов и рентабельность; рациональность структуры капитала. Все эти вопросы можно изучить как по состоянию на определенную дату, так и в динамике за ряд лет.

Следует отметить, что при оценке динамики показателей за ряд лет пользователям отчетности широко применяются различные виды сравнительного анализа: горизонтальный, вертикальный и трендовый. Горизонтальный анализ позволяет определить абсолютные и относительные отклонения различных показателей по сравнению с предшествующим годом. Вертикальный анализ проводится с целью выявления удельного веса отдельных статей в общем итоговом показателе, принимаемом за 100%. Трендовый анализ основан на расчете относительных отклонений показателей отчетности за ряд лет от уровня базисного года, для которого все показатели принимаются за 100%.

Как правило, отбор инвестиционного проекта проводится в два этапа. На первом этапе проводится инвестиционный анализ, где принимается решение о целесообразности или нецелесообразности осуществления инвестиций с точки зрения инвестора. На втором этапе проводится финансовый анализ проекта, который должен смоделировать и оценить проект в про-

цессе его деятельности. Для оценки инвестиционных решений применяют методику ЮНИДО, в отечественной практике – разработанные на ее основе Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов и их отбору для финансирования. Согласно этим методикам все методы делят на упрощенные, используемые для предварительного отбора, и учитывающие стоимость денег во времени.

Для структуризации и упорядочения своих действий по усовершенствованию производства и успешной реализации проекта необходимо разработать его бизнес-план.

Бизнес-план – это комплексный документ, охватывающий все сферы деятельности уже функционирующего или только создаваемого предприятия, одновременно является как стратегическим планом развития предприятия, так и рабочим документом, с помощью которого осуществляется управление и контроль деятельности компании. Бизнес-план (БП) – это общепринятая в мировой хозяйственной практике форма представления деловых предложений и проектов, содержащая развернутую информацию о производственной, сбытовой и финансовой деятельности организации и оценку перспектив, условий и форм сотрудничества на основе баланса собственного экономического интереса фирмы и интересов партнеров, инвесторов, потребителей, посредников и др. участников инвестиционного проекта. Он выполняет четыре основные функции:

- 1) является инструментом, с помощью которого предприниматель может оценить фактические результаты деятельности за определенный период;
- 2) может быть использован для разработки концепции ведения бизнеса в перспективе;
- 3) выступает инструментом привлечения новых инвестиций;
- 4) является инструментом реализации стратегии предприятия.

Большинство кредиторов или инвесторов не вложит деньги в бизнес, не увидев качественного бизнес-плана. Инвесторы обращают внимание на «четыре Д» предпринимателя: деловая репутация, денежный поток по обслуживанию долга, дополнительное обеспечение гарантий и доля собственного капитала, которая должна быть не менее 50%.

Представление бизнес-плана проекта потенциальным инвесторам не менее важная и ответственная задача, чем его разработка.

Рекомендуется при этом придерживаться следующих принципов:

- 1) Не перегружайте текст; документ должен быть не более 25 - 30 страниц. Текст должен быть набран хорошо читаемым шрифтом, в качестве иллюстраций используйте схемы и графики;
- 2) Продемонстрируйте обязательность и компетентность в процессе презентации, докажите, что Вы хорошо разбираетесь в проекте;
- 3) Обозначьте перспективы развития предприятия;
- 4) Будьте реалистичны, избегайте излишнего оптимизма;
- 5) Обозначьте проблемы и факторы риска, а также поясните пути их решения;

6) Конфиденциальная информация может быть опущена и представлена, в случае необходимости, дополнительным документом.

Если представить процесс рассмотрения проекта инвестором в виде последовательности шагов, то обычно он выглядит следующим образом:

- 1) Определение основных характеристик продукта, предприятия, отрасли и рынка.
- 2) Условия, на которых должен быть предоставлен капитал.
- 3) Финансовые показатели предприятия и прогноз на перспективу; показатели эффективности проекта.
- 4) Определение категории лиц, представляющих проект.
- 5) Определить, что отличает этот проект от множества других (рациональное зерно).

6) Календарный план проекта.

Инвестора также могут особо интересовать следующие данные:

- процент (доля) продаваемого продукта;
- общая цена этой доли предприятия;
- минимальный объем инвестиций;
- условия предоставления капитала (обыкновенные акции, привилегированные акции; долговое обязательство с гарантиями; заем с возможностью покупки акций по фиксированной цене в определенный период времени; заем с возможностью обращения части займа в акции по желанию кредитора; конвертируемые обязательства, прямой долг и т.п.).

В этом разделе бизнес-плана, посвященном программе инвестирования, необходимо изложить план получения средств для создания или расширения предприятия. Первый вопрос: сколько вообще нужно средств для реализации данного проекта? Вопрос второй: откуда намечается получить эти деньги, в какой форме? И третий вопрос: когда можно ожидать полного возврата полученных средств и получения инвесторами дохода от них? Ответы на первый и третий вопросы вытекают из предыдущего раздела бизнес-плана – "Финансовый план". Относительно второго вопроса можно сказать следующее. Финансирование через кредиты предпочтительно для проектов, связанных с расширением производства на уже действующих (и действующих успешно) предприятиях. С одной стороны, от таких предприятий банкиры не будут требовать повышенной платы за кредит, так как рисковость вложений здесь не слишком велика, а с другой стороны – не составит проблемы найти материальное обеспечение кредитов: в качестве его могут выступить уже имеющиеся активы. Привлекая для финансирования своего проекта кредитные средства, необходимо помнить о возможности получения не только банковского, но и коммерческого кредита, который может быть предоставлен на значительно более льготных условиях (например, участниками рассматриваемого проекта).

Инвестиционный (или кредитный) бизнес-план сам по себе не является 100 % гарантией получения заемных средств, поскольку банк кредитует именно инвестиционный проект, а не документ, его описывающий. В инве-

стиционном бизнес-плане подробно раскрываются только интересующие банк (или инвестора) вопросы: финансовый план, качественный анализ рисков, расчет доходности проекта, его интегральные показатели. Ни один уважающий себя и своих клиентов банк не примет проект к рассмотрению, если к пакету документов заемщика не приложен бизнес-план, который отвечает стандартам, принятым в российских кредитных организациях. Структуры инвестиционных бизнес-планов и технологии их разработки различаются в зависимости от видов инвестирования и многих других факторов, но не слишком кардинально.

В условиях мирового экономического кризиса большое значение будут иметь ассигнования из местного, регионального, федерального бюджета, фонда поддержки предпринимательства. При разработке инвестиционного бизнес-плана, являющегося соискателем на государственную поддержку, достаточно представить лишь базовый набор информации, отвечающий, например, требованиям нормативно-правовых актов о государственном стимулировании инвестиционной деятельности и состоящий из: резюме, аналитической записки, производственного плана, плана маркетинга, организационного и финансового планов. В этом случае действует следующий алгоритм.

Во-первых, формулируется основное (финансово привлекательное) название проекта. Что и отражается на титульном листе.

Во-вторых, составляется вводная часть инвестиционного бизнес-плана, выполненная в форме краткого резюме проекта.

В-третьих, на основе проведенных собственными силами и/или приобретенных готовых исследований проводится анализ положения дел в том или ином (нужном) инвестиционном сегменте.

В-четвертых, составляется подробный и всеобъемлющий производственный план.

В-пятых, разрабатывается доступный для понимания план маркетинга.

В-шестых, формируется удобный для эффективного управления организационный план.

В-седьмых, все это подкрепляется системой финансового планирования и сводится в финансовый план.

УДК 330.3

ПРИМЕНЕНИЕ РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ ПРЕДПРИЯТИЙ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Кириенко Егор Андреевич, студент

(e-mail: egor.kirienko2011@yandex.ru)

Шулепова Оксана Павловна, ст. преподаватель

(e-mail: shullex@mail.ru)

Беловский институт (филиал) Кемеровский государственный университет, г. Белово, Россия

В статье представлены результаты рейтинговой оценки деятельности угледобывающих предприятий Кемеровской области. Анализ проведен на основе данных бухгалтерской отчетности фирм-лидеров отрасли.

Ключевые слова: региональная экономика, рейтинговая оценка, финансовый анализ.

В современных рыночных условиях выделение региональной экономики в ранг центрального экономического компонента обусловлено научной спецификой данной дисциплины, заключающейся в том, что объем продукции, выпускаемый предприятиями определенного субъекта, занимает долю в валовом внутреннем продукте, оказывая влияние на его совокупную величину. Каждый регион, испытывая влияние общероссийских социально-экономических тенденций, имеет свои специфические проблемы экономического развития, определяемые особенностями региона (геополитическое положение, климатические условия, обеспеченность природными ресурсами, структура экономики и др.).

По состоянию на 2014 г. Кемеровская область занимала 22 место в рейтинге субъектов Российской Федерации по совокупному объему ВРП. Генеральной отраслью данного региона является угледобывающая промышленность. На протяжении второй половины 2000-х гг. наиболее высоких показателей по добыче, запасам и дальнейшей реализации угля достигали ОАО «УК «Кузбассразрезуголь», ОАО «СУЭК-Кузбасс» и АО ХК «СДС – Уголь». Тем не менее, в связи с острой экономической обстановкой, можно отметить факт снижения показателей деятельности и экономической эффективности даже самых мощных и независимых на первый взгляд угольных предприятий. В связи с этим необходимо использовать различные методики для анализа их финансовой-экономической деятельности и выявления резервов ее улучшения. Авторами использована рейтинговая оценка деятельности компаний, в частности бухгалтерский подход, предложенный А.Д. Шереметом.

Главная цель методики рейтинговой оценки заключается в выборе компании-эталона по совокупности показателей и последующем сравнении с ними показателей других предприятий-конкурентов.

Для первого этапа оценки была построена матрица, состоящая из семи главных показателей рентабельности, финансового состояния и деловой активности предприятий, рассчитанных по данным годовой бухгалтерской отчетности предприятий за 2013-2014 гг. Результаты расчетов представлены в таблице 1.

Таблица 1. Таблица показателей рентабельности, финансового состояния и деловой активности угледобывающих предприятий

Показатели	ОАО «УК «Кузбассразрезуголь»		ОАО «СУЭК-Кузбасс»		АО ХК «СДС – Уголь»	
	2013г.	2014г.	2013г.	2014г.	2013г.	2014г.
Коэффициент рентабельности (убыточности) активов	-0,02	-0,122	-0,088	-0,074*	0,035*	-0,091
Коэффициент рентабельности (убыточности) собственного капитала	-0,042	-0,369	-2,781	-3,798	0,416*	7,088*
Затраты на 1 рубль произведенной продукции	0,78	0,74	0,53*	0,53*	0,61	0,84
Темп приращения фондоотдачи основных и оборотных фондов	-0,285	0,088*	0,06*	-0,014	-0,492	-0,53
Коэффициент обеспеченности оборотных активов СОС	-0,95	-1,36	-4,56	-2,41	-0,3*	-0,85*
Коэффициент текущей ликвидности	1,705	0,615	0,245	0,538	2,367*	1,487*
Коэффициент платежеспособности	0,918*	0,494*	0,033	0,02	0,09	-0,013

*показатели-эталон (лучшие показатели)

Выделив в таблице 1 показатели-эталон, нормализуем коэффициенты по всем предприятиям за 2013-2014 гг. путем деления каждого показателя на лучший. Результаты операции представлены в таблице 2.

Таблица 2. Таблица нормализованных показателей рентабельности, финансового состояния и деловой активности угледобывающих предприятий

Показатели	ОАО «УК «Кузбассразрезуголь»		ОАО «СУЭК-Кузбасс»		АО ХК «СДС – Уголь»	
	2013г.	2014г.	2013г.	2014г.	2013г.	2014г.
Коэффициент рентабельности (убыточности) активов	-0,571	1,649	-2,514	1,0	1,0	1,23
Коэффициент рентабельности (убыточности) собственного капитала	-0,101	-0,052	-6,685	-0,536	1,0	1,0
Затраты на 1 рубль произведенной продукции	1,5	1,4	1,0	1,0	1,2	1,6
Темп приращения фондоотдачи основных и оборотных фондов	-4,75	1,0	1,0	-0,159	-8,2	-6,023

Коэффициент обеспеченности оборотных активов СОС	3,167	1,6	15,2	2,835	1,0	1,0
Коэффициент текущей ликвидности	0,72	0,414	0,104	0,362	1,0	1,0
Коэффициент платежеспособности	1,0	1,0	0,036	0,04	0,098	-0,026

Следующим этапом в определении оценки деятельности угольных компаний является нахождение значений рейтинга по формуле $\rho_j = \sqrt{\sum_i \zeta_i (1 \pm k_{ij})^2}$. Для этого целесообразно найти дополнение до единицы по каждому представленному в таблице 2 показателю, возвести его в квадрат и умножить на коэффициент весомости, полученный путем экспертных оценок. Далее квадраты дополнений по всем показателям по каждому предприятию и определенному году суммируются, а из полученной суммы извлекается квадратный корень.

Результаты операций и коэффициенты весомости представлены в таблице 3.

Таблица 3. Таблица рейтинговых оценок деятельности угледобывающих предприятий

Показатели	Коэффициент весомости	ОАО «УК «Кузбассразрезуголь»		ОАО «СУЭК-Кузбасс»		АО ХК «СДС – Уголь»	
		2014г.	2013г.	2014г.	2013г.	2014г.	2013г.
Коэффициент рентабельности (убыточности) активов	3	1,124	2,721	0	6,086	0,398	0
Коэффициент рентабельности (убыточности) собственного капитала	3	1,822	1,907	2,66	13,311	0	0
Затраты на 1 рубль произведенной продукции	2	0,566	0,707	0	0	0,849	0,283
Темп приращения фондоотдачи основных и оборотных фондов	2	0	8,132	1,639	0	9,932	13,011
Коэффициент обеспеченности оборотных активов СОС	1	0,6	2,167	1,835	15,2	0	0
Коэффициент текущей ликвидности	1	0,586	0,28	0,638	0,896	0	0
Коэффициент платежеспособности	2	0	0	1,358	1,363	1,451	1,276
Итого		4,698	15,914	8,13	36,856	12,63	14,57

Предприятие будет лидировать в том случае, если итоговая рейтинговая оценка, полученная по суммированию результатов операций, будет наименьшей. В таблице 4 представлено ранжирование исследуемых угольных компаний по совокупному итогу.

Таблица 4. Таблица результатов деятельности угледобывающих компаний за 2013 г. и 2014 г.

Место	Результаты по итогам 2014 г.	Результаты по итогам 2013 г.
1-е	ОАО «УК «Кузбассразрезуголь» (4,698)	АО ХК «СДС – Уголь» (14,570)
2-е	ОАО «СУЭК-Кузбасс» (8,13)	ОАО «УК «Кузбассразрезуголь» (15,914)
3-е	АО ХК «СДС – Уголь» (12,63)	ОАО «СУЭК-Кузбасс» (36,856)

Следует отметить, что методика сравнительной рейтинговой оценки хоть и позволяет оценить эффективность хозяйственной деятельности организаций, тем не менее, не дает полного представления о финансовой устойчивости, от состояния которой зависит способность предприятия свободно и эффективно распоряжаться денежными средствами. Таким образом, дополнительно был осуществлен анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости за 2014 г., представленный в таблице 5.

Таблица 5. Анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости угледобывающих предприятий за 2014 г.

Показатели	ОАО «УК «Кузбассразрезуголь»	ОАО «СУЭК-Кузбасс»	АО ХК «СДС – Уголь»
Внеоборотные активы, тыс. руб.	64 311 242	42 230 000	13 848 676
Собственный капитал, тыс. руб.	29 681 119	1 151 000	- 393 138
Долгосрочные обязательства, тыс. руб.	18 723 317	26 447 000	19 723 141
Краткосрочные обязательства, тыс. руб.	41 362 058	31 696 000	11 216 450
Запасы, тыс. руб.	5 368 959	2 792 000	177
Собственные оборотные средства, тыс. руб.	- 34 630 123	- 41 079 000	- 14 241 814
Величина долгосрочных источников, тыс. руб.	- 15 906 806	- 14 632 000	5 481 327
Всего источников, тыс. руб.	25 455 252	17 064 000	16 697 777
Излишек (недостаток) СОС, тыс. руб.	- 39 999 082	- 43 871 000	- 14 241 991
Излишек (недостаток) долгосрочных источников, тыс. руб.	- 21 275 765	- 17 424 000	5 481 150
Излишек (недостаток) всего источников, тыс. руб.	20 086 293	14 272 000	16 697 600
Тип финансовой устойчивости	S={0,0,1}	S={0,0,1}	S = {0, 1,1}

Финансовую устойчивость предприятия можно охарактеризовать при помощи трехкомпонентного показателя, базирующегося на величине собственных оборотных средств, долгосрочных источников и общего объема

источников, необходимых для формирования запасов и затрат. При излишке каждого из перечисленных показателей в модель ставят цифру 1, при недостатке – 0.

На основании данных, полученных из годовой бухгалтерской отчетности исследуемых предприятий за 2014 г., было выявлено, что предприятия «Кузбассразрезуголь» и «СУЭК-Кузбасс» представлены моделью $S=\{0,0,1\}$, характеризующей неустойчивость финансового состояния, причиной которого является нарушение платежеспособности предприятия. Хотя данный тип и не означает полного кризисного состояния, компаниям, относящимся к нему, следует в максимально сжатые сроки сократить дебиторскую задолженность, что в дальнейшем позволит восполнить недостаток собственных оборотных средств.

Тем не менее, компания «СДС – Уголь», занявшая по итогам деятельности за 2014 г. 3-е место, обладает нормальной устойчивостью финансового состояния, характеризующей возможность платежеспособности. Для покрытия затрат и запасов данное предприятие располагает необходимой величиной долгосрочных источников.

Анализ деятельности и финансовой устойчивости угледобывающих предприятий Кемеровской области позволил выявить ряд особенностей, характерных для данного типа отрасли. Во-первых, на протяжении «кризисного» периода отмечается наличие нерациональности формирования балансовой структуры. Ввиду колоссальных убытков, которые терпит компания от реализации продукции, налицо замедление оборачиваемости активов и превышение заемных источников формирования имущества над собственными. Кроме того, годовая бухгалтерская отчетность характеризуется неравнозначными по отношению к капиталу показателями запасов, дебиторской и кредиторской задолженностей, оказывающих непосредственное влияние на ликвидность компаний. Во-вторых, нарушение платежеспособности предприятий является прямым следствием их финансовой неустойчивости. В связи с данным утверждением можно предположить, что, несмотря на обеспечение бесперебойного производственного процесса, компании не способны рационально распоряжаться денежными средствами (рост дебиторской задолженности, снижение величины запасов и т.д.). В-третьих, в рамках стабилизации региональной экономики Кемеровской области, повышения ее рейтинга по объему валового регионального продукта и улучшения платежеспособности угольных компаний верным решением с точки зрения маркетинговых исследований могла бы стать модификация качеств добываемых углей (повышение теплоты сгорания, уменьшение зольности, снижение выброса вредных веществ при сгорании угля в атмосферу).

Список литературы

- Интерфакс – Сервер раскрытия информации [Электронный ресурс] // Режим доступа: e-disclosure.ru (Дата обращения: 20.01.2016)
- Шеремет А. Д. Теория экономического анализа [Текст]: учебник. – 3-е изд. – М.: Инфра-М, 2011. – 352 с.

Kiriyenko Yegor Andreevich, student

(e-mail: egor.kiriyenko2011@yandex.ru)

Belovsky Institute (branch) FSBEI HPE Kemerovo state University, Belovo, Russia

Shulepova Oksana Pavlovna, senior lecturer

(e-mail: shullex@mail.ru)

Belovsky Institute (branch) FSBEI HPE Kemerovo state University, Belovo, Russia

THE USE OF A RATING ESTIMATION OF THE ENTERPRISES: REGIONAL ASPECT

Abstract. The article presents the results of a rating estimation of activity of mining enterprises of the Kemerovo region. The analysis based on accounting data firms-industry leaders.

Keywords: regional economy, rating assessment, financial analysis.

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ И РЕГИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ МЕТОДАМИ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ

Кислицын Евгений Витальевич, старший преподаватель кафедры статистики, эконометрики и информатики (kev@usue.ru)

Панова Марина Валерьевна, доцент кафедры статистики, эконометрики и информатики

Уральский государственный экономический университет,
г. Екатеринбург, Россия

В данной статье рассматриваются подходы к исследованию промышленных и региональных экономических систем. Раскрывается сущность имитационного моделирования как основного метода исследования экономических процессов. Представлено три парадигмы имитационного моделирования с практическими примерами.

Ключевые слова: имитационное моделирование, промышленность, региональная система.

В условиях глобализации экономических систем и неустойчивости актуальными становятся проблемы, посвященные исследованию промышленных и региональных систем. Развитие экономики любого региона и обеспечение его конкурентными преимуществами в современных условиях во многом связано с вопросами формирования и развития промышленных систем. На данный момент существует множество разнообразных методов анализа, оценки и прогнозирования развития промышленности и регионов, однако далеко не все они действенны. Наиболее популярными являются методы экономико-математического моделирования, которые применяются практически во всех сферах экономики. К примеру, в работе [1] представлена математическая модель промышленного предприятия, где в качестве основного использован метод оптимизации, а сама деятельность предприятия представлена в виде четырех подсистем: производственная, воспроизводственная, инвестиционная и инновационная. В работе [2] рассматривается применение линейного математического моделирования в управлении городским хозяйством. Но, порой одних только методов мате-

матического моделирования бывает недостаточно для полноценного анализа и исследования промышленной или региональной системы. В таких случаях на помощь экономистам приходит имитационное моделирование.

В настоящее время имитационное моделирование переживает новый подъем, подобно тому, как переживает подъемы экономика в каждый период экономического цикла. Такой подъем обусловлен технологическим развитием систем моделирования. Эти системы сегодня являются мощным аналитическим средством, использующим самые новейшие веяния информационных технологий. Если ранее такие системы использовались, в основном, в академических целях, то сегодня они используются, в первую очередь, в бизнесе. Новый толчок в развитии имитационного моделирования обозначился сначала в США и Европе, а затем уже и в России.

Компьютерное, в частности, имитационное моделирование базируется на системном анализе. Поэтому, моделированием систем занимаются, в первую очередь, системные аналитики. Основополагающей тенденцией в наше время является синтез всех видов моделирования, внедрение различных информационных технологий в области моделирования. Особенно это актуально для комплексных приложений и проектов по созданию информационно-аналитических систем различного назначения. Имитационное моделирование включает в себя:

- Концептуальное моделирование, применяемое на ранних стадиях формирования имитационной модели;
- Логико-математическое, применяемое для описания отдельных подсистем модели, а также в процедурах обработки и анализа результатов вычислительного эксперимента;
- Технологию планирования и проведения имитационного эксперимента;
- Структурно-функциональное моделирование, используемое при создании стратифицированного описания комплексов подмоделей.

Также, важно отметить, что методом имитационного моделирования является направленный вычислительный эксперимент, который определяется проведенными аналитическими исследованиями и соответствующими вычислительными процедурами. Такие процедуры реализуются на стадиях планирования эксперимента и интерпретации его результатов.

В качестве базиса имитационного моделирования используются три различные парадигмы: дискретно-событийный подход, системная динамика и многоагентное моделирование.

Дискретно-событийное моделирование является наиболее изученным и известным методом у специалистов различных направленностей. Данный подход предполагает рассмотрение процессов, протекающих в мире, как последовательность отдельных важных моментов, называемых событиями. Применение данной парадигмы простирается от бизнес-процессов и цепей поставок до транспортных и производственных систем. В наше время новым веянием данной парадигмы стало применение новейших средств ани-

мации для отображения технических и бизнес-процессов в режиме реального времени.

Дискретно-событийная парадигма применяется при моделировании производственных процессов. Рассмотрим модель заводского цеха, в которой с помощью метода расчета себестоимости по видам деятельности вычисляется и анализируется стоимость производства продукта. Каждый продукт занимает определенные ресурсы, обрабатывается на станке, транспортируется конвейером и затем освобождает ресурсы. В течение всего времени пребывания продукта в цеху к его стоимости добавляется стоимость пребывания. На время использования продуктом ресурса к стоимости продукта добавляется стоимость использования этого ресурса, в остальное время добавляется стоимость простоя ресурса. Обработка на станке и транспортировка по конвейеру имеют фиксированные стоимости, отличающиеся для оборудования с различной производительностью. Накопленная стоимость товара разбивается на несколько категорий для последующего анализа и оптимизации. Данная модель позволяет провести эксперимент варьирования параметров заводского цеха и установить зависимость стоимости товара от этих изменений. Также, применяя методы оптимизации можно установить оптимальные значения параметров (см. рис. 1).

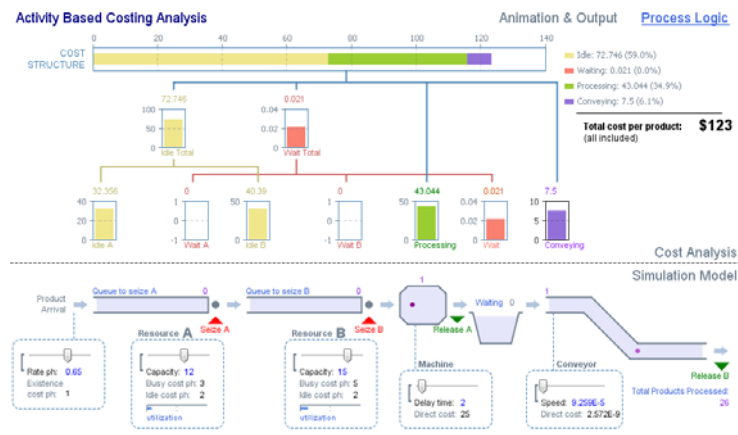


Рисунок 1 – Модель производственного цеха

Системная динамика – относительно новая парадигма компьютерного моделирования. Она является универсальным методом решения сложных управленческих задач. Системная динамика применяется также в широком спектре задач – от корпоративного и стратегического управления до социально-экономических исследований и моделирования национальной экономики. Системная динамика разрабатывает модели для решения многих актуальных задач, в том числе: анализ деятельности и выработка стратегии поведения компании в условиях турбулентности рынка, разработка анти-

кризисной программы в современных экономических условиях, создание модулей операционного, тактического и стратегического планирования и другие. Полезные решения системная динамика может давать и в финансовом анализе, инвестиционном планировании и управлении проектами, комплексном управлении логистическими процессами на предприятии, сети сбыта, построении плана маркетинга и анализе рыночной динамики, управлении персоналом. Системная динамика вошла в крупнейшие бизнес-школы Европы и США как неотъемлемая часть учебной программы [3]. Системные потоковые диаграммы, на которых, собственно, и основана системная динамика, просты в интерпретации, что позволило рассматриваемой парадигме получить большую популярность в экономической сфере, в первую очередь, в сфере бизнеса.

С помощью нотаций системной динамики удобно создавать модели глобальных социально-экономических систем, например, модель динамики населения региона. Модель учитывает зависимости между сектором жилищного строительства (см. рис. 2) и собственно демографическим сектором (см. рис. 3). Она реализована иерархически, как два связанных между собой системно-динамических компонента (подмодели).

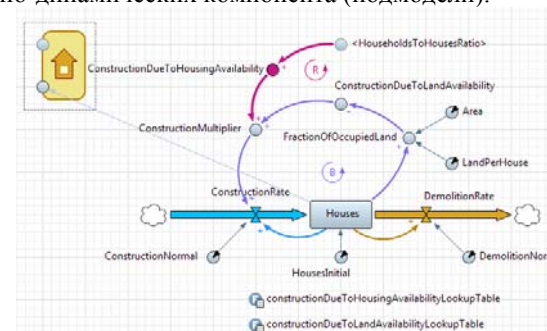


Рисунок 2 – Подмодель жилищного строительства

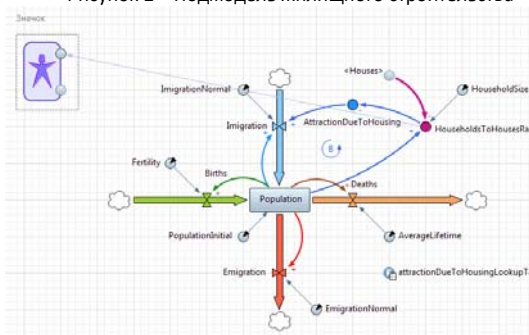


Рисунок 3 – Подмодель населения

Многоагентное моделирование является новейшей парадигмой имитационного моделирования, имеющей свои исключительные особенности. Агентная модель представляет систему как комплекс из отдельно функционирующих активных подсистем, которые называют агентами. Каждый из таких агентов имеет способность взаимодействовать с другими агентами, которые образуют внешнюю среду. В ходе исследования агенты могут изменять окружающую среду и свое собственное поведение. В отличие от системной динамики, где четко прослеживается централизованное управление, в агентной модели агенты функционируют каждый по своим законам асинхронно. Многоагентные модели используются для исследования децентрализованных систем, динамика функционирования которых определяется не глобальными правилами и законами, а наоборот, эти глобальные правила и законы являются результатом индивидуальной активности членов группы. Например, в области экономики, в которой весь организм формируется «снизу вверх», не совсем адекватны модели и описания установившихся равновесных режимов. Гораздо интереснее и адекватнее анализ моделей, позволяющих выполнить анализ формирования правил и тенденций глобального поведения как интегральных характеристик поведения многих составляющих активных игроков.

Кроме всего прочего, новейшие технологии имитационного моделирования позволяют совместить несколько подходов. К примеру, можно спроектировать цепочки поставок товаров в Европе.

Эта цепочка поставок состоит из трех производителей и пятнадцати дистрибуторов, которые заказывают различное количество товара в среднем каждые пару дней. Каждый производитель имеет в распоряжении свой парк грузовых автомобилей. Когда производитель получает заказ от дистрибутора, он проверяет количество готового товара на складе. Если заказанное количество товара имеется в наличии, производитель отправляет грузовик с этим товаром к дистрибутору. Иначе заказ не выполняется, и дистрибутор ждет, пока требуемое количество товара не будет произведено. Дистрибуторы, грузовики и производственные центры являются агентами, каждый из которых имеет свое поведение, диаграмма системной динамики задает производство, а диаграмма процессов - отправку и обработку заказа. Агенты располагаются в пространстве ГИС. Имена географических мест, в которых расположены центры производства, считываются из файла Excel. Встроенный поиск по ГИС карте находит места и помещает в них агентов. Грузовики движутся по существующей сети дорог, а маршруты создаются, когда автомобили начинают движение к месту назначения. Такая модель объединяет в себе сразу три подхода имитационного моделирования с использованием геоинформационных систем и баз данных (см. рис. 4).

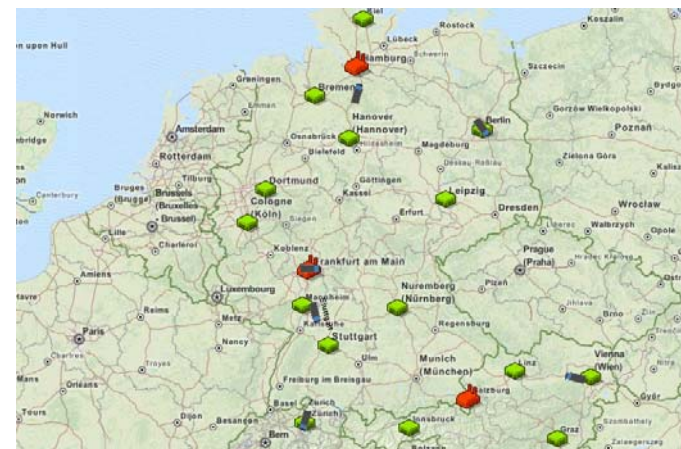


Рисунок 4 – Транспортная модель поставок

Методические и инструментальные достижения последних лет в компьютерном имитационном моделировании впервые создают возможности для описания и изучения сложных социально-экономических региональных и промышленных систем без необходимости их существенного упрощения. В применении модельных инноваций к научным исследованиям одной из наиболее перспективных является тема исследования социально-экономического потенциала организационных структур. Возможности современного агентного моделирования позволяют представить большие и сложно организованные социальные системы как сети большого количества взаимодействующих самостоятельных агентов, ведущих совместную социально-экономическую деятельность. Появляется возможность спецификации сетевых параметров и определения механизма их влияния на состояние и характеристики функционирования социально-экономической системы. Это в свою очередь позволяет формализовать схему анализа социально-экономического потенциала организационных структур с точки зрения влияния сетевых параметров системы. Появляется возможность анализа сценариев и факторов социально-экономического развития, а также повышения общественной эффективности за счет варьирования сетевыми параметрами.

Список литературы

1. Кислицын, Е. В. Аналитическое и имитационное моделирование экономических систем как средство формирования социально-ориентированной экономики в России // Экономические исследования. – 2014. – № 2. – С. 2.
2. Бабушкина, Т. О. Прикладные математические модели в управлении городским хозяйством / Т. О. Бабушкина, Е. В. Кислицын // Инвестиции, строительство и недвижимость как материальный базис модернизации и инновационного развития экономики: Материалы Пятой Всероссийской научно-практической конференции с международным участием: в 2-х частях под ред. Т. Ю. Овсянниковой. Томск, 2015. – С. 56-62.

3. Лычкина, Н. Н. Ретроспектива и перспектива системной динамики [Текст] / Н. Н. Лычкина. // Бизнес-информатика. М.: ГУ-ВШЭ, 2009. №3(9)

Kislitsyn Evgeny Vitalyevich, senior lecturer, chair of statistics, econometrics and Informatics (kev@usue.ru), Section 1

Ural State University of Economics, Yekaterinburg, Russia

Panova Marina Valerievna, associate Professor of statistics, econometrics and Informatics Ural State University of Economics, Yekaterinburg, Russia

THE RESEARCH INDUSTRIAL AND REGIONAL SYSTEMS WITH SIMULATION METHODS

Abstract. This article discusses approaches to the study of industrial and regional economic systems. The essence of simulation modeling as the main method of research of economic processes. Presents three paradigms of simulation with practical examples.

Keywords: simulation modeling, industry, regional system.

УПРАВЛЕНИЕ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК МЕТОДАМИ АНАЛИТИЧЕСКОГО И ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ

Кислицын Евгений Витальевич, старший преподаватель кафедры статистики, эконометрики и информатики (e-mail: kev@usue.ru)

Городничев Виктор Владимирович, ассистент кафедры статистики, эконометрики и информатики

*Уральский государственный экономический университет,
г.Екатеринбург, Россия*

В статье раскрываются особенности управления логистическими системами. Выявляются основные проблемы управления, возникающие в четырех сферах логистики: производство, распределение, продажи и транспорт. Предлагается мультиподходный метод анализа логистических систем, суть которого состоит в синтезе аналитических и имитационных методов исследования экономических систем. Разработан алгоритм принятия решений в управлении цепями поставок на базе данного метода.

Ключевые слова: цепочка поставок, аналитическое моделирование, имитационное моделирование, принятие решений.

В настоящее время вопросы повышения эффективности логистики достаточно широко обсуждаются в литературе. Под логистикой в общем смысле понимают науку, предмет которой заключается в рационализации процесса движения товаров и услуг от поставщиков сырья к потребителям, функционирование сферы обращения продукции, товаров, услуг, управления товарными запасами и провиантом, создания инфраструктуры товародвижения. В современной экономической науке выделяют пять разделов логистики: складская, транспортная, производственная, распределительная и информационная [1]. Исследование процессов управления логистическими системами в каждой из вышеназванных сфер является достаточно

острой проблемой, решение которой напрямую влияет на сокращение производственных затрат и, как следствие, увеличение прибыли предприятия.

Существует множество способов принятия оптимальных решений, которые широко представлены в литературе. Например, в работе [2] предложен метод оптимизации для регулирования потоков поставок. В работе [3] исследовано применение аналитических методов в оптимизации деятельности предприятия, представленного как совокупность четырех сфер. Все эти и многие другие методы принятия оптимальных решений безусловно являются эффективными во многих отраслях экономики. Однако, при исследовании конкретных логистических систем выявляется ряд проблем при применении вышеназванных методов. Выявим проблемы в четырех сферах логистики.

К примеру, производители продолжают конкурировать с крупными транснациональными компаниями, обладающими комплексными ресурсами и возможностями дешевого аутсорсинга. Необходимо решать проблему контроля и оптимизации всех аспектов производственного процесса, чтобы получать максимальную прибыль при минимизации производственных затрат. Промышленные операции и цепочка поставок оборудования должны быть организованы максимально корректно, чтобы уменьшить затраты, сталкиваясь с производственными потребностями и временными ограничениями. Эффект хлыста, как правило, становится главной проблемой при решении поставленной задачи. Поэтому, производителям нужно решать сложные задачи, связанные с эффектом хлыста, чтобы адекватно реагировать на требуемые изменения и находить решения для минимизации неблагоприятных эффектов.

Что касается дистрибьютеров, имеющих много поставщиков и потребителей, они постоянно сталкиваются с проблемой поиска оптимального баланса между удовлетворением спроса, способностью хранения запаса и соотношением уровня обслуживания с затратами на него. В дополнение к товарам, источникам и транспортным линиям, эффективность распределительного центра во многом зависит от внутренней организации бизнес-процессов и доступности трудовых ресурсов (персонал, многотонные фуры и т.д.). Решение данных задач одним лишь методом математического моделирования в условиях динамично развивающейся экономики становится практически невозможным.

Торговля является быстро развивающейся индустрией с жесткой конкуренцией и тонкими гранями между конкурентами. Чтобы предприятие стало успешным, оно должно постоянно совершенствовать процесс минимизации затрат, в тоже время привлекая новых покупателей и удовлетворяя ожидания покупателей: выполнение времени доставки, доступность товара и цены. Цепочка поставок – это основа торгового бизнеса. Его успех напрямую зависит от эффективности организации данной цепочки.

Успех процветания транспортного бизнеса напрямую зависит от способности обеспечивать эффективное распределение маршрутов и макси-

мально быстрое выполнение доставки с наименьшими затратами. Чтобы сохранять лидирующие позиции на этом рынке, руководство должно постоянно анализировать транспортную сеть, чтобы не только знать, но и понимать ее сложности, чтобы решить, какой уровень обслуживания можно предоставить с оптимальными вложениями. Таким образом, можно добиться оптимального роста компании и расширения транспортной сети.

Для решения поставленных задач в четырех сферах логистики предлагается использовать мультиподходный метод оптимизации цепочки поставок. Данный подход является современным и удовлетворяет требованиям практически всех отраслей экономики, благодаря тому, что включает в себя не только аналитические методы, но и методы имитационного моделирования.

Аналитические методы используются для моделирования цепочек поставок, но не представляют общую картину бизнес-ситуаций. Аналитические методы используют различные формулы, уравнения, а также соответствующие методики для достижения быстрых результатов. Но, учитывая все допущения и обобщения большинства деталей оказывается, что полученные аналитические модели создаются в идеальных условиях и не могут быть применены без погрешностей.

Метод имитационного моделирования позволяет рассматривать все детали и специфику каждого элемента цепочки поставок. С помощью данного метода можно не только визуализировать сеть операций, но и рассмотреть каждый процесс изнутри. Но, для удовлетворения всех требований, имитационная модель должна быть достаточно громоздкой.

Поэтому, для построения эффективных моделей цепочек поставок и достижения оптимальных результатов необходимо использовать оба подхода в симбиозе. Данный альянс состоит из шести аналитических и имитационных методов, каждый из которых наиболее подходит к решаемой задаче. Аналитические методы используются для поиска приблизительных решений, основанные на минимальной входящей информации. Например, их можно использовать для поиска места строительства складов, основываясь на расположении потенциальных покупателей, транспортных развязок и издержек на строительство в том или ином месте. По своей натуре, аналитическим методам приходится абстрагироваться от большинства деталей, таких как точный тайминг, особенности трудового ресурса, основываясь лишь на среднестатистических и поточных данных. Основное применение методов: создание примерного результата за короткое время, который может использоваться как упрощенные аналитические данные для имитационной модели.

Имитационное моделирование используется для более глубокого взгляда внутрь цепочки поставок и решения более широкого круга проблем. Оно позволяет принимать во внимание намного больше деталей, чем аналитические методы. Например, моделирование поведения элементов транспортной сети или возникновения опасных ситуаций во время приня-

тия решений. Имитационное моделирование позволяет достигнуть наиболее высокой степени точности.

Мультиподходный метод исследования цепочек поставок включает шесть компонентов: инвестиционный анализ нулевой точки (greenfield analysis), метод минимизации сети, имитационное моделирование, анализ рисков, минимизация сети основанная на имитационном моделировании и анализ «что-если». Алгоритм принятия решений в логистической системе представлен на рис. 1.

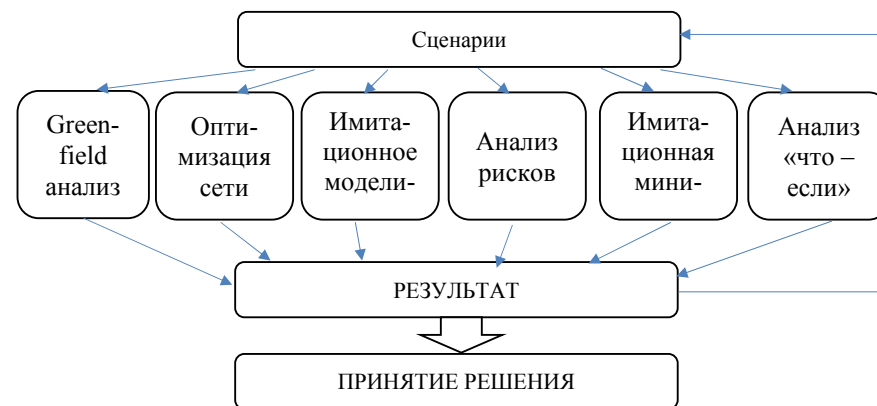


Рисунок 1 – Алгоритм принятия решений в логистической системе

Последние 4 компонента реализуются исключительно средствами имитационного моделирования. Рассмотрим систему распределительного центра. Работа склада состоит из нескольких процессов: разгрузка и погрузка фур, сбор заказов. Процесс разгрузки состоит из следующих этапов: фура привозит на склад поддоны одного типа, которые с помощью автопогрузчика разгружаются в хранилище у дока. После этого автопогрузчики перевозят поддоны в основное хранилище. Процесс погрузки следующий: для фуры определяется док, из которого она может забрать уже собранные заказы, которые находятся в хранилище у дока на погрузку, причем общий объем заказов должен занимать не менее половины вместимости фуры. Далее фура подъезжает к доку, и при помощи автопогрузчика поддоны всех назначенных на нее заказов погружаются в фуру. Сбор заказа: формируется состав заказа, причем заказ может быть сборным, и состоять из нескольких типов поддонов. Заказ может быть собран, если все требуемые поддоны можно поместить в хранилище у дока на погрузку, и в основном хранилище достаточно поддонов всех необходимых типов для данного заказа. Заказ собирается автопогрузчиками в хранилище у дока или, если ни в одном из них нет достаточного количества свободных паллетомест, то заказ собирается в дополнительном хранилище, из которого при первой же возможности перемещается в хранилище у дока. Для анализа такой доста-

точно сложной системы одних лишь аналитических методов будет недостаточно, так как они не учитывают очень много нюансов, о которых было написано выше. Зато логика данной системы легко вписывается в концепцию имитационного моделирования. Логика имитационной модели склада представлена на рис. 2.

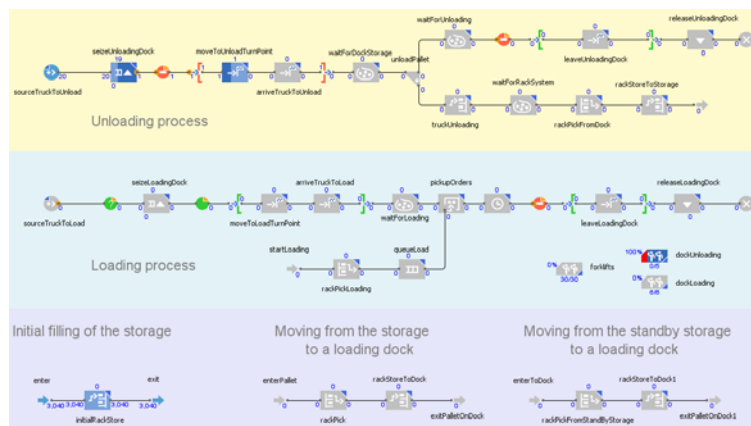


Рисунок 2 – Имитационная модель распределительного центра

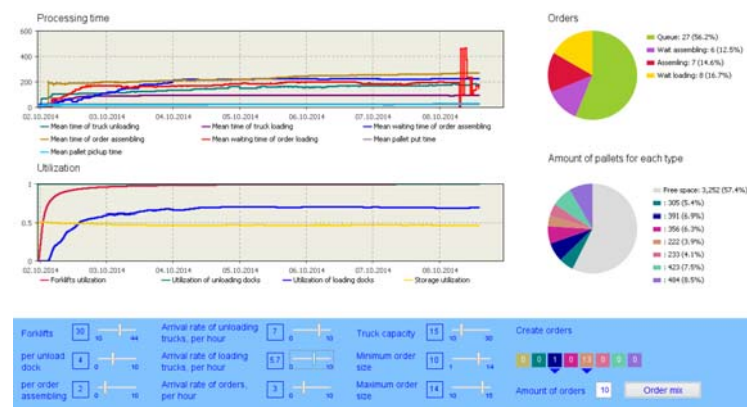


Рисунок 3 – Статистический анализ модели распределительного центра

После этапа проектирования модели можно непосредственно проводить анализ с применением мультиподходного метода. Запустив обычный имитационный эксперимент можно проследить работу на каждом подразделении склада, используя современные визуальные средства. А благодаря мощному статистическому инструментарию делаются различные прогнозы, оцениваются риски и выискиваются узкие места в представленной се-

ти. Также, он позволяет проводить анализ «что – если», изменяя один или сразу несколько параметров. На рис. 3 представлены зависимости эндогенных переменных от экзогенных параметров.

Таким образом, только применяя мультиподходный метод в исследовании логистических систем можно добиться наилучшего результата. Аналитические компоненты позволяют оптимально разместить распределительные центры и минимизировать затраты на перевозки. Имитационные методы позволяют проследить работу логистических систем и провести их анализ. Также, современный инструментарий позволяет учесть возможности возникновения рискованных ситуаций и проведения анализа «что – если», который, в свою очередь, позволяет установить зависимости одних экономических параметров от других во временной динамике, что недоступно обычным аналитическим методам.

Список литературы

1. Протасова, Л. Г. Управление качеством складской логистики / Л. Г. Протасова, Е. А. Королев, В. В. Шуров // Управленец. – 2012. – № 7-8. – С. 60-63.
2. Kochkina E., Kislitsin E. Optimization models in regulation of traffic flow // Theoretical and practical issues of ensuring the economic interests of the modern innovative society. 2nd edition. Science editor: A. Burkov. San Francisco, California, USA, 2014
3. Кислицын, Е. В. Аналитическое и имитационное моделирование экономических систем как средство формирования социально-ориентированной экономики в России // Экономические исследования. – 2014. – № 4. – С. 2.

Kislitsyn Evgeny Vitalyevich, senior lecturer, chair of statistics, econometrics and Informatics (kev@usue.ru), Section 1

Ural State University of Economics, Yekaterinburg, Russia

Gorodnichev Viktor Vladimirovich, assistant Professor of Statistics, Econometrics and Informatics

Ural State University of Economics, Yekaterinburg, Russia

THE SUPPLY CHAIN MANAGEMENT USING ANALYTICAL METHODS AND SIMULATION MODELING

Abstract. In the article features of logistics systems. Identifies major management problems that arise in four areas logistics: production, distribution, sales and transport. Multimedialny proposed method of analysis of logistics systems, the essence of which consists in the synthesis of analytical and simulation methods for the study of economic systems. The developed algorithm of decision making in supply chain management on the basis of this method.

Keywords: supply chain, analytical modeling, simulation modeling, decision making.

УДК 334.02

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ КАРТА РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Клименко Елена Михайловна, преподаватель
(e-mail: elena-vipkukla@mail.ru)

Белгородский строительный колледж

В статье рассматриваются вопросы достижения приоритетных целей инновационно-развитого предприятия. В результате в базовой платформе были выделены пять составляющих, влияющих на инновационное развитие предприятия.

Ключевые слова: Стратегические карты, инновационные процессы на предприятии.

Стратегические карты (strategy maps) - это инструмент, позволяющий менеджменту предприятий формулировать и отображать то, как можно эффективно создавать ценность, согласовывая стратегические цели через цепь причинно-следственных связей.

Стратегические карты (СК) предназначены для определения и наглядного описания стратегических целей, задач и показателей, а также путей их достижения и решения. СК позволяет донести до отдельных подразделений и сотрудников предприятия их роль в реализации стратегий. СК могут быть созданы на любом уровне управления, и каждый уровень будет иметь возможность видеть свое место на общей СК.

СК представляет собой модель, демонстрирующую, как стратегия объединяет нематериальные активы и процессы создания стоимости. Совершенствование нематериальных активов влияет на финансовые результаты через цепь причинно-следственных связей. СК, описывая логику стратегии, четко показывает как:

- создать новую стоимость при помощи составляющих внутренних бизнес-процессов, обучения и развития;
- разработать стратегические направления, основанные на создании стоимости;
- определить процессы, которые трансформируют нематериальные активы в материальную стоимость;
- построить новую схему для описания, оценки и приведения в стратегическое соответствие трех видов нематериальных активов составляющей обучения и роста (человеческого капитала, информационного капитала и организационного капитала) с целями и процессами внутренней составляющей [1].

Архитектура реализации стратегии представлена на рис.1.

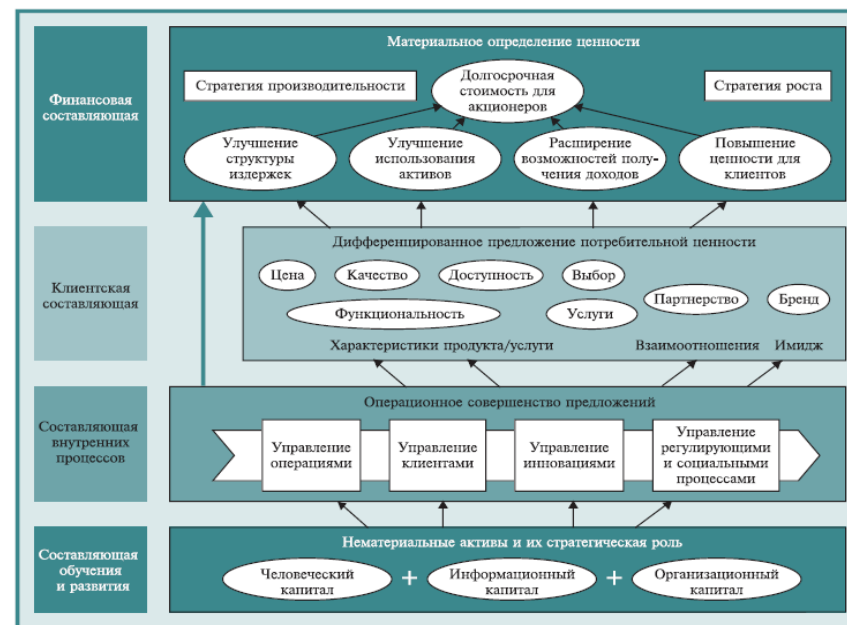


Рис.1. Архитектура реализации стратегии предприятия

Опираясь на результаты анализа, расширена платформа для разработки стратегической карты развития инновационных процессов на предприятии с учетом особенностей инновационной экономики и направления развития российских предприятий. В результате в базовой платформе были выделены пять составляющих, влияющих на инновационное развитие предприятия: 1) инвестиционное обеспечение инновационных процессов; 2) информационное обеспечение инновационных процессов; 3) технико-технологическая составляющая инновационных процессов (процессная составляющая); 4) рыночная составляющая инновационных процессов; 5) кадровое обеспечение инновационных процессов.

Каждая из составляющих характеризуется набором показателей, отобранных на основе принципов минимальной существенной достаточности (см. рис. 2).

Система сбалансированных показателей развития инновационных процессов на предприятии представлена в таблице.

При разработке карты основной упор был сделан на достижение следующих приоритетных целей инновационно-развитого предприятия: роста объема инновационной продукции, достигаемого путем увеличения доли инновационной продукции в общей доле выпускаемой продукции; повышения эффективности протекания инновационных процессов, достигаемого путем активизации результативности научных исследований и, разработок;

приращения капитала, за счет увеличения числа разработанных (приобретенных) объектов интеллектуальной собственности, а так же выпуска конкурентоспособной инновационной продукции.



Рис. 2. Стратегическая карта развития инновационных процессов на предприятии

Таблица 1. Система сбалансированных показателей развития инновационных процессов на предприятии

Обозначение	Наименование показателя
1	2
1. Инвестиционное обеспечение инновационных процессов	
X ₁	Число используемых передовых производственных технологий
X ₂	Число приобретенных объектов интеллектуальной собственности научно-технической и производственной сферы
$K_1 = Z_{\text{ти}} / Z_{\text{общ}}$	Коэффициент, определяющий долю внутренних затрат на технологические инновации в общих затратах на производство

$K_2 = Z_{\text{фи}} / Z_{\text{общ}}$	Коэффициент, определяющий долю внутренних затрат на фундаментальные исследования в общих затратах на производство
$K_3 = Z_{\text{пи}} / Z_{\text{общ}}$	Коэффициент, определяющий долю внутренних затрат на прикладные исследования в общих затратах на производство
$K_4 = Z_{\text{нм}} / Z_{\text{инр}}$	Коэффициент соотношения внутренних затрат на приобретение нематериальных активов в общем объеме внутренних затрат на исследования и разработки
$K_5 = P_{\text{нм}} / P_{\text{осп}}$	Коэффициент обеспеченности интеллектуальной собственностью, характеризует степень оснащения нематериальными активами по сравнению с прочими основными средствами предприятия
$K_6 = I_{\text{г}} / I_{\text{ниокр}}$	Коэффициент государственного финансирования НИОКР, характеризует долю государственного инвестиционного обеспечения в общем объеме финансирования исследований и опытно-конструкторских разработок.
2. Информационное обеспечение инновационных процессов	
$K_7 = Z_{\text{ини}} / Z_{\text{общ}}$	Доля затрат на развитие программного обеспечения (ЕИИС) в общей сумме затрат
$K_8 = Z_{\text{кт}} / Z_{\text{общ}}$	Доля затрат на защиту коммерческих секретов производства и использование патентной системы охраны в общей сумме затрат
X ₃	Численность сотрудников, обеспечивающих распределение информационных потоков в инновационной деятельности предприятия
3. Рыночная составляющая инновационных процессов	
$K_9 = \Pi_{\text{ин}} / Z_{\text{ин}}$	Рентабельность инновационной продукции
$K_{10} = K_{\text{ин}} / K_{\text{общ}}$	Коэффициент конкурентоспособности инновационной продукции
$K_{11} = \Pi_{\text{ин}} / \Pi_{\text{общ}}$	Коэффициент коммерциализации инновационной продукции
$K_{12} = V_{\text{ин}} / V_{\text{общ}}$	Коэффициент, определяющий долю инновационной продукции в общем объеме производимой продукции предприятия
4. Техничко-технологическая составляющая инновационных процессов	
$K_{13} = \text{Ч}_{\text{мод(сл)}} / \text{Ч}_{\text{общ}}$	Коэффициент модернизации оборудования на инновационном предприятии
$K_{14} = V_{\text{иптгн}} / V_{\text{общ}}$	Коэффициент освоения технико-технологических инноваций
$K_{15} = V_{\text{итгб}} / V_{\text{общ}}$	Коэффициент оценивающий прогрессивность технико-технологической базы инновационного предприятия
5. Кадровое обеспечение инновационных процессов	
$K_{16} = \text{Ч}_{\text{исл}} / \text{Ч}_{\text{общ}}$	Доля занятых исследованиями и разработками в общей численности персонала предприятия
$K_{17} = \text{Ч}_{\text{квк}} / \text{Ч}_{\text{общ}}$	Обеспеченность кадрами высокой квалификации
$K_{18} = Z_{\text{птс}} / Z_{\text{птср}}$	Уровень мотивации научно-технических сотрудников
$K_{19} = \text{ПР}_{\text{ниокр}} / \text{ПР}_{\text{общ}}$	Уровень инновационной активности научно-технических сотрудников (ПР – число успешно реализованных проектов)
X ₄	Количество успешно реализованных научно-исследовательских, опытно-конструкторских разработок.

Список литературы

1. Абакумов Р.Г. Теоретические аспекты управления воспроизводством основных средств в рамках концепции обновления инновационной среды // Вестник Бел-

городского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 146-149.

2. Грищенко Е.Н., Абакумов Р.Г. Инновационные аспекты оценки бюджетной эффективности инвестиционно-строительных проектов // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 176-180.

3. Костин С.М., Абакумов Р.Г. Инновационный инструментальный оценки эффективности проекта воспроизводства здания // В сборнике: Общество в эпоху перемен: формирование новых социально-экономических отношений материалы VI международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 99-101.

4. Абакумов Р.Г. Проблемы и перспективы управления инновационным воспроизводством основных средств организаций // В сборнике: Тенденции и перспективы развития современной науки и практики IV международная научно-практическая конференция. 2014. С. 48-52.

5. Абакумов Р.Г., Просяник О.С. Методические рекомендации по формированию системы показателей оценки эффективности инновационного воспроизводства основных средств // В сборнике: Социально-экономические аспекты развития современного государства, материалы IV международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 3-5.

6. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Организационно-технологические риски в строительстве // Молодежь и XXI век - 2015 материалы V Международной молодежной научной конференции: в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. 2015. С. 295-298.

7. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Системный подход к внедрению инноваций в строительной экспертизе // Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. Сборник материалов Международной научно-практической конференции (26-27 марта 2015г.). Западно-Сибирский научный центр; Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева. г. Кемерово, 2015. С. 112-114.

8. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Актуальные проблемы экспертизы проектно-сметной документации в рамках стратегии риск-менеджмента в строительной организации // Актуальные проблемы развития хозяйствующих субъектов, территорий и систем регионального и муниципального управления материалы X международной научно-практической конференции. под ред. Ю.В. Вертаковой. Курск, 2015. С. 237-239.

9. Рахматуллин А.Р., Абакумов Р.Г. Аспекты объемно-планировочных и конструктивных решений производственных зданий, определяющие эффективность их реконструкции и перепрофилирования // Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. Сборник материалов Международной научно-практической конференции (26-27 марта 2015г.). Западно-Сибирский научный центр; Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева. г. Кемерово, 2015. С. 13-16.

10. Абакумов Р.Г., Аридова С.В. Экономико-математическая модель оценки социально-экономического эффекта воспроизводства зданий // Поколение будущего: Взгляд молодых ученых - 2014. Сборник научных статей 3-й Международной молодежной научной конференции: в 2-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. 2014. С. 17-19.

11. Просяник О.С., Абакумов Р.Г. Организационно-экономический механизм воспроизводства инновационных строительных проектов // Инновации в строительстве глазами молодых специалистов. Сборник научных трудов Международной научно-технической конференции. Ответственный редактор Гладышкин А.О.. Курск, 2014. С. 260-263.

Klimenko Elena, lecturer

(e-mail: elena-vipkukla@mail.ru)

"Belgorod construction College", Belgorod, Russia

STRATEGIC MAP FOR THE DEVELOPMENT OF INNOVATIVE PROCESSES IN THE ENTERPRISE

Abstract. The article discusses issues achievement of priorities of innovative development of the enterprise. As a result, in the underlying platform were identified five factors influencing innovative development of the enterprise.

Key words: strategic maps and innovation processes in the enterprise

ЗНАЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО КРЕДИТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Клишина Юлия Евгеньевна, к.э.н., доцент

Углицких Ольга Николаевна, к.э.н., доцент

кафедра "Финансы, кредит и страховое дело"

Ставропольский государственный аграрный университет

Горохов Александр Анатольевич, к.т.н., доцент

Юго-Западный государственный университет, Россия

В работе рассмотрены сущность и функции государственного кредита, как экономической категории, а также его значение в современных условиях

Ключевые слова: государственный кредит, функции государственного кредита, кредитный риск, срочный рынок, внебиржевая сделка, хеджирование.

Для покрытия своих расходов, связанных с бесперебойным финансированием многообразных потребностей обществ, государство привлекает свободные финансовые ресурсы хозяйственных структур и средства населения. Основным способом их получения является государственный кредит – являющийся одной из форм кредита, при котором государство выступает в роли кредитора, заемщика и гаранта. Внутри страны государство обычно является заемщиком средств, а население, предприятия и организации - кредиторами. В сфере международных экономических отношений государство выступает как в роли заемщика, так и кредитора. В тех случаях, когда государство берет на себя ответственность за погашение займов или выполнение других обязательств, взятых физическими и юридическими лицами, оно является гарантом. Если правительство может гарантировать безусловное погашение займа, выпущенного нижестоящими органами власти и управления или отдельными хозяйственными организациями, а также выплату процентов по нему в случае неплатежеспособности плательщика, то речь идет об условном государственном кредите - гарантированных займах.

При государственном же кредите взятые займы денежные средства поступают в распоряжение органов государственной власти, превращаясь в

дополнительные финансовые ресурсы, направляемые, как правило, на покрытие бюджетного дефицита. Источником погашения государственных займов и выплаты процентов по ним выступают средства бюджета. Государственный кредит, связан с движением бюджетных средств, поэтому выражает часть финансовых отношений общества.

Государственный кредит представляет отношения вторичного распределения стоимости валового общественного продукта и части национального богатства. В сферу госкредитных отношений попадает только часть доходов и денежных фондов, сформированных на стадии первичного распределения. Обычно ими являются временно свободные денежные средства населения, предприятий и организаций, не предназначенные для текущего потребления.

Объективная необходимость использования государственного кредита на удовлетворение потребностей общества обусловлена постоянным противоречием между величиной этих потребностей и возможностями государства по их удовлетворению за счет бюджетных доходов. Регулирование экономики, международная деятельность, социальная политика государства, выполнение им своих функций по обороне страны и управлению требуют постоянного увеличения бюджетных расходов. Между тем доходы государственного бюджета всегда ограничены определенным пределом - уровнем налогообложения, установленным действующим законодательством. Поэтому при наличии свободных денежных ресурсов у населения, предприятий и организаций органы власти прибегают к помощи государственного кредита.

Целесообразность использования государственного кредита для формирования дополнительных финансовых ресурсов государства и покрытия бюджетного дефицита определяется значительно меньшими негативными последствиями для государственных финансов и денежного обращения страны по сравнению с монетарными приемами (например, эмиссии денег) балансирования доходов и расходов правительства. Это достигается на основе перемещения спроса от физических и юридических лиц к правительственным структурам без увеличения совокупного спроса и количества денег в обращении.

Возможность существования государственного кредита вытекает из особенностей формирования и времени использования доходов, получаемых физическими и юридическими лицами. У населения постоянно образуются временно свободные денежные средства, прежде всего в связи с неравномерным получением доходов по найму (особенно в отраслях с сезонным характером производства), выплатой гонораров, премий, отпускных, получением наследства и т.п. Население также может сознательно ограничивать текущие потребности из-за необходимости накопить денежные средства для покупки товаров длительного пользования с высокой ценой приобретения.

Сущность государственного кредита как экономической категории раскрывается в функциях: распределительной, контрольной и регулирующей.

Важнейшая функция государственного и муниципального кредита — распределение денежных ресурсов в соответствии с потребностями экономики в целом и целесообразностью поддержки того или иного направления социально-экономической деятельности. В настоящее время отсутствует специальный централизованный фонд государственного кредитования. Его источником служит соответствующий бюджет, при утверждении расходной части которого предусматриваются необходимые средства на кредитование.

Распределение осуществляется между:

- федеральным бюджетом и региональными бюджетами;
- региональным бюджетом и бюджетами муниципальных образований;
- международными финансово-кредитными институтами и федеральным бюджетом;
- иностранными юридическими и физическими лицами, федеральным и региональными бюджетами;
- федеральным, региональными, местными бюджетами и юридическими лицами-резидентами и др.

Через распределительную функцию осуществляется формирование и использование централизованных фондов денежных средств.

Контрольная функция государственного кредита органически вплетается в контрольную функцию финансов и имеет свои специфические черты, порожденные особенностями этой категории. Контроль осуществляется за целевым и рациональным использованием кредита, выделяемого государством. Эту функцию осуществляют соответствующие институты на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. Необходимость контроля вытекает как из самой природы кредита, так и из функций государства. Контроль осуществляется за:

- движением денежных потоков, осуществляемых через органы федерального казначейства или уполномоченные банки;
- соблюдением условий кредитного договора;
- целевым использованием заемщиком выделенных средств;

Регулирующая функция государственного кредита проявляется в воздействии государства на состояние денежного обращения, уровень процентных ставок на рынке денег капиталов и занятость. В условиях ограниченности бюджетных ресурсов, когда выделение денежных средств на безвозмездной основе не всегда оправдано, наиболее эффективно использовать их на возвратной и платной основе. Регулирующая функция проявляется при получении Россией внешних займов от МВФ на финансирование бюджетного дефицита, проведение структурных реформ и реструктуризацию экономики, поддержку приватизации, фондового рынка и т.п. С помощью регулирующей функции государство воздействует на заемщиков,

которые обязаны обеспечить эффективное использование бюджетных ссуд.

Таким образом, мобилизуемые с помощью государственного кредита средства прямо используются для финансирования экономических и социальных программ. Это означает, что государственный кредит, являясь средством увеличения финансовых возможностей государства, может выступать важным фактором ускорения социально-экономического развития страны.

Список литературы

1. Финансы / И.И. Глотова, Е.П. Томилина, О.Н. Углицких, Ю.Е. Клишина - Ставрополь: Альфа Принт. - 2012. - 401 с.
2. Оценка финансового состояния коммерческого банка/ Супрунова Е.С., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 245-249.
3. Проблемы муниципальных финансов России на современном этапе/ Ковалева О.Г., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 138-141.
4. Венчурное финансирование России: проблемы и перспективы/ Канзюба В.А., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 131-134.
5. Последствия недостоверности сведений об адресе юридического лица/ Родионова И.Н., Емельянов А.С., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 154-158.
6. Об обязательном удостоверении решения собрания участников хозяйственных обществ/ Емельянов А.С., Горохов А.А., Родионова И.Н.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 238-241.
7. О порядке предоставления акционерам документов акционерного общества/ Винокуров О.В., Горохов А.А.// В сборнике: Управленческие технологии и модели модернизационных процессов в российской экономике: история и современность, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. под редакцией Кузьминой В.М.. Курск, 2015. С. 13-16.
8. Анализ эмиссии ценных бумаг акционерных обществ Курской области/ Горохов А.А., Емельянов А.С.// В сборнике: Проблемы развития современного общества, материалы Международной научно-практической конференции (11 января 2011 года). Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2011. С. 51-54.
9. Проблемы финансовой поддержки сельскохозяйственных организаций/ Клишина Ю.Е.// Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 30. С. 15-23.
10. Страхование как основной метод регулирования сельскохозяйственных рисков/ Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2013. № 35. С. 19-26.
11. Агрострахование/ Глотова И.И., Томилина Е.П., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// теория и практика / Ставрополь, 2013.
12. Инновационные подходы к развитию сельскохозяйственного страхования/ Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// Международные научные исследования. 2013. № 3 (16). С. 54-57.
13. Лицензионно-рыночные отношения в системе рационального природопользования/ Клишина Ю.Е.// Предпринимательство. 2008. № 3. С. 41-44.
14. Проблемы финансирования природоохранной деятельности/ Доронин Б.А., Клишина Ю.Е., Детистова О.И.// Вестник АПК Ставрополя. 2011. № 4 (4). С. 64-66.

15. Финансовая политика ставропольского края: оптимизация уровня расходов/ Углицких О.Н., Шишкова Н.В.// Региональная экономика: теория и практика. 2006. № 11. С. 53-55.

16. Инновационно-инвестиционная привлекательность региона и проблемы ее повышения/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н.// Kant. 2015. № 1 (14). С. 10-14.

17. Финансовое обеспечение деятельности некоммерческих организаций/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н.// В сборнике: Финансово-экономические и учетно-аналитические проблемы развития региона Материалы Ежегодной 78-й научно-практической конференции. 2014. С. 169-178.

18. Особенности развития инновационной деятельности в агропромышленном комплексе Ставропольского края/ Углицких О.Н.// Инновации в науке. 2013. № 16-1. С. 166-171.

THE VALUE OF PUBLIC CREDIT IN MODERN CONDITIONS

Abstract: the work considers the essence and functions of state credit as an economic category, as well as its importance in modern conditions.

Keywords: state credit, state credit, credit risk, derivatives market, OTC transaction, hedging.

УДК 330.34

ПРОЯВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЙ В ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Коваленко Татьяна Леонидовна, студентка

(e-mail: tanya666.95@mail.ru)

Абакумов Роман Григорьевич, к.э.н.,

доцент кафедры экспертизы и управления недвижимостью

(e-mail: AbakumovRG2000@mail.ru)

*Белгородский государственный технологический университет
им. В. Г. Шухова*

В статье рассматриваются вопросы проявления инноваций на различных стадиях инвестиционно-строительной деятельности. Определены четыре группы факторов роста показателя инновационной активности в строительстве. Сформулированы три направления формирования экономических эффектов от внедрения инноваций в инвестиционно-строительный цикл с позиции инвестора.

Ключевые слова: строительство, инновации, инновационная активность.

Строительство считается очень консервативной сферой деятельности с позиции принятия инновационных технологий и продуктов. В условиях экономического кризиса сохранение конкурентоспособности отечественной строительной сферы является основным и определяющим фактором внедрения инноваций.

Инновации – определяющий фактор конкурентоспособности в современных рыночных отношениях, которые характеризуются как «инновационная экономика» и «экономика, построенная на знаниях» [2].

Объективность инновационных процессов в инвестиционно-строительной сфере проявляется в наличии на рынке «инновационных предложений» в части строительных материалов, передовых машин и оборудования, новых методов строительства (реконструкции), новаторстве в инвестиционной практике, маркетинговых приемов и организационных, инжиниринговых принципов.

В инвестиционно-строительной деятельности внедряются инновационные решения, направленные на повышение энергоэффективности зданий и сооружений; интеграцию систем переработки отходов в цикл эксплуатации жилищных объектов; уникальные по прочностным характеристикам материалы и конструкции; электронное управление процессами эксплуатации зданий; экологические решения в проектировании и строительстве.

Практика реализации инвестиционно-строительных проектов достаточно объективно выделяет 4 этапа: прединвестиционный, проектно-исследовательский, строительный, эксплуатационный. Выделение этапов построено на разделении: функциональности объекта строительства (строящийся, эксплуатируемый); трансформации капитала (намерения, вложения, возврат); менеджеров (инвестор, проектировщик, генеральный подрядчик). Рост показателя в инновационной практике предопределяется 4-мя группами факторов:

- 1) сокращение длительности инвестиционно-строительного цикла;
- 2) рост цены за счет инновационности строительной продукции;
- 3) сокращение прямых и накладных расходов строительного проекта;
- 4) принятие расходов (убытков) на внедрение инноваций. [4]

Результаты инновационной деятельности в рамках инвестиционно-строительного цикла учитываются на уровне финансовых результатов инвестора. Инновации должны оказывать влияние на финансовые показатели инвестиционного проекта, поскольку именно инвестор принимает решение о включении в цикл конкретных результатов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Соответственно, базовым показателем результативности инвестора принимается чистый дисконтированный доход – NPV, а показателем эффективности капиталовложений - внутренняя (модифицированная) норма рентабельности.

Финансовый поток с позиции инвестиционно-строительного цикла разделяется на инвестиционный – отрицательный и эксплуатационный – положительный. Возврат вложенных инвестором средств от объекта недвижимости наступает только на эксплуатационном этапе. В случае использования схемы долевого инвестирования, вложенные средства до начала эксплуатации рассматриваются как инвестиции.

Под результатом инновационной деятельности понимается объективная оценка совершенствования технологических процессов и качества продуктов инвестиционно-строительного цикла. То есть, результат инновации это преимущество предприятия в техническом (продуктовом), технологическом или процессном аспекте операционной деятельности. А под экономи-

ческим эффектом понимается количественная оценка экономической выгоды от совершенствования технологических процессов и качества продуктов инвестиционно-строительного цикла [5]. Экономический эффект это финансовая интерпретация результата инновационной деятельности.

Можно сформулировать три направления формирования экономических эффектов от внедрения инноваций в инвестиционно-строительный цикл с позиции инвестора:

1. Снижение отрицательного денежного потока - инвестиционной стоимости проекта строительства (реконструкции);
2. Рост положительного денежного потока от эксплуатации объекта недвижимости;
3. Сокращение длительности инвестиционно-строительного цикла, обеспечивающее рост экономической эффективности капитала инвестора.

Фактически положительный поток это баланс объема реализации строительного продукта (объект недвижимости) и его цены. А расходы могут быть сгруппированы в 4 однотипных потока – труд, сырье, машины и оборудование, накладные (транзакционные) расходы организаций [6]. Баланс данных расходов предопределен балансом издержек и ключевыми инновациями инвестиционно-строительного цикла.

Наиболее выраженными экономическими факторами реализации инновационного потенциала инвестиционно-строительной сферы следует принять цену готовой строительной продукции, продолжительность инвестиционно-строительного цикла, затраты на материалы, конструкции и энергию.

«Строительный» этап консолидирует 79% стоимости инвестиционно-строительного проекта. Поэтому инновации связанные с внедрением «передовых строительных материалов и конструкций» и «процессов организации строительно-монтажных работ» определяются как важнейшие в цикле. Продуктовые и процессные инновации строительного цикла имеют тесную связь: новые материалы и конструкции требуют новых процессов и наоборот.

Одной из инновационных российских технологий является технология скоростного домостроения «Теплоскор», которая разработана в компании «НИИ Теплостен», и включает в себя инновационный материал – теплоэффективный блок, состоящий из несущей, внутренней и фасадной части. Эта технология позволяет возвести здания за гораздо меньший срок и относительно низкую себестоимость, при этом имея высокие эксплуатационные качества, к которым можно отнести долговечность и огнестойкость, а также низкую теплопроводность. Одним из достоинств теплоэффективного блока является его вес, он очень упрощает транспортные расходы и не требует мощных подъемных механизмов. Кроме этого эти блоки упрощают дорогостоящие операции, а именно декоративное оформление и утепление стены.

В последние годы развивается концепция пассивного дома которая за-

ключается в том, что отопление должно осуществляться за счет тепла, которое выделяют люди, бытовые приборы и другие альтернативные источники энергии, и сводится к использованию приточно-вытяжной вентиляции, с употреблением рекуператоров и использованием природных источников энергии, например солнца, для отопления и горячей воды. «Пассивные дома» не только удобны и комфортны, но и изготавливаются из экологически чистого сырья. Для экономии тепловой энергии применяются автоматизированные системы управления техническими устройствами здания, которые, к примеру, снижают температуру помещения в ночное время или при отсутствии людей. Затраты на эксплуатацию таких домов в разы меньше чем на обычное жилье [6].

Инновационные методы менеджмента и организации контроля строительных работ направлены на снижение уровня накладных расходов строительного этапа (8,24% сметной стоимости), а также могут оказывать влияние на эффективность использования строительных машин и оборудования (6,54%), материалоемкость и трудоемкость строительного процесса. Инновации строительного этапа это комплексные технологические решения.

Инновации в строительной индустрии в сфере продвижения готовой продукции имеют три направления:

1) финансовое продвижение: механизмы ипотечного кредитования, расщепки платежа, типов залоговых обязательств, лизинга, решения по диверсификации рисков инвестора (дольщика) и другие;

2) продвижения готовой продукции: интерактивная 3D презентация; интернет реклама, социальные сети;

3) сбытовые каналы: привлечение нетрадиционных каналов сбыта объектов жилищного строительства – «референтный маркетинг», предоставление элементов бесплатной инфраструктуры (фитнесс центры, детские сады и т.п.) в пакете предложения.

Выделенные особенности проявления инноваций в инвестиционно-строительной деятельности позволяют утверждать о следующих группах инноваций: инновации на прединвестиционном этапе, проектно-изыскательские инновации, строительные инновации, эксплуатационные инновации.

Список литературы

1. Авилова И.П., Жариков И.С. Методика оценки экономической эффективности реконструкции действующего производственного предприятия, расположенного в черте города, посредством его перепрофилирования в здание коммерческого назначения // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 138-141.

2. Щенятская М.А., Наумов А.Е. Совершенствование методологии сравнительной оценки эффективности альтернативных инвестиционных проектов в жилищном строительстве // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 6. С. 264-268.

3. Абакумов Р.Г. Теоретические аспекты управления воспроизводством основных средств в рамках концепции обновления инновационной среды // Вестник Бел-

городского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 146-149.

4. Грищенко Е.Н., Абакумов Р.Г. Инновационные аспекты оценки бюджетной эффективности инвестиционно-строительных проектов // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 176-180.

5. Костин С.М., Абакумов Р.Г. Инновационный инструментальный оценки эффективности проекта воспроизводства здания // В сборнике: Общество в эпоху перемен: формирование новых социально-экономических отношений материалы VI международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 99-101.

6. Абакумов Р.Г. Проблемы и перспективы управления инновационным воспроизводством основных средств организаций // В сборнике: Тенденции и перспективы развития современной науки и практики IV международная научно-практическая конференция. 2014. С. 48-52.

7. Абакумов Р.Г., Просяник О.С. Методические рекомендации по формированию системы показателей оценки эффективности инновационного воспроизводства основных средств // В сборнике: СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВА материалы IV международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 3-5.

Abakumov R.G. Ph.D. in Economics, Associate Professor,

(e-mail: AbakumovRG2000@mail.ru)

Belgorod Shukhov State Technological University, Belgorod, Russia

Kovalenko Tatiana Leonidovna, student

(e-mail: tanya666.95@mail.ru)

Belgorod Shukhov State Technological University, Belgorod, Russia

DISPLAY OF INNOVATIONS IN BUILDING ACTIVITY

Abstract.

In clause questions display of innovations at various stages of building activity are considered. Four groups of factors of growth of a parameter of innovational activity in construction are determined. Three directions of formation of economic benefits of introduction of innovations in a building cycle from a position of the investor are formulated.

Key words: *construction, innovations, innovational activity.*

УДК 658.14

КЛАСТЕРНЫЙ АНАЛИЗ КРЕДИТНО-ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КАЗАХСТАНСКИХ БАНКОВ

Ковишова Татьяна Петровна, м.э., MBA, старший преподаватель

tanya_timoshina@mail.ru

Кадочникова Валерия Петровна, к.э.н., доцент

kvp1976@mail.ru

Кендюх Евгений Иванович, к.э.н., доцент

kenduh@mail.ru

РГП на ПХВ «Северо-Казахстанский государственный университет

им. М. Козыбаева» МОН РК

Кластерный анализ кредитно-инвестиционной политики казахстанских банков (консервативная кредитно-инвестиционная политика; умеренно-консервативная политика; умеренная политика; умеренно-агрессивная по-

литика; агрессивная политика). За год уровень конкуренции вырос и повлиял на динамику чистой рентабельности собственного капитала банков. Так средневзвешенное значение чистой рентабельности собственного капитала типологических групп БВУ РК изменилось.

Ключевые слова: кластерный анализ, кредитно-инвестиционная политика казахстанских банков, типологические группы, консервативная кредитно-инвестиционная политика; умеренно-консервативная политика; умеренная политика; умеренно-агрессивная политика; агрессивная политика.

В 2015 году единой политики, которой бы придерживались коммерческие банки Казахстана при формировании источников финансирования своей деятельности, нет, также как и в 2014 году.

Обратимся к кластерному анализу кредитно-инвестиционной политики банков за 2015 г. (рисунок 1). Из нашего исследования удалён АО «БТА Банк». Таким образом, остаётся 35 банков. Для распределения был взят критерий доля заёмного капитала. С долей заёмного капитала в валюте баланса до 20% не наблюдаем ни одного банка; с долей заёмного капитала от 20% до 40% лишь 3 банка (таблица 1); с долей заёмного капитала от 40% до 60% тоже 3 банка (таблица 2); с долей заёмного капитала от 60 до 80% наблюдаем 6 банков (таблица 3); с долей заёмного капитала от 80% и выше выделено 23 банков (таблица 4).

Согласно рисунку 2 в 2014 году из 37 банков с долей заёмного капитала в валюте баланса до 20% наблюдаем 3 банка (таблица 6); с долей заёмного капитала от 20% до 40% только 2 банка (таблица 7); с долей заёмного капитала от 40% до 60% лишь 2 банка (таблица 8); с долей заёмного капитала от 60 до 80% наблюдаем 6 банков (таблица 9); с долей заёмного капитала от 80% и выше выделено 24 банка (таблица 10).

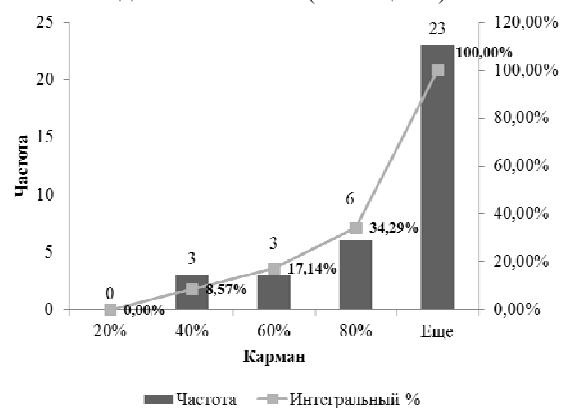


Рисунок 1 – Гистограмма распределения БВУ РК по доле заёмного капитала в 2015 году.

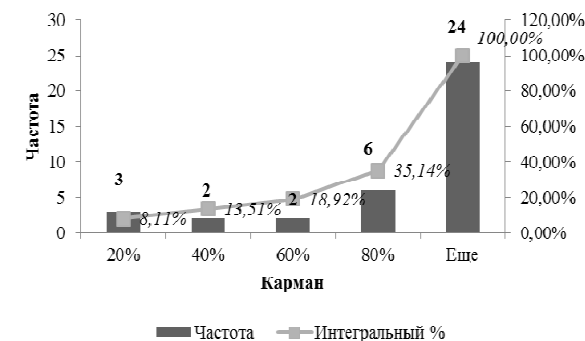


Рисунок 2 – Гистограмма распределения БВУ РК по доле заёмного капитала в 2014 году.

За 2015 год банки, проводящие консервативную кредитно-инвестиционную политику, перешли в типологическую группу банков, проводящих умеренно-консервативную политику. Полученные нами в ходе исследования результаты, иллюстрирующие изменение средневзвешенного значения показателя рентабельности собственного капитала, доказывают наличие взаимосвязи между структурой капитала банка и рентабельностью его собственного капитала, описываемой эффектом финансового левериджа.

Таблица 1 – Банки с долей заёмного капитала от 21,66% по 34,64% (3 БВУ РК) (карман 2) в 2015 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "Шинхан Банк Казахстан"	34,64%	5,35%
АО "Заман-Банк"	21,92%	5,39%
АО ДБ "НБ Пакистана" в Казахстане	21,66%	1,25%
Средневзвешенное значение	26,07%	4,00%

Таблица 2 – Банки с долей заёмного капитала от 47,07% по 59,29% (3 БВУ РК) (карман 3) в 2015 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "ДБ "PNB" - Казахстан"	59,29%	1,13%
АО "Исламский Банк "Al Hilal"	52,36%	9,66%
АО "Банк Позитив Казахстан"	47,07%	8,44%
Средневзвешенное значение	52,91%	6,41%

Таблица 3 – Банки с долей заёмного капитала от 63,65% по 78,67% (6 БВУ РК) (карман 4) в 2015 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "ЭКСИМБАНК КАЗАХСТАН"	78,67%	1,38%
АО "Жилстройсбербанк Казахстана"	77,35%	14,00%
АО "Ситибанк Казахстан"	77,32%	40,93%
ДБ АО "Банк Хоум Кредит"	72,86%	26,63%
АО ДБ "RBS (Kazakhstan)"	70,04%	26,91%
АО "ДБ "КЗИ БАНК"	63,65%	8,84%
Средневзвешенное значение	73,32%	19,78%

Таблица 4 – Банки с долей заёмного капитала от 82,83% по 93,82% (23 БВУ РК) (карман 5) в 2015 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "Банк ЦентрКредит"	93,82%	1,12%
АО "Цеснабанк"	93,57%	13,14%
АО "АТФБанк"	93,23%	13,24%
АО "Банк "Bank RBK"	92,98%	0,31%
АО "Евразийский Банк"	92,56%	3,99%
АО "Казинвестбанк"	92,24%	16,77%
АО "KASPI BANK"	91,76%	10,02%
АО "КАЗКОММЕРЦБАНК"	91,25%	-11,99%
ДБ АО "Сбербанк"	91,08%	1,62%
АО "Qazaq Banki"	90,72%	6,04%
АО "AsiaCredit Bank (АзияКредит Банк)"	89,84%	16,78%
АО "Банк "Астаны"	89,53%	6,35%
АО "Altyn Bank" (ДБ АО "Народный Банк Казахстана")	89,50%	19,39%
АО "Народный Банк Казахстана"	87,91%	21,01%
АО "Delta Bank"	87,85%	13,02%
ДО АО Банк ВТБ (Казахстан)	87,19%	-16,51%
АО "Capital Bank Kazakhstan"	86,95%	8,07%
АО "ТПБ Китая в г. Алматы"	86,20%	13,59%
АО "Нурбанк"	86,19%	1,34%
АО "ДБ "АЛЬФА-БАНК"	85,11%	42,54%
АО "ForteBank"	84,30%	6,58%
АО "Банк Kassa Nova"	84,10%	8,42%
АО ДБ "БАНК КИТАЯ В КАЗАХСТАНЕ"	82,83%	20,07%
Средневзвешенное значение	89,16%	9,34%

Последующий анализ полученных типологий позволил выявить, кроме качественных (таблица 5), и их количественные характеристики (рисунок 3).

Таблица 5 – Качественная характеристика типологических групп коммерческих банков, составляющих «рабочую выборку» в 2015 году.

Типологическая группа банка	Удельный вес группы		
	по акти- вам	по обязатель- ствам	по собствен- ному капиталу
1. Агрессивная политика	94,34%	95,38%	85,42%
2. Умеренно-агрессивная политика	5,05%	4,30%	11,55%
3. Умеренная политика	0,44%	0,27%	1,88%
4. Умеренно-консервативная политика	0,17%	0,05%	1,15%
5. Консервативная поли- тика	-	-	-
Итого:	100%	100%	100%

Классифицируем БВУ РК по типологическим группам за 2014 г., по данным сайта НБ РК, раздел статистика банковского сектора.

Таблица 6 – Банки с долей заёмного капитала от 14,42% по 17,51% (3 БВУ РК) (карман 1) в 2014 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "Заман-Банк"	17,51%	4,96%
АО "Исламский Банк "Al Hilal"	17,21%	4,87%
АО ДБ "НБ Пакистана" в Казахстане	14,42%	3,52%
Средневзвешенное значение	16,38%	4,45%

Таблица 7 – Банки с долей заёмного капитала от 21,63% по 37,45% (2 БВУ РК) (карман 2) в 2014 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "Банк Позитив Казахстан"	37,45%	1,25%
АО "ДБ "PNB" - Казахстан"	21,63%	1,40%
Средневзвешенное значение	29,54%	1,32%

Таблица 8 – Банки с долей заёмного капитала от 42,00% по 59,47% (2 БВУ РК) (карман 3) в 2014 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "Шинхан Банк Казахстан"	59,47%	4,56%
АО "ДБ "КЗИ БАНК"	42,00%	8,87%
Средневзвешенное значение	50,73%	6,72%

Таблица 9 – Банки с долей заёмного капитала от 71,28% по 79,93% (6 БВУ РК) (карман 4) в 2014 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "Altyn Bank" (ДБ АО "Народный Банк Казахстана")	79,93%	6,17%
АО "Альянс Банк"	75,34%	55,34%
АО "Жилстройсбербанк Казахстана"	74,42%	10,49%
ДБ АО "Банк Хоум Кредит"	73,68%	28,04%
АО "ЭКСИМБАНК КАЗАХСТАН"	72,94%	1,76%
АО "ТПБ Китая в г. Алматы"	71,28%	6,70%
Средневзвешенное значение	74,60%	18,08%

Таблица 10 – Банки с долей заёмного капитала от 81,50% по 92,36% (24 БВУ РК) (карман 5) в 2014 году.

Банк	Доля заёмного капитала	ЧРСК
АО "АТФБанк"	92,36%	2,45%
АО "Банк ЦентрКредит"	92,04%	4,21%
АО "Qazaq Banki"	91,92%	2,25%
АО "Евразийский Банк"	91,83%	16,14%
АО "Цеснабанк"	91,74%	14,49%
АО "ДБ "АЛЬФА-БАНК"	89,59%	18,50%
АО "KASPI BANK"	89,23%	26,12%
ДБ АО "Сбербанк"	89,19%	19,46%
АО "Bank RBK"	89,17%	4,44%
АО "Delta Bank"	88,68%	15,47%
АО "AsiaCredit Bank (АзияКредит Банк)"	88,41%	6,11%
ДО АО Банк ВТБ (Казахстан)	88,18%	3,99%
АО "Нурбанк"	87,82%	5,78%
АО "Казинвестбанк"	87,30%	6,16%
АО "Банк "Астана-финанс"	86,21%	8,13%
АО "КАЗКОММЕРЦБАНК"	86,07%	8,87%
АО ДБ "БАНК КИТАЯ в Казахстане"	85,55%	10,89%

АО "ТЕМІРБАНК"	84,86%	18,28%
АО "Ситибанк Казахстан"	83,86%	17,62%
АО "Банк Kassa Nova"	83,85%	9,10%
АО "Народный Банк Казахстана"	82,61%	26,26%
АО "ForteBank"	82,03%	8,59%
АО ДБ "RBS (Kazakhstan)"	81,53%	12,34%
АО "Capital Bank Kazakhstan"	81,50%	5,52%
Средневзвешенное значение	87,31%	11,30%

Таблица 11 – Качественная характеристика типологических групп коммерческих банков, составляющих «рабочую выборку» в 2014 году.

Типологическая группа банка	Удельный вес группы		
	по активам	по обязательствам	по собственному капиталу
1. Агрессивная политика	90,96%	92,48%	81,35%
2. Умеренно-агрессивная политика	8,27%	7,20%	15,04%
3. Умеренная политика	0,37%	0,21%	1,34%
4. Умеренно-консервативная политика	0,20%	0,07%	1,05%
5. Консервативная политика	0,20%	0,04%	1,22%
Итого:	100%	100%	100%

Сгруппируем полученное по средневзвешенному значению чистой рентабельности собственного капитала (рисунок 3).

Мы видим, что БВУ РК, проводящие умеренно-агрессивную политику показали наилучшую рентабельность, нежели банки, проводящие агрессивную кредитно-инвестиционную политику.

Средневзвешенное значение чистой рентабельности собственного капитала типологических групп БВУ РК за 2014-2015 гг. представлено на рисунке 3:

1) банки, проводившие умеренно-агрессивную политику, улучшили показатели эффективности: с 18,08% до 19,78% выросла чистая рентабельность собственного капитала;

2) банки, проводившие агрессивную политику, наоборот снизили свою эффективность с 11,30% до 9,34%, приблизившись к банкам, проводившим умеренную политику. Основная причина: ухудшение качества кредитного портфеля в условиях кризиса и замедление деловой активности в стране.



Рисунок 3 – Динамика средневзвешенного значения чистой рентабельности собственного капитала типологических групп БВУ РК за 2014-2015 гг.

Банки, проводившие агрессивную кредитно-инвестиционную политику, увеличили средневзвешенное значение доли кредитов с просрочкой платежей в ссудном портфеле с 11,04% до 12,51%, нарастив ссудный портфель с 11 222 481 032 тыс. тенге до 14 900 288 227 тыс. тенге. Этот факт настораживает, учитывая, что на долю указанных банков приходилось 93,53% и 95,80% ссудного портфеля банковского сектора страны соответственно. Можно предположить, что в погоне за долей рынка, проводя агрессивную кредитно-инвестиционную политику, банки ослабили внимание к рискам своих заёмщиков, особенно проявившимся в условиях девальвации и колебаний курса национальной валюты.

Kovshova Tatyana Petrovna, Master of Science in Economy, MBA, Senior Teacher of Finance and credit department, tanya_timoshina@mail.ru

Kadochnikova Valerya Petrovna, Candidate of Economics, Associate Professor of Finance and credit, department kvp1976@mail.ru

Kendyukh Yevgeniy Ivanovich, Candidate of Economics, Associate Professor of Finance and credit department kenduh@mail.ru

M. Kozybayev North Kazakhstan State University

CLUSTER ANALYSIS OF THE CREDIT AND INVESTMENT POLICY OF THE KAZAKHSTANI BANKS

Abstract. Cluster analysis of the credit and investment policy of the Kazakhstani banks (conservative credit-investment policy; moderate-conservative and moderate credit-investment policy; moderate-aggressive policy; aggressive policy). In a year competition ratio increased and influenced on the dynamics of net return on equity of the banks. So the weight average value of net return on equity of typological groups of second-tier banks of RK changed.

Keywords: cluster analysis, credit and investment policy of the Kazakhstani banks, typological groups, conservative credit-investment policy; moderate-conservative and moderate credit-investment policy; moderate-aggressive policy; aggressive policy.

ВОЗМОЖНОСТИ ЭКОНОМИИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В МНОГОКВАРТИРНЫХ ДОМАХ

Козлов Иван Андреевич, начальник отдела подготовки проектов АНО «Центр инвестиционного развития Удмуртской Республики»

Рассматриваются проблемы высокого потребления энергетических ресурсов многоквартирными домами и их структура. Приведены точки использования потенциала экономии и его состав. Предлагается перечень мероприятий по повышению энергетической эффективности. Приведен пример мероприятий по снижению потребления энергетических ресурсов с показателями эффективности в многоквартирном доме в УР.

Основными причинами высокого потребления энергоресурсов в многоквартирных домах Удмуртской Республики являются:

- Плохое обслуживание и длительное отсутствие ремонта жилого фонда и его инженерных сетей и оборудования;
- Проблемы по организации и проведения общего собрания собственников жилых помещений МКД для принятия коллективных организационных и финансовых решений;
- Расточительное использование энергоресурсов собственниками жилых помещений и их жильцами;
- Отсутствие заинтересованности РСО в экономии энергоресурсов;
- Низкие показатели энергоэффективности при проектировании и строительстве МКД (по данным IFC).

Многоквартирные дома в России потребляют значительно больше энергоресурсов, чем МКД в других странах с сопоставимым климатом (рис. 1)

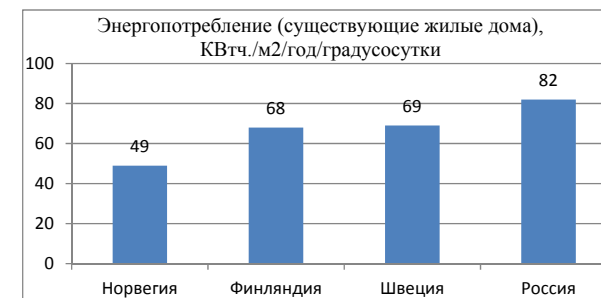


Рисунок 1.

Источник: McKinsey&Company, IFC

По данным центра по эффективному использованию энергии (ЦЭНЭФ) многоквартирные дома в России обладают большим потенциалом экономии энергии: тепловая энергия до 40%, электроэнергия до 37%, природный газ до 30%, вода до 25% (даны средние оценки потенциала по ЦЭНЭФ)[1].

Стоит отметить, что в зданиях и квартирах, которые имеют низкие удельные расходы энергии, возможности экономии ниже; напротив, в зданиях и квартирах с самыми высокими удельными расходами потенциал экономии может быть выше.

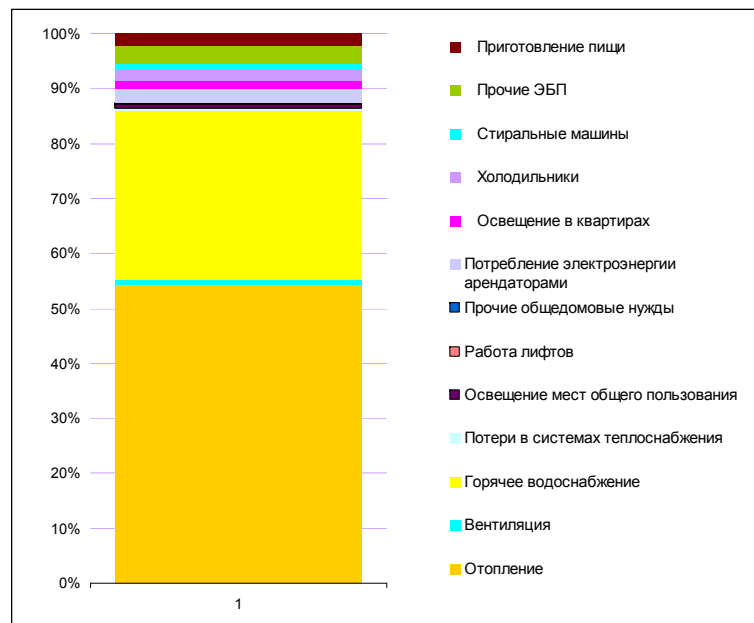


Рисунок 2 Структура потребления энергии в МКД[2].

Источник: ЦЭНЭФ

На Рисунке 2 представлена усредненная структура потребления в МКД, полученная при пересчете единиц измерения энергетических ресурсов в условное топливо с использованием физических коэффициентов пересчета. В реальной ситуации возможны изменения в зависимости от года постройки, организации системы отопления, от этажности, от уровня инженерных систем, от степени благоустройства, от ветровой нагрузки и ряда иных факторов.

Стоит отметить, что на рисунке 2, представлено распределение энерго-ресурсов по целям использования и стоимость энергоресурсов по типу имеет разное ценовое представление и между экономией денежных средств и экономией энергетических ресурсов отсутствует прямая взаимосвязь.

Общий потенциал экономии энергетических ресурсов в МКД равен сумме потенциалов экономии в местах общего пользования и индивидуальных помещений. Если установить индивидуальный тепловой пункт с погодным регулированием и оставить разбитые окна в подъезде, то снизится и качество ресурса и не будет экономии. Или произвести утепление

фасадов и замену окон, но не уменьшить площадь радиаторов, или температуру теплоносителя, или его расход, то экономия в одном месте будет компенсирована через открытые окна в другом помещении.

Основная задача капитального ремонта заключается в восстановлении потребительских свойств жилых зданий, включая инженерные системы обеспечения жизнедеятельности. Капитальный ремонт обеспечивает безопасность и надежность проживания в доме, безопасность предоставления коммунальных услуг. Поэтому по мере износа инженерные системы здания должны капитально ремонтироваться, заменяться и реконструироваться, но прямой связи с повышением энергоэффективности нет.

Подключение нового энергоэффективного оборудования к ветхим сетям может привести к тому, что оно выйдет из строя, не будет давать ожидаемых эффектов, повысится аварийность. Собственники могут даже связать учащение аварийности с установкой нового энергоэффективного оборудования, тогда как на самом деле причиной будет ветхость инженерных сетей и оборудования МКД.

В случае высокой степени износа инженерных систем МКД они должны быть заменены в процессе капитального ремонта. Источниками окупаемости замены инженерных сетей будут являться не экономия коммунальных ресурсов, а снижение затрат на текущие ремонты и аварийные работы, сохранение или увеличение рыночной стоимости жилой недвижимости, снижение расходов на компенсацию низкого качества коммунальных услуг (нагрев воды с помощью газовой плиты или кипятильника, обогрев помещения с помощью электрорадиаторов, установка дополнительных фильтров).

Перечень энергоэффективных мероприятий на общедомовых системах и местах общего пользования:

1. Улучшение теплозащитных свойств ограждающих конструкций зданий:

- Ремонт крыши (с утеплением, гидроизоляцией)
- Ремонт подвала (с утеплением, стен, пола подвалов)
- Утепление фасадов и наружных стен
- Ремонт межпанельных и компенсационных швов

2. Улучшение теплозащитных свойств МОП:

- Установка современных энергоэффективных окон
- Установка теплоотражающих пленок и уплотнителей на окна в подъездах

- Установка теплоотражающих экранов за отопительными приборами
- Ремонт и утепление наружных входных дверей в подъездах с установкой доводчиков

- Установка второй двери во входных тамбурах

3. Мероприятия на коллективных системах и инженерной инфраструктуре

- Установка общедомовых приборов учета потребления коммунальных ресурсов
 - Установка автоматизированных тепловых пунктов
 - Установка балансировочных вентилей и балансировка системы отопления
 - Обеспечение циркуляции в системе ГВС
 - Промывка трубопроводов и стояков системы отопления
 - Ремонт(модернизация) или замена лифтового оборудования
 - Замена ламп накаливания в МОП на энергоэффективные светильники
 - Установка датчиков присутствия или таймеров в МОП
4. Мероприятия на индивидуальных системах и жилых помещениях:
- Установка индивидуальных приборов учета ГВС и ХВС
 - Установка термостатических вентилей на радиаторах
 - Установка запорных вентилей на радиаторах
 - Замена ламп накаливания энергоэффективными лампами
 - Замена старых электробытовых приборов на новые высоких классов энергоэффективности
 - Подбор мощности бытовых приборов в соответствии с потребностями домохозяйства
 - Минимизация использования бытовой техники в режиме предвключенного состояния и простоя
5. Улучшение теплозащитных свойств ограждающих конструкций зданий в жилых помещениях
- Установка современных энергоэффективных окон
 - Ремонт и утепление старых окон в квартирах (установка или замена уплотнителей, теплоотражающих пленок)
 - Остекление балконов и лоджий
 - Установка теплоотражающих экранов за отопительными приборами
 - Установка и утепление дверей в тамбурах перед квартирами
 - Утепление дверей



Рисунок 3. Пример потенциала экономии в системах коллективного и индивидуального использования отопления по данным ИЭС и ЦЭНЭФ[2]

Цифры экономии даны относительно базового уровня потребления тепловой энергии на цели отопления. Цифры приведены для типового жилого дома 70-80-х годов постройки.

Пример в Удмуртской Республике: г. Ижевск, ул. Советская 21А, 5-этажный жилой многоквартирный дом на 50 квартир. Был установлен индивидуальный тепловой пункт с погодным регулированием и бойлером ГВС и восстановлением циркуляции. Установлены светодиодные светильники с датчиком на шум в местах общего пользования, светодиодные прожекторы на улице. Экономия на ОДН по ГВС и индивидуальному потреблению составила 30% и повысилось качество коммунального ресурса. Экономия на освещении МОП составила 50% и не превышает установленных нормативов. Экономия по отоплению составила до 25% (по данным УУТЭ), ежегодно пересматривается норматив потребления тепла жилыми помещениями в меньшую сторону, перетопа в жилых помещениях больше нет.

Список литературы

1. Российский ресурс энергоэффективности: масштабы, затраты, выгоды. И. Башмаков. Вопросы экономики №2, 2009.
2. Энергоэффективность в России: скрытый резерв. Отчет группы Всемирного банка совместно с ЦЭНЭФ. С.1-166.
3. Исследование проблем создания топливно-энергетического баланса региона. Ким Ю.Л., Козлов И.А., Капралова А.П. Нефть и Газ – 2014 Сборник тезисов 68-ой Международной молодежной конференции. 2014. С.49

УДК 330.42: 338.2

РЕГРЕССИОННЫЙ И КОРРЕЛЯЦИОННЫЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ НА РАЗВИТИЕ МУНИЦИПАЛИТЕТА

Комаревцева Ольга Олеговна, аспирант

(e-mail: komare_91@mail.ru)

Орловский филиал, Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте РФ, г.Орел, Россия

В данной статье рассмотрен механизм проведения регрессионного и корреляционного анализа для определения связи между выбранными показателями. Объектом исследования данной статьи является муниципальное образование город Орел, а именно, установление взаимосвязи между экономическими изменениями и строительством объектов инфраструктуры.

Ключевые слова: механизм управления экономикой, изменения, муниципальное образование, регрессионный анализ.

Регрессионный и корреляционный анализы — два тесно связанных друг с другом метода исследования взаимосвязи между двумя или более непрерывными переменными.

В регрессионном анализе (РА) рассматриваются связи между одной переменной (называемой зависимой переменной) и несколькими другими (называемых независимыми переменными).¹ Эта связь представляется с помощью математической модели — уравнения регрессии, которое связывает зависимую переменную с независимыми с учетом некоторых предположений. Если функция регрессии линейна относительно ее параметров (постоянных коэффициентов уравнения), то говорят о линейной модели регрессии. В противном случае модель называется нелинейной.

Рассмотрим пример построения математической модели — уравнения регрессии зависимости строительства объектов инфраструктуры города от экономических изменений. В качестве объекта исследования выступает муниципальное образования города Орла. Под экономическими изменениями понимаем инфляционные, трансфертные, валютные и иные изменения, оказывающие влияние на данное муниципальное образование.

Изучая зависимость между показателями X (объекты инфраструктуры) и Y (экономические изменения), проведено исследование за прошедшие 10 лет (таблица 1).

¹ Комаревцева О.О., Лытнева Н.А. Применение Pest-анализа как инструмента управления изменениями в экономике муниципального образования // Проблемы и перспективы социально-экономического развития регионов материалы Всероссийской научно-практической конференции : в 2 томах. Киров, 2015. С. 124.

Таблица 1 – Соотношение показателя строительства объектов инфраструктуры от экономических изменений²

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
x	120	70	100	55	75	85	110	80	60	95
y	4,6	2,6	4,3	2,4	3,1	3,8	4,2	2,9	2,7	3,4

Полагая, что между X и Y имеет место линейная корреляционная связь, определим уравнение регрессии $\bar{y}_x = b_0 + b_1(x - \bar{x})$ и коэффициент линейной регрессии r_{xy} . Построим диаграмму рассеяния и линию регрессии. Сделаем вывод о направлении и тесноте связи между показателями X (объектом строительства инфраструктуры) и Y (экономическими изменениями).

Первый способ оценить характер связи признаков — графический. Построим диаграмму рассеяния в программе Excel (рисунок 1), отметив в прямоугольной декартовой системе координат точки с координатами (x, y) — эмпирические данные. Из диаграммы рассеяния видно, что между показателями X и Y действительно наблюдается линейная связь.

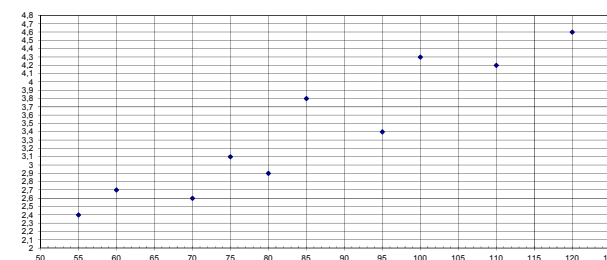


Рисунок 1 – Диаграмма рассеяния в аспекте зависимости показателей объектов строительства инфраструктуры и экономических изменений

Для определения коэффициентов уравнения регрессии $\bar{y}_x = b_0 + b_1(x - \bar{x})$ можно воспользоваться, например, следующими формулами: $\bar{x} = \frac{\sum x}{n}$,

$$\bar{y} = \frac{\sum y}{n}, \quad Q_x = \sum x^2 - \frac{(\sum x)^2}{n}, \quad Q_y = \sum y^2 - \frac{(\sum y)^2}{n}, \quad Q_{xy} = \sum xy - \frac{\sum x \sum y}{n}.$$

² Комаревцева О.О. Моделирование оценки изменений в экономических системах муниципального образования // ГОСУДАРСТВО, АКАДЕМИЧЕСКАЯ НАУКА И ВЫСШАЯ ШКОЛА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ Сборник научных статей. отв. ред. О.Б. Нигматуллин. Уфа, 2015. С. 225-232.

³ Yuzvovich L.I., Knyazeva E.G., Lugovtsov R.Y., Kuklina E.V., Rodicheva V.B. Financial and credit mechanism for attraction of real investments in a system of money flows regulation // Mediterranean Journal of Social Sciences. 2015. T. 6. № 3S3. С. 95.

Тогда параметры b_0 и b_1 уравнения линейной регрессии и коэффициент линейной корреляции r_{xy} определим по формулам $b_0 = \bar{y}$, $b_1 = \frac{Q_{xy}}{Q_x}$,

$$r_{xy} = \frac{Q_{xy}}{\sqrt{Q_x \cdot Q_y}}.^4$$

Вычисления можно проводить в различных программах на компьютере. Составим расчетную таблицу в программе Excel.

Таблица 2 – Расчетная таблица регрессионной зависимости

	x	y	x^2	y^2	xy
1	120	4,6	14400	21,16	552
2	70	2,6	4900	6,76	182
3	100	4,3	10000	18,49	430
4	55	2,4	3025	5,76	132
5	75	3,1	5625	9,61	232,5
6	85	3,8	7225	14,44	323
7	110	4,2	12100	17,64	462
8	80	2,9	6400	8,41	232
9	60	2,7	3600	7,29	162
10	95	3,4	9025	11,56	323
сумма	850	34	76300	121,12	3030,5

Тогда:

$$\begin{aligned}\bar{x} &= \frac{\sum x}{n} = \frac{850}{10} = 85, \bar{y} = \frac{\sum y}{n} = \frac{34}{10} = 3,4, \\ Q_x &= \sum x^2 - \frac{(\sum x)^2}{n} = 76300 - \frac{850^2}{10} = 4050 \\ Q_y &= \sum y^2 - \frac{(\sum y)^2}{n} = 121,12 - \frac{34^2}{10} = 5,52, \\ Q_{xy} &= \sum xy - \frac{\sum x \sum y}{n} = 3030,5 - \frac{850 \cdot 34}{10} = 140,5, \\ b_0 &= \bar{y} = 3,4, \quad b_1 = \frac{Q_{xy}}{Q_x} = \frac{140,5}{4050} = 0,035.\end{aligned}$$

При этом уравнение линейной регрессии примет вид

$$\bar{y}_x = 3,4 + 0,035(x - 85) \text{ или } \bar{y}_x = 0,035x + 0,451.$$

Выяснить, какие заключения можно сделать о силе или слабости этой зависимости, а также о ее виде и направленности. Критерии количественной оценки зависимости между переменными называются коэффициентами корреляции или мерами связанности. Две переменные коррелируют между

собой положительно, если между ними существует прямое, однонаправленное соотношение. При однонаправленном соотношении малые значения одной переменной соответствуют малым значениям другой переменной, большие значения - большим. Две переменные коррелируют между собой отрицательно, если между ними существует обратное, разнонаправленное соотношение. При разнонаправленном соотношении малые значения одной переменной соответствуют большим значениям другой переменной и наоборот. Значения коэффициентов корреляции всегда лежат в диапазоне от -1 до +1.

Итак, выборочный коэффициент линейной корреляции r_{xy} меняется в пределах $-1 \leq r_{xy} \leq 1$. Знак r_{xy} характеризует направление, а абсолютная величина r_{xy} - тесноту линейной корреляционной связи.⁵

Если $r_{xy} > 0$, то увеличение признака x в среднем приводит к увеличению признака y , т.е. связь между показателями x и y прямая (положительная) линейная корреляционная связь прямая. Если $r_{xy} < 0$, то с увеличением признака x в среднем признак y уменьшается, т.е. связь между показателями x и y обратная (отрицательная) линейная корреляционная связь прямая.

Для качественной оценки тесноты корреляционной связи между x и y можно воспользоваться таблицей Чеддока, представленной в таблице 3.

Таблица 3 – Количественная оценка Чеддока

Диапазон изменения $ r_{xy} $	0,1-0,3	0,3-0,5	0,5-0,7	0,7-0,9	0,9-0,99
Характер тесноты связи	слабая	умеренная	заметная	высокая	весьма высокая

Выборочный коэффициент линейной корреляции r_{xy}

$$r_{xy} = \frac{Q_{xy}}{\sqrt{Q_x \cdot Q_y}} = \frac{140,5}{\sqrt{4050 \cdot 5,52}} \approx 0,94$$

Таким образом, расчеты подтвердили, что между показателями строительства объектов инфраструктуры и экономических изменений наблюдается положительная линейная корреляционная связь (связь прямая, т.к. $r_{xy} \approx 0,94 > 0$), которая согласно таблице Чеддока можно считать весьма высокой ($r_{xy} \approx 0,94$).

Для построения линии регрессии (прямой) найдем две точки. В качестве одной из них можно выбрать $(\bar{x}, \bar{y})$, т.е. точку (85; 3,4). Вторую точку найдем

⁴ Комаревцева О.О. Управление изменениями в экономике муниципального образования на основе предпосылок и закономерностей // Инновационная наука. 2015. № 11-1. С. 92

⁵ Федотов А.И. Анализ показателей бюджетного процесса муниципальных образований Орловской области // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 273.

из уравнения регрессии $\bar{y}_x = 0,035x + 0,451$. При $x = 120$
 $\bar{y}_{120} = 0,035 \cdot 120 + 0,451 = 4,625 \approx 4,63$, т.е. точка (120; 4,63).

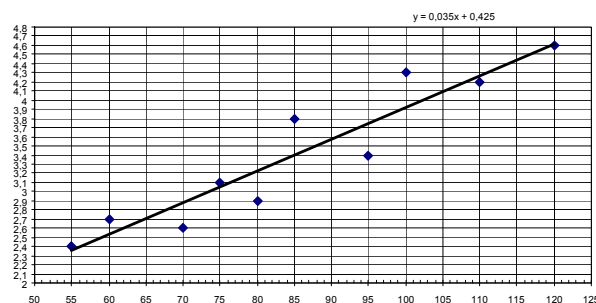


Рисунок 2 – Корреляционные изменения показателей строительства объектов инфраструктуры и экономических изменений в муниципальном образовании городе Орле

Таким образом, проведенное выше исследование позволило сделать следующие выводы.

1. Построение диаграммы рассеяния позволило сделать вывод, что между показателями X и Y действительно наблюдается линейная связь.

2. Между показателями строительства объектов инфраструктуры и экономических изменений наблюдается положительная линейная корреляционная связь (связь прямая), которая согласно таблице Чеддока можно считать весьма высокой.

Список литературы

1. Комаревцева О.О., Лытнева Н.А. Применение Pest-анализа как инструмента управления изменениями в экономике муниципального образования // Проблемы и перспективы социально-экономического развития регионов материалы Всероссийской научно-практической конференции : в 2 томах. Киров, 2015. С. 124.
2. Комаревцева О.О. Моделирование оценки изменений в экономических системах муниципального образования // Государство, академическая наука и высшая школа: современное состояние и тенденции развития, Сборник научных статей. отв. ред. О.Б. Нигматуллин. Уфа, 2015. С. 225-232.
3. Комаревцева О.О. Управление изменениями в экономике муниципального образования на основе предпосылок и закономерностей // Инновационная наука. 2015. № 11-1. С. 92
4. Федотов А.И. Анализ показателей бюджетного процесса муниципальных образований Орловской области // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 273.
5. Yuzvovich L.I., Knyazeva E.G., Lugovtsov R.Y., Kuklina E.V., Rodicheva V.B. Financial and credit mechanism for attraction of real investments in a system of money flows regulation // Mediterranean Journal of Social Sciences. 2015. T. 6. № 3S3. С. 95.

Komarevtseva Olga Olegovna, graduate student
 (e-mail: komare_91@mail.ru)

Russian Academy of National Economy and Public Administration, Orel, Russia

REGRESSION AND CORRELATION ANALYSIS OF INFLUENCE OF ECONOMIC CHANGES ON COMMUNITY DEVELOPMENT

Abstract. This article discusses the mechanism of regression and correlation analysis to determine the relationship between selected indicators. The object of study of this article is a municipal city of Orel, namely, the establishment of relationships between economic change and the construction of infrastructure facilities.

Keywords: mechanism for management of the economy, change, municipal, regression analysis.

УДК 331.552

КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ КАК ОСНОВА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РАЙОНОВ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

Круглов Дмитрий Валерьевич, д.э.н., доцент

Санкт-Петербургский государственный экономический университет,
 г. Санкт-Петербург, Россия
 (e-mail: kdvspb@list.ru)

Бартенев Сергей Владимирович, к.э.н., доцент

Военная академия материально-технического обеспечения,
 г. Санкт-Петербург, Россия
 (e-mail: sergey-bartenev@mail.ru)

В данной статье раскрываются особенности экономической ситуации в районах Крайнего Севера. В настоящее время первоочередной задачей является создание комфортных условий для развития северных территорий. Это поможет безболезненнее и быстрее справиться с кризисной ситуацией, а также в короткие сроки вернуться к выполнению планов социально-экономического развития.

Ключевые слова: национальная экономика, национальная безопасность, экономический кризис, кадровый потенциал, инновационное развитие, инновационный потенциал.

Районы Крайнего Севера играют важную роль в обеспечении геополитических интересов, национальной экономике и обеспечении безопасности. В них сосредоточено около 80% всех полезных ископаемых нашего государства. В этом регионе находится почти 30% экологически чистой территории Земли. На Крайнем Севере добывается около 90% меди, 80% золота, 75% нефти, 90% природного газа и практически все платиноиды, алмазы, кобальт. Большая часть продукции Крайнего Севера не может производиться в других регионах России. Перспективы России, обеспечение национальной безопасности, зависят от того, насколько эффективно будут использованы интеллектуальный, экономический и природно-ресурсный потенциал северных регионов. В кризисных условиях, Северные территории оказываются в более сложной экономической ситуации из-за сложных климатических условий, труднодоступности и т.д. В период

кризиса, особенно остро ощущается его влияние на положение поселков и городов, созданных на базе градообразующих предприятий. И этих населенных пунктов значительное количество. В настоящее время, происходит сокращение производства в строительных, деревообрабатывающих и горнодобывающих компаниях, относящихся к базовым отраслям промышленности, что безусловно скажется на поступлениях в бюджет. Экономический кризис - это закономерное явление для рыночной экономики. И в данной ситуации, кризис должен стать мощным толчком для оздоровления экономики, когда неконкурентоспособная продукция и производства, уйдут с рынка.

В долгосрочной перспективе, Россия выбрала путь инновационного развития [1]. Это является отражением сегодняшних условий и требований времени. Инновационное развитие возможно только с помощью внедрения инноваций и новшеств, т.е. только путем избавления от неэффективных и старых технологий. В этой связи, становится очевидным что в кризисной ситуации, самым конкурентоспособными и устойчивыми будут те предприятия, которые успели в докризисный период начать внедрении инновационных проектов, способствующих повышению эффективности производства. Характеризуя состояние комплекса высоких технологий в России, необходимо подчеркнуть крайне низкую инновационную активность промышленных предприятий и их слабую конкурентоспособность по сравнению с зарубежными товарами, для которых рынок РФ, является открытым. В структуре отечественной промышленной продукции и сельского хозяйства, инновационная часть составляет от 1% до 5% (в странах Западной Европы – около 20%). Удельный вес инновационной продукции в общем объеме отгруженной 2013-2015гг. в РФ составил около 10% [2]. Удельный вес организаций осуществляющих технологические инновации в 2015 году в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях составил 7,5% [2].

В абсолютном выражении в районах Крайнего Севера, число организаций осуществляющих технологические инновации в 2015 году было значительно меньше, чем в целом по России. Если взять относительный показатель - удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем числе организаций, то он тоже находится ниже средне-российского. Всего лишь два региона (Ханты-Мансийский АО и Мурманская область) могут сравниться со средними показателями по России. Важным результатом деятельности инновационных предприятий должна стать конкурентоспособная продукция инновационного уровня. По уровню новизны инновационная продукция классифицируется: усовершенствованная и прочая продукция, новая продукция [3].

К наукоемкой относят такой вид продукции, при производстве которой доля затрат на разработки и исследования в общих издержках или в объеме продаж в 1,2-1,5 раза выше среднемирового уровня по обрабатывающей промышленности стран с развитой экономикой. В настоящее время, науко-

емкими являются отрасли с показателями не ниже показателя 3,5 – 4,5% доли НИОКР в затратах на производство инновационной продукции [2]. Руководствуясь Концепцией долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 года, наше государство сделало выбор в пользу перехода от сырьевого к высокотехнологичному пути развития экономики, основанной на человеческом капитале и знаниях. Этот стратегический маневр требует самого пристального внимания и участия государства и бизнеса в процессах формирования эффективной и современной инновационной системы, призванной обеспечить конкурентоспособность продукции и повышение уровня жизни населения. Наиболее важным условием, является расходование необходимого количества денежных средств на разработки и научные исследования, с целью производства наукоемкой продукции в соответствии с критериями названными выше.

Отечественное финансирование инновационного развития осуществляется за счет средств бизнеса (31%), бюджетных средств (60 %) и прочих источников. Схема перераспределения полномочий в процессе бюджетной реформы привела к тому, что за финансирование науки в настоящее время отвечает федеральный уровень власти. Вклад субъектов РФ в данный процесс минимален (менее 0,05%), а вот доля «федералов» составляет около 99,05% [4]. Безусловно, что в условиях формирования инновационной экономики, именно регионы России должны проявлять заинтересованность и оказывать финансовую поддержку инновационному развитию своего субъекта. В действительности происходит все наоборот. Сами консолидированные бюджеты субъектов РФ оказывают недостаточное влияние на развитие инновационной экономики региона. Такая ситуация существует практически на всей территории России. В этой связи, от степени финансирования прикладных научных исследований, зависит уровень развития технологических инноваций. В сложившейся ситуации, необходима поддержка региональных властей в том числе, за счет финансирования из бюджета. По расчетам ученых, для обеспечения доли инновационной продукции на уровне 20% в общем объеме продукции [1], и около 5% на НИОКР в ее составе, нужно не менее 0,4% расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на финансирование прикладной науки [4]. На сегодняшний день, только 4 субъекта из 85 удовлетворяют данному критерию, причем три субъекта - это территории Крайнего Севера

Еще одним немаловажным фактором развития кадрового потенциала науки, является мобильность научных кадров. Она (мобильность) способствует формированию единого научного пространства, интеграции научного потенциала разных стран, регионов, организаций, каждая из которых отличается особенностями и уровнем развития технологий и науки. Мобильность научных кадров, на современном этапе носит в основном миграционный характер и может рассматриваться по двум направлениям. Первое направление - миграция, переезд талантливых людей из регионов в Санкт-Петербург и Москву. Второе направление - эмиграция, переезд из

России в США и страны западной Европы. Переезд ученых в крупные города, оказывает воздействие на структуру кадрового потенциала. В данной ситуации необходимо стимулировать ученых, которые возвращаются в регионы, при помощи создания комфортных условий труда. Высокая зарплата, комфортные жилищные условия и развитая инфраструктура обеспечивают достойные условия работы. Частичным решением данной проблемы, может стать переезд ученых из столицы в регионы как временно, так и постоянно. В настоящее время, в России предпринимаются шаги для привлечения наше государство иностранных ученых и российской научной диаспоры. Для стимулирования экономической деятельности с 2007 года в РФ реализуется программа академической мобильности через систему государственных научных фондов. Так Российский гуманитарный научный фонд и Российский фонд фундаментальных исследований проводят конкурсы, направленные на стимулирование мобильности молодежи. Поддерживая участие российских исследовательских коллективов и ученых в европейских научных программах, в частности в таких как рамочная программа «Горизонт 2020», «Erasmus+» в рамках ФЦП «Научные кадры инновационной программы 2014-2020 годы» был разработан целый комплекс мероприятий по стимулированию мобильности научных кадров включающий: поддержка стажировок молодых преподавателей за рубежом; проведении научных исследований коллективами под руководством приглашенных преподавателей и т.д. К большому сожалению, реализация данных мероприятий остается под вопросом. Растет интерес иностранцев к образовательным программам в России. С каждым годом увеличивается число иностранных студентов обучаемых в отечественных ВУЗах. Следующим фактором, оказывающим влияние на развитие научных кадров, является инновационные программы ВУЗов. Экономическая и научно-техническая, составляющие инновационного общества формируются не только корпорациями с высокими технологиями, но и научными организациями. Прилагаемые высшей школой усилия, направлены как раз на организацию на организацию научных исследований по приоритетным направлениям техники, технологий и науки РФ. Суровые условия климата в районах Крайнего Севера не стали препятствием для повышения качества человеческого потенциала.

Таким образом, в настоящее время первоочередной задачей является создание комфортных условий для развития северных территорий. Это поможет безболезненное и быстрее справиться с кризисной ситуацией, а также в короткие сроки вернуться к выполнению планов социально-экономического развития. Северные территории, обладают потенциалом для осуществления инновационного развития. К сожалению, в кризисных условиях недостаточности финансовой поддержки, практически полного самоустранения региональных бюджетов, полноценное развитие затруднено. Нужно преодолеть непоследовательность и противоречивость государ-

ственной политики, которая декларирует обязательность поддержки районов Крайнего Севера и в тоже время не способствует этому.

Список литературы

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года // Официальный сайт Минэкономразвития России. — 2016. — Режим доступа: www.economy.gov.ru — Данные на 14.02.2016 г.
2. Индикаторы науки: 2015. Статистический сборник. — М.: ГУ-ВШЭ, 2015
3. Индикаторы инновационной деятельности: 2015. Статистический сборник. — М.: ГУ-ВШЭ, 2015. — 400 с.
4. Бюджетное финансирование науки и образования в субъектах Российской Федерации / Сигова С.В., Гуртов В.А./ М., Экономика, 688 с.

Kruglov Dmitry Valerievich, associate professor,
Saint Petersburg state economic university, Saint Petersburg, Russia
(e-mail: kdvspb@list.ru)

Bartenev Sergey Vladimirovich, associate professor,
Military academy of logistical support, Saint Petersburg, Russia
(e-mail: sergey-bartenev@mail.ru)

PERSONEL OF SCIENCEAS BASIS FOR INNOVATION THE FOR NORTH

This article describes the features of the economic situation in the Far North. Currently, the primary task is to create favorable conditions for the development of the northern territories. This will help to painlessly and quickly deal with the crisis, and in a short time to return to the implementation of socio-economic development plans.

Keywords: national economy, national security, the economic crisis, human resources, innovative development. innovative potential

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ АГРОСТРАХОВАНИЯ В РЕГИОНЕ

Кудрявцева Мария Александровна, студент
(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Рубежной Андрей Александрович, к.э.н., доцент
(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Северо-Кавказский федеральный университет,
г.Ставрополь, Россия

В статье рассматриваются вопросы развития агrostрахования в динамично развивающейся отрасли сельского хозяйства Ставропольского края – в тепличном комплексе. Сделаны выводы о основных факторах, сдерживающих развитие агrostрахования в регионе и определены направления их преодоления.

Ключевые слова: агrostрахование, тепличное производство, государственная поддержка, предпринимательские риски.

Сельскохозяйственное производство является одной из самых рискованных отраслей экономики. Ущерб от недобора урожая из-за гибели посевов озимых зерновых ввиду сильных морозов, весенне-летней засухи ежегодно достигает значительных размеров. Поэтому страхование является важным фактором поддержки сельхозтоваропроизводителей, а страховая защита в

АПК - необходимый инструмент обеспечения стабильности, доходности сельхозпроизводства.

Агрострахование, осуществляемое с государственной поддержкой, занимает определенную нишу на страховом рынке РФ и представляет собой систему экономических и организационных мер, направленных на защиту имущественных интересов производителей сельскохозяйственной продукции, связанных с необходимостью предоставления страховой защиты от рисков утраты (гибели) и/или частичной утраты производимой ими продукции сельскохозяйственного назначения.

С 2007 года наблюдается снижение количества хозяйств, заключивших договоры страхования сельскохозяйственных культур с государственной поддержкой. В 2013 году их количество составило 3 919, из них: – сельскохозяйственных организаций – 2 365 (или 60,3%) – крестьянско-фермерских хозяйств – 1 554 (или 39,7%).

Одним из главных препятствий на пути развития системы сельскохозяйственного страхования является низкая платежеспособность большей части потенциальных страхователей. В этих условиях важно разработать и реализовать меры, направленные на обеспечение доступности страхования сельскохозяйственных рисков. Опыт зарубежных стран (Канада, Испания, США, Франции и др.) показывает, что страхованию в сфере агропромышленного производства нужна поддержка государства. В 1993 году в России была введена система государственной поддержки на компенсацию части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей при осуществлении страхования урожая сельскохозяйственных культур. На борьбу с последствиями природных катаклизмов правительство выделило в 2013 году 35 млрд. рублей.

Тепличное производство в настоящее время развивается как динамичная и эффективная отрасль агропромышленного комплекса страны, имеющая огромное значение для снабжения населения свежими овощами, богатыми витаминами и минеральными веществами.

Несмотря на то, что в теплицах создаются наиболее благоприятные и контролируемые условия для роста и развития растений по сравнению с открытым грунтом, здесь также могут возникать обстоятельства, наносящие урон урожаю выращиваемой культуры, от которого зависят доходы предприятия в целом. Поэтому производители тепличных овощей чтобы уменьшить свои непредвиденные убытки также обращаются к услугам страховых компаний. Эта тенденция только начинает набирать обороты.

Чтобы обеспечить равномерное производство овощей в течение года, Минсельхоз принял программу «Развитие овощеводства защищенного грунта Российской Федерации на 2012-2014 годы с продолжением мероприятий до 2020 года». В результате ее реализации ведомство рассчитывает увеличить площадь зимних теплиц к 2014 году до 3 тыс. га, валовой сбор овощей должен достигнуть 720 тыс. тонн. Добиться таких результатов аграриям помогут субсидированные кредиты сроком до восьми лет на

строительство, реконструкцию и модернизацию тепличных комплексов по производству плодоовощной продукции в закрытом грунте.

С 1 января 2012 года вступил в силу Федеральный закон от 25 июля 2011 года N 260-ФЗ «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования и о внесении изменений в Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства».

Согласно этому закону, страховщику отводится пятидневный срок для проведения экспертизы после получения от клиента уведомления о произошедшем событии. При этом оплата услуг независимого эксперта, привлекаемого для оценки, осуществляется за счет средств страховой компании. Копия экспертного заключения в течение трех дней с момента подписания должна направляться в министерство сельского хозяйства.

Кроме того, правительство утвердило постановление о предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ на компенсацию части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей по страхованию урожая сельскохозяйственных культур, урожая многолетних насаждений, посадок многолетних насаждений. Механизм субсидирования предусматривает компенсацию из бюджетных средств 50% страхового взноса, уплаченного сельхозпроизводителем. При этом договор страхования сельскохозяйственных культур должен быть заключен не позднее 15 календарных дней после окончания их сева или посадки, для многолетних культур - до момента прекращения вегетации. Страховая сумма в договоре должна составлять не менее 80% стоимости урожая.

С 2012 года начал работать новый механизм агрострахования с господдержкой, который предусматривает страхование аграрных хозяйств от катастрофических рисков, в том числе полной гибели урожая и других рисков. Согласно положениям закона, 50% страхового взноса по полису будет выплачивать аграрное хозяйство, а 50% премий страховщику будет выплачивать государство на основе заявления сельхозтоваропроизводителя.

Страховые возмещения производителям сельхозкультур, в том числе тепличных культур, могут выплачиваться при недоборе урожая на 30% и более.

Страхование тепличных хозяйств, может обеспечить компенсацию материального ущерба, нанесенного конструкциям, стеклу, оборудованию, в случае гибели и повреждения урожая в результате прекращения подачи тепла, электроэнергии, воды, или повреждения сооружений, вызванного стихийными бедствиями, авариями или пожаром.

Страхование урожая тепличных хозяйств - это специализированная программа страхования овощей, грибов, зелени, цветов, рассады и других культур, выращиваемых в защищенном грунте.

Также возможно страхование качества овощной продукции тепличного производства, которое предусматривает страховое возмещение в случае несоответствия сельхозпродукции стандартам качества, которые установлены на тех или иных рынках.

Стоимость страховки урожая теплиц зависит от страховой стоимости урожая на всей посевной площади культур и может быть снижена по желанию Страхователя и по договоренности между Страховщиком и Страхователем. Страховая сумма зависит не только от размера посевных площадей и страховой стоимости урожая, а также от набора рисков, от страхуемой культуры, от местности и других факторов.

Список литературы

1. Агрострахование : теория и практика. Глотова И.И., Томилина Е.П., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е. / Ставрополь, 2013.
2. Глотова И.И., Томилина Е.П. Агрострахование – новые направления в развитии // Научные труды SWorld. 2013. Т. 31. № 1. С. 84-89.
3. Глотова И.И., Томилина Е.П. Проблемы развития сельскохозяйственного страхования с государственной поддержкой// Научные труды SWorld. 2012. Т. 30. № 4. С. 40-45.
4. Глотова И.И., Томилина Е.П., Клишина Ю.Е. Финансово-кредитный механизм рационализации природопользования// Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2012. № 1 (37). С. 23.
5. Глотова И.И., Томилина Е.П. Инновационные методы и модели обучения специалистов финансового профиля / Инновации в науке. 2012. № 15. С. 112-120.
6. Личные финансы и их планирование / Гвоздиков А.В., Глотова И.И., Томилина Е.П., Доронин Б.А., Ионова А.Ч., Гладилин А.А., Шматко С.Г., Томилина И.А., Углицких О.Н. Ставрополь, 2010.
7. Томилина Е.П., Глотова И.И. Формирование интеграционных связей предпринимательских структур - основное условие развития отрасли садоводства Вестник АПК Ставрополя. 2011. № 3 (3). С. 121-123.
8. Томилина Е.П., Дельникова Е.А. Управление финансовыми рисками в сельском хозяйстве// Аграрная наука, творчество, рост : материалы международной науч.-практ. конф. СтГАУ. 2013. С. 240-243.
9. Томилина Е.П., Глотова И.И., Углицких О.Н. Финансово-экономический механизм агромаркетинга в садоводстве// Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2011. № 34. С. 64.
10. Томилина Е.П. Бюджетирование как инструмент финансового управления организацией // Аграрная наука, творчество, рост : материалы международной науч.-практ. конф. СтГАУ. 2013. С. 237-240.
11. Финансовое обеспечение производственных ресурсов АПК: монография // Глотова И.И., Томилина Е.П., Углицких О.Н., Шматко С.Г., Подколзина И.М. / Ставрополь, 2011.

Kudryavtseva Mariya Aleksandrovna, student

North-Caucasus Federal University

Stavropol, Russia

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Rubezhnoy Andrey Aleksandrovich, Candidate of Economic Sciences, assistant professor

North-Caucasus Federal University

Stavropol, Russia

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

FEATURES OF AGRI-INSURANCE DEVELOPMENT IN THE REGION

Abstract. This article discusses the development of agricultural insurance in the dynamic industry of Agriculture of Stavropol Territory - in the greenhouse complex. The conclusions of

the main factors hampering the development of agricultural insurance in the region and determined on-board of overcoming them.

Keywords: agricultural insurance, greenhouse production, state support, business risks.

УДК 311:330.3

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Лепешев Дмитрий Иванович, старший преподаватель

(e-mail: lepeshev@bk.ru)

Пастухова Ксения Сергеевна, студент

(e-mail: pastukhova96@bk.ru)

Гродненский государственный университет имени Янки Купалы,

г. Гродно, Республика Беларусь

В работе проводится комплексный анализ системы показателей эффективности. На примере данных промышленности республики Беларусь за последние годы исследуется динамика изменения этих показателей и дается их качественная интерпретация.

Ключевые слова: эффективность, система показателей, платоемость, материалоемкость, амортизацияемкость, трудоемкость, ресурсы, затраты.

Наряду с большим разнообразием спектра различных теорий использования индексов не существует достаточно надежного теоретического обоснования применения аппарата индексного метода (с получением всего спектра показателей) для анализа произвольных многофакторных мультипликативных экономико-математических моделей изменения качественных финансово-экономических результативных показателей, характеризующих различные аспекты хозяйственной деятельности как на микроэкономическом, так и макроэкономическом уровнях.

В работе [1] доказывается, что в основе экономико-математической теории индексов лежит комплексное использование математического аппарата. В соответствии с такой точкой зрения применение индексов обосновывается как с позиции их экономического смысла, так и с учетом их адекватного выражения в математических формулах. Причем под адекватностью также понимается и точность получаемых результатов в области не только теоретического обоснования, но практических расчетов. Такой подход позволил получить наиболее общие формулы осуществления анализа многофакторных мультипликативных экономических моделей, причем с возможностями анализа и в системах со сложной внутренней структурой.

Детальная оценка эффективности использования производственных ресурсов предполагает необходимость решения следующих вопросов. Во-первых, определение роли и характера влияния каждого конкретного ре-

сурса, используемого в процессе формирования результата производства. Во-вторых, установление взаимосвязи между эффективностью использования каждого из ресурсов, а также степени влияния их изменения на изменение общей эффективности. В-третьих, классификация ресурсов по их экономической роли в процессе производства [2], составу, способу включения в себестоимость, по отношению к объему производства и другим признакам. В-четвертых, обоснование системы показателей, отражающих влияние изменения эффективности использования факторных показателей на общую эффективность. В-пятых, построение схем и моделей взаимосвязи между обобщающим показателем эффективности и его факторными показателями, отражающими эффективность использования отдельных видов ресурсов. И, наконец, в-шестых, разработка методики анализа изменения обобщающего показателя эффективности, в зависимости от динамики изменения его факторных показателей.

На основании исходных данных [3], проанализируем изменение экономической эффективности промышленного Республики Беларусь в период с 2010 по 2014 годы. По произведенным расчетам можем проследить уровни показателей, а также изменение этих показателей. В качестве единиц измерения (руб.) используем белорусский рубль, а также для наглядности и сопоставимости данных и процентное измерение.

На основании проведенных расчетов можем утверждать, что общие затраты на тыс. р. стоимости результата производства промышленности в 2014 снизились по сравнению с 2013 годом на 3,03 руб., в том числе за счет уменьшения оплатемости на 0,04 руб., материалоемкости на 3,26 руб., увеличения амортизацияемкости на 0,27 руб. Изменение материалоемкости продукции явилось определяющим фактором, снизившим эффективность промышленного производства, а изменение оплатемости наименьшим образом повлияло на изменение эффективности производства в отчетном году по сравнению с базисным. Общие затраты на тыс. р. стоимости результата производства промышленности в 2013 по сравнению с 2012 увеличились на 13,38 руб., в том числе за счет увеличения оплатемости на 2,41 руб., материалоемкости на 9,79 руб., амортизацияемкости на 1,19 руб. Изменение материалоемкости продукции явилось определяющим фактором, повысившим эффективность промышленного производства, а изменение амортизацияемкости наименьшим образом повлияло на изменение эффективности производства в отчетном году по сравнению с базисным. Общие затраты на тыс. р. стоимости результата производства промышленности в 2012 по сравнению с 2011 уменьшились на 10,41 руб., в том числе за счет увеличения оплатемости на 0,95 руб., снижения материалоемкости на 12,24 руб., увеличения амортизацияемкости на 0,88 руб. Изменение материалоемкости продукции явилось определяющим фактором, снизившим эффективность промышленного производства, а изменение амортизацияемкости наименьшим образом повлияло на изменение эффективности производства в отчетном году по сравнению с базисным.

Общие затраты на тыс. р. стоимости результата производства промышленности в 2011 по сравнению с 2010 уменьшились на 3,41 руб., в том числе за счет снижения оплатемости на 1,85 руб., материалоемкости на 0,59 руб., амортизацияемкости на 0,96 руб. Изменение оплатемости продукции явилось определяющим фактором, снизившим эффективность промышленного производства, а изменение материалоемкости наименьшим образом повлияло на изменение эффективности производства в отчетном году по сравнению с базисным.

В перерасчете на весь результат промышленного производства 2014 года снижение общего объема затрат по сравнению с 2013 годом на 2043,4 млрд. руб. обусловлено снижением оплатемости на 23,5 млрд. руб.; материалоемкости на 2200,1 млрд. руб. и увеличением амортизацияемкости на 180,2 млрд. руб. В 2013 году увеличение общего объема затрат по сравнению с 2012 годом на 8105,7 млрд. руб. обусловлено увеличением: оплатемости на 1460,7 млрд. руб.; материалоемкости на 5926,8 млрд. руб. и амортизацияемкости на 718,2 млрд. руб. В 2012 году уменьшение общего объема затрат по сравнению с 2011 годом на 6408,85 млрд. руб. обусловлено увеличением оплатемости на 587,80 млрд. руб.; снижением материалоемкости на 7537,12 млрд. руб. и увеличением амортизацияемкости на 540,47 млрд. руб. В 2011 году снижение общего объема затрат по сравнению с 2010 годом на 3405,77 млрд. руб. обусловлено снижением: оплатемости на 1854,98 млрд. руб.; материалоемкости на 205,28 млрд. руб. и амортизацияемкости на 333,86 млрд. руб.

Определим теперь влияние частных факторов на изменение показателей оплатемости, амортизацияемкости и материалоемкости, а также в целом на изменение эффективности промышленного производства РБ (общего объема затрат на одну денежную единицу результата производства).

Оплатимость снизилась в 2014 году (на каждую тыс. руб. объемов промышленного производства РБ) по сравнению с 2013 годом на 0,04 руб. за счет уменьшения трудоемкости на 1,34 руб. и увеличения среднего уровня оплаты труда на 1,30 руб. В перерасчете на весь объем результата промышленного производства РБ, влияние перечисленных факторов составило соответственно: – 23,5 млрд. руб.; – 903,0 млрд. руб.; 879,5 млрд. руб. То есть снижение оплатемости главным образом было связано с изменением показателя трудоемкости производства. Оплатимость увеличилась в 2013 году по сравнению с 2012 годом на 2,41 руб. за счет уменьшения трудоемкости на 0,03 руб. и увеличения среднего уровня оплаты труда на 2,44 руб. В перерасчете на весь объем результата промышленного производства РБ, влияние перечисленных факторов составило соответственно: 1460,67 млрд. руб.; – 18,71 млрд. руб.; 1479,38 млрд. руб. То есть увеличение оплатемости главным образом было связано с изменением среднего уровня оплаты труда производства. Оплатимость увеличилась в 2012 году (на каждую тыс. р. объемов производства) по сравнению с 2011 годом на 0,95 руб. за счет уменьшения трудоемкости на 2,67

руб. и увеличения среднего уровня оплаты труда на 3,62 руб. В перерасчете на весь объем результата промышленного производства РБ, влияние перечисленных факторов составило соответственно: 587,80 млрд. руб.; –1643,66 млрд. руб.; 2231,46 млрд. руб. То есть увеличение платоёмкости главным образом было связано с изменением среднего уровня оплаты труда производства. Платоёмкость снизилась в 2011 году (на каждую тыс. р. объемов производства) по сравнению с 2010 годом на 1,85 руб. за счет уменьшения трудоёмкости на 4,10 руб. и увеличения среднего уровня оплаты труда на 2,24 руб. В перерасчете на весь объем результата промышленного производства, влияние перечисленных факторов составило соответственно: –644,89 млрд. руб.; –1424,88 млрд. руб.; 779,99 млрд. руб. То есть снижение платоёмкости главным образом было связано с изменением трудоёмкости производства.

Амортизацияёмкость в 2014 году (на каждую тыс. р. объемов промышленного производства РБ) по сравнению с 2013 годом увеличилась на 0,27 руб. за счет увеличения фондоемкости на 0,37 руб. и снижения средней нормы амортизации на 0,10 руб. В перерасчете на весь объем результата промышленного производства, влияние перечисленных факторов составило соответственно: 180,2 млрд. руб.; 246,1 млрд. руб.; –65,9 млрд. руб. То есть увеличение амортизацияёмкости главным образом было связано с изменением показателя фондоемкости производства. Амортизацияёмкость в 2013 году (на каждую тыс. р. объемов производства) по сравнению с 2012 годом увеличилась на 1,19 руб. за счет увеличения фондоемкости на 1,11 руб. и увеличения средней нормы амортизации на 0,08 руб. В перерасчете на весь объем результата промышленного производства, влияние перечисленных факторов составило соответственно: 718,21 млрд. руб.; 674,67 млрд. руб.; 43,55 млрд. руб. То есть увеличение амортизацияёмкости главным образом было связано с изменением показателя фондоемкости производства. Амортизацияёмкость в 2012 году (на каждую тыс. р. объемов производства) по сравнению с 2011 годом увеличилась на 0,88 руб. за счет увеличения фондоемкости на 0,35 руб. и увеличения средней нормы амортизации на 0,53 руб. В перерасчете на весь объем результата промышленного производства, влияние перечисленных факторов составило соответственно: 540,47 млрд. руб.; 213,90 млрд. руб.; 326,57 млрд. руб. То есть увеличение амортизацияёмкости главным образом было связано с изменением показателя средней нормы амортизации производства. Амортизацияёмкость в 2011 году (на каждую тыс. р. объемов производства) по сравнению с 2010 годом снизилась на 0,96 руб. за счет снижения фондоемкости на 1,19 руб. и увеличения средней нормы амортизации на 0,23 руб. В перерасчете на весь объем результата промышленного производства, влияние перечисленных факторов составило соответственно: –333,86 млрд. руб.; –415,38 млрд. руб.; 81,52 млрд. руб. То есть снижение амортизацияёмкости главным образом было связано с изменением показателя фондоемкости производства.

Материалоёмкость снизилась (на каждую тыс. р. объемов промышленного производства РБ) в 2014 году по сравнению с 2013 годом на 3,26 руб., а в пересчете на весь объем результата производства на 2200,1 млрд. руб.; в 2013 году по сравнению с 2012 годом увеличилась на 9,79 руб., а в пересчете на весь объем результата производства на 5926,85 млрд. руб.; в 2012 году по сравнению с 2011 годом снизилась на 12,24 руб., а в пересчете на весь объем результата производства на 7537,12 млрд. руб.; в 2011 году по сравнению с 2010 годом снизилась на 0,59 руб., а в пересчете на весь объем результата производства на 205,28 млрд. руб.

Для наглядности и сопоставимости изложим описанный выше анализ графически, приведя влияние отдельных факторных показателей эффективности на конечный результативный показатель в процентном выражении к общему изменению.

Из приведенного выше анализа видно, что экономическая эффективность промышленного производства РБ в основном имеет отрицательную



тенденцию (с 2010 по 2012 год, с 2013 по 2014 год), причем положительную тенденцию экономическая эффективность промышленного производства РБ имеет только с 2012 по 2013 год.

Данная ситуация говорит о том, что, основные попытки государства приблизить показатель эффективности промышленного производства к среднему уровню стран Евросоюза, на современном этапе развития не находят своего эффективного решения.

Данный анализ является достаточно системным (охватывает в совокупности различные экономические составляющие эффективности хозяйственной деятельности) и позволяет делать различные экономические выводы, а также принимать обоснованные управленческие решения.

Список литературы

1. Лепешев, Д. И. Повышение эффективности усвоения статистических методов / Д. И. Лепешев // Веснік ГрГУ. – 2014. – № 3 (182). – С. 23 – 30.
2. Пастухова, К. С. Повышение эффективности промышленного производства концепции устойчивого развития Республики Беларусь / К. С. Пастухова // Экономика и управление XXI века: сб. науч. ст. – Гродно: ГрГУ, 2015. – С. 61-65.
3. Статистический ежегодник Республики Беларусь 2015: статистический сборник / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Минск, 2015. – 524 с.

Lepeshev Dmitry Ivanovich, senior lecturer,
(e-mail: lepeshev@bk.ru), +37533-394-77-02(MTC)
Grodno state university, Grodno, Republic of Belarus
Pastukhova Kseniya Sergeevna, student

Grodno state university, Grodno, Republic of Belarus

STATISTICAL ANALYSIS OF EFFICIENCY FUNCTIONING OF INDUSTRY THE REPUBLIC OF BELARUS

Abstract. In this paper, a comprehensive analysis of the system performance. For example, the data of the Republic of Belarus the industry in recent years investigated the dynamics of change of these indicators and given the quality of their interpretation.

Keywords: efficiency, system performance, oplatoemkost, material consumption, amortizatsioemkost, labor input, resources, costs.

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ЭТИЧЕСКОЙ ФИЛОСОФИИ

Г. ЛЕЙБНИЦА

Логунова Елена Германовна, к.филос.н., доцент
e-mail: gerruskih@gmail.com

Ижевский государственный технический университет
имени М.Т. Калашикова, г.Ижевск, Россия

В статье анализируются идеи философа Г. Лейбница, который ставил знак равенства между категориями милосердия и справедливости. По мнению философа, страдания имеют значительные моральные и когнитивные преимущества. Г. Лейбниц считает, что страдание является необходимым условием для божественного знания человека.

Ключевые слова: милосердие, сострадание, этика, страдание, не-страдание.

По мнению Г. Лейбница, милосердие – это не просто доброта, а чувствительность к беде и горю другого [1, с. 216]. Г. Лейбниц как рационалист

верил, что, во-первых, мир прекрасно проявляет рациональность и благость Бога, во-вторых, человеческий разум сам способен постичь фундаментальные истины о Боге и мире. Г. Лейбниц считал, что знакомство с христианской доктриной не должно останавливаться на познании таинств, таких как соборование и евхаристия. Божественным знанием является человеческое познание некоторого аспекта, имущества или атрибута Бога. Мыслитель предположил, что это и есть наиболее значительное божественное знание. Философ предполагает, что человеческий интеллект способен иметь такие знания за пределами какого-либо религиозного контекста. Учитывая рационализм Г. Лейбница, становится понятно, что страдание вписывается в эту эпистемологическую систему.

Г. Лейбниц ставит знак равенства между двумя категориями: справедливость и милосердие. Более того, философ связывает категорию милосердия с другими философскими принципами по следующей схеме: справедливость – мудрость – милосердие – благость – любовь. Одно качество вытекает из другого. Так, справедливый человек и есть милосердный, но не наоборот, поскольку милосердный человек может быть несправедливым, если он все не обдумал [1, с. 335 - 336]. Следует особо отметить, что милосердие – это не просто сострадание чужой беде, а умение бескорыстно радоваться чужому счастью, т.е. Г. Лейбниц связывал милосердие с эмпатией.

Г. Лейбниц верил в совершенного благостного Бога, который создает и поддерживает мир через эманации. В «Рассуждениях о метафизике» он объяснял: «Это очевидно, что созданные творения зависят от Бога, который сохраняет, производя своего рода эманации, подобно тому, как мы производим наши мысли».

Каждое творение эманаций Бога выражает и отражает самого Бога. Г. Лейбниц одобрял как универсальное сочувствие и повышенное взаимодействие между своими существами. Но он идет дальше, утверждая, что только взаимодействие между существами является одним из важнейших частей гармонии. Для Г. Лейбница, отдельным элементам мира - «монадам» не присуще взаимодействовать. В «Рассуждениях о метафизике» он объясняет, что в строгой метафизической истине нет внешней причины, действующей на нас, кроме одного Бога. Поэтому только он способен к нам незамедлительно обращаться в силу нашей зависимости от него. Из этого следует, что не существует никакого другого внешнего объекта, который затрагивает нашу душу и сразу возбуждает наше восприятие. Таким образом, у нас есть идеи, которые находятся в нашей душе в силу постоянного действия Бога на нас, то есть, потому что каждое действие имеет причину, и, таким образом суть нашей души – это изображение божественной сущности, а также воли, мыслей и идей, входящих в него. Бог является нашим непосредственным внешним объектом от которого мы все зависим. Каждая индивидуальная душа обладает божественными атрибутами, которые выражают сущность Бога и несут определенное отношение друг к другу. Г.

Лейбниц утверждал, что каждое творение выражает и «имитирует» Бога, хотя каждый из них имеет свой собственный отличительный знак: каждый содержит в себе всю вселенную и все, что в ней происходило в прошлом, настоящем и будущем.

В самом деле, все созданные творения в разных выражениях той же вселенной, а именно, Бога. Но выражения различаются в совершенстве, как различные представления или чертежи же городе с разных точек зрения. В своей ранней работе «О воплощении Бога» Г. Лейбниц разрабатывал уникальные идеи. Он предлагал идею того, то Христос может быть и Богом, и человеком. Исторически Христос обладает божественной природой и сам «содержится» в любом другом. Каждое творение содержит Христа. Г. Лейбниц считал, что созданный мир состоит из бесконечного числа жизненно важных творений, чья божественность образует сложное единство. Он также настаивает на том, что каждое существо является монадой, что выражает идеальную согласованность мира. На самом деле, известное учение Г. Лейбница о гармонии этого мира являлось результатом созданных творений вместе с творческими эманациями.

Г. Лейбниц считал, что не нужно изучать христианство, чтобы получить глубокое божественное знание. Созерцать страдания и природу Христа легче, если можно узнать основные истины о Боге, но не зная ничего о христианстве. В предисловии к своей теодицеи, Г. Лейбниц говорил, что целью религии является искоренить пороки, приучить нас к благу и познать с милосердием.

В более поздних работах Г. Лейбница о роли христианства акцент делался на религиозно-философских взглядах Иисуса Христа. Он также настаивал на том, что, хотя христианство это лишь одна из мировых религий, это «чистейшая и просвещенная» религия, основанная на «божественном» персонаже. Таким образом, он принимал Христа в качестве божественного персонажа, но не отрицал, что другие религии обладают «божественным светом». Человеческий интеллект готов открыть «красивые представления» и «божественный свет». Каждый человек - будь то иудей, мусульманин, христианин или любой другой должен различать представления связанные с величием и благостью Бога. Экуменистическая теодицея радикальна, утверждая, что существует бесчисленное множество путей, открытых для Бога, которые дают ему возможность удовлетворить его справедливость и доброту. В конце концов, все люди способны воспринять «божественное знание».

Г. Лейбниц считал, что существуют специальные книги, позволяющие читателям познакомиться с понятиями нравственности и со-милосердия. Г. Лейбниц рассматривал также проблемы зла, которые связаны с вопросом о страданиях в мире. Сама по себе, страсть не может иметь никакого морального или когнитивного преимущества [4]. Любые преимущества, вытекающие из страсти, должны учитывать переход из состояния страдания к

другому состоянию. Такой переход может предложить три разновидности [1]:

1. Первая выгода от такого перехода заключается в удовольствии от облегчения. Г. Лейбниц утверждает, что зло часто служит, чтобы заставить нас наслаждаться хорошим положением дел; иногда способствует большему совершенству того, кто страдает. Движение от страдания к не-страданию приводит к большей притягательности нового статуса. Удовольствие и признание возрастает из-за его согласия с предыдущим состоянием.

2. Второе преимущество перехода от страдания к не-страданию происходит, когда возникает чувство «победы» над страстью. Это происходит, когда страждущий отказался подчиниться соблазну страсти. Г. Лейбниц не думает, что страдание достаточно для нравственного совершенствования, но полагает, что страдания являются необходимым и достаточным для некоторых видов нравственного совершенствования. Осознание удовольствия и личной власти происходит от победы над страстями.

3. Третье преимущество – это понимание справедливости и красоты Божьего мира. Без страданий нельзя осознать и прочувствовать радость и без перехода, не будет надлежащего осознания гармонии Божьего мира. Таким образом, страдание является необходимым условием для такого понимания. Теодицея утверждает, что все человеческие существа - вне зависимости от вероисповедания - могут найти путь к Богу. Они могут сделать так, потому что все они страдают, и поэтому все имеют возможность узнать о справедливости и гармонии Божьего мира.

По мере движения от состояния страдания к не-страданию, происходит увеличение удовольствия, уменьшаются страдания, повышается мотивация, задумывается о порядке и справедливости в целом. Такое отражение – это первый шаг к гармонии и красоте. В метафизике Г. Лейбница исследовалась роль страдания в этом мире. Г. Лейбниц часто отмечал, что человеческие страдания помогут понять божественную гармонию. Он изучал роль человеческого страдания в целом, и задавался вопросом о когнитивной и эмоциональной беде, которая исходит от сложности бытия. Г. Лейбниц противопоставил эту боль с радостью познавательного успеха. Когда такая боль сопровождается каким-то небольшим проникновением к гармонии Божьего мира, то человек становится «восхищенным» и приводит к «восхищению» Бога.

Философ сравнивал ум с зеркалом. Г. Лейбниц считал, что улучшение одного существа увеличивает добро в мире. В соответствии с гармонией отношений, у одного зеркало добавляет свет и понимания всех остальных. Отсюда следует, что, если у одного существа появится выгода от перехода страдания к не-страданию, так и всем остальным будет польза. Познавательная выгода от страданий, является более глубокой: движение от страдания в направлении к пониманию увеличивает шанс божественного зна-

ния и понимания в универсальной гармонии. Использование улучшения отношений является существенной поправкой.

Г. Лейбниц объяснял, что вера в Бога дает нам понимание своей бесконечной доброты и готовит нас к любви. Несмотря на жесткость и равнодушие, которые могут отталкивать нас друг от друга, являются отличной практикой для развития добродетелей христианской теологии. Поскольку Бог совершенен, справедлив и красив, то переход от страдания к нестраданию дает представление о своей природе [2, 3].

По Г. Лейбницу, Бог создал мир легким. Даже в нашей растерянности и боли, все мы созерцаем порядок вещей. В этом мы признаем наше незнание фактов, а также то, что Бог сделает все наилучшим образом, опираясь на бесконечную мудрость, которая направляет его действия. Понимание, справедливость и красота Божьего мира зависят от порядка, пропорции и гармонии, радующих нас.

Г. Лейбниц настаивает на том, что теодицея – это бесчисленное множество путей, открытых для Бога. Независимо от той или иной религии, путь доступен всем, кто может увидеть гармонию и красоту вещей. Человеческие существа, подобно Христу в том, что все они должны страдать; и их страдания, как сам Христос полагают, что это делается ради блага. Бог построил мир таким образом, что человеческие страдания имеют познавательную отдачу: движение от страдания к нестраданию помогает в признании божественного правосудия, и в приобретении божественного знания. Г. Лейбниц объяснял, что когда мы добьемся успеха в отношении его справедливости, мы также должны быть впечатлены его величием и очарованы его добротой.

Г. Лейбниц несмотря на то, что являлся рационалистом, считал, что страдания способствуют нравственному развитию и помогают в приобретении божественного знания. Страсти Христовы способны мотивировать человека на то, чтобы увидеть преимущества в страданиях. Подобно Христу, люди страдают в жизни и создают блага для других. Г. Лейбниц рассматривал страдания в рамках рационального порядка Божьего мира. Страсти являются первым шагом к важному знанию о Боге и творении. В конце концов, Г. Лейбниц предлагает нам рациональный порядок вещей, признавая страдания.

Список литературы

1. Лейбниц Г. В. Сочинения в четырех томах: Т. 3 /Ред. и сост., авт. вступит. статей и примеч. Г. Г. Майоров и Л. Л. Субботин; перевод Я. М. Боровского и др. — М.: МЫСЛЬ, 1984. — 734 с.
2. Логунова, Е.Г. Феномен милосердия: взаимосвязь теории и практики: монография/ Е.Г. Логунова. — Ижевск: Изд-во ИЖГТУ, 2013. — 128 с.
3. Логунова, Е.Г. Особенности милосердия в двух типах общества: традиционном и современном / Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. - 2015. - № 8-1 (58). - С. 117-120.

4. Логунова, О.А. Общество потребления: этапы становления и развития/ Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. - 2014. - № 3-2 (41). - С. 125-127.

5. К вопросу о двух концепциях феномена милосердия/ Логунова Е.Г.// Дискуссия. 2012. № 3. С. 21-24.

6. Отражение феномена милосердия в романо-германской языковой группе/ Логунова Е.Г.// Вестник Тюменского государственного университета. Гуманитарные исследования. Humanitates. 2011. № 10. С. 153-158.

7. Феномен милосердия (опыт социально-философского анализа)/Логунова Е.Г.// диссертация на соискание ученой степени кандидата философских наук / Удмуртский государственный университет. Ижевск, 2012

8. Феномен милосердия/ Логунова Е.Г.// автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата философских наук / Удмуртский государственный университет. Ижевск, 2012

9. К вопросу о социально-экономических аспектах развития общества/Логунова О.А., Логунова Е.Г.// В сборнике: Актуальные вопросы развития современного общества, сборник статей 4-ой Международной научно-практической конференции: в 4-х томах. Юго-Западный государственный университет; председатель редколлегии Вертакова Ю.В. 2014. С. 59-61.

Logunova Elena Germanovna, PhD in Philosophy, Department for Sociology, psychology and cultural studies, Kalashnikov Izhevsk State Technical University, Izhhevsk, Russia
e-mail: gerrusskih@gmail.com

CERTAIN ASPECTS OF ETHICAL PHILOSOPHY LEIBNIZ

Abstract. The article analyzes the ideas of the philosopher Leibniz, who put an equal sign between the categories of charity and justice. According to the philosopher, the sufferings have considerable moral and cognitive benefits. Leibniz believes that suffering is a necessary condition for a man of divine knowledge.

Keywords: charity, compassion, ethics, suffering, not-suffering.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В РФ И ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Михайлова Оксана Владимировна

к.э.н., доцент кафедры МОГУ

Юго-Западный государственный университет

Рассмотрены основные вопросы организации и обеспечения функционирования государственного управления в Российской Федерации. Особое внимание уделено измерению эффективности государственного управления от общих подходов к конкретно-предметным.

Ключевые слова: Эффективность, оценка, государственное управление, подходы.

Быстро меняющиеся социально-экономические условия современного мира ставят перед государственной службой новые цели и задачи, несопоставимые по своим масштабам, сложности и комплексности с задачами государства в XX или, тем более, в XIX веке. Для того чтобы дать достой-

ный ответ на эти вызовы, органы государственной власти и государственные служащие вынуждены не только пересматривать привычные, традиционные методы управления, но и постоянно повышать эффективность своей деятельности.

Рассматривая вопрос об оценке эффективности государственного управления, необходимо рассмотреть и само содержание понятий «управление» и «государственное управление».

Управление - функция системы, направленная на выживание этой системы посредством координации, организации, упорядочения элементов данной системы, как между собой (внутри себя), так и с внешней средой. Государственное управление - это практическое, организующее и регулирующее воздействие государства на общественную жизнедеятельность людей в целях ее упорядочения, сохранения или преобразования, опирающееся на его властную силу.

В настоящее время можно выделить несколько теоретико-методологических подходов к определению сущности эффективности. В разных сферах деятельности понимание эффективности имеет свои специфические особенности. Комплексная оценка эффективности деятельности органов власти должна проводиться с учетом следующих двух аспектов.

Целевой аспект - эффективность оценивается исходя из динамики продвижения к нормативным значениям целевых показателей социально-экономического развития в соответствии с критерием «затраты - результаты». Критерии оценки: степень продвижения к актуальным целям; динамика показателей, характеризующих общие цели социально-экономического развития; соблюдение экологических и социальных ограничений развития; эффективный рост ВВП; качество жизни населения; эффективность проектов и программ, реализуемых с участием органа власти.

Функциональный аспект - оценка эффективности базируется на показателях качества исполнения основных функций управления и наличии условий для их осуществления.

Критерии оценки: качество системы целевого стратегического планирования и управления; законодательное, нормативное и методическое обеспечение; наличие и качество работы функциональных подразделений целевого планирования и управления; наличие информационно-аналитической системы оценки социально-экономической ситуации; наличие неформальных институтов рыночной инфраструктуры; наличие системы обучения и повышения квалификации работников органов государственного управления.

В последнее время эффективность государственного управления часто рассматривается с позиции двух измеримых составляющих: технической эффективности и экономической эффективности.

Техническая эффективность государственного управления определяется степенью достижения поставленных целей деятельности с учетом общественных интересов. Она отражает соответствие государственного управле-

ния требованиям внешней среды с учетом влияния, которое оно оказывает на состояние общества, и связана количественными и качественными показателями, важными характеристиками которых являются их оперативность и регулярность. Экономическая эффективность государственного управления определяется как отношение стоимости объемов предоставленных услуг к стоимости объемов, привлеченных для этого ресурсов. Она отражает внутреннее положение дел в системе государственного управления, ее собственную деятельность. Как экономическая категория экономическая эффективность отражает отношения по поводу достижения желаемого результата и произведенными при этом затратами. Именно эффективность в наибольшей степени характеризует уровень экономического развития страны, прямо или косвенно отражая качество, состояние и уровень использования всех видов ресурсов, вовлеченных в процесс производства. После того как определив понятие «эффективность государственного управления», необходимо ознакомиться с критериями эффективности государственного управления. Понятие «критерий эффективности» государственного управления обозначает признак или совокупность признаков, на основании которых оценивается эффективность системы управления в целом, а также отдельных управленческих решений. Специфический смысл термина «оценка» - неоднозначность процедуры оценивания людьми результатов и последствий одних и тех же действий и решений управляющего субъекта. Оценка эффективности государственного управления необходима не только для государственных органов власти, но и для общества, позволяющее контролировать качество деятельности государственных институтов. А для государственных служащих – усовершенствование управленческой деятельности. Объектами оценки эффективности являются разнообразные результаты управленческой деятельности: жизненные средства, виды общественных отношений, процессы, конкретные акты деятельности и т.д. Они именуются «предметными ценностями». Объекты оцениваются, т.е. определяется их общественное значение, в соответствии с идеалами, принципами, целями, концепциями, нормами и т.д. Данные явления относятся к числу «субъективных ценностей». Их следует отличать от «предметных ценностей» (объектов оценивания). В основе критериев эффективности - принципы государственного управления, поскольку они являются объективно обусловленными нормативными требованиями, выработанными практикой социального и государственного управления, и средствами регулирования связи между целями и результатами управленческой деятельности. Принципы выражают требования объективных законов управления; их действие связано с реализацией функций системы управления и стимулирует инициативу и самостоятельность управляемых масс. Критерии эффективности государственного управления формируются на базе системы субъективных ценностей, выраженных в идеологии общественно-государственного строя, в стратегических целях правящего субъекта - политическом курсе, в концепциях, политических установках и

нормах системы управления, за которыми стоят общие национально-государственные интересы. Зачастую за таковые выдаются интересы господствующих классов или доминирующих национально-этнических групп. Сказанное объясняет относительность оценочных критериев эффективности, зависимость их прежде всего от типа политической системы, а также конкретно-исторических условий, в которых она функционирует. Ценности, цели, концепции, принципы государственного управления, нормативная база системы управления, наконец, общественные потребности и интересы - все эти элементы критериев эффективности государственного управления представляют собою переменные, обусловленные общественно-государственным строем, политическим режимом и конкретной средой (исторической и природной), в которой живет политическое сообщество. В совокупности они составляют механизм реагирования поведения государства как сообщества людей на изменения внешней среды и внутреннего его состояния, систему контроля над внешними и внутренними процессами изменений. Чем шире сфера контроля, т.е. рационального влияния, тем выше эффективность управления. Но контроль, рациональное управление обществом и средой не может расширяться до бесконечности. В теории организации и административном управлении эффективность определяется как отношение чистых положительных результатов (превышение желательных последствий над нежелательными) и допустимых затрат. В исследованиях по экономике и менеджменту выделяется два подхода к оценке эффективности. Первый связан с оценкой технической эффективности, второй – экономической эффективности. Показатели экономической эффективности характеризует то, как реализуется оцениваемая деятельность, насколько производительно используются затрачиваемые ресурсы, т. е. насколько «правильно делаются эти вещи». Эффективность управленческого или административного труда оценивается путем определения соотношения между полученным результатом и затраченными ресурсами.

В исследованиях эффективности государственного управления можно выделить несколько теоретико-методологических подходов, связывающих эффективность с определенными факторами.

1) Подход, основанный на концепции лидерства. Представители данного направления увязывают эффективность организации с лидерскими навыками, стилем управления, индивидуальными характеристиками и качествами руководителей органов власти, системами подбора, оценки выполнения задач, мотивацией и профессиональным развитием государственных служащих.

2) Подход, развивающий теорию веберовской рациональной бюрократии. С позиции данного подхода внимание акцентируется на иерархической структуре, функциональной специализации, наличии четких принципов регламентации профессиональной деятельности государственных служащих, которые рассматриваются как необходимые предпосылки для эффективной деятельности властных структур.

3) Подход к эффективности деятельности, связанный с теорией жизненных циклов, состоит в рассмотрении эффективности государственного управления во взаимосвязи с оценкой влияния постоянно и циклично формирующихся коалиций или групп влияния в органах власти. Характер принятия решений в бюрократических структурах и их эффективность рассматриваются в контексте жизненных циклов развития организации.

4) В рамках концепции профессионализма эффективная деятельность ставится в прямую зависимость от профессионализации органов государственной власти, наличия карьерных (профессиональных) чиновников, от уровня их профессионализма и компетентности.

5) Экономический подход, связывающий повышение эффективности деятельности органов государственной власти с наличием механизма конкуренции среди ведомств, системой внедрения инноваций, а также политической и социальной подотчетностью государственных органов, в первую очередь перед налогоплательщиками.

6) Экологический подход, в рамках которого подчеркивается, что результаты деятельности бюрократии зависят от характера внешней среды (экологии организации) и способности органов государственной власти управлять изменениями и инновациями с целью адаптации к этим изменениям.

7) Подход, основанный на концепции управления качеством. В рамках данного подхода основное внимание акцентируется на создании в органах государственной власти системы постоянного совершенствования процессов и государственных услуг; вовлечении в эту деятельность государственных служащих, максимально используя их творческий потенциал и организуя их групповую работу. Управление качеством основано на взаимосвязи потенциала органов государственной власти и результатов деятельности при постоянном соотношении со стратегическими целями и вовлечении служащих в процессы качества, их обучении, увеличении их компетентности и мотивации. Определение эффективности управления по признаку соответствия результатов решений и их последствий признанным государством ценностям, выраженным в политической стратегии, мы называем ценностно-рациональным критерием. Если в качестве показателя эффективности управления принимается соответствие результатов исполнения решения поставленным целям, практическим задачам, выраженным в государственных программах и планах, то такой критерий называется целерациональным. Измерение эффективности управления по типу - «затраты - выпуск» или «затраты - результат» характеризует прагматический критерий. Данные критерии управления являются общими, так как могут применяться при оценке решений, относящихся к деятельности управляющего субъекта в любой сфере общественной жизни. Интегральный показатель - соответствие результатов интересам государства и общества также более конкретен, чем «соответствие ценностям». Отмеченные показатели оценивания могут фиксироваться количественными методами и ка-

чественными характеристиками. Например, показатели уровня и качества жизни, политической активности граждан - избирателей, состояния здоровья. Эффективность многих государственных решений высшего и регионального уровня не поддается количественным измерениям, однако и в таких ситуациях последние могут выполнять вспомогательную роль. Прагматический критерий эффективности предполагает оценку действенности отдельных конкретных решений органов управления разных уровней. Эффективность государственного управления в целом и деятельности органов государственной власти в частности на три вида:

1. Общая социальная эффективность. Она раскрывает результаты функционирования системы государственного управления (т. е. совокупности государственных органов и управляемых ими объектов). Виды критериев общей социальной эффективности: – уровень производительности труда, соотносимый с мировыми параметрами по его соответствующим видам; – темпы и масштабы прироста национального богатства, исчисляемые в методике ООН; – уровень национального благосостояния жизни людей в расчете на душу населения и с разбивкой доходов различных категорий, а также в сравнении со стандартами развитых стран; – упорядоченность, безопасность и надежность общественных отношений, их воспроизводство с нарастающим позитивным результатом.

2. Специальная социальная эффективность. Она характеризует состояние организации и функционирования самого государства как субъекта управления общественными процессами. К критериям этого вида относятся: - целесообразность и целенаправленность организации и функционирования государственно-управляющей системы, ее крупных подсистем и других организационных структур, которая определяется через степень ответственности их управляющих воздействий целям, объективно исходящим из их положения и роли в обществе. Необходимо законодательно установить, какие должен реализовывать цели каждый государственный орган и по их достижении оценивать соответствующих руководителей и должностных лиц; - нормативы затрат времени на решение управленческих вопросов, на выработку и прохождение любой управленческой информации; - стиль функционирования государственного аппарата; - нормативы, технологии, стандарты, которым обязан следовать каждый руководитель и государственный служащий; - сложность организации государственного аппарата, проистекающая из его «дробности», многоступенчатости и обилия управленческих взаимозависимостей; - издержки на содержание и обеспечение функционирования государственного аппарата.

3. Конкретная социальная эффективность. Она отражает деятельность каждого управленческого органа и должностного лица, каждого единичного управленческого решения, действия, отношения. Среди критериев можно выделить такие, как степень соответствия направлений, содержания и результатов управленческой деятельности органов и должностных лиц тем ее параметрам, которые обозначены в правовом статусе (и компетенции)

органа и государственной должности; законность решений и действий органов государственной власти и местного самоуправления, а также их должностных лиц; реальность управляющих воздействий. Таким образом, представляется необходимым сформировать эффективную систему государственного управления процессами социально-экономического развития с учетом современных требований по обеспечению прозрачности и эффективности деятельности государственных институтов.

Список литературы

1. Михайлова О.В. Проблемы инновационного развития России [Текст]/ О.В.Михайлова // Научный альманах Центрального Черноземья. 2014. № 3.С.71-74
3. Михайлова О.В. Трансформация государственного регулирования экономики в условиях глобализации [Текст]// Научный альманах Центрального Черноземья. 2014. № 1. С.76-78
3. Игнатов В. Повышение эффективности государственной власти и управления — жизненно важная проблема сохранения российской государственности. — М.: Дело, 2009.
4. Халиков М.И. Система государственного и муниципального управления: учебное пособие. М.: Флинта, 2010. — 448 с. 4. Хольцер М, Производительность, государственное управление

О НОРМАТИВНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Москалева Ольга Алексеевна, к.э.н.,

доцент кафедры «Экономика и финансы»

Курский филиал Финуниверситета при Правительстве РФ

В статье рассматриваются вопросы нормативного регулирования малого предпринимательства в РФ, а также основные вопросы их государственной поддержки

Законодательный уровень нормативного правового регулирования малого и среднего предпринимательства включает в себя акты двух видов:

- специального законодательства, регулирующего малое и среднее предпринимательство;
- общего законодательства о предпринимательской деятельности.

Анализ налогового законодательства позволяет сделать вывод о том, что применительно к субъектам малого предпринимательства в первую очередь следует говорить о таких специальных налоговых режимах, как упрощенная система налогообложения и система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход.

В новом законодательстве о бухгалтерском учете в должной мере воплощено закрепленное Законом о малом и среднем предпринимательстве правило упрощения ведения бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства. Для его реализации необходимо принятие специальных федеральных стандартов.

Важно, что ведение бухгалтерского учета и формирование бухгалтерской отчетности по упрощенным правилам является правом, а не обязанностью малых предприятий. Указанные субъекты вправе принять общие нормы бухгалтерского законодательства.

На сегодняшний день регулируют деятельность малого и среднего предпринимательства, помимо Конституции РФ и ГК РФ, следующие нормативные акты:

1. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. N 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (в ред. от 29.12.2015 г.);

2. Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (в ред. от 29.12.2015 г.);

3. Федеральный закон от 18 июля 2009 г. N 190-ФЗ «О кредитной кооперации» (в ред. от 29.12.2015 г.);

4. Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (в ред. от 04.11.2014 г.);

5. Федеральный закон от 28 декабря 2009 г. N 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности» (в ред. от 31.12.2014 г.);

6. Федеральный закон от 26 декабря 2008 г. N 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» (в ред. от 28.11.2015 г.);

7. Федеральный закон от 26 июля 2006 г. N 135-ФЗ «О защите конкуренции» (в ред. от 05.10.2015 г.).

В заключение рассмотрения проблематики правовых основ малого и среднего предпринимательства отметим, что на сегодняшний день в РФ сложилась целостная система нормативного правового регулирования малого и среднего бизнеса. Данная система включает в себя нормативные правовые акты федерального, регионального и муниципального уровней. Ими определяется понятие субъектов малого и среднего предпринимательства, особенности нормативного правового регулирования их деятельности.

Кроме того, такой нормативный документ, как «Стратегия устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года», утвержденный Распоряжением Правительства Российской Федерации от 2 февраля 2015 г. N 151-р, предусматривает в числе прочих решение задачи обеспечения занятости, повышение уровня и качества жизни сельского населения с учетом современных требований и стандартов по улучшению демографической ситуации в сельской местности, реализацию проектов по развитию малого предпринимательства и кооперации. Это крупный и важный вопрос, требующий скорого решения и реальных действий. На наш взгляд основной проблемой здесь выступит во-

прос финансирования решения поставленных задач в условиях дефицита средств. Поэтому необходимо принимать решение о поддержке создаваемых предприятий малого бизнеса путем применения, например, налоговых каникул по уплате основных налогов. Общеизвестно, что одним из основных условий формирования благоприятной среды для развития малого и среднего предпринимательства является такой порядок создания его субъектов, который характеризуется отсутствием излишних административных барьеров, а также сравнительно небольшими временными и материальными затратами на легитимацию нового бизнеса.

Вопрос о необходимости специальной процедуры легитимации для субъектов малого предпринимательства и ее правовом значении решался в федеральном и региональном законодательстве в различные периоды по-разному. Не предусмотрев малое предприятие как самостоятельную организационно-правовую форму предпринимательской деятельности, законодатели фактически установили в качестве процедуры легитимации субъектов МП государственную регистрацию индивидуальных предпринимателей и юридических лиц (ст. ст. 23 и 51 ГК РФ) [1]. При этом юридические лица могут воспользоваться льготами, установленными законодательством РФ для субъектов МП, в силу соответствия критериям, обозначенным в законодательстве, в то время как индивидуальные предприниматели признаются субъектами МП безусловно.

Внесение сведений о субъекте предпринимательской деятельности в региональный реестр субъектов МСП может рассматриваться также в качестве альтернативного механизма подтверждения соответствия субъекта предпринимательства условиям предоставления поддержки, о чем будет подробно сказано далее.

Согласно ч. 2 ст. 8 Закона N 209-ФЗ в реестрах субъектов МСП - получателей поддержки должны содержаться следующие сведения в отношении субъектов МСП:

- наименование органа, предоставившего поддержку;
- полное и (в случае, если имеется) сокращенное наименование, в том числе фирменное наименование, адрес (место нахождения) постоянно действующего исполнительного органа юридического лица, государственный регистрационный номер записи о государственной регистрации юридического лица;
- фамилия, имя и (в случае, если имеется) отчество, место жительства индивидуального предпринимателя, государственный регистрационный номер записи о государственной регистрации индивидуального предпринимателя;
- вид, форма и размер предоставленной поддержки;
- срок оказания поддержки;
- идентификационный номер налогоплательщика;
- дата принятия решения о предоставлении или прекращении оказания поддержки;

- информация (в случае, если имеется) о нарушении порядка и условий предоставления поддержки, в том числе о нецелевом использовании средств поддержки [3].

Органы, оказывающие поддержку, вносят записи в отношении субъектов МСП - получателей поддержки в соответствующие реестры в течение тридцати дней со дня принятия решения об оказании поддержки или решения о прекращении оказания поддержки.

Отказ субъекту малого или среднего предпринимательства во внесении в Реестр допускается в случаях несоответствия представленных документов и содержащихся в них сведений предъявляемым требованиям, а также недостоверности представленной информации.

Вся система поддержки малого и среднего бизнеса должна строиться на тех исходных положениях, которые в виде принципов поддержки изложены в ч. 1 ст. 14 Закона о малом и среднем предпринимательстве. Назовем эти принципы:

1) заявительный порядок обращения субъектов малого и среднего предпринимательства за оказанием поддержки;

2) доступность инфраструктуры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства для всех субъектов малого и среднего предпринимательства;

3) равный доступ субъектов малого и среднего предпринимательства, соответствующих критериям, предусмотренным федеральными, региональными, муниципальными программами развития субъектов малого и среднего предпринимательства, к участию в соответствующих программах;

4) оказание поддержки с соблюдением требований, установленных Законом о защите конкуренции;

5) открытость процедур оказания поддержки.

Кроме того, любое малое предприятие является налогоплательщиком.

Если говорить о налогообложении такого хозяйствующего субъекта, как субъект малого предпринимательства, то можно выявить некоторые специфические черты данных налоговых правоотношений. Это прежде всего обусловлено особенностями правового положения субъектов малого бизнеса.

Основное преимущество малых предприятий — это возможность воспользоваться специальным налоговым режимом в виде УСН. Но... Статьей 346.12 НК РФ предусмотрен перечень организаций, которым запрещен переход на УСН [2].

При планировании деятельности субъекта малого бизнеса и в процессе ее осуществления необходимо принимать во внимание возможность использования государственной поддержки.

Федеральным законом № 209 – ФЗ предусмотрено следующие основные цели государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации:

1) развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в целях формирования конкурентной среды в экономике Российской Федерации;

2) обеспечение благоприятных условий для развития субъектов малого и среднего предпринимательства;

3) обеспечение конкурентоспособности субъектов малого и среднего предпринимательства;

4) оказание содействия субъектам малого и среднего предпринимательства в продвижении производимых ими товаров (работ, услуг), результатов интеллектуальной деятельности на рынок Российской Федерации и рынки иностранных государств;

5) увеличение количества субъектов малого и среднего предпринимательства;

6) обеспечение занятости населения и развитие самозанятости;

7) увеличение доли производимых субъектами малого и среднего предпринимательства товаров (работ, услуг) в объеме валового внутреннего продукта;

8) увеличение доли уплаченных субъектами малого и среднего предпринимательства налогов в налоговых доходах федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов.

Если рассматривать решение этих задач исходя из методов их решения, можно отметить следующее:

- прежде чем ждать увеличения доли увеличения доли уплаченных субъектами малого и среднего предпринимательства налогов в налоговых доходах федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов, необходимо предоставление им налоговых преференций на начальной стадии развития;

- конкурентоспособность субъектов малого предпринимательства в сельской местности должно обеспечиваться благоприятными условиями реализации производимой ими продукции в городах районного и областного значения, на сельскохозяйственных рынках и т.д., минуя стадию посредников и перекупщиков.

- увеличение количества субъектов малого бизнеса, а также работников, занятых в таких предприятиях, можно ожидать при создании льгот для этих работников, например, в виде «подъемных» выплат или по оплате коммунальных платежей и льготному кредитованию.

Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ (часть первая и часть вторая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (в ред. от 29.12.2015 г.) // СПС «Консультант Плюс».

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 29.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // СПС «Консультант Плюс».

3. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. N 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (в ред. от 29.12.2015 г.) // СПС «Консультант Плюс».

УДК 911.2:338

**КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННЫХ
РЕСУРСОВ ГОМЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ****Моско Татьяна Валерьевна, ассистент**

(e-mail: t@mosko.ru)

*Белорусский торгово-экономический университет
потребительской кооперации, г.Гомель, Беларусь*

В данной статье представлена авторская методика геоэкологической оценки туристско-рекреационного потенциала Гомельской области, которая позволила выделить районы с высоким, средним и низким уровнем туристско-рекреационного потенциала.

Ключевые слова: туристско-рекреационный потенциал, относительная плотность, коэффициент, показатель.

Оценка туристско-рекреационного потенциала (ТРП) территории является важной основой оптимизации пространственной и хозяйственной организации территориальных туристско-рекреационных систем, определения ценности отдельных ресурсов и их сочетаний.

В данном исследовании сравнительная оценка проводится между административными районами Гомельской области. Ведущие факторы формирования ТРП определяются по формуле:

$$P = v_1 K_o + v_2 T_o + v_3 U_o + v_4 I_o, \quad (1)$$

где P – туристско-рекреационный потенциал;

K_o – относительный историко-культурный потенциал;

T_o – относительный потенциал особо охраняемых природных территорий;

U_o – относительный потенциал природных условий;

I_o – относительный инфраструктурный потенциал;

$v_1 - v_4$ – весовые коэффициенты.

Относительная плотность историко-культурных ресурсов в административном районе рассчитана с использованием формулы:

$$K_i = n_i / m \quad (2)$$

где K_i – относительная плотность историко-культурных ресурсов в административном районе;

n_i – количество объектов в административном районе;

m – количество объектов в Гомельской области.

Расчет потенциала объектов историко-культурного наследия Гомельской области проводится по формуле:

$$K = vK_1 + vK_2 + vK_3, \quad (3)$$

где K – историко-культурный потенциал;

K_1 – памятник архитектуры;

K_2 – памятник истории;

K_3 – памятник археологии;

v_{1-3} – весовые коэффициенты.

Используемые в расчетах весовые коэффициенты находятся в пределах $1 < v < 5$ и определяются исходя из приоритетности имеющихся ресурсов для экскурсионной деятельности. Из 45 объектов, используемых в экскурсионном показе, 80% – архитектурные объекты [1]. Следовательно, весовой коэффициент показателя относительной плотности архитектурных ресурсов будет максимальным.

Таблица 1. – Историко-культурный потенциал в административных районах

Район	Относительная плотность			Историко-культурный потенциал (K)	Относительный историко-культурный потенциал (K_o)
	архитектурных	исторических	археологических		
Гомельский	0,411	0,033	0,052	2,207	1,000
Рогачевский	0,065	0,062	0,048	0,561	0,254
Речицкий	0,037	0,077	0,100	0,518	0,235
Жлобинский	0,037	0,084	0,078	0,516	0,234
Ветковский	0,037	0,065	0,115	0,495	0,224
Добрушский	0,056	0,052	0,037	0,474	0,215
Мозырский	0,056	0,051	0,033	0,466	0,211
Светлогорский	0,056	0,041	0,041	0,445	0,202
Петриковский	0,047	0,044	0,030	0,395	0,179
Лоевский	0,028	0,044	0,093	0,365	0,165
Хойникский	0,019	0,067	0,063	0,358	0,162
Лельчицкий	0,028	0,045	0,019	0,295	0,134
Чечерский	0,028	0,029	0,067	0,293	0,133
Брагинский	0,000	0,074	0,067	0,289	0,131
Наровлянский	0,028	0,029	0,019	0,245	0,111
Кормянский	0,009	0,041	0,052	0,222	0,101
Калинковичский	0,019	0,032	0,015	0,203	0,092
Житковичский	0,019	0,012	0,044	0,175	0,079
Буда-Кошелевский	0,000	0,051	0,015	0,167	0,076
Октябрьский	0,009	0,034	0,007	0,157	0,071
Ельский	0,009	0,033	0,007	0,153	0,069

В соответствии с уровнем аттрактивности установлены следующие коэффициенты: для памятников архитектуры – 5,0; памятников истории –

3,0; памятников археологии – 1,0. В зависимости от значений интегрального показателя (K) рассчитан относительный историко-культурный потенциал (K_o). Относительный историко-культурный потенциал отражает потенциал данного административного района Гомельской области относительно всех районов территории и рассчитан с использованием формулы:

$$K_o = K / K_{max}, \quad (4)$$

где K_o – относительный историко-культурный потенциал;

K – историко-культурный потенциал данного административного района;

K_{max} – максимальный историко-культурный потенциал среди административных районов.

Результаты расчетов, произведенные с использованием значений относительной плотности историко-культурных ресурсов в административных районах, представлены в таблице 1.

Как следует из таблицы 1, наибольшие значения показателя относительного историко-культурного потенциала свойственны Гомельскому, Рогачевскому, Речицкому, Жлобинскому, Ветковскому, Добрушскому и Светлогорскому районам.

Одним из важнейших факторов развития туризма является наличие особо охраняемых природных территорий (ООПТ) [2]. Относительная плотность ООПТ в административных районах рассчитана с использованием формулы 2.

Для оценки потенциала использования ООПТ применена следующая формула:

$$T = vN + vZ + vK_p + vK_m + vP_p + vP_m, \quad (5)$$

где T – потенциал особо охраняемых природных территорий;

N – национальный парк;

Z – заповедник;

K_p – заказник республиканского значения;

K_m – заказник местного значения;

P_p – памятник природы республиканского значения;

P_m – памятник природы местного значения;

v_{1-2} – весовые коэффициенты.

В соответствии с административным статусом ООПТ приняты весовые коэффициенты, которые находятся в пределах $1 < v < 2$.

В зависимости от значений интегрального показателя (T) рассчитан относительный потенциал природных территорий (T_o). Относительный потенциал природных территорий отражает потенциал данного административного района Гомельской области относительно всех районов территории и рассчитан с использованием формулы:

$$T_o = T / T_{max}, \quad (6)$$

где T_o – относительный потенциал природных территорий;

T – потенциал природных территорий данного административного района;

T_{max} – максимальный потенциал природных территорий.

Наибольшие значения относительного потенциала природных территорий имеют Житковичский, Петриковский, Лельчицкий, Жлобинский, Рогачевский, Буда-Кошелевский, Добрушский, Наровлянский, Хойницкий и Брагинский административные районы.

Суммарная оценка потенциала использования ООПТ административных районов Гомельской области отражена в таблице 2.

Кроме историко-культурных ресурсов и ценных природных территорий для развития туристско-рекреационной деятельности большое значение имеет фактор благоприятности природных условий [3].

Оценка природно-климатических условий проведена с учетом следующих параметров: рельефа, климата, лесных ресурсов, гидрографической сети, эстетического потенциала ландшафтов, минеральных источников, уровня радиоактивного загрязнения.

Потенциал природных условий (U) характеризуется интегральным показателем, который представляет собой суммарную величину всех оценочных параметров и рассчитывается по формуле:

$$U = R + K + V + L + M + Z, \quad (7)$$

где U – потенциал природных условий;

R – оценка рельефа;

K – оценка климата;

V – оценка водного компонента;

L – оценка эстетического потенциала ландшафтов;

M – оценка источников минеральных вод;

Z – оценка уровня радиоактивного загрязнения территории.

Автором предложена четырехбалльная система оценки природных условий. Выразительность рельефа учитывалась по масштабности форм. Водные объекты оценены по обилию и размерам, кроме того, здесь принималось во внимание удаление от районных центров. Учитывалось наличие и разнообразие источников минеральных вод, особо охраняемых природных территорий и уровень радиоактивного загрязнения территории. Поскольку климатические условия Гомельской области весьма благоприятны для организации рекреации, то для оценки климата принят балл, равный 3.

В зависимости от значений интегрального показателя рассчитан относительный потенциал природных условий (U_o). Относительный потенциал природных условий отражает потенциал данного административного района Гомельской области относительно всех районов территории и рассчитан с использованием формулы:

$$U_o = U / U_{max}, \quad (8)$$

где U_o – относительный потенциал природных условий;

U – потенциал природных условий данного административного района;

U_{max} – максимальный потенциал природных условий среди административных районов.

Таблица 2. – Потенциал природных территорий в административных районах

Район	Относительная плотность						Потенциал природных территорий (T)	Относительный потенциал природных территорий (T _o)
	Заповедник	Национальный парк	Заказник		Памятник природы			
			республиканского значения	местного значения	республиканского значения	местного значения		
Лельчицкий	0,000	0,333	0,071	0,313	0,077	0,113	1,389	1,000
Петриковский	0,000	0,333	0,000	0,063	0,077	0,113	0,996	0,717
Житковичский	0,000	0,333	0,071	0,125	0,000	0,057	0,991	0,714
Хойникский	0,333	0,000	0,000	0,000	0,000	0,057	0,723	0,521
Брагинский	0,333	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,667	0,480
Наровлянский	0,333	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,667	0,480
Жлобинский	0,000	0,000	0,143	0,063	0,077	0,019	0,521	0,375
Буда-Кошелевский	0,000	0,000	0,071	0,063	0,154	0,000	0,513	0,369
Добрушский	0,000	0,000	0,000	0,000	0,231	0,019	0,480	0,346
Рогачевский	0,000	0,000	0,000	0,219	0,077	0,075	0,448	0,323
Речицкий	0,000	0,000	0,071	0,031	0,077	0,075	0,403	0,290
Мозырский	0,000	0,000	0,143	0,000	0,000	0,113	0,399	0,287
Октябрьский	0,000	0,000	0,143	0,031	0,000	0,057	0,374	0,269
Калинковичский	0,000	0,000	0,071	0,000	0,077	0,057	0,353	0,254
Светлогорский	0,000	0,000	0,143	0,063	0,000	0,000	0,348	0,251
Гомельский	0,000	0,000	0,000	0,031	0,077	0,151	0,336	0,242
Лоевский	0,000	0,000	0,071	0,000	0,077	0,019	0,316	0,227
Ельский	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,075	0,075	0,054
Ветковский	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Кормянский	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000

Результаты интегральной оценки природных условий в виде шкалы приведены в таблице 3.

Таблица 3. – Шкала интегральной оценки природных условий

Основные оценочные параметры и категории	Балл
1. Выразительность рельефа:	
- ровный;	0
- волнистый;	1
- слабохолмистый;	2
- крупнохолмистый.	3
2. Характер водных поверхностей, их территориальное размещение:	
- гидрографическая сеть отсутствует или имеются редкие ручьи и мелкие озера на значительном удалении от районного центра (более 10 км);	0
- редкие небольшие озера, ручьи, крупные озера находятся на удалении 2-10 км;	1
- небольшие реки, озера примыкают непосредственно к районным центрам, протяженность прибрежной полосы невелика;	2
- крупные и средние реки и озера примыкают к районным центрам.	3
3. Обилие лесов, их размещение и структура:	
- лесистость 1-5 %, леса отсутствуют либо очень редко встречаются небольшие участки березовых и черноольховых насаждений;	0
- лесистость 6-35 %, рассеянные, иногда более-менее крупные массивы мелколиственных лесов с примесью сосновых;	1
- лесистость 36-65 %, крупные сплошные массивы хвойных и смешанных лесов;	2
- лесистость 66-100 %, крупные сплошные массивы хвойных и смешанных лесов.	3
4. Наличие источников минеральных вод:	
- имеется 1-2 вида источников;	1
- имеется более 2-х видов источников.	2
5. Уровень радиоактивного загрязнения территории:	
- загрязнение территории по ^{137}Cs от 185 до 555 кБк/м ² и более;	-2
- загрязнение территории по ^{137}Cs от 37 до 185 кБк/м ² или ^{90}Sr от 5,55 до 11,1 кБк/м ² ;	-1
- загрязнение территории по ^{137}Cs до 37 кБк/м ² или ^{90}Sr до 5,55 кБк/м ² .	0

Суммарная оценка потенциала природных условий (*U*) представлена в таблице 4.

Как видно из таблицы 4, наиболее высокий относительный потенциал природных условий по всем рассматриваемым параметрам имеют Жлобинский, Мозырский, Петриковский, Рогачевский, Светлогорский районы.

Одним из важных факторов формирования туристско-рекреационного потенциала территории является туристская инфраструктура. Оценка инфраструктурного потенциала основана на анализе санаторно-курортной и гостиничной систем.

Относительная плотность санаторно-курортных и гостиничных ресурсов в административном районе рассчитана с использованием формулы 2.

Таблица 4. – Потенциал природных условий районов Гомельской области

Район	Параметры						Потенциал природных условий (U)	Относительный потенциал природных условий (U _o)
	R	K	V	L	M	Z		
Жлобинский	3	3	3	2	2	0	13	1,000
Светлогорский	3	3	3	2	2	0	13	1,000
Мозырский	3	3	3	2	1	0	12	0,923
Петриковский	2	3	3	2	2	0	12	0,923
Рогачевский	3	3	3	2	1	0	12	0,923
Речицкий	2	3	1	2	2	0	10	0,769
Гомельский	3	3	1	1	2	-1	9	0,692
Житковичский	1	3	2	2	2	-1	9	0,692
Калинковичский	1	3	3	2	1	-1	9	0,692
Октябрьский	1	3	1	2	2	0	9	0,692
Ветковский	2	3	2	2	1	-2	8	0,615
Лельчицкий	1	3	1	2	2	-1	8	0,615
Буда-Кошелевский	2	3	1	1	1	-1	7	0,538
Добрушский	2	3	2	1	1	-2	7	0,538
Ельский	1	3	0	2	2	-1	7	0,538
Лоевский	1	3	1	2	1	-1	7	0,538
Чечерский	1	3	2	2	1	-2	7	0,538
Кормянский	1	3	2	1	1	-2	6	0,462
Наровлянский	1	3	1	2	1	-2	6	0,462
Хойникский	1	3	1	2	1	-2	6	0,462
Брагинский	1	3	1	1	1	-2	5	0,385

Расчет инфраструктурного потенциала Гомельской области проводится по формуле:

$$I = K_1 + K_2, \quad (9)$$

где I – инфраструктурный потенциал;

K_1 – санаторно-курортные и оздоровительные организации;

K_2 – гостиницы и аналогичные средства размещения.

Результаты расчетов, произведенные с использованием относительной плотности санаторно-курортных и оздоровительных организаций, гостиниц и аналогичных средств размещения в административных районах, представлены в таблице 5.

В зависимости от значений интегрального показателя (I) рассчитан относительный инфраструктурный потенциал (I_o). Относительный инфраструктурный потенциал отражает потенциал данного административного района

Гомельской области относительно всех районов территории и рассчитан с использованием формулы:

$$I_o = I / I_{max}, \quad (10)$$

где I_o – относительный инфраструктурный потенциал;

I – инфраструктурный потенциал данного административного района;

I_{max} – максимальный инфраструктурный потенциал среди административных районов.

Наибольшие значения относительного инфраструктурного потенциала имеют Гомельский, Речицкий, Светлогорский, Жлобинский, Рогачевский, Мозырский и Петриковский административные районы.

Влияние оценочных показателей на ТРП территории неравноценно, поэтому для их корректного сворачивания применены весовые коэффициенты, которые находятся в пределах $0,1 < \nu < 0,4$.

Согласно сложившимся представлениям определяющую роль в создании ТРП территории играет ее *историко-культурный потенциал* [4]. Следовательно, весовой коэффициент историко-культурного потенциала будет максимальным.

Природно-рекреационные и историко-культурные ресурсы играют важную роль в привлечении туристов и дают преимущество тем регионам, которые ими богаты. Различия в насыщенности природно-рекреационными и историко-культурными ресурсами определяют территориальную дифференциацию региона в формировании туристского продукта. Для развития экотуризма большая роль отводится системе ООПТ республиканского и местного значения. Туристская инфраструктура является необходимым фактором формирования ТРП территории, но не определяющим в развитии туристско-рекреационной деятельности.

Согласно важности и влияния факторов формирования ТРП установлены следующие коэффициенты: для историко-культурного потенциала – 0,4; потенциала природных условий – 0,3; потенциала природных территорий – 0,15; инфраструктурного потенциала – 0,15.

Таблица 5. – Инфраструктурный потенциал в административных районах

Район	Санаторно-курортные и оздоровительные организации		Гостиницы и аналогичные средства размещения		Инфраструктурный потенциал (I)	Относительный инфраструктурный потенциал (I_o)
	Едино-временная вместимость, ед.	Относительная плотность	Едино-временная вместимость, ед.	Относительная плотность		
Гомельский	2767	0,473	1795	0,371	0,844	1,000
Мозырский	506	0,087	728	0,151	0,237	0,281
Жлобинский	480	0,082	497	0,103	0,185	0,219
Светлогорский	726	0,124	286	0,059	0,183	0,217
Рогачевский	800	0,137	132	0,027	0,164	0,194
Речицкий	205	0,035	371	0,077	0,112	0,132
Петриковский	320	0,055	212	0,044	0,099	0,117
Житковичский	0	0,000	189	0,039	0,039	0,046
Калинковичский	0	0,000	90	0,019	0,019	0,022
Брагинский	0	0,000	86	0,018	0,018	0,021
Лоевский	31	0,005	56	0,012	0,017	0,020
Наровлянский	0	0,000	76	0,016	0,016	0,019
Лельчицкий	0	0,000	54	0,011	0,011	0,013
Октябрьский	0	0,000	53	0,011	0,011	0,013
Чечерский	12	0,002	37	0,008	0,010	0,011
Ельский	0	0,000	46	0,010	0,010	0,011
Кормянский	0	0,000	44	0,009	0,009	0,011
Хойникский	0	0,000	44	0,009	0,009	0,011
Ветковский	0	0,000	27	0,006	0,006	0,007
Добрушский	0	0,000	12	0,002	0,002	0,003
Буда-Кошелевский	0	0,000	0	0,000	0,000	0,000
Всего по области	5847		4835		0,844	

Суммирование оценок ключевых факторов формирования ТРП позволило получить обобщающий показатель (P) для административных районов региона (таблица 6).

Таблица 6. – Интегральный показатель ТРП

Район	Факторы формирования ТРП				P
	K_o	T_o	U_o	I_o	
Брагинский	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
Буда-Кошелевский	0,254	0,717	1,000	0,281	0,551
Ветковский	0,235	0,714	0,923	0,219	0,511
Гомельский	0,234	0,521	0,923	0,217	0,481
Добрушский	0,224	0,480	0,923	0,194	0,468
Ельский	0,215	0,480	0,769	0,132	0,409
Житковичский	0,211	0,375	0,692	0,117	0,366
Жлобинский	0,202	0,369	0,692	0,046	0,351
Калинковичский	0,179	0,346	0,692	0,022	0,334
Кормянский	0,165	0,323	0,692	0,021	0,325
Лельчицкий	0,162	0,290	0,615	0,020	0,296
Лоевский	0,134	0,287	0,615	0,019	0,284
Мозырский	0,133	0,269	0,538	0,013	0,257
Наровлянский	0,131	0,254	0,538	0,013	0,254
Октябрьский	0,111	0,251	0,538	0,011	0,245
Петриковский	0,101	0,242	0,538	0,011	0,240
Речицкий	0,092	0,227	0,538	0,011	0,234
Рогачевский	0,079	0,054	0,462	0,011	0,180
Светлогорский	0,076	0,000	0,462	0,007	0,170
Хойникский	0,071	0,000	0,462	0,003	0,167
Чечерский	0,069	0,000	0,385	0,000	0,143

Анализ значений интегрального показателя ТРП административных районов Гомельской области дал возможность разделить их на три группы:

- 1) Район с высоким значением ТРП ($P > 0,7$): Гомельский;
- 2) Районы со средним значением ($0,3 < P < 0,7$): Рогачевский, Жлобинский, Светлогорский, Речицкий, Мозырский, Петриковский, Житковичский, Лельчицкий;
- 3) Районы с низким значением ($P < 0,3$): Брагинский, Буда-Кошелевский, Добрушский, Ельский, Кормянский, Лоевский, Октябрьский, Хойникский, Чечерский, Наровлянский, Калинковичский, Ветковский (рисунок 1).

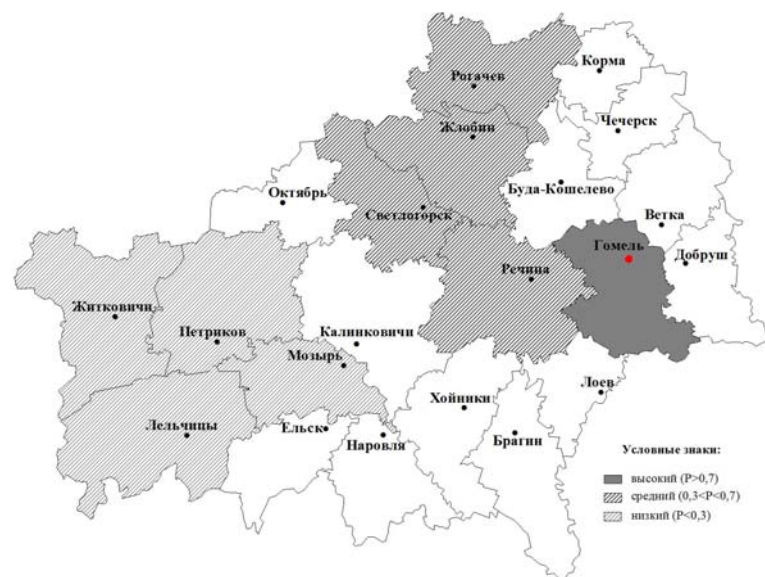


Рисунок 1. – Классификация административных районов по уровню интегрального показателя ТРП

В результате проведенной интегральной оценки ТРП территории Гомельской области выявлены пространственные закономерности, обусловленные территориальной дифференциацией туристско-рекреационных ресурсов. На территории Гомельской области выделяется четко выраженный ареал, который обладает высоким уровнем ТРП – Гомельский район. Большинство районов со средним уровнем ТРП сосредоточено в западной и северной части региона. Южные и восточные районы имеют ограниченный потенциал туристско-рекреационного развития в силу неблагоприятной экологической обстановки и инфраструктурной недостаточности и обладают низким уровнем ТРП.

Практически любой регион обладает ресурсами, которые могут быть в той или иной степени использованы в туристско-рекреационных целях при наличии определенных социальных, экономических, экологических условий. Однако ресурсный потенциал туризма и рекреации в каждом регионе индивидуален ввиду различных количественных и качественных характеристик туристско-рекреационных ресурсов. Поэтому их изучение и оценка выступают необходимым условием планирования развития туризма и рекреации в регионе и формирования регионального турпродукта.

Список литературы

1. Карчевская, Е.Н. Состояние и перспективы развития Гомельской области: монография / Е.Н. Карчевская. – Минск: Риф-тур, 2006. – 136 с.

2. Кусков, А.С. Рекреационная география / А.С. Кусков, В.Л. Голубева, Т.Н. Одинцова. – М.: МПСИ, Флинта, 2005. – 496 с.

3. Котляров, Е.А. География отдыха и туризма / Е.А. Котляров. – М.: Мысль, 1978. – 238 с.

4. Колендо, Е.Т. Туристский потенциал малых городских поселений Беларуси и повышение конкурентоспособности регионального турпродукта : автореф. дис. ... канд. геог. наук: 25.03.02 / Е.Т. Колендо. – Минск: БГУ, 2013. – 22 с.

Tatiana Mosko, assistant

(e-mail: t@mosko.ru)

*Belarusian Trade and Economic University of Consumer Cooperation,
Gomel, Belarus*

COMPREHENSIVE ASSESSMENT OF TOURISM AND RECREATIONAL RESOURCES OF GOMEL REGION

Abstract. This article presents the author's method of geo-ecological assessment of the tourism and recreational potential of the Gomel region, which allowed to distinguish areas with high, medium and low levels of tourism and recreational potential.

Keywords: tourism and recreational potential, resource, relative density, coefficient, indicator.

УРОВЕНЬ СФОРМИРОВАННОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ МОДЕЛИ ПОВЕДЕНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ

*Накарякова Вера Ильинична, старший преподаватель
(vera.nakaryakova@yandex.ru)*

*Российский государственный профессионально-педагогический
университет, г.Екатеринбург, Россия*

В статье представлены данные исследования определения уровня сформированности инновационной модели поведения студенческой молодежи в вузе, а также показан один из возможных методов повышения данного уровня.

Ключевые слова: инновационная модель; формирование, научный кружок вуза.

В сложившейся ситуации на международной арене перед Россией стоят цели долгосрочного инновационного развития, что обеспечит высокий уровень благосостояния населения и утверждение геополитической роли страны как одного из лидеров, многополярного мира. Этим целям способствует переход экономики на инновационную социально ориентированную модель развития.

Основной задачей Стратегии в области образования является развитие кадрового потенциала в сфере науки, образования, технологий и инноваций, включает в себя осуществление следующих мероприятий:

- формирование эффективных материальных и моральных стимулов для притока наиболее квалифицированных специалистов, активных предпринимателей, творческой молодежи в сектора экономики, определяющие

ее инновационное развитие, а также в обеспечивающие это развитие образование и науку;

- повышение количества инновационных предпринимателей;
- создание в обществе духа терпимости к риску;
- мотивирование инновационного предпринимательства и научно-технической деятельности;
- инновационная модель поведения бизнеса должна стать приоритетной в развитии компаний в целях повышения эффективности и занятия лидерских позиций на рынках [1].

Таким образом, развитие инновационной модели поведения у молодежи необходимо осуществлять, наиболее эффективно, в образовательном учреждении.

Цель работы – определить уровень сформированности инновационной модели поведения у студенческой молодежи. В связи с этим поставили следующие *задачи* – изучить состояние инновационной политики в России; провести исследование уровня сформированности инновационного поведения у студенческой молодежи в РГППУ г. Екатеринбурга; предложить мероприятия по формированию инновационного поведения у студенческой молодежи.

В ноябре 2015 г. в РГППУ было проведено исследование, в котором опрос проводили как в группах очного обучения, так и заочного. В опросе принимали участие 50% респондентов женского пола в возрасте 20-23 года, 50% - мужского пола в возрасте 23-35 лет, всего участие в опросе принимали 50 студентов.

Представим распределение ответов на следующие вопросы.

Как Вами понимается важность инновационной деятельности для экономики, получили следующий ответ (рис.1). Осознают важность ИД 100% студентов.

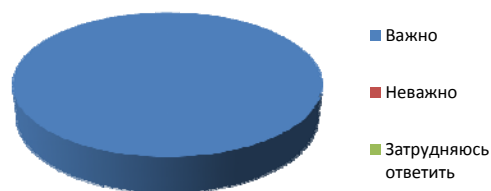


Рис.1. Понимание важности инновационной деятельности для экономики, %

Достаточно ли мотивирует ВУЗ к созданию инноваций (рис. 2)? Небольшое число респондентов (до 10 %) считает, что «да», мотивирует, остальные 90% - частично. Таким образом, только небольшое количество преподавателей прикладывают усилия к стимулированию молодежи к соз-

данию новых продуктов и процессов. Такие преподаватели являются «штучным продуктом» с уникальными способностями и знаниями., которых следует отмечать и материально выделять.

На вопрос «*как Вы считаете, достаточно ли знаний дает ВУЗ для успешной инновационной деятельности?*» ответ респондентов приводим также на рис.2. 95% дают ответ «нет» и 5% - «да». Результаты, полученные на данные два вопроса, неутешительные. И это дает тему для раздумий и принятия соответствующих решений руководству ВУЗа.



Рис.2 Достаточно ли знаний дается ВУЗом для занятий инновационной деятельностью

Какой риск Вы считаете наиболее существенным: а - финансовый; б - риск невостребованности инновации рынком; в - другой? Ответ респондентов приведен на рис. 3.



Рис. 3. Риск, который считают респонденты наиболее существенным для инновационной деятельности, %

Риск невостребованности инновации рынком, как полагают опрошенные студенты, наиболее существенный (89%), финансовый – 11%, а другие риски считают незначительными.

На вопрос «*Планируете ли Вы заниматься инновационной деятельностью?*» студенческая молодежь ответила следующим образом (рис.4).

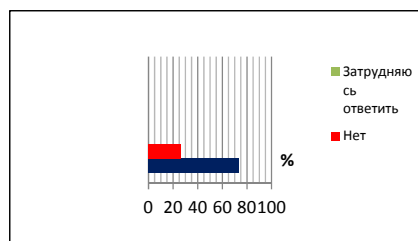


Рис. 4. Планирование студентами занятия инновационной деятельностью

Как показывают данные, представленные на рис. 4, 73% респондентов планируют заниматься инновационной деятельностью в будущем.

Кабинетное исследование состояния инновационной политики в России показало, что в настоящее время ключевой проблемой является в целом низкий спрос на инновации в российской экономике, а также его неэффективная структура. Уровень инновационной активности предприятий значительно уступает показателям стран - лидеров в этой сфере.

Эти тенденции определяют необходимость корректировки проводившейся до настоящего времени политики в сфере инноваций, смещения акцентов с наращивания общих объемов поддержки по всем составляющим национальной инновационной системы на решение критических для инновационного развития проблем.

Вместе с тем одним из важнейших с точки зрения инновационного развития сохраняющихся у России конкурентных преимуществ является человеческий капитал. По доле населения с высшим и дополнительным профессиональным образованием (22,8 процента численности населения в возрасте от 25 до 64 лет) Россия находится на уровне таких ведущих зарубежных стран, как Великобритания, Швеция и Япония, а также опережает Германию, Италию и Францию. Особенно важен с точки зрения создания эффективной инновационной системы сохраняющийся высокий уровень высшего образования по естественно-научным и инженерно-техническим специальностям.

В то же время ситуация в указанной сфере характеризуется рядом негативных тенденций, которые в перспективе могут фактически девальвировать это конкурентное преимущество.

Сохраняются проблемы по достижению надлежащего качества образования на всех уровнях - от общего, начального и среднего профессионального образования до высшего и послевузовского профессионального образования. Согласно международным рейтингам, российские вузы практически не попадают в первую сотню мировых лидеров.

По данным Федерального казначейства и Организации экономического сотрудничества и развития, в 2014 году Россия расходовала на образование 11,2, что составляет увеличение в 3,7 раза по сравнению с 2009 г. Однако, несмотря на значительное повышение финансирования сферы образова-

ния, цели государства на формирование инновационной модели развития молодежи не достигнута.

Кроме качества образования значительную роль для будущего инновационного развития играют и формируемые у человека жизненные установки и модели поведения. Ключевые для инновационного предпринимательства личностные качества - мобильность, желание обучаться в течение всей жизни, склонность к предпринимательству и принятию риска в целом недостаточно развиты по сравнению со странами с высокой инновационной активностью. Целенаправленная работа по развитию компетенций в сфере исследований и разработок, а также мотиваций к инновациям в российских образовательных учреждениях начата только в последние годы [2].

В РГППУ г. Екатеринбурге проблема развития инновационного мышления, а также формирование потребности в занятии предпринимательской инновационной деятельности решается с применением разнообразных мероприятий, в том числе разработанной учебной программы для магистрантов «Предпринимательская деятельность», что безусловно способствует развитию у молодежи инновационного творческого духа. Кроме этого, в рамках научного кружка «Свежая мысль» с использованием авторской методики преподавания внедряется навык и интерес к данной деятельности. В результате создан ряд проектов, защищенных патентами или находящимися на стадии экспертизы [3, 4].

Выводы: утверждать, что у студентов выработана модель новаторского поведения не приходится. ВУЗу необходимо уделять больше внимания на сферу инновационного моделирования поведения студенческой молодежи.

Список литературы

1. http://www.mgimo.ru/files2/y12_2011/215247/r-2227.doc (16.02.2016)
2. <http://base.garant.ru/194365/> (10.02.2016)
3. Накарякова В. И. Воспитание как важнейший элемент формирования творческой личности в деятельности научного кружка вуза // Концепт. – 2015. – Современная школа: из опыта инновационной деятельности. Выпуск 5. – ART 65549. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/65549.htm>. – ISSN 2304-120X.
4. Формирование творчески мыслящего специалиста. С. 1067-1070. Научная интеграция. Сборник научных трудов. [Электронный ресурс]. – М.: Издательство «Перо», 2016. – 1235 с.

Nakaryakova Vera Ilyinichna, senior lecturer

(vera.nakaryakova@yandex.ru)

Russian state vocational pedagogical University", Yekaterinburg, Russia

THE LEVEL OF FORMATION OF INNOVATIVE BEHAVIORS STUDENTS

Abstract. The article presents data of the study definition of level of formation of innovative behaviors of students in the University, but also demonstrates one possible method of increasing this level.

Key words: innovative model; formation, scientific club of the University.

ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО МСФО НА ПРИМЕРЕ СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

Небавская Татьяна Валерьевна, к.э.н.,

доцент кафедры бухгалтерского учета

Кубанский государственный аграрный университет

В статье раскрыто понятие финансовой отчетности в целях международных стандартов финансовой отчетности, содержание отчета о финансовом положении, трансформация бухгалтерской отчетности.

Ключевые слова: МСФО, отчет о финансовом положении, бухгалтерский баланс, трансформация бухгалтерской отчетности.

В международных стандартах формам финансовой отчетности уделяется немало внимания. Общие подходы к ним изложены в МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности». Формы отчетности в соответствии с этим стандартом, должны обеспечивать структурированное представление о финансовом положении и результатах деятельности организации. Финансовое положение любой организации характеризуется активами, обязательствами и капиталом, а финансовые результаты - доходами и расходами. Поэтому и финансовая отчетность должна содержать формы, обеспечивающие информацию об активах, обязательствах, капитале, доходах и расходах. Вот поэтому полный комплект бухгалтерской отчетности, регламентируемый МСФО (IAS) 1 для формирования финансовой информации о деятельности организации, в обязательном порядке включает в себя бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках. В связи с изменениями, которые были приняты разработчиками международных стандартов, названные отчетные формы переименованы. Так, например, форма «Бухгалтерский баланс» теперь носит название «Отчет о финансовом положении», а «Отчет о финансовых результатах» назван «Отчетом о совокупном доходе». Однако, следование указанным названиям не является обязательным для организаций, а введенные новые названия будут использоваться только в самих международных стандартах. Об этом говорят и сами разработчики стандартов.

МСФО 1 не предусматривает жестких требований к форме баланса. Каждая компания самостоятельно осуществляет его наполнение необходимой внешним пользователям информацией. В указанном стандарте окончательный перечень статей баланса не регламентирован, но определен минимально необходимый их состав. Решением составителей финансовой отчетности перечень линейных статей можно расширить. При решении вопроса о представлении дополнительных линейных статей МСФО 1 рекомендует принимать во внимание характер и существенность активов. Например, торговая дебиторская задолженность выделяется в

самостоятельную линейную статью только в случае, когда займы или дебиторская задолженность переданы компанией с целью их последующей переуступки в ближайшее время.

Инвестиции, учтенные по методу долевого участия – это активы, инвестированные в другие компании с целью получения будущих экономических выгод. Под денежными средствами понимают деньги в кассе и депозиты до востребования. Эквиваленты денежных средств включают краткосрочные (не более трех месяцев до даты погашения) высоколиквидные инвестиции, которые легко обратить в денежные средства.

Торговая и иная кредиторская задолженность - это часть обязательств компании, возникших в результате договорных отношений, которые требуют уплаты денежных средств или передачи иных активов компании другим компаниям. В состав этой линейной статьи входят: задолженность по векселям выданным; кредиторская задолженность по авансам полученным; кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам и др.

Неконтролируемая доля участия - часть акционерного капитала дочерних компаний, не принадлежащая материнской компании. Эта статья появляется лишь в консолидированном бухгалтерском балансе. МСФО требуют отражать неконтролируемую долю участия отдельно от обязательств и капитала материнской компании.

Помимо «доли меньшинства» в консолидированном балансе, как правило, появляется статья «гудвилл» (или «деловая репутация»). Гудвилл означает превышение величины инвестиции материнской компании в дочернее предприятие над стоимостью чистых активов последнего. Эта линейная статья появляется при покупке материнской компанией дочерней.

В соответствии с классификацией и реклассификацией элементов и статей можно составить отчет о финансовом положении за 2014 г. на основании данных бухгалтерского баланса ЗАО ПЗС «Северинский» (таблица 1).

Строка «Прочие внеоборотные нефинансовые активы» аналогична строке 1190 «Прочие внеоборотные активы» Бухгалтерского баланса. Строка «Оборотные запасы» равна строке «Запасы», а «Краткосрочная дебиторская задолженность» соответствует строке «Дебиторская задолженность».

«Прочие краткосрочные нефинансовые активы» в российской практике называют «Прочие оборотные активы» и в ЗАО ПЗС «Северинский» данная сумма составляет 223 тыс. руб.

Таблица 1 - Отчет о финансовом положении ЗАО ПЗС «Северинский»

Активы	31.12.2014г.	31.12.2013г.
Внеоборотные активы		
Основные средства	92894	100119
Инвестиционное имущество		
Гудвил		
Нематериальные активы, кроме гудвила		
Инвестиции, учитываемые долевым методом		
Инвестиции в дочерние, совместные и ассоциированные компании		
Внеоборотные биологические активы		
Долгосрочная дебиторская задолженность		
Внеоборотные запасы		
Отложенные налоговые активы		
Долгосрочная дебиторская задолженность по текущему налогу		
Прочие внеоборотные финансовые активы		
Прочие внеоборотные нефинансовые активы	2311	5609
Внеоборотные неденежные активы, находящиеся в залоге, которыми залогодержатель праве распоряжаться		
Итого внеоборотные активы	95205	105728
Оборотные активы		
Оборотные запасы	56543	43882
Краткосрочная дебиторская задолженность	89564	68787
Краткосрочная дебиторская задолженность по текущему налогу		
Оборотные биологические активы		
Прочие оборотные финансовые активы		
Прочие краткосрочные нефинансовые активы	223	177
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	200	3
Оборотные неденежные активы, находящиеся в залоге, которыми залогодержатель праве распоряжаться		
Итого оборотные активы, кроме активов или групп выбытия, предназначенных для продажи или передачи собственникам	146530	112849
Внеоборотные активы и группы выбытия для продажи или передачи собственникам		
Итого оборотные активы	146530	112849
Итого активы	241735	218577

Капитал и обязательства		
Капитал		
Акционерный (уставный) капитал	507	507
Нераспределенная прибыль	113393	77397
Эмиссионный доход		
Собственные акции, выкупленные у акционеров	()	()
Прочий капитал организации		
Прочий резервный капитал	29072	29072
Итого капитал собственников компании	142972	106976
Неконтролируемые доли		
Итого капитал	142972	106976
Обязательства		
Долгосрочные обязательства		
Долгосрочные резервы		
Долгосрочные резервы на вознаграждения работников		
Прочие долгосрочные резервы		
Итого долгосрочные резервы		
Долгосрочная кредиторская задолженность		
Отложенные налоговые обязательства		
Долгосрочная задолженность по текущему налогу		
Прочие долгосрочные финансовые обязательства	29438	38249
Прочие долгосрочные нефинансовые обязательства		
Итого долгосрочные обязательства	29438	38249
Краткосрочные резервы		
Прочие краткосрочные резервы		
Итого краткосрочные резервы		
Краткосрочная кредиторская задолженность	8953	29812
Краткосрочные обязательства по текущему налогу		
Прочие краткосрочные финансовые обязательства	60000	42999
Прочие краткосрочные нефинансовые обязательства	372	541
Итого краткосрочные обязательства, кроме предназначенных для продажи	69325	73352
Краткосрочные обязательства для продажи		
Итого краткосрочные обязательства	69325	73352
Итого обязательства	98763	111601
Итого капитал и обязательства	241735	218577

Кроме того, в отчете о финансовом положении в разделе «Активы» появляется новая строка «Итого оборотные активы, кроме активов или групп выбытия, предназначенных для продажи или передачи

собственникам», отличная от бухгалтерского баланса. Строка «Прочие внеоборотные нефинансовые активы» аналогична строке 1190 «Прочие внеоборотные активы» бухгалтерского баланса и составляет 2311 тыс. руб. Таким образом, мы совершили перегруппировку, переквалификацию статей бухгалтерского баланса и Отчета о финансовых результатах исследуемой организации, исходя из экономической сущности активов, обязательств, собственного капитала, доходов и расходов организации, и привели их в соответствие с МСФО.

На следующем этапе определяется перечень необходимых корректировок статей *Отчета о финансовых результатах* для приведения их в соответствие с МСФО и статьями *Отчета о прибыли или убытке и совокупном доходе*, в том числе на основе профессиональных суждений соответствующих структурных подразделений в целях корректировки временных (отчетных) периодов, в которых были совершены операции или образовались рассматриваемые активы, обязательства, источники собственного капитала, доходы и расходы, а также для оценки активов, обязательств, собственного капитала, доходов и расходов организации в соответствии с МСФО. Поправки обычно реализуются в виде корректирующих записей, где в роли корреспондирующих счетов выступают статьи отчетности.

Список литературы

1. Говдя В.В., Столярова М.А. Использование справедливой стоимости в системе МСФО и управленческом учете // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 52. С. 40-46.
2. Небавская Т.В. Особенности составления отчета о совокупном доходе в соответствии с МСФО // Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира. Сборник научных статей III Международной научно-практической конференции. - Курск, 2015. С. 113-117.
3. Столярова М.А., Косенко А.В. Операционные сегменты в МСФО и управленческом учете // Актуальные вопросы развития современного общества. Сборник статей 4-ой Международной научно-практической конференции: в 4-х томах. - Краснодар, 2014. С. 119-121

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СУБЪЕКТАХ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Небавская Татьяна Валерьевна,

к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета

Кубанский государственный аграрный университет

Статья посвящена особенностям организации бухгалтерского учета на предприятии, имеющего статус малого и являющегося микропредприятием.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, малое предприятие, микропредприятие, формы бухгалтерского учета.

Правильный выбор формы бухгалтерского учета - это одно из необходимых условий эффективной организации бухгалтерского учета хозяйствующего субъекта. Важным моментом для организации учета является наличие у предприятия статуса малого.

Малое предприятие имеет право самостоятельно выбирать форму бухгалтерского учета, исходя из потребностей и масштаба своего производства, управления и численности работников. Выбирать можно из трех форм учета: единая журнально-ордерная форма; упрощенная форма бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства с использованием регистров бухгалтерского учета или простая форма учета. Две последние формы предусмотрены Типовыми рекомендациями по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства, которые утверждены приказом Минфина России от 21.12.1998 г. № 64н.

Регистры, предусмотренные журнально-ордерной формой счетоводства, рекомендовано использовать малым предприятиям, занятым производством.

Малые предприятия, которые заняты торговлей или другой посреднической деятельностью, могут использовать регистры из упрощенной формы бухгалтерского учета. При необходимости они могут применять отдельные регистры из единой журнально-ордерной формы счетоводства для учета ценностей, которые преобладают в их деятельности.

В случае применения единой журнально-ордерной формы важно учитывать отраслевые указания, разработанные министерствами и ведомствами для предприятий соответствующих отраслей. Но журнально-ордерная форма достаточно сложна, и ее следует применять средним и крупным предприятиям.

Кроме того п. 6.1 ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» в 2013 г. дал возможность микропредприятиям вести бухгалтерский учет без применения принципа двойной записи.

К микропредприятиям может быть отнесено малое предприятие, удовлетворяющее следующим критериям:

- средняя численность работников за предыдущий год не должна пре-

вышать 15 человек;

- доля компаний, которые не являются малыми, а также государства, муниципалитета, иностранных предприятий в уставном капитале составляет не более 25 %;

- выручка без НДС за предыдущий год составляет не более 120 млн. руб.

ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» не содержит конкретных пояснений и рекомендаций по организации работы без двойной записи.

Решение вести бухгалтерский учет без двойной записи необходимо обязательно предусмотреть в учетной политике организации. Причем даже если бухгалтерский учет ведется по кассовому методу, можно его сменить на способ начисления без двойной записи.

Микропредприятия могут вести бухгалтерский учет без двойной записи уже с 8 марта 2013 г. Изменения в учетную политику микропредприятия в соответствии с п. 10 ПБУ 1/2008 были вправе внести даже посреди 2013 года.

Новые формулировки, которыми следует дополнить учетную политику, могут иметь вид:

«2.1. Бухгалтерский учет вести по методу начисления без применения двойной записи.

2.2. Все операции отражать в бухгалтерских регистрах, утвержденных руководителем организации. Образцы форм регистров приведены в приложении к настоящему Положению».

Кроме того в учетной политике следует предусмотреть формы регистров, в которых будут отражаться операции. Бланки форм можно назвать: карточки, книги, тетради, журналы. Формы регистров должен утвердить руководитель организации. В них должны быть все обязательные реквизиты, перечисленные в ст. 10 Федерального закона от 06.12.11 г. № 402-ФЗ: название документа, дата начала и окончания ведения или период, за который составлен регистр.

Для заполнения годовой бухгалтерской отчетности необходимы данные из этих регистров. Поэтому в них надо получить остатки запасов, внеоборотных активов, кредиторской задолженности, обороты по выручке, расходам на конец отчетного периода.

Можно ориентироваться на упрощенные формы бухгалтерской отчетности для малых предприятий, бланки которых утверждены приказом Минфина России от 2 июля 2010 г. № 66н. В упрощенных формах в отличие от обычных меньше строк. Например, в упрощенном балансе многие активы можно показать в одной строке, не уточняя отдельно сумму дебиторской задолженности, входного НДС.

Новые формы первичных документов в связи с тем, что принято решение отказаться от двойной записи, разрабатывать нет необходимости. Бланки первичных документов утверждает руководитель организации - такой общий порядок действует с 2013 г. Применять унифицированные формы необязательно. Типовые бланки надо оставлять, только если этого пря-

мо требует закон.

Проще разработать регистры с учетом того, что сведения из них позже будут перенесены в баланс и отчет о прибылях и убытках. При этом можно ориентироваться на упрощенные формы бухгалтерской отчетности.

Для работы понадобятся как минимум регистры по учету заработной платы, амортизации, товаров, доходов и расходов по основной деятельности. Все регистры заполняются по методу начисления - то есть тем способом, по которому признаются в организации доходы и расходы. Следовательно, стоимость товаров придется включить в доходы по мере отгрузки покупателям. Расходы, соответственно, надо также признавать по методу начисления, не дожидаясь оплаты.

Без некоторых регистров можно обойтись. Например, чтобы в конце года определиться с остатками по банку или кассе, своих регистров составлять не нужно. Данные о средствах на счетах можно найти в банковских выписках. Об остатках наличных средств можно узнать из кассовой книги. Кроме того, отдельные регистры по учету начисленных страховых взносов в фонды разрабатывать не придется. Такие карточки по каждому работнику требует составлять п. 6 ст. 15 Федерального закона от 24.07.09 г. № 212-ФЗ. Форма документа рекомендована ПФР и ФСС в совместном письме (от 26.01.2010 г. № АД-30-24/691 и от 14.01.2010 г. № 02-03-08/08-56П). Именно эти бланки будет удобно применять.

С 2013 г. обязательные реквизиты появились и у бухгалтерских регистров. Их перечень приведен в п. 4 ст. 10 Федерального закона № 402-ФЗ. Это данные, которые должны быть в любом регистре бухгалтерского учета. Причем эти реквизиты обязательны для любого бухгалтерского регистра: наименование регистра; наименование компании; дата начала и окончания ведения регистра и (или) период, за который он составлен; хронологическая и (или) систематическая группировка объектов бухгалтерского учета; величина денежного измерения объектов бухгалтерского учета с указанием единицы измерения; наименование должностей работников, ответственных за ведение регистра, а также их подписи с указанием фамилий и инициалов либо иных реквизитов, необходимых для идентификации этих лиц.

Эти реквизиты и ранее присутствовали в бухгалтерских регистрах. Но таких строгих требований не было. То есть прежде можно было не следить за тем, чтобы, например, ответственный за ведение документа работник обязательно поставил не только свою фамилию, но и инициалы, а также должность. Теперь лучше сразу предусмотреть в бланке графы для этих данных.

Изменились требования по правилам исправления регистров, если обнаружена ошибка в регистре. Если всю информацию из первичной документации обобщает компьютерная программа, то необходимо ввести новые правильные данные в специальную форму, и они автоматически отразятся в итоге там, где надо. Но если по какой-то причине ведомость или журнал

учета ведется на бумаге, то исправления в документ необходимо вносить по действующим правилам, закрепленным в п. 8 ст. 10 Федерального закона от 06.12.11 г. № 402-ФЗ.

Следует неверные данные зачеркнуть и написать правильные, кроме того, обязательно поставить дату исправления. Заверить внесенные правки должны именно те сотрудники организации, которые отвечают за ведение бухгалтерского регистра. Также должны быть указаны их подписи и фамилии с инициалами.

Исправить ошибку в регистре бухгалтерского учета лучше все же на основании бухгалтерской справки, в которой следует указать причину корректировки старых записей в учете. Например, неверно был рассчитан налог и эту ошибочную сумму показали в регистрах. Тогда следует привести и проводку, которая исправила эту неточность.

Список литературы

1. Небавская Т.В. Бухгалтерский учет в малых предприятиях // В сборнике: Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики. Сборник статей по материалам III международной научно-практической конференции. - 2015. - С. 99-103.

2. Кругляк З.И., Калинская М.В. Влияние отдельных элементов учетной политики на статьи отчетности и показатели финансового состояния // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. - № 101. - С. 1078-1098.

3. Приказ Минфина РФ от 21.12.1998 № 64н «О Типовых рекомендациях по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства».

4. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».

УДК 330.34

ОЦЕНКА ПРОЦЕССА ИННОВАЦИОННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ, БАЗИРУЮЩЕГОСЯ НА ИНВЕСТИЦИЯХ

Остапенко Алина Сергеевна, студентка

(e-mail: anyu667.95@mail.ru)

Абакумов Роман Григорьевич, к.э.н.,

доцент кафедры экспертизы и управления недвижимостью

(e-mail: AbakumovRG2000@mail.ru)

Белгородский государственный технологический университет

им. В. Г. Шухова

В статье рассматриваются актуальные вопросы оценки процесса инновационного воспроизводства основных средств, базирующихся на инвестициях. Приведен алгоритм определения рейтинга инвестиций в воспроизводство инновационных проектов.

Ключевые слова: инновации, воспроизводство, оценка, инвестиции.

В настоящее время все производственные мощности страны нуждаются в высококачественной трансформации в пределах модели инновационного развития страны.

Можно выделить три основных подхода к оценке воспроизводственного процесса, базирующегося на инвестициях [3].

Первый подход определяет инвестиции в категорию расходов, реализуемых в различных отраслях национальной экономики. При этом разграничение понятий расходы и затраты основывается на соблюдении принципов платности, срочности и возвратности.

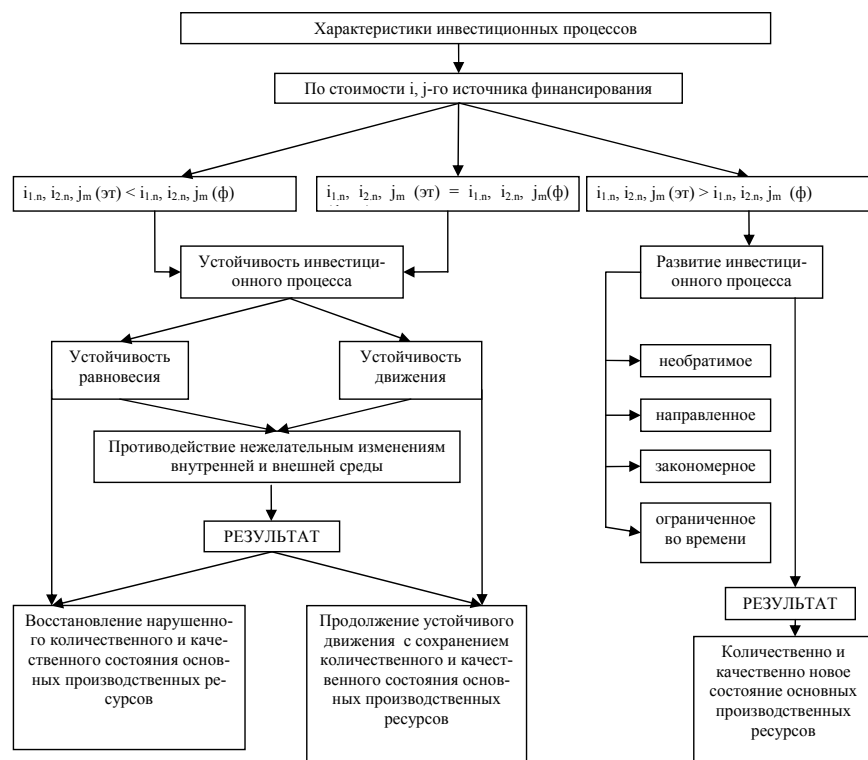


Рис. 1. Характеристики инвестиционных процессов

Второй подход основывается на отождествлении инвестиций с категорией вложений программно-целевого характера. Особое внимание при этом уделяется капитальным вложениям как основной форме инвестирования.

Третий подход рассматривает инвестиции с точки зрения их дифференциации по временному критерию.

Инвестиции – это формы вложений денежных средств или их эквивалентов в те или иные производственные ресурсы с целью получения максимальной экономической выгоды [4].

Сами ресурсы можно непосредственно разделить на четыре группы:

Основополагающим направлением инвестирования является инновационное, поскольку вопросы, касающиеся инноваций достаточно актуальны как для России, так и для всего мирового сообщества в целом.

Характеристики инвестиционных процессов могут проявляться в различной степени в зависимости от соответствия их критериям развития и устойчивости (рис. 1).

Экономическую эффективность инновационных проектов можно оценить методом UNIDO на основе вычисления: дополнительно генерируемой чистой прибыли ($\Delta\Pi$), экономии на затратах в результате получения синергического эффекта (ΔZ), экономии налоговых платежей ($\Delta\Pi_{пл.}$) в результате получения налоговых льгот в соответствии с действующим законодательством. Отражением числового изменения заявленных параметров будут методы чистого приведенного эффекта (NPV), индекса рентабельности (PI), внутренней нормы доходности (IRR), периода окупаемости (DPP) [5].

Обоснованным будет применение следующего алгоритма определения коммерческого рейтинга инновационных проектов.

1. Определить перечень оцениваемых показателей:

$$(i_1, i_2, \dots, i_n),$$

предлагается использовать смысловую нагрузку показателей NPV , PI , IRR , DPP .

2. Определить весомость каждого показателя

$$(p_i), \text{ используя метод экспертных оценок: } p_1 + p_2 + \dots + p_i = 1$$

3. Определить «уровень использования» каждого показателя, путем сравнения его фактического значения с эталонным:

$$LU_i = \frac{I\phi}{I\phi_{\text{э}}}, \text{ в частности:}$$

$$LU_1 = \frac{NPV_{\phi}}{NPV_{\text{эм}}}, LU_2 = \frac{PI_{\phi}}{PI_{\text{эм}}}, LU_3 = \frac{IRR_{\text{эм}}}{IRR_{\phi}}, LU_4 = \frac{DPP_{\text{эм}}}{DPP_{\phi}} \quad (1)$$

При этом формулы расчета LU_1 и LU_2 используются для позитивных показателей (NPV, PI), формулы LU_3 и LU_4 – для негативных показателей (IRR, DPP).

4. Определить вес каждого показателя:

$$Wi = p_i * LU_i \quad (2)$$

5. Определить интегральный показатель как сумму весов частных показателей:

$$INT = p_1 * \frac{NPV_{\phi}}{NPV_{\text{эм}}} + p_2 * \frac{PI_{\phi}}{PI_{\text{эм}}} + p_3 * \frac{IRR_{\text{эм}}}{IRR_{\phi}} + p_4 * \frac{DPP_{\text{эм}}}{DPP_{\phi}} \quad (3)$$

6. Определить коммерческий рейтинг инновационного проекта [6].

Результаты определения коммерческого рейтинга инновационных про-

ектов.

Следует отметить, что инновационное развитие российской экономики представляется затруднительным без государственно-частного партнерства. На региональном уровне принципы государственно-частного партнерства могут быть реализованы в рамках создания венчурных фондов в форме закрытого паевого инвестиционного фонда.

Таким образом, инвестиции – это формы вложений денежных средств и их эквивалентов в производственные ресурсы, количественное и качественное изменение которых будет способствовать обеспечению процесса расширенного воспроизводства.

Список литературы

1. Авилова И.П., Жариков И.С. Методика оценки экономической эффективности реконструкции действующего производственного предприятия, расположенного в черте города, посредством его перепрофилирования в здание коммерческого назначения // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 138-141.

2. Щенятская М.А., Наумов А.Е. Совершенствование методологии сравнительной оценки эффективности альтернативных инвестиционных проектов в жилищном строительстве // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 6. С. 264-268.

3. Абакумов Р.Г. Теоретические аспекты управления воспроизводством основных средств в рамках концепции обновления инновационной среды // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 146-149.

4. Грищенко Е.Н., Абакумов Р.Г. Инновационные аспекты оценки бюджетной эффективности инвестиционно-строительных проектов // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 176-180.

5. Костин С.М., Абакумов Р.Г. Инновационный инструментальный оценки эффективности проекта воспроизводства здания // В сборнике: Общество в эпоху перемен: формирование новых социально-экономических отношений материалы VI международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 99-101.

6. Абакумов Р.Г. Проблемы и перспективы управления инновационным воспроизводством основных средств организаций // В сборнике: Тенденции и перспективы развития современной науки и практики IV международная научно-практическая конференция. 2014. С. 48-52.

7. Абакумов Р.Г., Просяник О.С. Методические рекомендации по формированию системы показателей оценки эффективности инновационного воспроизводства основных средств // В сборнике: Социально-экономические аспекты развития современного государства, материалы IV международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 3-5.

Abakumov R.G. Ph.D. in Economics, Associate Professor,

(e-mail: AbakumovRG2000@mail.ru)

Belgorod Shukhov State Technological University, Belgorod, Russia

Ostapenko Alina Sergeevna, student

(e-mail: anya667.95@mail.ru)

Belgorod Shukhov State Technological University, Belgorod, Russia

**EVALUATION OF INNOVATIVE REPRODUCTION OF THE FIXED ASSETS
BASED ON THE INVESTMENT**

Abstract. The article considers topical issues of estimation of innovative reproduction of the fixed assets based on the investment. The algorithm for determining the ranking of investment in the reproduction of innovative projects.

Key words: innovation, reproduction, evaluation, investments.

УДК 330.88

МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЙ ПОДХОД К ТРАНСФОРМАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

*Пивоварова Марина Александровна, д.э.н., профессор
(e-mail: pivovarova2004@mail.ru)*

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Москва, Россия*

В данной статье рассматриваются методологические основания, а также возможности междисциплинарного подхода к исследованию вопросов государственного регулирования социально-экономических систем.

Ключевые слова: государственное регулирование экономики, междисциплинарный подход, методологические принципы, модели государства.

В развитии экономической мысли по вопросу государственного регулирования социально-экономической системы можно выделить взлеты и падения, реальные и мнимые противоречия, тупики и прорывы. На протяжении веков происходила постепенная трансформация самого понятия «государственное регулирование», различные научные модели и концепции сменяли друг друга. Данный процесс отражает исторические условия формирования национальных государств, их геополитическое положение, культурные, религиозные и др. особенности. В результате к настоящему моменту сложился целый комплекс различных научных взглядов на сущность, масштабы, цели, инструменты и эффективность государственного регулирования. Вместе с тем можно выделить некоторые направления и тенденции в данной проблемной области.

В первую очередь следует обратить внимание на междисциплинарный характер концепций государственного регулирования социально-экономических систем. Это относится к методологии, объекту исследования, а также к оценке и прогнозам перспектив развития научного знания в данной конкретной области.

Такой сложный и многомерный объект исследования, как государственное регулирование экономики, предъявляет определенные требования к познавательному процессу. Последний должен быть всеобъемлющим и многогранным.

Междисциплинарный подход к исследованию любого вопроса, основанный на целостном восприятии мира, обеспечивает формирование многокачественного и многоаспектного представления об объекте. Данный подход, являясь синтетическим (комплексным), усиливает онтологические связи

экономического исследования с философией, социологией, психологией и другими науками.

Методологическая база междисциплинарного подхода включает в себя следующие методологические принципы: принцип плюрализма⁶, принцип релятивизма⁷, принцип двойственной качественной определенности, принцип историзма⁸ и др. Данные методологические принципы позволяют раскрыть государственное регулирование экономики как систему разнокачественных и разнопорядковых взаимосвязей – генетических, иерархических, структурных и т.д.

На основе междисциплинарного подхода рассматриваются вопросы развития государства как особого института, наделенного как политической, так и экономической властью. Выявляются изменения такого социально-исторического образования, как современная государственность, определяются особенности российской государственности. Интеграция усилий как обществоведов (философов, политологов, экономистов, правоведов и др.), так и представителей естественных наук (математиков, физиков и др.) позволяет охватить культурно-цивилизационные и социально-экономические аспекты государственного регулирования в условиях фундаментальных преобразований российского общества. Появляется возможность раскрыть трансформацию функций, традиционных форм и инструментов государственного регулирования, обусловленную современными противоречиями глобализирующегося мира [2].

Именно междисциплинарный подход к исследованию государственного регулирования позволяет выявить наиболее эффективные формы и способы организации общественной жизни, которые в современных условиях приобретают всеобщий характер. На этой основе вырабатываются модели современного государства, в которых в единое целое связаны экономические, социально-политические, институциональные, духовно-нравственные и культурные аспекты.

Например, соединение философского и экономического взглядов позволяет сформировать систему всеобщих принципов современной государственности. Данная система постоянно изменяется под воздействием различных факторов – национальных, политических, религиозных, а также ситуативных особенностей конкретного субъекта государственности. Российский философ Т.М. Махаматов подчеркивает, что процесс превращения основных принципов демократического государства – принципа равенства,

⁶ Плюрализм (от лат. *pluralis*) – множественный. Данный термин был введен в философию в начале XVIII века Ф. Вольфом. В соответствии с методологическим принципом плюрализма признаётся множество самостоятельных несводимых друг к другу основоположений и форм знания [1, с. 701].

⁷ Релятивизм (от лат. *relativus*) – относительный, условный [1, с. 825]. В гносеологии методологический принцип релятивизма противостоит принципу абсолютизма (универсализма, «фундаментализма»). Принцип релятивизма указывает на то, что научное знание о том или ином объекте не является законченным. Идет постоянный поиск новых тенденций, форм, методов, инструментов и т.п.

⁸ Методологический принцип историзма означает, что необходимо рассматривать возникновение и развитие исследуемого объекта, выделять этапы его усложнения.

принципа господства права и закона, а также принципа демократического централизма – во всеобщие принципы современной государственности протекает отнюдь не гладко. Имеют место искажения и модификации [2, с. 5].

Благодаря междисциплинарным исследованиям вопросов государственного регулирования экономики постепенно преодолевается традиционное противопоставление рынка и государства. В обществоведческой литературе сформировались определенные «стандарты» исследования данных вопросов. Так, еще в период становления системы национальных государств (XVII в.) стала складываться традиция противопоставлять различные школы и направления экономической мысли по принципу «свободная конкуренция или государственное вмешательство в экономику». Фраза французского экономиста В. де Гурнэ (1712–1759) *“Laissez faire et laissez passer”* («Пусть всё идёт, как идёт»), произнесенная им в 1758 году на собрании физиократов, превратилась в принцип *“laissez-faire”*. Данный принцип говорит о том, что государственное вмешательство в экономику должно быть минимальным.

Противопоставление экономических концепций в соответствии с выше-названным принципом было закреплено российскими историками экономической мысли XIX века И.В. Вернадским (1821–1884), В.В. Святловским (1869–1927) и др. Так, В.В. Святловский выделяет фритредеров, или манчестерцев, защитников идеи свободной торговли и полного невмешательства в экономическую деятельность (Англия, Франция), и протекционистов, отстаивавших свои местные, национальные интересы (Германия) [3, с. 140].

В 1990-е годы в российской экономической мысли, с одной стороны, под воздействием рекомендаций МВФ и Всемирного банка (так называемого Вашингтонского консенсуса⁹), а с другой – в силу недостатков и просчетов централизованного управления советской экономикой появилась «нормативная установка» на жесткую критику государственного регулирования экономики. Приветствовалось научное обоснование процессов приватизации и дерегулирования экономики. В теории и на практике господствующее место заняла дилемма «либо рынок – либо государство».

Исторический опыт показывает, что теоретический выбор в пользу «свободной конкуренции» или «государственного регулирования» еще не гарантирует, что на практике будет проводиться соответствующая экономическая политика. Как показывают исследования историков, те или иные прогрессивные концептуальные положения воплощаются в жизнь не сразу, а по прошествии определенного (и довольно длительного) времени. Так,

⁹ В 1989 году английский экономист Дж. Уильямсон сформулировал правила экономической политики для стран Латинской Америки. Эти правила отражали позицию администрации США, а также международных финансовых организаций – МВФ и Всемирного банка. В силу того, что штаб-квартиры данных организаций расположены в Вашингтоне, правила экономической политики, направленные на сокращение роли государства, стали называть «Вашингтонским консенсусом».

И.И. Янжул пишет, что некоторые теоретические постановки А. Смита, нашли практическое воплощение только через 70 лет после опубликования работы «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776). Только в 1846 году в Англии были отменены хлебные законы (пошлины на ввозимый хлеб)¹⁰ [4, с. 378].

Несмотря на то, что противопоставление «либо рынок – либо государство» является достаточно упрощённым, оно длительное время преобладало и в теории, и на практике. Рынок и государство, как противоположные формы организации хозяйственной жизни, специфицируются в качестве своеобразных эталонов. Сбои («провалы») в функционировании одной формы ликвидируются путем расширения сферы действия противоположной формы. В отличие от подобного противопоставления междисциплинарный подход к исследованию вопросов государственного регулирования формирует основу для анализа государства как субъекта, который является органической составляющей социально-экономической системы, представленной рыночными отношениями.

Междисциплинарный подход к государственному регулированию, направленный на выяснение универсальных принципов функционирования современного государства, позволяет не только обосновать необходимость преодоления альтернативы «либо рынок – либо государство», но и определить возможные координаты исследования.

Для полноценной реализации всеобщих принципов современной государственности необходимо сочетать интересы государства, общества и индивидуума. Поэтому исследование государственного регулирования социально-экономических систем целесообразно проводить в координатах «государство – институты гражданского общества – индивидуум». Данные координаты позволяют выявить нелинейные обратные связи между всеми участниками хозяйственного взаимодействия. На этой основе можно определить степень адаптивности системы государственного регулирования к изменяющимся условиям внешней среды. Видение государства как системы социальных контрактов, в рамках которых осуществляются многообразные взаимодействия индивидуумов, гражданского общества и государства помогает раскрыть функции институциональной доминанты социально-экономической системы.

В настоящее время сложилась достаточно парадоксальная ситуация. В теоретических исследованиях действительно наблюдается отход от альтернативы «либо рынок – либо государство». Однако для учебной литературы по экономической теории характерно противопоставление этих двух форм организации хозяйственной жизни.

Данный момент указывает на то, что в рамках проблемного поля государственного регулирования социально-экономических систем сформиро-

¹⁰ Английский таможенный тариф в 1815 году был одним из самых высоких в Европе. Он отличался протекционистским характером.

вались две мало связанные между собой области. Первая область представлена так называемой фундаментальной наукой. В многочисленных монографиях, научных статьях, диссертационных работах, научных докладах комплексно исследуются вопросы взаимодействия государства, институтов гражданского общества, индивидуумов.

На основе учебной литературы – учебников и учебных пособий – сформировалась так называемая дисциплинарная наука. Здесь в координатах «государство – рынок» воспроизводится достаточно редуцированное представление о современном хозяйственном взаимодействии. В результате на практике до сих пор экономическая политика разрабатывается на основе альтернативы «либо рынок – либо государство».

Подобное разделение единой экономической науки на фундаментальную и дисциплинарную связано в первую очередь с тем, что государственное регулирование является сложным, развивающимся и изменяющимся объектом исследования. Многоуровневый и многоаспектный характер познания данного объекта, а также использование метода научной абстракции являются основой для возникновения определенных методологических ловушек, которые не только затрудняют процесс исследования вопросов государственного регулирования, но и приводят к искажениям и деформациям реальных экономических отношений, а также к некорректным выводам. К подобным методологическим ловушкам можно отнести углубление в узко предметную область, «потерю содержания» (целостного видения), стремление выделить логичный и простой алгоритм развития, проблеме агрегирования и др. Подобные методологические проблемы возникают при выяснении особенностей государственного регулирования экономики в условиях глобализации, когда происходит превращение национальных хозяйств отдельных стран во взаимосвязанные и взаимозависимые части целостной мирохозяйственной системы.

Междисциплинарный подход к государственному регулированию экономики позволяет также преодолеть так называемый ресурсно-функциональный подход, в рамках которого осуществляется поиск материальных ресурсов для выполнения государством своих функций.

В настоящее время выделяют следующие когнитивные модели государственного регулирования: «государство как институт политической власти», «государство как ночной сторож», «государство как макроэкономический стабилизатор», модель социального государства (*Welfare State*), модель эффективного государства, а также модель государства развития [6]. В современных моделях государственного регулирования экономики рассматриваются действия государства, которые должны решить ту или иную уже возникшую проблему. Это так называемые *ex post* модели. На основе междисциплинарного подхода можно разработать теоретическую модель государственного регулирования *ex ante*, ориентированную на упреждение возможных проблем.

Таким образом, междисциплинарный подход в настоящее время являет-

ся наиболее перспективным при исследовании вопросов государственного регулирования социально-экономических систем.

Список литературы

1. Энциклопедия эпистемологии и философии науки. – М.: «Канон+» РООИ «Реабилитация», 2009. – 1248 с.
2. Современное государство: философские, социально-экономические и правовые основания в контексте глобализации / Под общ. ред. М.А. Эскиндарова. – М.: Финансовый университет, 2011. – 160 с.
3. Историки экономической мысли России / В.В. Святловский, М.И. Туган-Барановский, В.Я. Железнов. – М.: Наука, 2003. – 319 с.
4. Янжул, И.И. Избранные труды / И.И. Янжул. – М.: Наука, 2005. – 438 с.
5. Мамонтов, А.А. Государство развития: научная концепция и перспективы формирования / А.А. Мамонтов. – М.: МАКС Пресс, 2002. – 33 с.

Pivovarova Marina Alexandrovna, Doctor of Economic Sciences, professor

(e-mail: pivovarova2004@mail.ru)

Financial University under the Government of the Russian Federation,
Moscow, Russia

INTERDISCIPLINARY APPROACH TO THE TRANSFORMATION OF STATE REGULATION OF SOCIO-ECONOMIC SYSTEMS

Abstract. This article describes the methodological foundation and the possibility of an interdisciplinary approach to the study of issues of state regulation of socio-economic systems.

Keywords: state regulation of the economy, interdisciplinary approach, methodological principles, state model.

КОНЦЕПЦИЯ СИСТЕМНОЙ ПАМЯТИ В СИСТЕМНОМ АНАЛИЗЕ

Попов Валерий Петрович, профессор
(e-mail: popov_1939@List.ru)

Северо-Кавказский федеральный университет. г.Пятигорск, Россия

Обосновывается новая методика поиска сути проблемы методом системного анализа

Ключевые слова: проблема, причина, методика, анализ.

Чтобы разрешить проблему надо обязательно понять причину её вызвавшую. Врач не может вылечить болезнь, если не поставит диагноз (причину). Системный анализ является самым эффективным инструментом выяснения причин любых проблем. Формально в ходе анализа расчлняют проблемную систему на части (подсистемы, элементы). Исследуют каждую часть на предмет её пригодности выполнять надлежащие функции, обеспечивать движение к поставленной цели. Выявляют недостаточную функциональность некоторых элементов и принимают решения по приведению их в соответствие поставленным целям [1]. Таков громоздкий алгоритм системного анализа. Кроме того, в ней есть действия, основанные на субъективных представлениях исследователя, на его эрудиции, не прописанных в алгоритме. Допустим, нужно найти иголку в стоге сена. Можно

начать перебирать соломинки с любого края. Рано или поздно иголка найдётся. Но лучше вспомнить, где была потеряна иголка, и начать переборку с этого края (дедукция). Иголка найдётся быстрее и не нужно перебирать весь стог. В данном случае используется память о прошлых событиях для облегчения поиска.

Медицина накопила много симптомов разных болезней и опытному врачу достаточно посмотреть справочник, чтобы поставить диагноз. Ему не обязательно исследовать абсолютно все органы, чтобы понять причину болезни. Помогает память, хранящаяся в мировой медицинской литературе. Но даже, если изучаются функции только одного органа человека, нужны знания (память) для сравнения функций здорового и больного органа.

Автомеханику, чтобы поставить диагноз, нет нужды полностью разбирать на части двигатель автомобиля. По небольшому количеству параметров (шумы, стуки, тяга и пр.) определяются наиболее вероятные нарушения и их локализация. Но для этого нужны знания и опыт (память).

Согласно теории системного анализа, объект исследования выделяют из среды, т.е. очерчивают его границы. Затем расчленяют на части, определяют связи и «рисуют» структуру. Только потом изучают функции каждой части структуры (подсистемы, элемента). Глубина анализа зависит от тщательности разработки структуры. Расчленение системы на элементы есть действие субъективное. Формально систему можно дробить на сколь угодно мелкие части, но есть некий оптимум членения. Если мы не можем повлиять на выделенный фрагмент, то нет смысла его вычленять. Например, фрагментация автомобиля может ограничиться деталями его конструкции. Если деталь далее фрагментировать на куски металла, то она утратит надлежащие функции, а изучение обломков не прояснит проблему.

Расчленение структуры на крупные блоки также может оказаться малополезным. Например, установили, что отдел снабжения не справляется со своей работой, но причина может локализоваться в каком то одном сотруднике. Нужно разбить отдел на более мелкие элементы, чтобы узнать, кто персонально не справляется с работой. Часто этого бывает достаточно. Как видим, разбиение системы на элементы есть искусство, где требуется опыт, знание, интуиция. Часто эта процедура может повторяться до тех пор, пока проблема не будет локализована и очерчена до уровня очевидного решения.

Каждый объект функционирует для достижения некоторой цели. Чтобы понять деятельность объекта, надо познать его цель. У любой организации собственной целью является направление развития, обусловленное факторами среды и потребностью» [2, 3]. Часто проблемы возникают из-за *несовместимости* целей системы и её элементов. Подсистема не может долго двигаться в направлении, не совпадающем с движением системы. Например, в классической модели фирмы цели низших уровней иерархии подчиняются целям высших уровней. В системах управления высшие уровни разрабатывают стратегию, миссию, средние - планируют конкрет-

ные действия по реализации этой политики, а основная исполнительская работа осуществляется низшими уровнями.

Любой объект имеет множество целей, но для упрощения обычно формулируется только одна. Однако игнорирование альтернативных целей может разрушить систему. Целью развития государства провозглашается постоянный рост валового национального продукта, т.е. постоянное повышение потребления при постоянном росте потребностей человека. Эта экспансия утопична и деструктивна, но человечество с энтузиазмом, подогреваемым «теоретическими» измышлениями, продолжает «бег к пропасти». Теория систем настаивает на непротиворечивом согласии целей всех элементов системы для достижения общей цели.

Для угадывания цели некоторой природной организации необходимо видеть цели (направление активности) её предшественников и окружения (надсистемы) [3]. Прошлые программы поведения предшественников продолжают работать и в настоящем. Предшественник направляет последователя в определённый коридор развития, поэтому является «организатором». Поведение фирмы задаётся не только менеджером, но и ретро программами. Деятельность менеджера и его подчинённых существенно определяется прошлым опытом.

Эффекты памяти наблюдаются как в живой, так и в неживой природе [4]. Например, практически не связанные между собой часы, показывают одинаковое время, т.к. продолжают действовать по «инструкции», полученной при запуске. Вращающийся волчок сохраняет направление оси вращения и сопротивляется попыткам её изменить. Тело, движущееся по инерции, помнит направление и скорость своего движения, сопротивляется любым изменениям. Работник, получивший инструкции, может трудиться в отсутствие мастера. Прекращение подачи электроэнергии из сети можно компенсировать питанием от аккумулятора (память). Складские запасы играют роль памяти и обеспечивают бесперебойную работу производства в условиях неравномерных поставок ресурсов. Автопилот освобождает летчика от необходимости постоянно держать штурвал. Как видим, опыт прошлого подсказывает современные решения.

Однако, если изменились условия среды обитания, бездумное следование опыту пошлого может привести к катастрофе. Поэтому надо принимать решения, **учитывая как прошлое, так и современное состояние среды.** Перепрограммирование памяти требует усилий, затрат времени, энергии. Иногда память изменить невозможно, не разрушив систему (генетическая память).

Прошлое не исчезает бесследно. Память – это следы прошлых событий, сохранившиеся на разнообразных материальных носителях. Например, информация на компакт диск записывается в виде следов прожигания лазером. На магнитных носителях запоминается неравномерность намагниченности. На чипах информация представлена разными состояниями молекулярно - кристаллических структур, а в головном мозге - возбуждения

ми нейронов. Биосферная память представлена окаменевшими захоронениями и ДНК фондом. Последовательность отложений пластов горных пород является памятью о прошлых геологических событиях. Годовые кольца на срезах деревьев позволяют узнать о климате прошлых лет. Человеческий опыт также запоминается и это позволяет использовать его для принятия решений, комбинирования информации, создания новаций.

В эволюционной последовательности событий доминирующую роль играют «предки». Предшественник направляет последователя в коридор развития, поэтому является «организатором». Актуальный предшественник может исчезнуть, но сохраниться в памяти последователя. В организациях - последователях могут образоваться новые доминанты, которые ослабляют влияние памяти предшественника, но не полностью.

Без памяти нет решений, нет ощущений пространства и времени. **Прошлое, настоящее, будущее есть результат моделирования природных процессов с использованием памяти.** Например, одно слово в тексте не имеет смысла без контекста. Таким образом, момент «сейчас» - это не точка на оси времени, а точка, добавленная к прошлой памяти. А будущее является проектом, содержащимся только в памяти сознания (банке данных). Образ будущего всегда возникает при экстраполяции прошлого.

Как отмечали выше, чтобы понять причину проблемы надо сначала «нарисовать» структуру объекта, т.е. представить «совокупность элементов и связей». Многие связи не очевидны. Нужны многочисленные эксперименты, чтобы установить наличие взаимодействия между элементами, процессами. Так открываются законы природы, например, связь между массой и силой инерции. Многие законы остаются тайной, что подчеркивает сложность установления связей, сложность отображения структуры мироздания.

В организациях, созданных человеком ситуация проще, т.к. исследователь знает, какие элементы и связи заложены при конструировании. Однако в уже готовой организации в ходе самоорганизации возникают непредвиденные свойства и нежелательные связи. Приходится их изучать, как природное явление, возникшее вопреки воле человека – конструктора.

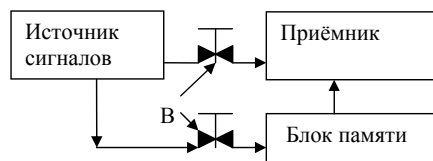


Рис. 1. Вариант создания системной памяти

Ситуация усложняется тем, что существуют «невидимые» связи между прошлым и настоящим. Назовём их виртуальными. **Под виртуальной связью понимается длительное «последствие» прерванной актуальной**

связи [2]. На рис. 1. приводится схема, поясняющая один из механизмов образования виртуальных связей.

Источник сигналов влияет на функционирование приёмника и одновременно сигналы запоминаются в блоке памяти. Вентили (В) могут изолировать приёмник от источника. Но сигналы из блока памяти способны поддерживать функционирование в прежнем режиме. Актуальная связь прервалась, но её заменила виртуальная связь. По сути, внешний источник воздействия (управления) переместился внутрь приёмника.

Системная память имеет свой жизненный цикл. Некоторые блоки памяти исчезают быстро, другие – существуют вечно. Долговременная память человеку передаётся с генами. Стремление добывать ресурсы, агрессивность, любовь, стремление к власти и пр. умирают вместе с человеком. Трудовые навыки, некоторые знания могут забываться, если их не возобновлять. Научные знания не передаются по наследству, т.к. изменчивы в каждом поколении. В долговременной памяти хранятся только «вечные истины».

В системах управления сигналы (команды) всегда перемежаются паузами, в которых управляемый объект действует по памяти. В паузах «работает» виртуальная связь. Имеет место следующая цепочка действий. Команда – наблюдение - фиксация изменений - принятие решения – новая команда и т.д. Исполнитель получает от управляющего посылки с определённой периодичностью. **Наличие пауз во взаимодействиях управляющего и исполнителя является инвариантом. В паузах работает память и виртуальные взаимодействия.**

Механизм трансляции информации из прошлого в будущее осуществляется потоками Вещества, Энергии, Информации (ВЭИ). Фрагменты «предка» являются материалом для строительства «потомка». Вместе с фрагментами передаётся структурная память. Структурная информация атомов сливается в структурную память молекул. Память ДНК также передаётся из поколения в поколение. Условия, создавшие первую ДНК, уже не существуют, а уверенные шаги жизни продолжают. Традиции, обряды, обычаи, возникшие тысячи лет назад, продолжают руководить деятельностью людей.

Путем последовательной смены ряда состояний эволюционируют не только биоценозы [5]. Последовательные стадии роста приводят к образованию кристаллов, звезд, планет, галактик, формированию живых организмов, химических соединений, всей Вселенной. Повторяемость этих процессов доказывает существование алгоритмов развития, хранящихся в структурной памяти природных организаций.

В некоторых процессах актуальное взаимодействие отсутствует. Например, при взрыве гранаты осколки разлетаются, практически не влияя друг на друга. Но общая цель у них есть (накрыть некоторое пространство). Дальность, направление разлета осколков конструктивно запрограммированы в устройстве гранаты. Стартовое взаимодействие, которое существо-

вало до взрыва, виртуально продолжает функционировать и после него. Пуля, выпущенная из ружья, следует программе, заданной стрелком. Аналогично приказ командира является программой действия бойца на всем протяжении боя. Таким образом, **виртуальные взаимодействия настолько широко распространены в живой и неживой природе, что их не замечают, как воздух, которым дышат.**

В социальных, управляемых системах можно выделить два типа памяти. Память исполнителей и память руководителей. Память исполнителей консервативна, хорошо работает в «стандартных» условиях, сложилась из прошлого жизненного опыта и задач, поставленных руководителями. Задачи от руководителей должны неукоснительно исполняться. Если память прошлого опыта противоречит целям организации, то должна подавляться руководителями. Исполнение правильно сформулированных заданий должно поощряться. Если внешняя обстановка стабильная, курс задан правильно, то можно довериться системной памяти исполнителей и не вмешиваться в функционирование организации. Память исполнителей полезна для «плавания в штить». Успех организации в условиях штить порождает уверенность в будущем.

Длительное штитьевое плавание явление редкое. Каждый, находящийся в стабильности, рано или поздно её потеряет. Потому, что Мир меняется, и если ты не меняешься вместе с ним – оказываешься на обочине.

Надо учиться работать в условиях стабильного шторма [6]. Организация должна быть защищена от «болтанки» так, чтобы не отклоняться от главной цели. Управляющий должен отслеживать изменения и вносить коррективы в действия организации. Но если скорость изменений достигнет такого предела, что управляющий не сможет успевать обдумывать и принимать верные решения, то наступит кризис управляемости. Ситуацию спасает повторяемость, шаблонность внешних влияний. Природа предусмотрела этот вариант в форме рефлексов – действий автоматических, не требующих обдумывания, которые извлекаются из памяти. Например, музыкант разучивает, запоминает произведение до состояния, когда каждый палец сам знает на какую клавишу нажать.

Аномальные факторы воздействия встречаются редко, и в памяти их может не быть, однако есть время на принятие редких нестандартных решений. Обычно всё новое является другой комбинацией уже известных ситуаций, поэтому результат решения зависит от способностей их комбинировать.

Обсуждаемая концепция системной памяти помогает упростить алгоритм системного анализа. Для того, чтобы найти причину некоторой проблемы, не обязательно объект расчленять на все элементы. Элементов может быть очень много, поэтому их анализ займёт массу времени. Например, в автомобиле может быть 15 – 20 тысяч элементов, которые даже запомнить трудно. Используя знания, хранящиеся в памяти исследователя, по наблюдаемым симптомам можно сформулировать гипотезу о причине и

искать в той области, где расположение причины наиболее вероятно. Например, для поиска убийцы в большом посёлке Шерлок Холмс концентрировал внимание на тех людях, которым убийство было выгодно. Это резко сокращало время поиска.

По шумам и стукам в двигателе автомобиля механик определяет вероятное местоположение проблемы. Он сразу рассматривает тот узел, где заподозрил причину и если нужно разбирает его на элементы. Глупо разбирать весь автомобиль на 15 тыс. элементов.

Источник проблемы может находиться в прошлом, виртуальные связи с ним определяют наблюдаемые симптомы. Поэтому полезно изучить историю организации. Причины проявившейся болезни могут лежать в далёком прошлом. Так знание онтологии человека позволяет объяснить его неадекватное поведение.

Всё течёт – всё изменяется, следовательно, современное благополучие может перейти в шторм. Зная это, ещё в благополучном состоянии следует осуществлять мероприятия, которые через виртуальные связи спасут организацию от будущего кризиса. Упреждающие тренировки могут спасти человека в случайной драке в будущем. Обучение в юношеском возрасте может обеспечить успешную карьеру. Отслеживание рыночных трендов поможет своевременно осуществить реорганизацию производства. Захватив с собой зонтик, можно благополучно пережить будущий дождь.

Если причину проблемы организации невозможно устранить внутренними ресурсами, следует использовать факторы внешней среды [7]. Горячая ванна может облегчить состояние больного. Вступив в альянс, можно улучшить экономическое состояние организации. Построив тёплый дом, можно пережить зиму. Таким образом, концепция системной памяти, как искусство, может украсить системный анализ, сократить путь к постижению истины.

Список литературы

1. Попов В.П. Крайнюченко И.В. Теория и анализ систем. Пятигорск Издательство ПГТУ. 2012
2. Попов В.П. Организация. Тектология 21. СПб. Алетейя. 2015.
3. Попов В. П., Крайнюченко И. В. Теория решения организационных задач. Пятигорск. Издательство ИНЭУ. 2008.
4. Гринченко С.Н. Системная память живого. М.: Мир. 2004.
5. Реймерс Н.Ф. Экология. М.: Россия молодая, 1994.
6. Слободин М. Это не кризис, ребята, – это другая реальность... // «Академия Тринитаризма», М., Эл № 77-6567, публ.21672, 16.01.2016.
7. Альтшуллер Г.С. Творчество как точная наука. М.: Сов. Радио. 1979.

Valery Popov, professor
(e-mail: popov_1939@List.ru)

North Caucasus Federal University. Pyatigorsk. Russia

CONCEPT OF SYSTEM MEMORY IN THE SYSTEM ANALYSIS

Abstract: Substantiates a new method of searching nature of the problem by the method of system analysis

Keywords: problem, cause, method of analysis.

**СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ (D&O)
КАК ОДНО ИЗ ИННОВАЦИОННЫХ НАПРАВЛЕНИЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ
КОРПОРАТИВНОГО СТРАХОВАНИЯ**

Пишкова Анжела Руслановна, к.э.н., доцент

Бубликова Юлия Владимировна, студент

Адыгейский государственный университет

В статье рассматривается новое направление страхования, которое только начинает развиваться. Обосновывается необходимость страхования ответственности руководителей и перспективы его развития.

Ключевые слова: страхование ответственности, рынок корпоративного страхования, услуги, риски, директор компании.

Развитие корпоративного страхования в России и страхования в целом началось значительно позже, чем во многих других странах. Первые страховые кампании были направлены на защиту зданий и строений от пожаров. Революция в 1917 году и проведение НЭПа чуть не уничтожили данную отрасль. Была введена государственная монополия на страхование. Это отражало интересы командно-административной экономики страны.

В 1988 году все изменилось. Переход к рыночной экономике требовал быстрого развития видов страхования. Стали активно появляться частные компании всех организационно-правовых форм собственности, а также различные виды защиты: от личного до коллективного страхования. Сегодня в качестве покупателей выступают физические и юридические лица. Рынок корпоративного страхования в России является наиболее перспективным. Для осуществления функции контроля в 1992 году была создана федеральная служба по надзору за страховой деятельностью «Росстрахнадзор».

Сегодня хотя и зарегистрировано значительное число компаний, условия на рынке определяет незначительное число лидеров. Главной формой организации страховых компаний в РФ становятся крупные игроки, включая иностранные бизнесы и международные корпорации.

Экономические кризисы вносят серьезные коррективы в рынок страховых услуг. Снижение финансовых возможностей сильно влияет на выбор потребителей. На рынке появляется все больше компаний, предлагающих различные виды страховых услуг, многие из них имеют иностранные филиалы. Рост конкуренции на данном рынке приводит к появлению новых для нашей страны, но уже давно зарекомендовавших себя за рубежом видов страхования. Одним из них стало страхование ответственности руководителей или как его еще называют D&O.

D&O – это страхование директора компании от имущественной ответственности, возникшей в результате предъявления к нему иска о возмещении ущерба, вызванного его действиями, а также компании от имущественной

ответственности, вызванной предъявлением иска, в связи с возмещением ущерба, возникшего в результате действий директора компании.

Страховая выплата по полису D&O осуществляется исключительно в случае удовлетворения иска к должностному лицу в судебном порядке и в том размере, который указал суд в своём решении.

Данный вид страхования впервые появился в Америке. Западная практика страхования ответственности D&O основывается в первую очередь на огромном числе исков акционеров к руководителям предприятий. Особенно распространен этот вид страхования в США.

Однако территория повышенного риска не ограничивается США. Увеличение оснований привлечения руководителей компаний к ответственности является общей тенденцией развития гражданского права западных государств как Европы, так и Азии (причем требования, предъявляемые к профессионализму и добросовестности руководителей банков обычно более жесткие). По европейским данным, иски по D&O выдвигаются на сумму более 500 тыс. долл., а средние юридические расходы по одному делу составляют около 200-400 тысяч долларов. Расходы на защиту в процессе судебного разбирательства, а также выплата нанесенных убытков в случае проигрыша по такому иску может стать непосильной и разорить многие компании и их топ-менеджеров.

Страхование ответственности директоров является практически единственным эффективным способом защиты от подобных убытков и весьма распространено. В США D&O имеют практически все корпорации, включенные в листинг Нью-Йоркской фондовой биржи NYSE и NASDAQ. Европейские корпорации также широко используют страхование ответственности D&O. Подобное страхование используется в 90% крупнейших банков. Опытный зарубежный руководитель предприятия «не ударит палец о палец» если ему не будет обеспечено страхование ответственности, поскольку слишком высока вероятность того, что он потом не сможет расплатиться перед акционерами за малейшую оплошность при выполнении своих обязанностей. За рубежом это своего рода «нормальные условия труда» руководителей.

В России чаще принято благодарить за проделанную работу, нежели беспокоиться о том, что что-то может пойти не так. Хотя вероятность возникновения проблем (вследствие умышленных рискованных действий, некомпетентности или просто ошибки) отрицать, безусловно, нельзя.

Медленно, но верно страхование ответственности директоров становится своего рода знаком качества для компаний. Приобретая полис D&O, компания не только демонстрирует доверие своим менеджерам, но ишний раз подчеркивает, что даже самые невероятные случаи не повлияют на итоговые результаты их работы и не смогут нанести никакого вреда и ущерба компании и любым заинтересованным лицам. Это вполне рациональный подход, ведь исключить человеческий фактор пока еще не удалось никому, а вот застраховать его вполне реально.

По некоторым оценкам, договоров D&O на суммы свыше 100 млн долларов в России сейчас не так уж много - не более 15. Вместе с тем, достаточно популярны полисы с лимитом ответственности до 10 млн долларов, и далеко не всегда такие лимиты покупает средний бизнес - крупные компании тоже нередко берут небольшие лимиты (особенно если нет четкого требования со стороны директоров), когда экономия побеждает чувство опасности. Стоимость же самых доступных полисов D&O начинаются от двух тысяч долларов, и, несмотря на минимальное покрытие, они также могут оказаться весьма полезными.

Полис страхования ответственности директоров включает в себя не только денежное возмещение вреда, но и различные виды поддержки и сопровождения. Это услуги юристов, консультантов в различных сферах, а также PR-специалистов. Покрытие даже может включать расходы на защиту и восстановление деловой репутации в связи с публикацией негативной информации в социальных сетях.

Полис D&O может быть полезен компаниям, работающим на самых разных рынках, но для публичных компаний, чьи акции котируются на зарубежных фондовых рынках и в менеджменте которых присутствуют иностранные руководители, он совершенно необходим.

Одним из ключевых критериев выбора страховой компании в части страхования ответственности директоров является ее опыт именно в этом сегменте. Статистика выплат в России свидетельствует, что огромное значение имеет опыт специалистов по урегулированию убытков именно по D&O в силу особенностей российской правоприменительной практики. Важным плюсом при этом является наличие у компании офисов в других странах мира, поскольку иски зачастую могут быть предъявлены в иностранных юрисдикциях. Немаловажны и долгосрочные перспективы надежности: судебные разбирательства иногда длятся много лет, и лучше быть уверенным в том, что ваш страховщик никуда за это время не исчезнет.

Таким образом в современных условиях, когда рынок растет и все больше отечественных компаний стремятся выйти на международный рынок такой вид страхования как D&O набирают все большую популярность. Это связано не только с правилами игры, которые предлагает западный рынок, но и с осознанием компаниями того, что человеческий фактор является одной из ключевых статей затрат. И если невозможно полностью от него избавиться, можно хотя бы обезопасить себя. Так что страхование ответственности руководителей является одним из перспективных направлений деятельности страховых компаний.

Список литературы

1. Демченко А. Полис D&O в преддверии IPO // Корпоративный юрист. 2012. № 4. — С. 34—37.
2. Информация взята с официального сайта Нью-Йоркской фондовой биржи www.nyse.com.
3. Кремер В. Если начальник начудил...//Российская бизнес газета, 22.11.14 г. № 3 — С. 12-16.

ИННОВАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ РАСШИРЕННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА ДОСТУПНОГО ЖИЛЬЯ В РЕГИОНАХ

Разумная Елена Алексеевна, студентка

Абакумов Роман Григорьевич, к.э.н.,

доцент кафедры экспертизы и управления недвижимостью

Белгородский государственный технологический университет

им. В. Г. Шухова

В статье рассматривается существующий инструментарий расширенного воспроизводства доступного жилья, анализируется влияние экономического кризиса на изменение применяемого инструментария. Предлагаются инновационные инструменты расширенного воспроизводства доступного жилья на региональном уровне.

Ключевые слова: инструменты, инновации, доступное жилье.

In clause the existing toolkit of the expanded reproduction of accessible habitation is considered, influence of an economic crisis on change of used toolkit is analyzed. Innovational tools of the expanded reproduction of accessible habitation at a regional level are offered.

Key words: tools, innovations, accessible habitation.

Государственная поддержка расширенного воспроизводства доступного жилья в Российской Федерации выступает в качестве одного из важнейших направлений социально-экономической политики, реализуемой как на федеральном, так и на региональном уровнях.

Государственная жилищная политика реализуется по двум основным векторам развития. С одной стороны, она стимулирует рынок предложений жилья и сопутствующих этому предложению условий, а, с другой стороны, государство поддерживает сторону спроса на жилье, прежде всего, в секторе эконом-класса, на который ориентируется семья со средним и ниже среднего уровнем достатка.

В качестве одного из основных инструментов расширенного воспроизводства доступного жилья выступают государственные жилищные программы, дифференцируемые в соответствие с их назначением на: программы связанные с поддержкой населения; программы, стимулирующие предложение жилья.

Инструменты расширенного воспроизводства доступного жилья в отношении поддержки рыночного предложения реализуется в следующих формах:

- поддержки строительных компаний, выполняющих установленные в государственных программах квоты по строительству жилья эконом-класса или введения объектов инфраструктуры;
- предоставления государственных субсидий в виде ценных бумаг с льготами по налогообложению и с передачей жилья в собственность муниципалитетов.

ципалитетам;

- субсидий на ремонт и модернизацию старых домов и изношенных инженерных коммуникаций и пр.

Другим инновационным инструментом выступает политика стимулирования спроса через субсидирование домохозяйств с низким доходом с предоставлением им права свободного выбора жилища - жилищные купоны, которые реализовываются при найме жилья. Существует два типа купонных программ: квартирные сертификаты и жилищные ваучеры.

Отдельным инструментом выступает ограничение роста оплаты жилищных услуг, но данный инструмент приводит к образованию дефицита жилья; чем эластичнее предложение, тем значительнее дефицит жилья.

Среди задач совершенствования инструментов расширенного воспроизводства доступного жилья следует выделить устранение административных барьеров доступа на рынки жилищного строительства, с которыми сталкиваются не только представители малого и среднего предпринимательства, но и ряд крупных компаний. Речь идет о необходимости установления четких и прозрачных процедур территориального планирования на уровне регионов и муниципальных образований, технических регламентов на градостроительную и проектную документацию, правовых норм зонирования территории на уровне муниципальных образований.

Необходимо повысить заинтересованность органов местного самоуправления в использовании средств для пополнения муниципальных земельных участков под строительство жилья, что требует внесения ряда изменений в законодательные акты Российской Федерации.

Экономический кризис следующим образом повлияет на развитие инструментов расширенного воспроизводства жилья:

во-первых, в ориентации на рост комфортности жилья, с опережающим развитием социальной и транспортной инфраструктуры в ближайшей среде проживания населения;

во-вторых, в смягчении последствий кризиса для населения путем реализации ряда целевых программ поддержки приобретения жилья отдельными категориями населения (молодыми учителями и врачами, офицерами-отставниками и пр.);

в-третьих, усиление механизмов саморегулирования в жилищной сфере, а также совершенствования направлений использования различных форм государственно-частного партнерства. [1]

Инновационными инструментами расширенного воспроизводства доступного жилья в регионах являются:

- 1) использование целевой поддержки отдельных категорий граждан;
- 2) разработка и реализация целевых региональных программ градостроительства, в том числе касающихся сферы доступного жилья;
- 3) обеспечение строительства доступного жилья в рамках реализации задач пространственного развития;
- 4) решение задач поддержки развития ипотечного кредитования населе-

ния;

5) важнейшей задачей регионов является создание благоприятных (организационных, нормативно-правовых и пр.) условий для застройщиков и инвесторов;

6) использование мирового опыта в градостроительной деятельности;

7) развитие институциональной сферы обеспечения роста региональных рынков доступного жилья.

Главным инструментом расширенного воспроизводства доступного жилья в регионах является решение ряда задач снижения себестоимости строительства. Это касается наведения порядка в нормативно-правовой базе, в сфере согласования и контроля, более оперативного внедрения в процесс строительства новых технологий и материалов, совершенствования системы страхования рисков строительно-монтажных работ, повышения производительности труда в строительстве и в смежных отраслях (производство строительных материалов, логистическое обеспечение строительства и т.д.).

Только решив данные задачи, можно способствовать достижению уровня доступности жилья эконом-класса не менее, чем для 40% населения России, что ставится в числе приоритетных государственных программ сферы градостроительства.

Развитие рынка жилья эконом-класса в настоящее время происходит в сложных и противоречивых условиях, характеризующихся снижением доли иностранного капитала в общем объеме инвестиций в строительную сферу, нестабильностью мирового финансового рынка, ростом инфляции и снижением реальных доходов значительной части населения, относящегося к категории основных потребителей доступного жилья. [2]

В современных российских условиях представляется важной задачей выработка таких инновационных инструментов расширенного воспроизводства доступного жилья, которые бы смогли быть адекватно восприняты как участниками формирования рынков (строителей, девелоперов, риэлторов, страховщиков и пр.), так и потребителей (пользователей) жилой недвижимости.

Система расселения населения и объектов жилья, их дислокации на территории региональных и муниципальных социально-экономических систем имеет сетевой характер и, соответственно может моделироваться и анализироваться с учетом основных положений сетевой концепции.

Модель развития регионального рынка доступного жилья предусматривает рассмотрение нескольких уровней.

Сетевой уровень модели заключается в анализе местоположения основных участков застройки на территории региона или муниципальном образовании, в которых доля жилья-эконом класса будет составлять не менее 25-30%.

В качестве основного метода получения и отражения аналитической информации данного уровня целесообразно использовать технологию геоин-

формационных систем (ГИС). Использование технологии ГИС позволяет оптимизировать процесс управления стратегическими базами данных, касающихся различных аспектов управления развитием соответствующего территориального рынка жилой недвижимости и сопутствующих рынков (земли, капитала, труда), позволяющими более обоснованно принимать стратегические решения.

Основным преимуществом технологии ГИС по сравнению с традиционными информационными системами является наличие возможности на ее основе объединять и сопоставлять в реальном времени и в прогнозируемой перспективе различные сведения об объектах застройки. Соответственно имеется возможность удобного поиска объектов по географическому или другому пространственному признаку.

Институциональный уровень модели развития регионального рынка доступного жилья позволяет систематизировать совокупность институциональных структур, обеспечивающих надлежащее функционирование и развития рынка доступного жилья. В самом общем виде можно выделить структуры, являющиеся непосредственными участниками рынка жилья и структуры, обеспечивающие функционирование и развитие рассматриваемого рынка.

Системообразующую роль в институциональной структуре играют исполнительные органы власти, способствующие формированию новых рыночных институтов и механизмов рынка жилой недвижимости, предоставления субсидий льготным категориям граждан, обеспечения социальным жильем установленных законом категорий граждан, стимулирование строительства новых форматов жилой застройки (малозэтажного жилья, доходных домов) и т.д.

Отметим ряд важных инновационных инструментов институционализации рынка доступного жилья, заключающихся, соответственно, в развитии пяти институтов:

- института долгосрочного ипотечного кредитования граждан;
- института привлечения малого и среднего бизнеса к выполнению задач обеспечения развития рынка доступного жилья, и сопутствующих объектов инфраструктуры, в том числе на основе института субконтракции, устранения административных барьеров и предоставления преференций данному сектору экономики;
- института защиты прав добросовестных вкладчиков в жилую недвижимость, и обеспечения гарантий возмещения финансового ущерба для тех участникам рынка жилья, права которых были нарушены;
- института формирования базовой инженерно-коммунальной и социальной инфраструктуры с участием муниципальной власти и бизнес-структур на основе использования различных форм государственно-частного и муниципального партнерства (ГЧП и МЧП);
- института общественных инициатив, объединяющих местное предпринимательство и активных представителей местного сообщества в решении

задач благоустройства территории проживания. [3]

Инновационность предлагаемого инструментария расширенного воспроизводства доступного жилья заключается в использовании программно-целевого метода, реализуемого в виде стратегических документов развития регионов и муниципальных образований (стратегий, государственных программ регионального уровня и пр.).

Анализ мер, принимаемых государством, регионами, муниципальными образованиями, структурами бизнеса и общественными организациями в области обеспечения населения доступным жильем позволяет сделать вывод, что несмотря на эти меры, способствующие в целом росту доступности жилья в административно-территориальных образованиях разного типа и уровня, остается резерв, связанный с преодолением определенной разобщенности между программами разного уровня, разных источников финансирования и финансовых потоков, между различными институциональными механизмами (ипотечным кредитованием, жилищной кооперацией, арендным и ведомственным жильем и т.п.). Главное – не в полной мере учитывается необходимость установления баланса между спросом и предложением на данный тип жилья, а также региональной и местной специфики, которую следует учитывать при решении проблемы обеспечения населения доступным жильем [4].

В связи с актуальностью решения указанной задачи, нами предложен системный механизм решения проблем обеспечения населения доступным жильем с помощью инновационных инструментов расширенного воспроизводства доступного жилья.

Список литературы

1. Абакумов Р.Г. Методология системного исследования управления воспроизводством основных средств // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 4. С. 120-123.
2. Авилова И.П., Жариков И.С. Методика оценки экономической эффективности реконструкции действующего производственного предприятия, расположенного в черте города, посредством его перепрофилирования в здание коммерческого назначения // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 138-141.
3. Щенятская М.А., Наумов А.Е. Совершенствование методологии сравнительной оценки эффективности альтернативных инвестиционных проектов в жилищном строительстве // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 6. С. 264-268.
4. Абакумов Р.Г. Методика экономического обоснования выбора критерия эффективности управления воспроизводством основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2013. № 4. С. 111-115.
5. Абакумов Р.Г. Сущностные аспекты цикла воспроизводства основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2014. № 4. С. 116-117.
6. Крылова Д.Д., Абакумов Р.Г. Проблемы оценки инновации в инвестиционно-строительной сфере // Стратегия социально-экономического развития общества: управ-

ленческие, правовые, хозяйственные аспекты. Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 161-164.

7. Медведева Ю.А., Абакумов Р.Г. Особенности и тенденции развития регионально-го рынка малоэтажного домостроения // Актуальные проблемы развития хозяйствующих субъектов, территорий и систем регионального и муниципального управления материалы X международной научно-практической конференции. под ред. Ю.В. Вертаковой. Курск, 2015. С. 241-245.

8. Берёза А.Н., Абакумов Р.Г. Организационно-экономическое обоснование эффективности государственного участия в решении вопроса эффективного развития индивидуального жилищного строительства // Будущее науки - 2015. Сборник научных статей 3-й Международной молодежной научной конференции в 2-х томах. Ответственный редактор: Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 27-32.

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДА ДИСКОНТИРОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ К ОЦЕНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Самарина Мария Владимировна, студент

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

Рубежной Андрей Александрович, к.э.н., доцент

Северо-Кавказский федеральный университет, г.Ставрополь, Россия

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

В статье рассматриваются вопросы дисконтирования денежных потоков и дивидендов компаний. Особенности моделей дисконтирования. Делаются выводы о применении этих подходов на практике.

Ключевые слова: дисконтирование, стоимость акции, дивиденды, денежные потоки.

Основная формула для дисконтирования денежных потоков имеет несколько вариантов, основанных на различных предположениях относительно будущего роста фирмы. В зависимости от этапа развития, в котором на момент оценки находится компания, различают модель для оценки бумаг стабильно растущей фирмы и модель для оценки бумаг фирмы, переживающей период быстрого роста. Существуют и более сложные вариации, применение которых зависит от индивидуальных особенностей предприятия.

Рассмотрим такие понятия, как величина и структура доходов, которые получает держатель ценной бумаги. В случае если по бумаге выплачиваются дивиденды, купоны и другие платежи, то, строго говоря, они и являются денежными потоками, по которым будет оцениваться ценная бумага. Для привилегированных акций и облигаций выплаты будут устанавливаться в соответствии с проспектом эмиссии, а будущий поток доходов, связанных с обыкновенными акциями, характеризуется гораздо большей степенью неопределённости и зависит от многих факторов: изменении в финансовом состоянии эмитента, общей волатильности рынка и т.п. При использовании метода дисконтирования денежных потоков стоимость одной

акции может быть найдена как внутренняя приведённая стоимость этой акции. Исходя из концепции метода ДДП, она может рассматриваться как дисконтированная стоимость всех ожидаемых денежных дивидендов, выплачиваемых компанией-эмитентом до неопределённого заранее срока:

$$\text{Стоимость}_\text{акции} = \sum_{i=1}^{\infty} \frac{D_i}{(1+k_e)^i}, \text{ где}$$

D_i – ожидаемые дивиденды на акцию;

Дисконтирование дивидендов происходит по ставке для собственного капитала. Впервые данная модель была разработана Джоном Вильямсом в 1938 году. Такая модель применима для оценки привилегированных акций, а также облигаций и векселей. Однако инвестор может продать акцию через некоторое время или, выпуск акций может предусматривать право эмитента на досрочный выкуп (погашение). Также держатель облигации или векселя в общем случае получит ту сумму, за которую он приобрёл долговую ценную бумагу.

$$\text{Стоимость}_\text{акции} = \sum_{i=1}^{\infty} \frac{D_i}{(1+k_e)^i} + \frac{P_t}{(1+k_e)^t}, \text{ где}$$

P_t – ожидаемая рыночная стоимость акции в конце периода t

(стоимость выкупа акции);

t – число периодов, в течении которых акция находится в собственности инвестора.

Для оценки облигаций с конечным сроком погашения применяется подобная формула, учитывающая не только поток купонных выплат, но и номинал, выплачиваемый в момент погашения.

Как уже было сказано выше, задача оценки стоимости обыкновенной акции усложняется тем, что имеется некоторая неопределённость в информации относительно будущих денежных потоков, прежде всего, темпов роста дивидендов. Простейшая модель предполагает неизменную из года в год ставку доходности k_e и дивиденды с постоянным темпом роста. Эту модель часто называют моделью Гордона в честь Дж. Гордона, который разработал её на основе работы Вильямса. Если предположить, что темпы роста дивидендов будут постоянными, а скорость приращения дивидендов обозначить как g , то уравнение (1.8) будет иметь следующий вид:

$$P = \sum_{i=1}^{\infty} \frac{D_0(1+g)^i}{(1+r)^i} = \frac{D_0(1+g)}{r-g} = \frac{D_1}{r-g}, \text{ где}$$

P – текущая стоимость акции;

D_0 – дивиденды, ожидаемые к выплате в текущем году;

D_1 – ожидаемые дивиденды в следующем году;

g – ставка дисконтирования.

Преобразованную формулу можно вывести, если учесть, что скорость роста дивидендов по конкретной акции в долгосрочной перспективе не

может быть выше ставки капитализации, так как это означало бы бесконечное увеличение стоимости акции данного эмитента. Важным предположением этой модели оценки стоимости является то, что дивиденды, выплачиваемые на одну акцию, будут расти непрерывно. На практике для некоторых успешных компаний такое предположение может оказаться близким к реальности, но такие компании встречаются достаточно редко.

Ряд моделей оценки акций основывается на предположении, что в течение нескольких лет компания может демонстрировать темпы роста выше обычных, но со временем скорость роста замедляется. Таким образом, может произойти переход от повышенной в начале скорости роста к такой скорости роста g , которая считается нормальной. В таком случае уравнение принимает вид:

$$P_0 = \sum_{i=1}^n \frac{D_i}{(1+r_{hg})^i} + \frac{P_n}{(1+r_{hg})^n}, \text{ где}$$

$$P_n = \frac{D_{n+1}}{(r_{st} - g_n)};$$

g – стоимость привлечения собственного капитала (hg – период быстрого роста, st – период стабильного роста);

P_n – цена акции в конце года n ;

g – темпы роста дивидендов за первые n лет;

g_n – темпы роста дивидендов, сохраняющиеся до бесконечности после года n ;

D_{n+1} – дивиденды, ожидаемые в $n+1$ году;

D_i – ожидаемые дивиденды на акцию в год i .

Кроме того, существует трёхфазная модель дисконтирования дивидендов, которая предполагает наличие начального периода высокого роста, переходного периода, когда рост падает, а также заключительной фазы стабильного роста.

Модель дисконтирования дивидендов основана на предположении о том, что дивиденды – это единственный вид денежных потоков, получаемый держателями акций. Даже если учесть выкупы акций эмитентом, остаётся возможность некорректной оценки акций тех фирм, которые не выплачивают дивиденды своим акционерам, либо делают это крайне редко. Поскольку акции – это собственный капитал компании, можно использовать более широкую трактовку понятия «денежный поток» как денежный поток, остающийся после выполнения всех финансовых обязательств, включая процентные платежи по долгам, капитальные затраты и покрытие потребности в оборотном капитале. То есть, в модели оценки обыкновенных акций дивиденды заменяются на FCFE.

Некоторые фирмы выплачивают меньше дивидендов, чем могут себе позволить. Это происходит вследствие следующих факторов: многие предприятия боятся повышать дивиденды, даже в случае повышения FCFE, по-

тому что они не уверены, что высокий уровень денежных потоков предприятия сохранится в следующем отчётном периоде. Большинство компаний откладывает выплату дивидендов в связи с ожидаемым повышением капитальных затрат на расширение и модернизацию производства. Также эти накопления могут послужить «подушкой безопасности» в случае кризиса отрасли или экономики в целом.

Модель свободных денежных потоков на акции не сильно отличается от модели Гордона. Это просто представление модели дисконтирования дивидендов, в котором мы дисконтируем не фактические, а потенциальные дивиденды. Таким образом, все формулы, связанные с дисконтированием дивидендов можно преобразовать, заменив дивиденды на денежные потоки. Например, двухфазная модель будет выглядеть следующим образом:

$$P_0 = \sum_{i=1}^n \frac{FCFE_i}{(1+r_{hg})^i} + \frac{FCFE_{n+1}}{(1+r_{hg})^n (r_{st} - g_n)}, \text{ где}$$

$FCFE_i$ – свободный денежный поток на акцию в период i ;

g_n – бесконечные темпы роста после конечного года n .

Второе слагаемое в формуле часто называют дисконтированной *терминальной стоимостью*. Чаще всего оценки, полученные благодаря модели дисконтирования дивидендов и модели дисконтирования денежных потоков, будут различаться между собой. Более того, стоимость по модели FCFE обычно превосходит стоимость по модели дисконтирования дивидендов. Модель Гордона не всегда применима на практике в условиях российского рынка.

Однако можно воспользоваться альтернативой, так как свободные денежные потоки на акции являются сглаженным показателем того, что компании могут вернуть держателям своих акций в виде дивидендов и выкупа акций.

Итак, оценка дисконтированных денежных потоков – это основной метод, используемый при оценке ценных бумаг – особых объектов собственности, которые большинство инвесторов применяют для получения прибыли в будущем. Но этот метод не всегда применим на практике, например, для компаний с отрицательными показателями прибыли. Конечно, на основе этого факта тоже можно сделать выводы, но фирмы с отрицательными денежными потоками не поддаются оценке методом дисконтирования, потому что в итоге мы рискуем получить отрицательную стоимость капитала компании.

Список литературы

1. Агарков В.В., Агаркова Л.В. Влияние корпоративного менеджмента на позиционирование Российского бизнеса / Социальные, гуманитарно-экономические и юридические науки: современные тренды в изменяющемся мире: материалы международной научно-практической конференции, – Ставрополь, 2014. – С. 193-196.
2. Гладили А.А. Проблемы развития биржевых механизмов на рынке зерна в России // Финансы и кредит. 2013. № 3. С. 31-33.

3. Гладилин А.А. Использование инструментов рынка ценных бумаг для привлечения финансовых ресурсов предприятием // Аграрная наука, творчество, рост : материалы Междунар. науч.-практ. конф. / СтГАУ. Ставрополь, 2013. С. 177-181.

4. Глотова И.И., Томилина Е.П. Качество управления финансами : региональный аспект // Финансовая аналитика. 2014. № 12 (198). С. 12-21.

5. Глотова И.И., Сидоренко А.В., Зыза К.С. Особенности стабилизационной финансовой политики в Российской Федерации // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2013. № 30. С. 139-144.

6. Глотова И.И., Томилина Е.П., Косова Т.В. Современные методы оценки кредитного риска лизинговой компании // Сборник научных трудов Sworld. 2013. Т. 28. № 2. С. 47-53.

7. Казаков М.Ю., Глотова И.И. Деполяризация регионального экономического пространства на основе разработке центропериферийных сетевых проектов // Экономика и предпринимательство. 2012. № 6. С. 536-540.

8. Кобзева Е.А., Подколзина И.М. Проблемы и перспективы финансирования инновационной деятельности в России // Перспективные инновации в науке, образовании, производстве и транспорте '2013 / Сборник научных трудов Sworld. 2013. Т. 43. № 4. С. 54-57.

9. Томилина Е.П. Бюджетирование как инструмент финансового управления организацией // Аграрная наука, творчество, рост : материалы международной науч.-практ. конф. СтГАУ. 2013. С. 237-240.

10. Хашкуева Б.М., Томилина Е.П. Принципы и инструменты стратегического планирования и прогнозирования регионального развития территорий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 277-281.

11. Личные финансы и их планирование / Гвоздиков А.В., Глотова И.И., Томилина Е.П., Доронин Б.А., Ионова А.Ч., Гладилин А.А., Шматко С.Г., Томилина И.А., Углицких О.Н. // Ставрополь, 2010.

*Samarina Maria Vladimirovna, student
North-Caucasus Federal University
Stavropol, Russia*

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

*Rubezhnoy Andrey Aleksandrovich, Candidate of Economic Sciences, assistant professor
North-Caucasus Federal University
Stavropol, Russia*

(e-mail: nalogi@ncstu.ru)

FEATURES OF DISCOUNTED CASH FLOW TECHNIQUES TO THE ASSESSMENT OF SECURITIES

Abstract. The article deals with the discounted cash flows and dividends of companies. Features of discounting models. Conclusions on the application of these approaches in practice.

Keywords: discounting, value per share, dividends, cash flows.

О РАЗВИТИИ ТУРИСТСКО - РЕКРЕАЦИОННОГО КЛАСТЕРА В СЕВЕРО - ЗАПАДНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ РОССИИ

Самылина Валентина Григорьевна, к.э.н., доцент

Вологодский государственный университет

Выполнен объективный анализ состояния и перспектив развития рекреационного туризма на территории Северо-Западного федерального округа Российской Федерации. Намечены мероприятия по совершенствованию рекреационного туризма в регионе.

Одной из важнейших задач государства является сохранение и укрепление здоровья граждан. На формирование здорового образа жизни людей большое влияние оказывает рекреационная деятельность, включающая различные виды отдыха (в том числе туризм, занятия физической культурой, разнообразные формы развлечений и игр), обусловленные социально-культурным характером времени и местом его осуществления, а также профилактика, связанная с медицинским обслуживанием населения.

Рекреация выполняет в обществе множество функций и охватывает все возрастные и профессиональные группы населения; данная сфера способствует развитию физических, эстетических и других качеств человеческой личности. В то же время необходимость развития рекреации связана с проблемой сохранения природных ресурсов. Общедоступность и бесплатность большинства природных рекреационных комплексов влечет за собой недооценку их значимости, следствием чего является деградация экосистем.

Значение рекреационных ресурсов можно рассмотреть через их функции. С. А. Боголюбова [3] выделяет три основные группы общественных функций рекреационных ресурсов - медико-биологическую, социально-культурную и экономическую.

Медико-биологическая функция сводится к санаторно-курортному оздоровлению и лечению. Оздоровление через туризм - также один из путей решения проблемы снятия производственного, а также внепроизводственного психического утомления человека.

Социально-культурная функция является ведущей функцией рекреации, поскольку она связана с удовлетворением потребностей человека в самом широком понимании. Это и познание окружающего мира, и осознание своего места в нем и, наконец, поиск смысла жизни.

Экономическая функция состоит в простом и расширенном воспроизводстве рабочей силы. Рекреация сберегает общественно необходимое время. Благодаря рекреации повышается способность трудящихся к труду, увеличивается продолжительность периода сохранения их полноценной работоспособности, что ведет к увеличению

фонда рабочего времени вследствие сокращения заболеваемости и повышения жизненного тонуса.

Таким образом, недооценка значения рекреационной деятельности, как со стороны государства, так и со стороны общественных структур и самого

населения, является серьезным препятствием для использования возможностей данной сферы в целях повышения уровня здоровья, предупреждения заболеваемости и поддержания высокой работоспособности, профилактики правонарушений, преодоления негативных явлений среди населения (наркомании, алкоголизма и др.).

Под природными рекреационными ресурсами понимаются природно-территориальные комплексы, их компоненты и свойства, такие как привлекательность (аттрактивность), контрастность и чередование ландшафтов, экзотичность, уникальность, размеры и формы объектов, возможность их обзора.

На рисунке 1 показана классификация природно - рекреационных ресурсов [9].

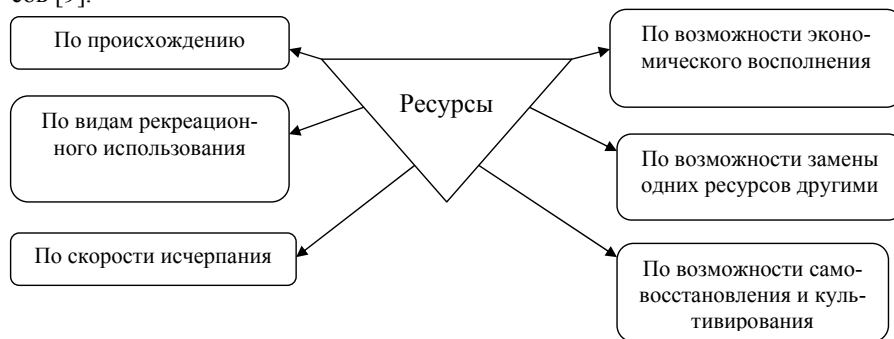


Рисунок 1 - Классификация природно-рекреационных ресурсов

Эколого-географическое исследование рекреационных ресурсов требует, во-первых, определения понятий рекреации и рекреационных ресурсов; во-вторых, пространственной и инфраструктурной иерархии понятийного аппарата рекреации; в-третьих, требует определиться в соотношении туризма и рекреации; в-четвертых, обозначить связь рекреации, как формы антропогенного воздействия на территорию, и экологические проблемы с ней связанные. И последнее, исследование рекреационных ресурсов требует рассмотреть связь рекреации и экономики.

Оценка рекреационных ресурсов - сложный исследовательский процесс, отражающий отношение между «субъектом» и «объектом», то есть между человеком и элементами окружающей его природной среды или среды в целом, а также отражение связи между взаимодействующими объектами.

Сложность оценки территории для целей рекреации заключается в том, что для разных видов рекреационной деятельности необходимы различные ресурсы и условия. Так, например, для зимней рекреации большое значение имеет высота снежного покрова, для курортно-лечебной рекреации первостепенным является наличие бальнеологических и лечебных ресурсов и т.п. В одних случаях предпочтение отдается плоскому рельефу (раз-

мещение садов и дач), в других - горному (горнолыжный спорт, альпинизм и пр.).

К основным видам рекреационной деятельности относятся: рекреационно-оздоровительная (прогулочная, пляжно-купальная рекреация, некатегорийные туристические походы и др.), спортивно-оздоровительная (все виды любительского спорта), рекреационно-познавательная (экскурсии «в природу» и по культурно-историческим местам) и рекреационно-промысловая (охота, рыбалка, сбор ягод, грибов, гербариев и пр.). Даже в пределах одной группы рекреационных занятий необходимы порой взаимоисключающие природно-климатические условия. Другими словами, каждый вид рекреационной деятельности требует особую группировку оцениваемых факторов и особое прочтение их значения. При этом внимание следует уделять не только «положительным», но и «отрицательным» факторам, которые могут ограничить или даже исключить использование территории в рекреационных целях.

Таким образом, рекреационные ресурсы можно классифицировать по различным критериям, среди которых - целевое назначение, технологии использования, территориальное распространение, интенсивность использования. Рекреационные ресурсы являются материальной предпосылкой формирования рекреационной области народного хозяйства, ее ресурсной базой. Они нуждаются в бережном и экономном использовании, охране и приумножении. Все это связано с необходимостью их количественной и качественной оценки, определения пригодности и альтернативности использования в той или иной области народного хозяйства.

К рекреационным ресурсам относятся особо охраняемые природные территории (ООПТ) - участки земли, водной поверхности и воздушного пространства над ними, где располагаются природные комплексы и объекты, которые имеют особое природоохранное, научное, культурное, эстетическое, рекреационное и оздоровительное значение, изъятые решениями органов государственной власти полностью или частично из хозяйственного использования и для которых установлен режим особой охраны.

В таблице 1 представлено распределение особо охраняемых природных территорий по субъектам СЗФО в 2014 году. Из данных видно, что наибольшая часть особо охраняемых территорий расположена в республике Коми - 349 объектов - 31,87% территории округа, в республике Карелии - 173 объекта, составляющих 15,8% территории, в Вологодской области - соответственно 176 объектов и 16,07%.

Таким образом, СЗФО обладает обширными рекреационными ресурсами, богатейшим культурным наследием. Расширение транспортной инфраструктуры, расширение биоразнообразия округа, сохранность ООПТ, а также развитие сети гостиниц значительно влияет на востребованность рекреационных ресурсов и эффективность их использования.

Таблица 1 - Распределение особо охраняемых природных территорий (ООПТ) по субъектам СЗФО на 2014 год [4]

Виды ресурсов	Наименование субъектов												
	Республика Карелия	Республика Коми	Архангельская область	Ненецкий автономный округ	Вологодская область	Калининградская область	Ленинградская область	Мурманская область	Новгородская область	Псковская область	Город Санкт-Петербург	СЗФО	%
ООПТ регионального значения	45	237	-	9	91	7	23	5	-	26	6	447	3,8
ООПТ федерального значения	8	2	-	2	2	1	-	3	-	3	2	23	10,04
Национальные парки	5	2	2	-	1	1	2	2	1	1	-	17	43,59
Заповедники	3	1	1	1	1	-	1	3	1	1	-	13	12,75
Памятники Природы	107	106	-	3	82	-	13	51	200	-	7	569	6,29
Музеи-Заповедники	-	-	2	1	-	-	2	-	-	-	-	5	4,95
Курортные зоны	1	-	5	-	-	-	-	3	1	2	-	12	28,57
Национальные и природные парки	4	1	3	-	-	-	1	-	-	-	-	9	16,07
Всего	173	349	13	16	176	9	42	67	203	33	14	1095	-
%	15,8	31,9	1,19	1,46	16,1	0,82	3,84	6,12	18,54	3,01	1,28	100	-

В настоящее время Северо-Западный федеральный округ имеет достаточно большой туристско-рекреационный потенциал. Благоприятные природно-ландшафтные условия, наличие крупнейших объектов культурного наследия и средства размещения при правильном использовании могут обеспечить быстрое развитие отрасли туризма.

По динамике развития туристской индустрии Северо-Западный регион России занимает одно из лидирующих мест в стране. Так, для иностранца средняя стоимость одного дня пребывания в Санкт-Петербурге составляет около 100 долл. США. Кроме того, порядка 100-150 долл. один турист тратит в день на дополнительные расходы (сувениры, питание в ресторанах города, развлечения и т.п.). Средняя продолжительность пребывания туристов в Петербурге составляет: 3-5 дней - 58% посетителей города; 1-2 дня - 24%; неделя - 12%; две недели - 6%. Если подсчитать доходы, которые приносит въездной туризм Санкт-Петербургу, то получится, что в город ежегодно ввозится около 1,5 млрд. долл. (без учета туристов из регионов России). Таким образом, на одного жителя ежегодно приходится по 330 долл. дохода от въездного иностранного туризма.

По данным совместного исследования Северо-Западного отделения Российского союза туриндустрии и экспертов Европейского союза, в 2013 го-

ду объем въездного туризма на Северо-Западе оценивается в 15,8 млн. человек, из которых иностранные туристы составили около 44%.

По последним оценкам экспертов, рост въездного туризма в СЗФО за 2012 г. достиг 7%, при этом он в равной мере обеспечен ростом как внутренних, так и внешних туристических потоков.

В областях с «бизнес-специализацией», а это - Вологодская, Мурманская, Архангельская области (от 53% до 73%) отмечено преобладание мужчин; в ходе одного визита посещается чаще всего одно место. Значительная часть платежей осуществляется компаниями; большая часть посетителей приезжает в область не в первый раз; достопримечательности не являются предметом первой важности.

Туристско - рекреационная деятельность приобретает все более массовый характер. Северо - Западный федеральный округ не обладает

благоприятными климатическими условиями, но в нем сосредоточены уникальные объекты природного и культурно-исторического наследия. Именно они и являются главным фактором развития этой достаточно новой для России отрасли экономики. Развитие туристско-рекреационного комплекса СЗФО осуществляется в русле мировых и российских тенденций отрасли.

На рисунке 2 показана динамика роста туризма в г. Санкт-Петербурге на протяжении 2005-2014 г.г.

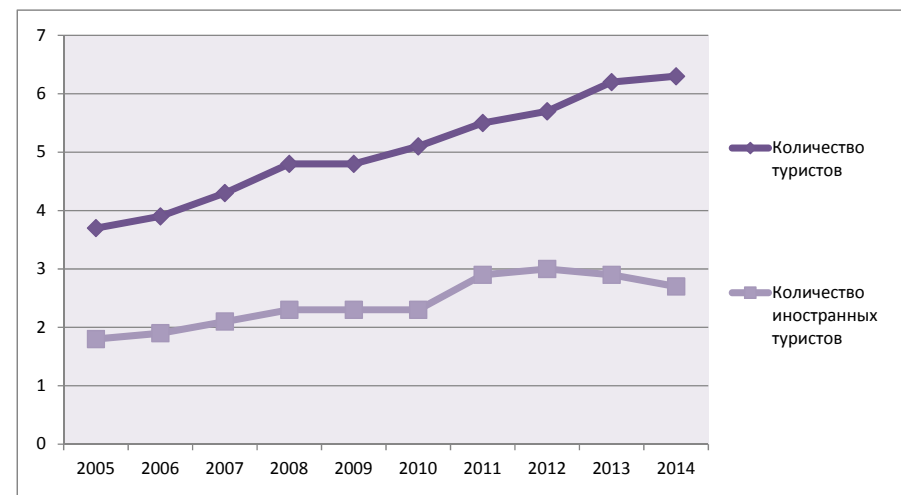


Рисунок 2 - Динамика изменения количества туристов в г. Санкт-Петербурге за 2005 - 2014 г.г., млн. чел.

К негативным факторам, сдерживающим туристско-рекреационное развитие в СЗФО, также относятся: низкий уровень внутрирегионального интеграционного взаимодействия в процессе развития туризма и рекреации;

неравномерность развития туризма и рекреации на территории СЗФО; отсутствие маркетинговой программы; жесткая конкуренция со стороны отечественных (в первую очередь, московских) и зарубежных турфирм за использование туристско-рекреационных ресурсов СЗФО и за туристские потоки.

Следовательно, развитие туризма в регионах Северо-Западного федерального округа на основе исторических, культурных и природных достопримечательностей является потенциально крупным источником доходов для регионов и муниципалитетов, может ускорить их экономическое развитие и существенно улучшить в них социально-экономическую ситуацию.

Препятствуют развитию туризма недостаточно развитая транспортная инфраструктура, недостаточное количество мест в гостиницах, слабое развитие объектов индустрии развлечений и низкий уровень благоустройства, отсутствие соответствующей международным требованиям отраслевой статистики, обеспечивающей информационную и управленческую поддержку развития туризма, неподготовленность местного населения большинства регионов к работе с туристами, отсутствие выстроенной системы безопасности и сопровождения туристов на значительной части территории округа.

В Российской Федерации турбизнес по темпам развития пока значительно отстает от других стран, что нередко связано с отсутствием необходимой инфраструктуры, низким уровнем обслуживания при высоком уровне цен. Сделать прибыльным и устойчивым бизнес в области туризма могут туристско-рекреационные зоны, в которые должен прийти заинтересованный преференциями и льготами инвестор и создать благоприятные условия и конкурентные преимущества для привлечения массового туриста.

В таблице 2 представлено распределение регионов СЗФО по рейтингу инвестиционного климата в 2012 - 2013 годах. Проведя анализ таблицы, можно оценить шансы Северо-Западного федерального округа на создание Особых экономических зон туристско-рекреационного типа. В скобках указано рейтинговое место региона среди регионов России.

Таблица 2 - Распределение регионов СЗФО по рейтингу инвестиционного климата в 2012 - 2013 годы

Максимальный потенциал - - минимальный риск	г. Санкт-Петербург (3)
Пониженный потенциал - - минимальный риск	Ленинградская область (27)
Пониженный потенциал - - умеренный риск	Республика Карелия (60), республика Коми (48), Архангельская область (45), Вологодская область (52), Калининградская область (33), Мурманская область (40)
Незначительный потенциал - - умеренный риск	Ненецкий автономный округ (83), Новгородская область (63), Псковская область (65)

Только один город на территории СЗФО обладает максимальным потенциалом для инвестиций - г. Санкт-Петербург, занимающий в рейтинге 3 место. Ленинградская область находится на 27 месте в рейтинге инвестиционной привлекательности, что означает, что инвестиции здесь имеют пониженный потенциал, но все же обладают минимальным риском. Пониженным потенциалом для инвестиций обладают Республики Коми и Карелия, а также Вологодская, Архангельская, Калининградская, Мурманская области. Это говорит о том, что эти регионы обладают недостаточным потенциалом для инвестиций. Ненецкий автономный округ занимает последнее место в рейтинге инвестиционной привлекательности регионов России, следовательно, инвестиции в рекреационно - туристическую сферу не будут иметь потенциала и максимально рискованны.

Таким образом, в Северо-Западном регионе сконцентрировано достаточное число зон рекреационного туризма, но развиваются они пока, в большей степени, благодаря энтузиазму малого и среднего предпринимательства. Бизнес, в отличие от властей округа, осознает рыночную привлекательность и перспективность данного направления, которые, как правило, не учитывают возможности получения и использования туристской ренты.

На региональном уровне действует «Стратегия социально-экономического развития Северо-Западного федерального округа на период до 2020 года» [10], которая была утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации в ноябре 2011 года.

В соответствии с распоряжением Министерства регионального развития Российской Федерации было отмечено, что Федеральные органы исполнительной власти должны руководствоваться положениями указанной выше Стратегии при разработке государственных, федеральных целевых программ и иных программных документов.

В Стратегии есть отдельный пункт «Туристско-рекреационный комплекс», который включает в себя вопросы, связанные с рекреационными ресурсами, культурным наследием округа, а также освещает возможности развития туристической отрасли в округе.

В «Стратегии социально-экономического развития СЗФО на период до 2020 года» [10] отмечено, что туристско-рекреационная деятельность приобретает все более массовый характер. Главными направлениями развития этой отрасли являются:

- совершенствование институциональной структуры управления и поддержки туризма, совершенствование нормативной базы;
- развитие инфраструктуры туризма (модернизация существующих и строительство новых объектов санаторно-курортной направленности с учетом своеобразия погодных условий, рекреационных ресурсов, строительство гостиниц экономкласса (2 - 3 звезды) в исторических городах, а также пансионатов в местах интенсивного посещения туристов, приютов и баз на туристских маршрутах;

- совершенствование маркетинговой политики в туризме; повышение конкурентоспособности туристических продуктов;
- сохранение единого культурного пространства Русского Севера как особого региона российского культурного наследия и уникального памятника мировой культуры;
- развитие человеческого фактора, предполагающее подготовку квалифицированных кадров для туризма и рекреации;
- проведение эффективной политики в деле сохранения объектов природного и культурно-исторического наследия;
- повышение инвестиционной привлекательности туристического комплекса;
- развитие научно-исследовательской базы туристической отрасли;
- развитие транспортной инфраструктуры, обеспечивающей доступность объектов природного и культурно-исторического наследия;
- развитие рекламы и создание брендов.

Развитие транспортной сети непосредственно связано с эффективностью использования рекреационных ресурсов. Так, в 2013-2015 году округ получил дополнительные средства на развитие дорожной сети. В рамках реализации подпрограммы «Автомобильные дороги» федеральной целевой программы «Развитие транспортной системы (2010-2015 годы)» округ получил дополнительно за три года почти 49 млрд. руб.

При этом для СЗФО важнейшими направлениями развития являются модернизация портовых мощностей и водного транспорта, а также авиаперевозки. До 2019 г. Правительство Российской Федерации планирует модернизировать Беломорско-Балтийский канал. В непосредственной близости от Петербурга активно развиваются порты Приморск и Высоцк, а также Усть-Луга, который в этом году отмечает десятилетие с момента создания. На последнем планируется апробировать кластерный подход развития территорий: портовая зона свяжет между собой транспортно-логистический, промышленный, рекреационный и агропромышленный, а также сити-кластер. Проект, который включен в перечень приоритетных инвестиционных проектов СЗФО и в реализации которого участвует частный бизнес, а также федеральные и региональные власти, рассчитан до 2030 года.

Передан для реконструкции властям региона также аэропортовый комплекс в г. Вологде. Вологодская область получила 75% акций «Вологодского авиационного предприятия» и имущество используемых аэродромных комплексов. Распоряжаются авиаперевозками на своей территории также Республика Коми и Ненецкий автономный округ. Взамен они обязались привлечь инвестиции в эту сферу, и общий объем этих обязательств превышает 32 млрд. руб. Правда, из этой суммы 30 млрд. руб. приходится только на аэропорт Пулковое в г. Санкт-Петербурге. В ближайшее время возможность распоряжаться своим аэродромным комплексом и развивать

его получит Псковская область. В настоящее время данный вопрос прорабатывается Минтрансом России.

В июне 2011 г. Правительством Санкт-Петербурга была принята новая программа развития туризма в городе на период 2011 - 2016 гг.[7]. На ее реализацию затрачено 898 млн. руб.

С принятием Федерального закона от 30.11.2010 г. «О передаче религиозным организациям имущества религиозного назначения, находящегося в государственной или муниципальной собственности» [6] многие памятники культурного и исторического наследия получили возможность быть сохраненными. Согласно закону, различные объекты религиозного назначения переходят в собственность религиозным организациям на безвозмездное использование. Это говорит о том, что церкви, здания, сооружения, не приносящие доход местному бюджету, могли быть попросту снесены, с появлением закона они получают шанс на «вторую жизнь».

Неэффективность законодательства выражается и в том, что в процессе изменения форм собственности часты случаи безответственного отношения к объектам наследия не только со стороны частных лиц, но и государственных организаций (в первую очередь, страдают памятники археологии).

Уникальные объекты можно сохранить в ведении государства с определением их дальнейшего статуса. Такие объекты могут находиться в подчинении музейного ведомства, существовать в форме особо охраняемой территории с особым статусом, с большей самостоятельностью и правами на расширение деятельности по внедрению новых форм в использование объектов, с долевым финансированием (малые исторические города, особо охраняемые природные территории (национальные парки), (уникальные исторические территории); возможно их продвижение в качестве объектов международного значения, привлечение иностранных инвестиций на основе политики, включающей как благотворительное, так и коммерческое вложение капитала.

По нашему мнению, современному российскому законодательству необходимо:

1) продумать механизм передачи рекреационных объектов в частные руки так, чтобы уменьшить количество их нецелевого использования. Для этого необходимо ужесточить существующее законодательство, повысить штрафы за нецелевое или безответственное пользование рекреационными ресурсами;

2) обеспечить надлежащий контроль над рекреационными объектами, поступившими в частное пользование. Улучшить состояние инвестиционного климата в данной отрасли, что позволит владельцам создавать ноу-хау и гарантировать сохранность самих объектов. Необходимо предлагать владельцу возможные эффективные перспективы использования объектов, переходящих в собственность, с учетом их сохранности, с одной стороны, и получения владельцем прибыли с другой стороны;

3) вопросы собственности на объекты наследия сопрягаются с проблемой собственности на землю, поэтому необходимы разработка механизма передачи объекта наследия, определение размера оплаты за землю для собственника;

4) необходимо применение активного страхования экономических рисков, экологических рисков в сфере использования объектов туристского назначения. Это пока еще недостаточно проработанный аспект в России, хотя страхование является одним из источников компенсации ущерба в случае нарушения сохранности объектов наследия в результате стихийных бедствий, неправильной эксплуатации, неправомерных действий различных государственных, муниципальных структур; актуально страхование экологических рисков в сфере наследия.

Для повышения эффективности использования рекреационных ресурсов Северо-Западного федерального округа необходимо выполнить ряд мероприятий.

1. Согласно Стратегии социально-экономического развития Северо-Западного федерального округа на период до 2020 года [10] следует совершенствовать инфраструктуру рекреационного туризма. Для этого в Стратегии предлагаются:

- завершение строительства Морского пассажирского порта Санкт-Петербурга «Морской фасад»;
- облегчение вопросов резервирования земель для туристических нужд;
- содействие в организации привлекательных инвестиционных площадок для создания объектов туристической инфраструктуры;
- открытие судоходства на внутренних акваториях округа для спортивных и прогулочных судов под флагом иностранных государств;
- развитие круизного судоходства на внутренних акваториях округа на судах российских компаний;
- создание сети объектов размещения в непосредственной близости и на территории развитых туристических кластеров;
- развитие традиционных ремесел, проведение творческих конкурсов, субсидирование и рыночное продвижение производств и предпринимателей в сфере местных индустрий, создание творческих кварталов в городах;
- создание туристско-рекреационного кластера «Псковский» (г. Псков);
- создание особой экономической зоны туристско-рекреационного типа (Псковская область);
- реализация проекта сохранения и использования культурного наследия в России, включающего Покровскую башню Псковского кремля и Музейный квартал (Псковская область), парк Монрепо и Дом станционного зрителя (Ленинградская область), Рюриково городище и Белую башню (Новгородская область), с привлечением займа Международного банка реконструкции и развития;
- развитие туристско-рекреационного комплекса «Куршская коса», а также игровой зоны (Калининградская область);

- создание финно-угорского этнокультурного парка в Республике Коми;
- создание на территории Мурманской области особой экономической зоны туристско-рекреационного типа «Русская Лапландия»;
- реализация проекта развития международного круизного и паромного сообщения на базе порта Мурманск «Арктическая гавань».

2. Развитие гостиничной инфраструктуры - модернизация существующих и строительство новых объектов санаторно-курортной направленности с учетом своеобразия погодных условий, рекреационных ресурсов, строительство гостиниц эконом класса (2 - 3 звезды) в исторических городах, а также пансионатов в местах интенсивного посещения туристов, приютов и баз на туристских маршрутах;

3. Передача рекреационных объектов в частное владение и частное рекреационное использование, которые способны, во-первых, активизировать степень их использования, во-вторых, обеспечить им сохранность, в-третьих, создать дополнительные услуги. Для создания и эксплуатации частных туристических объектов главное - разработать план, юридический и экономический механизмы, обеспечивающие безопасность и рентабельность. При надлежащем контроле частные владельцы (арендаторы рекреационных объектов) способны не только активно использовать, но и создавать ноу-хау, привлекать инвестиции, гарантировать сохранность самих объектов. При наличии необходимой законодательной базы владение частными лицами (организациями) рекреационных объектов обеспечивает гораздо больший приток туристов, а, следовательно, усиливает уровень развития рекреационной зоны в целом.

4. Перепрофилирование подходящих объектов в частные пансионаты, отели, частные усадьбы загородного типа с полным набором европейских услуг и развлечений.

5. Кардинальное решение судьбы старых полуразрушенных усадеб - «тихая смерть или коммерческое возрождение». Судьба их зависит от степени сохранности и стоимости реконструкции под мини-отели, развлекательные центры и т.п., либо от стоимости восстановления исторического вида и использования в духе времени для анимации. Старые усадьбы можно переоборудовать в гостиницы для «среднего класса» по типу апартаментов - для длительного семейного отдыха с детьми или одиноких пожилых людей с предложением самых разнообразных услуг - продолжительности пребывания, различных типов питания (от нулевого до all inclusive), экскурсионных программ, анимации (запланированной или выбранной на месте).

Мероприятия по улучшению использования рекреационных ресурсов повлекут за собой положительные изменения в рекреационной деятельности и приведут к развитию рекреационного туризма. Таким образом, по нашему мнению, они произведут следующий эффект.

1. Положительное воздействие туризма на экономику региона, связанное с привлечением в нее сбережений приезжающих туристов, поскольку

растущее прибытие граждан в регион, несомненно, вызывает положительные экономические явления, такие как рост производства национального туристического продукта, привлечение личных сбережений туристов и рост инвестиционной привлекательности местной индустрии туризма.

2. Увеличение количества предприятий туристической индустрии и улучшение рентабельности их деятельности. Конкуренция в определенной сфере деятельности приведет к повышению доступности услуг в сфере туризма, которое, в свою очередь, будет способствовать увеличению количества покупателей туристических услуг. Это, в случае обоснованной ценовой политики, приведет к повышению рентабельности работы туристических компаний.

3. Увеличение занятости населения за счет развития туристической сферы деятельности в округе.

4. В случае правильного использования рекреационных ресурсов, они будут сохранены и улучшены. Забота об окружающей среде в долгосрочной перспективе является эффективной, так как будут возможности для дальнейшего развития экологического туризма.

5. Развитие туризма в регионе приведет к обеспечению финансовой независимости округа, а также к повышению социальной защищенности местного населения. Развитие туризма в округе приведет к увеличению налоговых выплат в региональные бюджеты. Это положительно скажется на социальной политике и социальных гарантиях.

Необходимо понимать, что улучшение рекреационного туризма повлечет за собой также и негативные последствия. В этом числе различные негативные экологические изменения (эрозия и уплотнение почвы, разрушение растительного покрова, изменение поведения животных, их беспокойство, загрязнение вод, порча достопримечательностей), а также различные экономические последствия, например, изменение традиционной экономической системы, приводящие к неудобствам в сфере занятости из-за привычки населения к занятости в определенных сферах.

Таким образом, в целом развитие рекреационного туризма приведет к повышению уровня жизни населения округа. Негативные последствия можно смягчить с достижением оптимального баланса между автономностью и зависимостью от регионов, поставляющих большое количество туристов. В то же время рациональное использование субъектов рекреационной деятельности приводит к экономически эффективной деятельности по оказанию услуг в сфере туризма. Рациональность использования рекреационных территорий заключается в отсутствии причинения вреда окружающей природной среде.

Список литературы

1. Ахундов Э. О. Оценка взаимосвязи между основными показателями эффективности использования ресурсов туристско-рекреационной зоны / Э. О. Ахундов // Научный вестник МГИИТ. - №5, 2011. - С. 8-12.

2. Безручко, Е. С. Управление природно-рекреационными ресурсами в целях устойчивого развития туризма / Е. С. Безручко, Е. И. Мишнина // Управление в современных системах. - №1, 2015. - С. 36-39.

3. Боголюбова, С. А. Эколого-экономическая оценка рекреационных ресурсов: учеб. пособие / С. А. Боголюбова. - Москва: Академия, 2009. - 256 с.

4. Веселов, Д. С. Оценка рекреационных ресурсов [Электронный ресурс] / Д. С. Веселов. - Режим доступа: <http://earthpapers.net/temryukskiy-rayon-v-sisteme-azovo-chemomorskogo-rekreacionnogo-kompleksa-rossii>

5. Гаврильчак Н. И. Особенности и направления использования рекреационного потенциала Северо-Запада Российской Федерации [Электронный ресурс] / Н. И. Гаврильчак, В. И. Алексеева // Креативная экономика. - Режим доступа: <http://old.creativeconomy.ru/articles/12416/>

6. О передаче религиозным организациям имущества религиозного назначения, находящегося в государственной или муниципальной собственности [Электронный ресурс]: федеральный закон от 30 ноября 2010 года № 327 -ФЗ // КонсультантПлюс: справочно - правовая система.

7. О Программе развития Санкт - Петербурга как туристического центра на 2011 - 2016 годы [Электронный ресурс]: постановление Санкт - Петербурга от 7 июня 2011 года № 732 // КонсультантПлюс: справочно - правовая система.

8. О федеральной целевой программе «Развитие транспортной системы России (2010 - 2020 годы)» [Электронный ресурс]: постановление Правительства Российской Федерации от 5 декабря 2001 года № 848 // КонсультантПлюс: справочно - правовая система.

9. Рекреационные ресурсы и особо охраняемые природные территории [Электронный ресурс] // Министерство природных ресурсов и экологии РФ. - Режим доступа: <https://www.mnr.gov.ru/>

10. Стратегия социально - экономического развития Северо - Западного федерального округа на период до 2020 года [Электронный ресурс]: распоряжение Правительства Российской Федерации от 18 ноября 2011 года № 2074 - р // КонсультантПлюс: справочно - правовая система.

ПРОЦЕСС ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ КАК ОБЪЕКТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ: ДЕФИНИЦИАЛЬНЫЕ, ПОЛИТИКО-ФИЛОСОФСКИЕ И ИННОВАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ

Смышляев Виктор Александрович, д.пол.н.к, к.ист.н., профессор,
зав. кафедрой экономической теории и экономической политики
Воронежский государственный технический университет

Рассматривается сущность и специфика процесса общественного развития в современных условиях. Анализируются его политико-философские аспекты и инновационная составляющая. Уточняются дефиниционные контуры данного процесса. Обосновывается актуальность государственного регулирования процесса общественного развития.

Проблематика развития, как представляется, относится к числу наиболее актуальных в контексте современных процессов глобализации и обострения конкуренции в экономической и иных ключевых сферах жизнедея-

тельности современных государственно-организованных обществ. При этом именно от уровня прогрессивности развития во многом зависят перспективы транзита мира в целом и России в частности к более справедливому и совершенному, инвайронментально [1, С.424-427] и гуманистически [2] ориентированному обществу будущего (при этом Россия в плане развития гуманизма – по ряду аспектов перспективная страна [3]).

Особо следует подчеркнуть, что развитие – суть одно из основополагающих философских и общенаучных понятий, с помощью которого характеризуются изменения в неорганическом и органическом мирах, а также в социуме, в общественном сознании и мышлении.

С философской точки зрения на макроуровне развитие как цивилизационный и социально-политический феномен возможно трактовать прежде всего как качественные изменения государственно-организованных обществ и соответствующих субъектов и объектов (присущие в том числе и современной техногенной цивилизации [4]); появление новых форм бытия с присущими им инновациями. В этом плане развитие, на наш взгляд, тесно сопряжено с преобразованиями (в том числе в формате реформ *versus* революций) как самих государственно-организованных обществ и их элементов, так и их внутренних и внешних связей (коммуникаций). Важно также отметить, что развитие в социо- и техносфере существенно отличается от развития в биосфере в связи с активным участием в соответствующих процессах человека.

Развитие в различных сферах жизнедеятельности социума закономерно имеет свою специфику. Соответственно возможно выделять такие виды развития, как экономическое, политическое, социальное (в том числе социально-историческое), культурное, технолого-техническое и др. Данные виды развития и занимают приоритетные позиции в архитектонике цивилизационного (общественного) развития как такового. Кроме того, наиболее конструктивные концепции развития отчетливо связаны с пониманием «процессуальности» и «хроноизменчивости» соответствующих явлений и систем. И хотя во многом прав английский физик Стивен Хокинг, считающий, что «... мы живем, почти ничего не понимая в устройстве мира...» [5, С.10], все же особый интерес вызывают разработки проблематики развития с позиций социологии и политологии. Так, в социологии осознание «процессуальности» развития нашло отражение прежде всего во введенном О. Контом соотношении социальной статики и социальной динамики; а осознание хроноизменчивости («историчности») развития связано прежде всего с разработкой К. Марксом гегелевского принципа единства логического и исторического.

В противоречивых условиях современности, на наш взгляд, «проблемной квинтэссенцией» практически любой теории развития являются критерии оценки качества изменений. В этом плане одна группа моделей связывает развитие прежде всего с прогрессом (включая «выход» соответствующего общества на более высокий уровень обладания правами и свобо-

дами [6]). Другая же группа моделей «избегает» отождествления развития с прогрессом, и ориентирует на формальные основания восприятия развития. Соответственно развитие как процессуальная изменчивость противопоставляется фазам консервации и (или) стагнации [7, С.847-848], наблюдаемым в процессе жизнедеятельности государственно - организованных обществ.

С теоретико-экономической же (с элементами диалектики) точки зрения феномен развития возможно интерпретировать прежде всего как процесс закономерного изменения, перехода из одного состояния в другое, более совершенное; переход от старого качественного состояния к новому, от простого к сложному, от низшего к высшему [8, С.943].

В свою очередь, в контексте вышеизложенного, экономическое развитие (на макроуровне) как ведущий компонент развития общественного, возможно трактовать как процесс абсолютного и относительного изменения макроэкономических показателей, характеризующих состояние экономики государства во времени в течение продолжительного периода (например, года или нескольких лет). Соответственно используемые для оценки уровня и степени развития экономики критерии и индикаторы – суть макроэкономические показатели социально-экономического развития.

Процесс общественного развития в противоречивых современных политических и социально-экономических условиях - явление чрезвычайно сложноструктурированное и многоаспектное. Его содержание, динамика и качественное состояние во многом зависят прежде всего от такого главенствующего субъекта управления и влияния на жизнедеятельность общества, как государство. Следовательно, научно-исследовательскую и практическую актуальность государственного регулирования процесса общественного и социально-экономического развития трудно переоценить.

Системный анализ такого регулирования, как известно, предполагает комплексное исследование прежде всего таких проблем, как государственная экономическая политика и механизм государственного регулирования экономики; основные паттерн-форматы (модели) государственного регулирования рыночной экономики; антициклическое регулирование экономики как инструмент противодействия колебаниям экономической конъюнктуры; государственная политика занятости и регулирования рынка труда; государственное регулирование экономического роста; а также фискальная, денежно-кредитная и антиинфляционная политика государства. И названные проблемы, требующие предметного анализа, представляют собой лишь одну из проблемных групп, исследование которой способно обеспечить относительно объективное восприятие состояния, эффективности и перспектив дальнейшей оптимизации государственного управления (регулирования) процессом общественного и социально - экономического развития.

Не менее важным (а по ряду параметров и приоритетным) аспектом данной проблематики являются вопросы обеспечения посредством осуществ-

ления государственной политики отвечающей вызовам современности модернизации социально-экономической сферы жизнедеятельности и развития РФ. При этом под модернизацией в наиболее обобщенном (концептуальном) формате возможно понимать прежде всего усовершенствование, улучшение, обновление объекта, приведение его в соответствие с новыми требованиями и нормами, техническими условиями, показателями качества и социально-экономическими требованиями современности. Модернизацию возможно трактовать и как ввод усовершенствований, отвечающий современным требованиям.

Особо необходимо подчеркнуть, что жизненная необходимость модернизации как для международного сообщества в целом, так и для России в частности, детерминирована тем обстоятельством, что в начале XXI века современный мир синхронно столкнулся с четырьмя теснейшим образом взаимосвязанными кризисами, в совокупности создающими серьезную угрозу стабильности («устойчивости») развития человечества. Первый из данных кризисов – кризис монополярной модели мироустройства (в ее условиях на вершине глобальной межгосударственной иерархии господствуют США), на смену которой идет глобальная «мультиполяризация», предполагающая наличие не одного, а нескольких «регионально-мировых» центров. Второй из них – глобальный экономический кризис, тесно связанный со сменой технологических циклов. Соответственно на смену экономике, базирующейся на коммуникационных и информационных технологиях, приходит экономика, технологически ориентированная на энергетическую эффективность, наноматериалы и качество жизни более высокого уровня. Третий из данных кризисов (тесно связанный со вторым) – кризис глобальной финансовой системы и господства «спекулятивного» капитала. В результате в структуре мировой финансовой системы наблюдается тенденция к уменьшению роли ее спекулятивной компоненты. Наконец, четвертый из этих кризисов – циклический кризис, который под влиянием трех вышеназванных кризисов по многим ключевым параметрам имеет весьма острый характер.

Очевидно, что в сложившейся ситуации системная модернизация и Российского государства и общества вкупе с «инноватизацией» [9, С.218-222] экономики и иных сфер жизнедеятельности не просто актуальны, но и жизненно необходимы.

В этом плане важнейшим составным компонентом модернизации являются инновации, - то есть нововведения в области техники, технологий, организации труда и управления, основанные на использовании достижений науки и передового опыта, и реализуемые в формате применения соответствующих новшеств в самых разных областях и сферах деятельности.

Соответственно в структуре процесса общественного развития, являющегося объектом государственного регулирования, особые, стратегические позиции принадлежат инновационному процессу, - то есть процессу создания, распространения и использования новшеств. Под новшествами в этом

плане следует понимать прежде всего совокупность новых идей и предложений, которые потенциально могут быть осуществлены и способны стать основой актуального нововведения. В широком (прежде всего теоретико-философском) смысле данный процесс – суть преобразование новых видов и способов человеческой жизнедеятельности (нововведений) в социально-культурные, экономические, технолого-технические и информационные нормы и образцы, обеспечивающие их институционное оформление, интеграцию и закрепление в духовной и материальной культуре государственно-организованного общества.

Особую роль в инновационных процессах играет наука. Ибо наука выступает как механизм данных процессов по отношению к различным формам практической деятельности. При этом наука делает своим объектом эмпирически возникающие новшества, становящиеся впоследствии нововведениями. Именно наука дает им рациональную интерпретацию, трансформируя их в формы теоретического знания.

В целом же именно через инновационные процессы происходят идеализация, прагматизация и трансляция нововведений в систему норм и образцов духовной и материальной культуры, подлежащих воспроизводству в процессе их освоения сменяющимися друг друга поколениями людей.

Таким образом, учитывая чрезвычайную сложность архитектоники, содержания и динамики процесса общественного развития, особую роль в упорядочении и оптимизации такого процесса играет государственное регулирование. Ведь именно от конструктивности, компетентности и эффективности политики государственного регулирования зависят перспективы общественного развития, своевременная модернизация и инноватизация жизнедеятельности социума, обеспечение стабильности и безопасности транзита к более прогрессивным и адекватным реалиям и вызовам современности цивилизационным формам организации, функционирования и изменений.

Список литературы

1. Смышляев В.А. Инвайронментальная активность общества и индивидов в глобальном мире: экополитологические аспекты [Текст] / В.А. Смышляев. // Человек в глобальном мире. Материалы Международной научной конференции. / Под ред. Н.В. Бутусовой, Й. Ананиева. – Воронеж: ВГУ, 2015. – 531с.
2. Пастушкова О.В. К вопросу о взаимоотношениях гуманизма и индивидуализма [Текст] / О.В. Пастушкова. // Вестник Воронежского гос. технического университета. 2012. Т.8. №11. С.184-187.
3. Пастушкова О.В. Русский гуманизм: традиции и перспективы развития [Текст] / О.В. Пастушкова. // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2012. Т.8. № 6. С.77-80.
4. Белоглазова Л.А. Парадоксы современной техногенной цивилизации [Текст] / Л.А. Белоглазова. // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2008. Т.4. № 8. С.64-67.
5. Хокинг С. Краткая история времени [Текст] / С. Хокинг; [пер. с англ. Н. Сморгинской]. – СПб.: «Амфора», 2015. – 223с.

6. Белоглазова Л.А. К проблеме свободы [Текст] / Л.А. Белоглазова. // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2011. Т.7. № 12-3. С.45-48.

7. Абушенко В.Л. Развитие [Текст] / В.Л. Абушенко. // Всемирная энциклопедия: Философия. / Главн. науч. ред. и сост. А.А. Грицанов. – Москва: «АСТ» - Минск: «Харвест» - «Современный литератор», 2001. – 1312с. Развитие [Текст] // Большой экономический словарь. / Под ред. А.Н. Азрилияна. – М.: Институт новой экономики, 2011. – 1472с.

8. Смышляев В.А. Государственная инновационная политика в контексте проблематики оптимизации экономических отношений в современной России [Текст] / В.А. Смышляев. // Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития. Сборник научных статей 5-й Междунар. науч.-практич. конф.: в 2-х томах. / Отв. ред. Горохов А.А. – Курск: Юго-западный университет, 2015. – Т.2. – 314с.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ И БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ: ПОЛИТЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМОСВЯЗИ

Смышляев Виктор Александрович, д.пол.н., к.ист.н., профессор, зав. кафедрой экономической теории и экономической политики Воронежский государственный технический университет

Рассматривается проблематика безопасности Российского государства и общества в условиях современной противоречивой политической и социально-экономической ситуации. Конкретизируются дефиниционные контуры системы безопасности и ее подсистем. Анализируется взаимосвязь государственного управления социально-экономическими системами и безопасности Российской Федерации.

В современных условиях глобализации неустойчивости, обострения межгосударственной конкуренции, осложнения социально-экономической ситуации в РФ, реализации антироссийских санкций со стороны группы государств Запада, а также в связи с активным и жестким участием нашей страны в антитеррористической операции на территории Сирии, более чем актуальной становится проблематика оптимизации государственного управления социально-экономическими системами, и прежде всего в сфере обеспечения достаточного уровня прочности безопасности России [1, С.19-25].

Под безопасностью возможно понимать прежде всего состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних опасностей и угроз. В то же время безопасность представляет собой весьма сложный феномен, требующий более предметной характеристики. Соответственно в развернутом (концептуальном) виде безопасность возможно интерпретировать как наличие (состояние) стабильной и позитивной ко-эволюции («соразвития», - по Тейяр де Шардену) социо-, техно- и биосферы и защищенности (в том числе на перспективу) жизнедеятельности и

развития объектов и субъектов от негативных воздействий (факторов). В этом плане безопасность перманентно и целенаправленно обеспечивается и достигается совместными действиями государственных (межгосударственных) и общественных (в том числе международных) институтов путем эффективного и гибкого использования политических, правовых, экономических, военных, социальных (в том числе интеллектуальных), коммуникационных (в том числе информационных), технико-технологических, природных и иных ресурсов (средств) во внутренней политике и в международных отношениях.

При этом в процессе обеспечения достаточного уровня прочности безопасности последовательно и системно реализуются меры по превентации (предупреждению, профилактике), нейтрализации либо минимизации (ослаблению), ликвидации (устранению) и отражению соответствующих опасностей, рисков и угроз.

В архитектонике безопасности как сложной системы возможно выделить более чем 90 различных подсистем (от глобальной, геополитической, международной и общей до технологической, коммуникационной, материально-технической и безопасности эксплуатации АЭС).

Данные подсистемы есть основания дифференцировать по 4-м основным группам: социально-политической, экономической, технико-технологической и экологической. Все данные подсистемы безопасности самым тесным образом связаны между собой в формате взаимодействия и взаимовлияния. И в случае, если возникают проблемы с уровнем прочности безопасности в одной из таких подсистем, неизбежно происходит «цепная реакция», негативно воздействующая на состояние безопасности в других подсистемах.

Следовательно, реальная безопасность достижима лишь при такой стратегии действий конкретных акторов, для которой характерны комплексность, многонаправленность (многоаспектность), относительная синхронность принимаемых мер по обеспечению различных типов безопасности. В то же время, - наряду с реализацией принципа единства, взаимосвязи и сбалансированности всех видов безопасности, - необходимо и параллельное соблюдение принципа изменения (корректировки) их приоритетности в зависимости от ситуации.

Особо следует подчеркнуть, что при всей значимости любого без исключения вида (типа) безопасности, к числу наиболее приоритетных подсистем относятся экономическая и социальная безопасность. Ибо прежде всего от их качественного состояния по многим ключевым параметрам зависит устойчивость (стабильность) соответствующего государственно-организованного общества и социально-экономической системы.

Экономическая безопасность – суть состояние, в котором государственно-организованное общество способно суверенно (самостоятельно, независимо) определять пути и формы своего экономического (социально-экономического) развития (сопровождаемого в том числе стабильным и

качественным состоянием рынка труда [2; 3] и системы здравоохранения [4; 5]). Соответственно экономическая безопасность является синтетической, междисциплинарной категорией политэкономии и политологии, тесно связанной с такими дефинициями, как экономические независимость и зависимость, стабильность и уязвимость, экономическое давление, шантаж, принуждение и агрессия, экономический суверенитет.

Экономическую безопасность возможно трактовать и как состояние национальной экономики, характеризующееся устойчивостью, достаточным уровнем защищенности к воздействию внутренних и внешних факторов-дестабилизаторов общественного воспроизводства и факторов, снижающих достигнутый уровень жизни государственно-организованного общества, и провоцирующих чрезмерную социальную напряженность.

Структура экономической безопасности как подсистемы безопасности характеризуется сложностью и масштабностью. Соответствующими элементами данной структуры являются: безопасность экономического пространства, рыночных отношений, экономического роста; а также экономика-региональная, эконэкологическая (в контексте проблемы инвайронментализации экономики, рационализации природопользования и оптимизации ресурсосбережения), финансовая (в том числе безопасность банковской деятельности и валютная безопасность), инвестиционная, промышленная, «сервисная», внешнеторговая, внешнеэкономическая, геоэкономическая безопасность и безопасность рыночного оборота земельных ресурсов, безопасность предпринимательской деятельности и др.

Как очевидно, без поддержания достаточного уровня прочности экономической безопасности и имеющихся в ее архитектонике видов («подтипов») безопасности в принципе нереально эффективное обеспечение безопасности развития России и мира.

Не менее стратегически важной подсистемой безопасности является, на наш взгляд, и социальная безопасность, под которой возможно понимать прежде всего состояние защищенности общества от внутренних и внешних угроз, опасностей и рисков, определяемое сквозь призму таких индикаторов, как эффективность государственной социальной политики; уровень защищенности интересов личности, общества и государства в социальной (социально-экономической) сфере; оптимальность социальной стратификации с отчетливым преобладанием в социоструктуре среднего класса и малочисленностью низшего класса; динамичность и социопрогрессивность интра- и интергенерационной мобильности; развитость социального партнерства как института и системы; уровень социальной справедливости и динамичность развития системы жизнеобеспечения и социализации людей; распространенность в обществе духовно-нравственного и здорового образа жизни; эффективность контроля государства и общественности за поведением асоциальных элементов и криминогенной ситуацией; эффективность государственного управления социальными конфликтами (прежде всего в формате их превентации и профилактики); стабильность и перспектив-

ность демографической ситуации (в том числе в части отсутствия тенденций к депопуляции, ухудшению половозрастной структуры общества и его воспроизводства, ухудшению ситуации с мигрантами).

Так же, как и экономическая безопасность, социальная безопасность как подсистема имеет сложную структуру, основными элементами (видами, подтипами) которой являются: демографическая, репродуктивная, репродуктивно-генетическая, миграционная, межэтническая (межнациональная), этнополитическая, духовная, культурологическая, интеллектуальная, конфессиональная (религиозная), историческая (прежде всего в плане обеспечения объективного восприятия исторического прошлого и культивирования прогрессивных исторически сложившихся традиций, уважения к ним), энергоинформационная (суть – состояние защищенности сознания и подсознания человека от деструктивных и разрушительных внешних воздействий), медицинская, психологическая безопасность; а также безопасность собственного жилища, образования и безопасность в связи с чрезвычайными ситуациями.

Как представляется, существенную роль в обеспечении как безопасности России в целом, так и таких ее подсистем, как экономическая и социальная безопасность, способно играть государственное управление социально-экономическими системами. Ибо именно эффективное управление государственно-организованным обществом, и прежде всего социально-экономической сферой его жизнедеятельности и развития является решающим фактором (условием, инструментом) оптимизации российского транзита по пути к безопасному и устойчивому развитию.

В этом плане стратегическая миссия государственного управления заключается в достижении приемлемого для социального большинства и доступного ему общесоциального блага, приоритетные позиции в структуре которого занимают: 1) Стабильность; 2) Безопасность; 3) Благополучие и материальное благосостояние социального большинства; 4) Здоровье нации и 5) Экологическое благополучие (благоприятная экологическая ситуация).

Соответственно под стабильностью подразумевается прежде всего социально-экономическая устойчивость (в том числе динамичный экономический рост, экономическая стабильность, отсутствие инфляции и безработицы, либо их невысокий уровень), наличие возможности планировать и обеспечивать развитие государственно-организованного общества («предсказуемость», эволюционный паттерн-формат развития), его страт и индивидов на средне- и долгосрочную перспективу, стабильность функционирования правовой и законодательной систем и их ориентированность на интересы социального большинства.

В свою очередь безопасность как важнейший элемент общесоциального блага – суть надежная защищенность государственно - организованного общества от внешних (военных, экономических, информационных, эколо-

гических и др.) и внутренних (криминогенных, экологических, техногенных, миграционных и др.) угроз, опасностей и рисков.

Благополучие и материальное благосостояние социального большинства как основной элемент общесоциального блага определяется прежде всего уровнем развитости (уровнем преобладания в социальной структуре общества) среднего класса, к которому должно относиться не менее 60-80% всего общества; развитостью системы социальной защиты и социальной поддержки (в том числе действенностью государственной системы поддержки институтов семьи, материнства и детства), уровнем ВВП на душу населения, уровнем справедливости в распределении (перераспределении) имеющихся и производимых в государственно-организованном обществе благ и услуг (определяемым в конкретном обществе в том числе величиной разрыва в доходах и качестве жизни 20% наиболее богатых и 20% наиболее бедных).

Объективным же индикатором состояния здоровья нации является, на наш взгляд, демографическая ситуация в нашей стране. В том числе продолжительность жизни, физическое и психическое здоровье нации, соотношение смертности и рождаемости, уровень заболеваемости, половозрастная структура, распространенность здорового образа жизни (в том числе массовость занятий населения физической культурой и спортом), ситуация с качеством жизни и человеческого капитала, доля трудоспособного населения в социальной структуре общества.

Наконец, важнейшим компонентом общесоциального блага является экологическое благополучие, - то есть качество экологической ситуации в РФ, ее регионах и субъектах, качество социоприродных комплексов и экосистем, отсутствие либо умеренное количество стихийных бедствий и природных катаклизмов, эффективный государственный контроль за состоянием биосферы (атмо-, педо- и гидросферы), стабильное функционирование и распространенность естественных экосистем, активная государственная политика по перманентному совершенствованию экологического законодательства (в соответствии с требованиями и вызовами современности), гармонизации коэволюции (соразвития) экономической и экологической сфер жизнедеятельности государственно - организованного общества.

В контексте вышеизложенного, как представляется, эффективность государственного управления социально-экономическими системами на федеральном и региональном уровнях в нашей стране вполне возможно определять прежде всего сквозь призму качественного состояния основных элементов (компонентов) общесоциального блага.

Наряду с этим, на наш взгляд, в процессе осуществления управления социально-экономическими системами, являющегося основополагающей составной частью политики управления Российского государства, важно учитывать такую тенденцию мирового развития, как расширение государственного вмешательства и в экономику, и в иные сферы жизнедеятельности и развития общества. Опыт государственного управления в развитых

странах свидетельствует, что государство достаточно активно (явно и латентно) регулирует и факторы производства, и рынки, и практически все ключевые сферы жизнедеятельности, особое внимание уделяя решению проблем обеспечения национальных интересов и безопасности.

и соответствующими социально-экономическими системами особое внимание уделяется обеспечению стабильного и перспективного функционирования как системы национальной безопасности, так и таких ее важнейших подсистем, как экономическая и социальная безопасность (обеспечиваемая в том числе эффективным государственным управлением конфликтными ситуациями [6, С.107-115]). В нашей стране государственное управление в сфере безопасности основывается на совокупности соответствующих концепций, стратегий и доктрин, и координируется как лично Президентом Российской Федерации, так и Советом безопасности РФ. На наш взгляд, последовательная и целенаправленная реализация установок, содержащихся в данных федеральных документах, позволит обеспечить как достаточный уровень прочности безопасности России, так и эффективность государственного управления социально-экономическими системами различного уровня и масштабов.

Список литературы

1. Модернизация экономики современной России: теория, практика, приоритеты. Монография. / Под ред. проф. В.А. Смышляева [Текст] / [Смышляев В.А. и др.]. – Воронеж: ВГТУ – ИПЦ «Научная книга», 2011. – 162с.
2. Толстых И.А. Формирование системы отношений рынка труда [Текст] / И.А. Толстых. // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2006. Т.2. № 9. С.116-122.
3. Голикова Г.В., Толстых И.А. Взаимосвязь системы высшего образования и потребностей рынка труда в условиях инновационной экономики России [Текст] / Г.В. Голикова, И.А. Толстых. // Регион: системы, экономика, управление. 2015. № 3 (30). С.82-85.
4. Бородин Т.А. Экономический механизм финансирования здравоохранения [Текст] / Т.А. Бородин. – Воронеж: ВГТУ, 2010.
5. Бородин Т.А. Согласование экономических интересов субъектов хозяйствования на рынке медицинских услуг [Текст] / Т.А. Бородин. / Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. Специальность 08.00.01. – Тамбов: Тамбовский гос. ун-т им. Г.Р. Державина, 2011.
6. Смышляев В.А., Петренко Л.И. Конфликты в современном социальном процессе: теория и проблематика управления [Текст] / В.А. Смышляев, Л.И. Петренко. // Социально-экономические процессы современности: теория, практика, управление. Материалы Всероссийской науч. конф. / Отв. ред. Т.Н. Гоголева. – Воронеж: ВГУ – МИКТ, 2011. – 117с.

УДК 368.91

СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ: НЕОБХОДИМОСТЬ И ИТОГИ РАЗВИТИЯ В РОССИИ

Сусякова Оксана Николаевна, к.э.н., доцент,
(e-mail: finans-11@mail.ru)

Калужский филиал Финансового университета при Правительстве РФ, г.Калуга

В статье обозначены сущность и необходимость страхования жизни, проанализированы динамика и структура рынка страхования жизни в России за ряд последних лет, а также выявлены особенности и проблемы развития данного вида страхования в нашей стране.

Ключевые слова: страхование, страховой рынок, страхование жизни.

В жизни каждого человека может произойти ситуация, когда в силу определенных обстоятельств потребуются дополнительные финансовые ресурсы – на лечение, на похороны, на покупку жилья. Семья может потерять основного кормильца, работающие члены семьи могут серьезно заболеть, выйти на пенсию – во всех этих случаях резко снижается уровень жизни и, как правило, люди остаются один на один со своими финансовыми трудностями.

Мировая практика выработала достаточно эффективный механизм поддержки финансового благополучия семьи во всех вышеперечисленных случаях – договор страхования жизни, способный защитить имущественные интересы каждого человека на долгосрочную перспективу.

Согласно действующему законодательству, под страхованием жизни понимается отрасль страхования, где объектом выступают имущественные интересы, связанные с дожитием граждан до определенного возраста или срока либо наступлением иных событий в жизни граждан, а также с их смертью [1]. При этом выделяют несколько разновидностей страхования жизни: рисковое страхование жизни (предусматривает выплату при наступлении определенных страховых случаев), накопительное (предусматривает участие страхователя в инвестиционном доходе страховщика) и пенсионное страхование.

Страхование жизни во многих странах играет огромную роль в поддержании социально-экономической стабильности общества, поскольку обладает следующими преимуществами:

- страхование жизни позволяет покрыть непредвиденные дополнительные расходы при заболевании или получении инвалидности застрахованного лица, что придает ему уверенности в будущем;
- страхование жизни на случай смерти позволяет избавить семью от хлопот по организации похорон застрахованного лица, а также покрыть все финансовые расходы, связанные с этим процессом;
- страхования жизни позволяет накопить необходимую сумму денежных средств и осуществить объемные капиталовложения (покупка жилья, получение образования) без значительной нагрузки на семейный бюджет;

- договор пенсионного страхования позволяет каждому гражданину самостоятельно позаботиться об уровне и качестве жизни тогда, когда в силу возраста или состояния здоровья он не сможет полноценно трудиться и обеспечивать себя и свою семью;

- страхование жизни позволяет не только сберечь, но и увеличить накопленную сумму денежных средств путем использования их в инвестиционной деятельности страховой компании [3].

Эти и другие преимущества определяют значительную долю страхования жизни на страховых рынках и в ВВП большинства зарубежных стран: в Великобритании страхование жизни составляет более 13% ВВП, в Тайване около 12%, в Японии более 8%, во Франции около 8%, в Индии более 4% ВВП и пр. [6]. Для справки: страховой рынок России в целом составляет менее 2% ВВП нашей страны.

В Советском союзе, по оценкам экспертов, страхованием жизни было охвачено до 80-90% жителей, особой популярностью пользовались смешанное страхование жизни, страхование детей и свадебное страхование [2]. Однако с переходом к рынку и коренными преобразованиями в страховой сфере (появление частных страховых компаний, банкротство страховщиков, падение платежеспособного спроса населения) популярность страхования вообще и страхования жизни в частности резко упала. До 2012 года доля страхования жизни не превышала 3% страхового рынка России: по итогам 2009 г. – 1,7%, 2010 г. – 2,1%, 2011 г. – 2,7%.

Однако с 2011 года страхование жизни стало драйвером страхового рынка, показывая значительные темпы роста вплоть до 2014 года: если за 2010 год страхование жизни выросло на 29% по объему собранных премий, то за 2011 год рост составил 62,3%, за 2012 год – 52,6%, за 2013 год – 60,1%. В 2014 году рынок страхования жизни увеличился всего на 28%, что, однако, почти в 3 раза превышает рост по страховому рынку в целом. При этом доля страхования жизни в общем объеме собранных страховых премий на страховом рынке России по итогам 2012 года составила 6,5%, а по итогам 2014 года уже 10,9%. Наблюдается также устойчивый рост доли страхования жизни и в структуре личного страхования с 13,9% в 2009 году до 33,1% на конец 2014 года (таблица 1).

Следует отметить, что рост данного сектора страхового рынка напрямую связан с ростом банковского кредитования и страхования жизни заемщика. По оценкам экспертов, граждане нашей страны в течение 2012 года увеличили свою задолженность перед банками с 5,6 трлн. руб. до 7,7 трлн. руб. или на 38%, а в течение 2013 года задолженность выросла уже до 10 трлн. руб. или на 30%. По данным ЦБ РФ, общая кредитная задолженность населения по итогам 2014 года поднялась на 21% до 10,6 трлн. рублей. Последние годы главными продавцами полисов страхования жизни являются именно банки (доля этого канала продаж составляет порядка 70%), с помощью которых собирается более 70% премий по данному виду страхования [4].

Таблица 1 - Страховые премии, собранные страховщиками, на конец периода, млрд. рублей*

Показатель	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Всего по добровольному и обязательному страхованию	579,10	603,67	726,98	811,03	901,03	987,77
Добровольное страхование – всего	420,02	451,04	545,11	654,36	734,16	808,92
В том числе личное страхование	118,40	140,65	177,29	236,14	291,86	328,11
в том числе страхование жизни	16,53	21,32	34,61	52,81	84,93	108,53
Доля страхования жизни в общем объеме страховых премий по страховому рынку, %	1,7	2,1	2,7	6,5	9,4	10,9
Доля страхования жизни в личном страховании, %	13,9	15,2	19,5	22,4	29,1	33,1

*Таблица составлена автором на основе данных Росстата и Банка России

В 1 полугодии 2015 года темпы прироста взносов по страхованию жизни замедлились до 12,5% (для сравнения: 30,2% в 1 полугодии 2014 года, 65,5% в 1 полугодии 2013 года). Объем рынка достиг 53,4 млрд. рублей, доля страхования жизни в совокупных страховых взносах выросла и достигла 10,3% по итогам 1 полугодия 2015 года.

Следует отметить, что в 2015 году произошло значительное замедление кредитования населения, что привело к сокращению рынка страхования заемщиков: за 6 месяцев 2015 года страховщики жизни собрали 16,6 млрд. рублей по этому виду страхования, что было на 20,2% ниже, чем годом ранее. При этом активное продвижение страховщиками накопительных и инвестиционных программ страхования жизни в качестве дополнительного инструмента диверсификации личных финансовых вложений (наряду с банковскими инструментами и ПИФаами) способствовало резкому росту соответствующих сегментов страхования жизни. Объем смешанного страхования жизни в 1 полугодии 2015 года достиг 17 млрд. рублей (+23,2% к значению 1 полугодия 2014 года), объем инвестиционного страхования жизни вырос до 18,6 млрд. рублей (+57,6%) [6].

Десятка лидеров страхования жизни, на долю которых приходится более 90% всех сборов, представлена в таблице 2. Лидером рынка страхования жизни, как и годом ранее, стало ООО СК «Сбербанк страхование жизни», ее доля на рынке составляет почти 35%.

В 1 полугодии 2015 года на второе место поднялся Росгосстрах, заняв 14,2% рынка благодаря активной политике продаж долгосрочных договоров страхования жизни, в т.ч. и программ ритуального страхования. На третьем месте с почти 10% рынка находится СК «Ренессанс Жизнь», долгое время занимавшая 1 место в данном сегменте страхового рынка России. Тройку лидеров покинула СГ «Альфастрахование», а вот на 5 место в

рейтинге ворвалась страховая компания «СиВ Лайф», нарастившая за последний год премии на 74%.

Таблица 2 -ТОП-10 страховщиков жизни, 1 пг.2012-2015 гг.*

Наименование страховой компании	Место по итогам 1 полугодия				Доля на рынке, 2015 г., %	Рейтинги надежности «Эксперт РА» на 29.09.2015
	2012	2013	2014	2015		
ООО СК «Сбербанк Страхование Жизни»	12	6	1	1	34,7	A++
СГ Росгосстрах	5	3	4	2	14,2	A++
ООО «СК «Ренессанс Жизнь»	1	1	2	3	9,9	A++
СГ «Альфастрахование»	3	2	3	4	9,7	A++
ООО «Страховая компания «СиВ Лайф»	-	-	-	5	5,8	нет
ООО «СК «Райффайзен-Лайф»	10	9	6	6	3,5	A++
ЗАО «МЕТЛАЙФ»	2	4	5	7	3,2	A++
ЗАО «ВТБ-Страхование жизни»	-	-	-	8	3,1	нет
Группа Альянс	7	8	8	9	2,7	A++
ООО «ГППФ Страхование жизни»	9	10	9	10	2,5	A++

*Таблица составлена автором на основе данных Рейтингового агентства «Эксперт РА»

Однако настоящим прорывом на рынок страхования жизни можно назвать деятельность компании «ВТБ-Страхование жизни», увеличившей взносы по данному направлению в 908 раз и занявшей 3,1% рынка. Несмотря на значительное сокращение в 2014 году розничных продаж в России, группа Альянс заняла 9 место в десятке лидеров, при этом в сравнении с 2014 годом сборы выросли на 11% (в 2014 году в сравнении с 2013 годом сборы падали на 10%). Всего на страховом рынке России сейчас насчитывается чуть более 40 страховщиков жизни, в 2013 году их было 54.

Таким образом, можно сказать, что страхование жизни постепенно проникает в нашу жизнь и все больше граждан России начинают пользоваться этим механизмом защиты не только в качестве гарантии получения кредита в банке, но и как способа сохранения и повышения уровня благосостояния своей семьи в определенные жизненные периоды.

Однако, как уже отмечалось выше, страхование жизни в России пока не играет той важной роли в обеспечении социальной стабильности общества, которая характерна для большинства развитых стран. Среди основных причин этого можно назвать:

- недоверие большинства граждан нашей страны к финансовым институтам вообще и страховым компаниям в частности в силу печального опыта потери своих средств в 90-е годы;

- низкий уровень жизни (по данным Госкомстата, 22% жителей имеют среднедушевой доход от 9 тыс. до 15 тыс. рублей, почти 26% - от 15 до 25 тыс. рублей, около 15% - от 25 тыс. до 35 тыс. рублей и порядка 20% граждан имеют доходы от 35 тыс. рублей и выше), не способствующий покупке долгосрочного договора страхования жизни, который не относится к предметам первой необходимости;

- недостаточно развитая страховая культура населения, отсутствие привычки страховать;

- непрофессиональная деятельность страховых компаний, ориентированных в первую очередь на получение прибыли, не развивающих новые виды страхования и не формирующих спрос на свои услуги, навязывающих дополнительные договоры при покупке обязательного полиса страхования, не выполняющих свои обязательства при наступлении страхового случая;

- отсутствие дополнительных стимулов для страхователей заключать долгосрочные договоры страхования жизни, например, налоговые льготы и пр.

Следует отметить, что во многих странах в силу особой важности данного сегмента страхования государство предоставляет налоговые льготы страхователям, участвует в создании гарантийных фондов страховщиков жизни, стимулируя заключать долгосрочные договоры и гарантируя выплаты по действующим договорам независимо от происходящих в стране политических и экономических коллизий.

Следовательно, для дальнейшего развития страхования жизни в нашей стране необходимы дополнительные гарантии страхователям, которыми могут выступать и налоговые льготы по долгосрочным договорам жизни, и гарантийные фонды, повышающие уверенность в получении выплат, и разработка страховщиками интересных программ, направленных на сбережение и преумножение денежных средств.

Другими словами, только когда у страхователей появится заинтересованность в данной услуге и стопроцентная уверенность в выполнении страховщиками всех обязательств, тогда и можно ожидать дальнейшего развития этого важного, с точки зрения социальной стабильности общества, сегмента страхового рынка.

При этом приоритетными направлениями в развитии долгосрочного страхования жизни в ближайшей перспективе должны стать накопительное страхование жизни и пенсионное страхование, которые являются не только эффективной формой социальной защиты, способной значительно снизить нагрузку на государственные социальные институты, но и существенным источником так называемых длинных денег, потребность в которых сегодня особенно велика в России в секторе реальных инвестиций.

Список литературы

1. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 "Об организации страхового дела в Российской Федерации"/КонсультантПлюс
2. Сергиенко Н.С., Сусякова О.Н. Государственное страхование в первой половине XX века//Аудит и финансовый анализ. 2015. №3, с. 406-410
3. Сусякова О.Н. Ритуальное страхование как один из видов страхования жизни//Научное обозрение. 2014. № 9-1. С.30-32
4. Официальный сайт «Агентства страховых новостей АСН» [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <http://www.asn-news.ru>
5. Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: <http://www.cbr.ru/>
6. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: <http://raexpert.ru>
7. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] - Режим доступа – URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/finans/fin42.htm

Suslyakova Oksana

*Ph. D., associate Professor of Department "Finance and credit"
(e-mail: finans-11@mail.ru)*

Kaluga branch of Financial University

LIFE INSURANCE: THE NEED FOR AND RESULTS OF DEVELOPMENT IN RUSSIA

Abstract: the article outlines the nature and necessity of life insurance, analyzed the dynamics and structure of the life insurance market in Russia over the past several years, as well as the peculiarities and problems of development of this type of insurance in our country.

Keywords: insurance, insurance market, life insurance.

УДК 338

ВЗАИМОСВЯЗЬ СОСТОЯНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА И РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ

Сысоева Мальвина Анатольевна, студентка

(malvina.sisoeva@mail.ru)

*Белгородский государственный технологический университет
им. В. Г. Шухова*

В статье рассматривается состояние инвестиционного климата регионального рынка недвижимости, роль и место рынка недвижимости в общерегиональной экономике, рейтинг инвестиционной привлекательности, а так же раскрываются факторы влияющие на процесс развития инвестиционного потенциала.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный климат, инвестиционная привлекательность, инвестиционные риски, рейтинг, рынок недвижимости.

Анализ инвестиционного климата в экономике региона является важным элементом выработки управленческих решений по привлечению и использованию капитала для инвестиций в недвижимость, поскольку он дает

системное представление о факторах, воздействующих на инвестора, предоставляет возможность глубже оценить ситуацию и строить прогнозы развития рынка недвижимости.

Авторами экономической литературы понятие инвестиционный климат трактуется практически одинаково как экономические, политические, финансовые условия, оказывающие влияние на приток внутренних и внешних инвестиций в экономику страны и характеризуется политической устойчивостью, наличием законодательной базы, умеренными налогами, льготами, представляемыми инвесторам [2].

Региональный инвестиционный климат представляет собой систему законодательно-правовых, экономико-географических и социо-культурных условий формирования регионального инвестиционного рынка. Он образуется под воздействием многообразия взаимосвязанных процессов, которые характеризуются как инвестиционный потенциал региона, и включает в себя две составляющие - инвестиционную активность в регионе и его инвестиционную привлекательность, которые являются функционально взаимосвязанными [3].

Инвестиционная активность влияет на складывающуюся в регионе инвестиционную ситуацию, которая характеризуется интенсивностью инвестиционной деятельности в регионе и эффективностью происходящих инвестиционных процессов.

Инвестиционная привлекательность региона представляет собой совокупность различных объективных признаков, свойств, средств и возможностей, которая определяется состоянием внутренней и внешней среды предмета инвестирования (внутренняя среда предмета инвестирования определяется структурой, кадрами, технологией и задачами деятельности, внешняя среда - обладает собственными характеристиками, определяющими ее эффективность), и формируется из региональных инвестиционных рисков и инвестиционного потенциала региона [4].

Основополагающей задачей инвестора является соотнесение региональных факторов со спецификой того или иного проекта, и как результат, принятие решения об инвестировании в проект или отказ от него. Часто инвесторы не располагают систематизированными методами оценки инвестиционной привлекательности и принимают решение, основываясь на основе субъективного представления о регионе.

За последнее время разработано множество методик оценки инвестиционного климата. Цель большинства из них - привлечь внимание отечественных и зарубежных инвесторов к потенциальным региональным инвестиционным проектам, способствующим социально-экономическому развитию региона [5].

Самой популярной и доступной формой представления инвестиционной привлекательности регионов являются рейтинги инвестиционной привлекательности. Первоначальный процесс составления рейтингов вышел из США.

В России составлением рейтингов с середины 1990-х годов занимаются агентства «Moody's Investors», «Standard&Poor's», «Эксперт-РА» и Банком Австрии. Желание уйти от влияния международных методик и лучше учесть региональную специфику привело к возникновению в 1997 году первого российского агентства «Эксперт-РА» [6].

К примеру, согласно методике рейтингового агентства «Эксперт» интегральные оценки потенциалов и рисков состоят из 9 видов потенциалов и 6 видов рисков. Результатом оценки инвестиционной привлекательности является распределение регионов по значениям потенциалов и рисков на группы показателей [8].

Многие регионы обладают не проявленными достоинствами, оценить которые можно при проведении анализа регионов в целом. Как следствие, наиболее эффективное размещение строительных объектов улучшит региональный инвестиционный климат, что в итоге выразится в появлении устойчивых инвестиционных мотиваций. Потенциальный инвестор сначала выбирает, в какой объект недвижимости собирается вкладывать средства (будь то объект жилой недвижимости или объект коммерческой производственной недвижимости) и решает какой регион наиболее выгодно инвестировать.

В качестве выгоды не всегда может выступать прибыль. Довольно часто целью инвестирования может выступать желание закрепиться на новом рынке, либо другие нетривиальные идеи, заложенные инвестором. Однако какие бы цели не ставил перед собой инвестор, для уменьшения субъективности в процессе инвестирования и, как следствие, для улучшения экономики на региональном уровне необходимо провести грамотную оценку инвестиционной привлекательности регионов, и как наглядное отражение ранжировать регионы в виде рейтинга, отражающего состояние инвестиционного климата в них.

Строительство недвижимости в последние годы ведется практически во всех развитых регионах России. При этом данный сегмент рынка формируется усилиями как внешних, так и местных инвесторов.

Российские регионы привлекательны для инвесторов, однако характеризуются умеренными и высокими инвестиционными рисками. Согласно рейтингу инвестиционной привлекательности регионов за 2004 - 2005 гг., составленному рейтинговым агентством «Эксперт РА», Санкт-Петербург занимает первое место по сочетанию высокого потенциала с умеренным риском (ранее он демонстрировал такие показатели в рейтинге 1997-1998 гг.). Лидерство Санкт-Петербургу обеспечил, прежде всего, минимальный уровень социального риска.

Зависимость рынка недвижимости от состояния реального сектора экономики проявляется, прежде всего, в формировании конечного спроса на рынке недвижимости со стороны пользователей. Важнейшими факторами здесь являются:

- уровень и темпы экономического развития экономики на националь-

ном, региональном и местном уровнях (определяют динамику цен спроса на рынке недвижимости и активность рынка);

- уровень развития строительной отрасли и производства строительных материалов (определяют возможные объемы и структуру предложения на рынке);

- уровень доходов населения (влияет на спрос на рынке жилой недвижимости) и т.д.

В свою очередь развитие рынка недвижимости само по себе является фактором, обеспечивающим рост спроса на продукцию смежных отраслей экономики, таких как производство строительных работ, стройматериалов, мебели, других предметов длительного пользования. Не случайно развитие сферы недвижимости часто рассматривается как своеобразный локомотив, способный обеспечить увеличение объемов валового продукта в экономике.

По оценкам китайских экономистов, каждые 100 юаней, вложенных в жилье, могут создавать в смежных отраслях спрос в размере 170–220 юаней, каждые 100 юаней, потраченных на покупку недвижимости, могут вызвать покупку других товаров на 130 - 150 юаней, каждые 10% роста жилищного строительства могут вызвать прирост валового внутреннего продукта на 1%, каждые 100 новых рабочих мест в строительстве могут вызвать появление 200 новых рабочих мест в смежных отраслях [10].

Поскольку рынок недвижимости отчасти может быть отнесен по закономерностям своего функционирования к финансовому рынку, то противоречия между финансовым рынком и реальной экономикой характерны и для взаимосвязи рынка недвижимости и реального сектора экономики. Так, рост доходности инвестиций в недвижимость может оказаться фактором, который будет способствовать оттоку средств из реального сектора экономики, что может снизить темпы его роста.

Одни специалисты, считают, что инвестиции в недвижимость, рост активности на рынке недвижимости стимулируют развитие экономики. Другие напротив - инвестиции в недвижимость означают отвлечение финансовых ресурсов из других секторов экономики, а, следовательно, ведут к снижению темпов экономического роста, в итоге – к экономическому спаду.

В данном случае нельзя сказать, чья позиция сторон права, поскольку сама природа недвижимости действительно имеет двойственную природу.

Для улучшения инвестиционного климата и развития рыночных отношений на рынке недвижимости предполагается реализация мероприятий по формированию и отработке механизмов проектного управления инвестициями. Реализация проектов на условиях государственно-частного партнерства позволит повысить инвестиционную привлекательность рассматриваемой отрасли, обеспечить необходимый приток капитала для достижения прогнозируемых на среднесрочную перспективу количественных и качественных показателей ее работы. Будут осуществляться мероприятия

по разработке проектной и конкурсной документации, организации проектно - изыскательских работ, выкупу земли и строительству объектов, обеспечивающих комплексное развитие недвижимости. Реализация данных мероприятий невозможна без привлечения внебюджетных средств, средств бюджетов субъектов Российской Федерации и других институтов развития.

Список литературы

1. Абакумов Р.Г., Ктрина А.А. Разработка ключевых основ инновационного механизма управления воспроизводством основных средств // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 8-11.
2. Абакумов Р.Г. Методология системного исследования управления воспроизводством основных средств // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 4. С. 120-123.
3. Меренкова К.А., Абакумов Р.Г. Вероятностная оценка эффективности и риска проектов инновационного воспроизводства основных средств // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 56-58.
4. Абакумов Р.Г. Методика экономического обоснования выбора критерия эффективности управления воспроизводством основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2013. № 4. С. 111-115.
5. Абакумов Р.Г. Сущностные аспекты цикла воспроизводства основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2014. № 4. С. 116-117.
6. Абакумов Р.Г., Гасанова А.Ш.К. Инвестиционная политика Белгородской области // Молодежь и XXI век - 2015 материалы V Международной молодежной научной конференции в 3-х томах. Ответственный редактор: Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 12-15.
7. Абакумов Р.Г., Цымбалюк Н.П. Инновационные процессы как фактор ускорения процесса воспроизводства основных средств // Современные тенденции развития науки и производства Сборник материалов II Международной научно-практической конференции. Западно-Сибирский научный центр. Кемерово, 2015. С. 126-129.
8. Крылова Д.Д., Абакумов Р.Г. Проблемы оценки инновации в инвестиционно-строительной сфере // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты. Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 161-164.
9. Абакумов Р.Г. Теоретические аспекты управления воспроизводством основных средств в рамках концепции обновления инновационной среды // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 146-149.
10. Абакумов Р.Г. Индикаторы анализа состояния управления воспроизводством основных средств на макро- и микроуровне // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 5. С. 261-264.
11. Абакумов Р.Г., Кукин А.Н. Разработка механизма инновационного управления воспроизводством основных средств // Современные тенденции развития науки и производства. Сборник материалов Международной научно-практической конференции : в 4-х томах. Западно-Сибирский научный центр, Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева, Международный научно-образовательный центр КузГТУ-Arena Multimedia. Кемерово, 2014. С. 11.

Belgorod Shukhov State Technological University, Belgorod, Russia

THE RELATIONSHIP OF INVESTMENT CLIMATE AND REGIONAL REAL ESTATE MARKET

Abstract. In the article it is covered the state of the investment climate of the regional real estate market, the role and place of the real estate market in the region-wide economy, the rating of investment attractiveness, it also it is covered the factors influencing the development of the investment potential.

Ke words: investments, investment climate, investment attractiveness, investment risk rating, the real estate market.

УДК 330.131

ПРИНЦИПЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИПОТЕЧНОГО ЖИЛИЩНОГО КРЕДИТОВАНИЯ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ И КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

Толстых Ирина Александровна, к.э.н., доцент

Воронежский государственный технический университет,

г. Воронеж, Россия

(e-mail: tolsira@yandex.ru)

В данной статье раскрываются некоторые факты ипотечного жилищного кредитования в России, приводятся официальные данные Федеральной службы государственной статистики и Агентства по ипотечному жилищному кредитованию, изложены цели и меры государственного регулирования рынка ипотечного кредитования для достижения и реализации которых предлагается использовать принципы, позволяющие добиться повышения уровня и качества жизни населения.

Ключевые слова: уровень жизни, качество жизни, ипотечный жилищный кредит, принципы реализации и развития ипотечного жилищного кредитования.

Формирование и развитие инновационной экономики способно существенно увеличить потенциал развития общества, который отражается в эффективности и качестве экономического роста. При этом именно качество экономического роста, характеризует социальную направленность страны. В модели экономического развития с доминированием инновационной составляющей соответствующая роль принадлежит повышению уровня качества жизни населения.

В настоящее время органы исполнительной власти в России, в лице Федеральной службы государственной статистики не проводят четкого разграничения между понятиями уровень и качество жизни населения, представляя официальную информацию по группе показателей «Уровень жизни»¹¹, которая включает в себя следующие подгруппы – доходы, расходы и сбережения населения; социальное обеспечение и социальная помощь;

распределение доходов населения; прожиточный минимум; уровень бедности; доходы, расходы и условия проживания домашних хозяйств, а также потребительские ожидания населения [1].

Общество должно стремиться к более полному удовлетворению потребностей своих членов. Однако, наиболее уязвимыми в реальной действительности, остаются экзистенциальные¹² потребности, а именно, потребности в безопасности человеческой жизни, реализуемые через комфорт, постоянство условий жизни, безопасность существования и уверенность в будущем [7]. Данные потребности являются базовыми по своей сути, и формируют устойчивую основу для развития инновационной экономики и гражданского общества в целом [6]. Таким образом, наличие у российских домашних хозяйств собственного (или в наем) жилья, отвечающего всем требованиям и со стороны государства, и личностным критериям качественного проживания будет являться необходимым фактором такого развития.

По данным, представленным Росстатом (Комплексное наблюдение условий жизни населения РФ) в 2014 году были определены и оценены предполагаемые источники денежных средств на приобретение или строительство жилья домохозяйствами. Такими источниками были: субсидии на приобретение жилья – 4,2 % семей используют этот механизм; средства материнского капитала – 20,8 %; продажа имеющегося жилья для покупки другого – 37,1 %; ипотечный кредит – 45,4 %; другие источники (в том числе за счет собственных средств) – 39,5 %. Данное Комплексное наблюдение показало, что практически каждая вторая семья в России планировала использовать ипотечный кредит для улучшения своих жилищных условий.

По решению Правительства Российской Федерации создано и функционирует с 1997 года Агентство по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК). Миссией данного института развития в жилищной сфере является повышение доступности жилья и создание комфортных и благоприятных условий проживания для граждан России [2].

В соответствии с аналитикой, представленной АИЖК¹³ за последние три завершённых года (рис. 1), можно заметить разнонаправленные тенденции – наибольший рост выдачи ипотечных кредитов наблюдается в декабре каждого года; в 2014 году по отношению к 2013 году наблюдался положительный прирост ипотечных кредитов в диапазоне от 13 до 52%; в 2015 году наблюдается существенное сокращение объемов кредитования не только в помесечном сравнении с предыдущим периодом, но так же и с годом ранее, в среднем падение составляет от 11 % в январе до 55% в марте-апреле.

¹² от лат. экзистенция – существование

¹³ <http://www.ahml.ru/ru/agency/analytics/diagrams/>

¹¹ http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/level/

Всего за 10 месяцев 2015 года выдано 526,8 тыс. ипотечных кредитов на общую сумму 872,8 млрд рублей, что ниже уровня января-октября 2014 года на 37% в стоимостном и на 34% в количественном выражении. Средняя сумма рублевого ипотечного кредита в январе-октябре 2015 года составила 1,65 млн рублей (по итогам 2014 года – 1,73 млн рублей) [3, с.5]. Данная ситуация говорит о снижении доступности ипотеки для российской семьи на фоне нестабильной внутренней и внешней политики государства, что в ближайшей перспективе не будет способствовать росту качества жизни в разрезе удовлетворенности жилищными условиями и возможностью их улучшения.

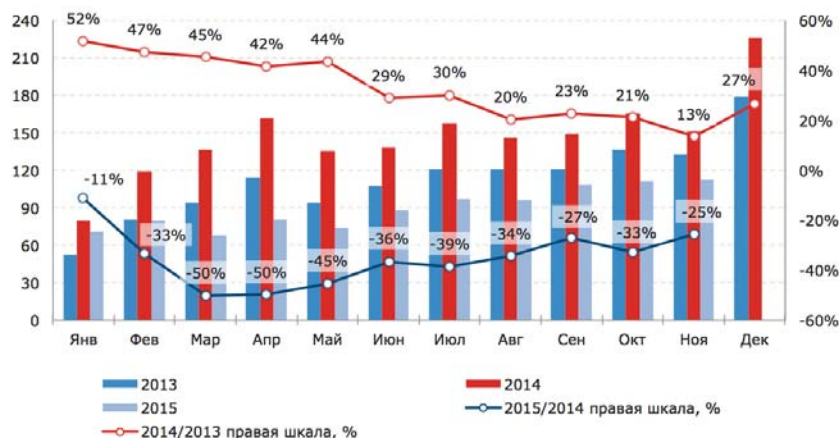


Рисунок 1 – Динамика объёма выдачи ипотечных кредитов (левая шкала, млрд руб.) и годовые темпы роста (правая шкала, %) в 2013-2015 гг., ежемесячно [3]

Объёмы просроченной задолженности по ипотечным кредитам с января 2010 года по январь 2013 года имели тенденцию к сокращению с 70 до 50 млрд рублей. Однако к декабрю 2015 года наметилась резкая негативная динамика – задолженность по ипотечным кредитам возросла более чем в 2 раза и составила 117 млрд рублей (рис. 2).

Аналогичную динамику, имеет показатель «Доля просроченной задолженности свыше 90 дней в общем объёме всей задолженности по ипотечным кредитам». Положительная динамика, закончилась в январе 2014 года на величине 2,0 %, опустившись с 6,9 % в феврале 2010 года, затем отмечается разворот тренда, и просроченная задолженность возросла до 3,1 % в конце 2015 года.

Сложившаяся ситуация прежде всего связана с влиянием в последний год на сектор домашних хозяйств общих отрицательных факторов национальной экономики, а именно: отсутствие экономического роста, т.е. сни-

жение ВВП на 3,7 %; снижение реальных располагаемых денежных доходов в среднем на 4 %; рост безработицы на 0,4 % до 5,6%; инфляция достигла 12,9 %, ослабления курса рубля и др. Предпосылки нестабильного положения Российской Федерации были заложены в 2014 году под влиянием дестабилизирующих факторов мировой политики.

В ноябре 2014 года Правительство РФ утверждает «Стратегию развития ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации до 2020 года», в которой представлены основные меры и мероприятия по развитию рынка ипотечного жилищного кредитования и повышению его эффективности.



Рисунок 2 – Динамика объёмов просроченной задолженности по ипотечным кредитам со сроком задержки платежей свыше 90 дней в 2010-2015 гг. [3]

Стратегия Правительства была разработана в соответствии с задачами государственной политики, определенной в Указе Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 600 «О мерах по обеспечению граждан Российской Федерации доступным и комфортным жильем и повышению качества жилищно-коммунальных услуг», в котором определено, что для повышения уровня и качества жизни населения страны необходимо:

1) до 2018 года:

- снижение показателя превышения среднего уровня процентной ставки по ипотечному жилищному кредиту (в рублях) по отношению к индексу потребительских цен до уровня не более 2,2 процентных пункта;
- увеличение количества выдаваемых ипотечных жилищных кредитов до 815 тысяч в год;
- создание для граждан Российской Федерации возможности улучшения жилищных условий не реже одного раза в 15 лет;

- снижение стоимости одного квадратного метра жилья на 20 процентов путем увеличения объема ввода в эксплуатацию жилья экономического класса;

2) до 2020 года – предоставление доступного и комфортного жилья 60 процентам российских семей, желающих улучшить свои жилищные условия [4].

Для достижения вышеизложенных целевых показателей Правительство предлагает следующие основные мероприятия:

- меры по повышению эффективности первичного рынка ипотечного жилищного кредитования;
- меры, направленные на повышение доступности жилья через снижение процентных ставок по соответствующим кредитам;
- меры по формированию системы привлечения долгосрочных ресурсов на рынок ипотечного жилищного кредитования;
- меры по созданию надежной и эффективной инфраструктуры рынка ипотечного жилищного кредитования и др.

Предложенные правительством меры по стабилизации отношений на рынке ипотечного кредитования России, по нашему мнению, необходимо реализовывать, опираясь на определенные принципы, реализация которых в системе позволит, говорит об эффективности проведенных мероприятий в среднесрочной и долгосрочной перспективе. По нашему мнению, можно определить следующие принципы реализации и развития ипотечного жилищного кредитования для повышения уровня и качества жизни населения, а именно:

- принцип конкуренции. Предполагается мотивация участников рынка к инновациям, на основе совершенствования самого процесса ипотечного жилищного кредитования, при этом должно быть сокращение сроков оборота капитала, улучшение качества предоставляемых услуг при сокращении издержек, в том числе и транзакционных¹⁴ [5];

- принцип доступности. Все большее количество российских семей нуждающихся в улучшении жилищных условий должны иметь возможность воспользоваться ипотечным жилищным кредитом при отсутствии других источников финансирования. Одним из целевых показателей развития данного рынка, отраженного в Стратегии, является доля семей, имеющих возможность приобрести жилье, соответствующее стандартам обеспечения жилыми помещениями, с помощью собственных и заемных средств, в общем количестве семей к 2017 году должно составить 0,37, а к 2020 году – 0,50;

- принцип стандартизации и унификации информации и других элементов системы. Стандартизировать необходимо несколько направлений функционирования рынка ипотечного жилищного кредитования, а именно, стандарты предоставления информации, документации, квалификацион-

ных требований к соответствующим участникам рынка, стандарты сопровождения сделок и взыскания по ним, а также по оценке рисков;

- принцип открытости информации. Для всех участников рынка ипотечного жилищного кредитования (кредитор, заемщик, рейтинговое агентство, страховщик и др.) должны быть созданы одинаковые условия доступа к системе бюро кредитных историй и другим федеральным и региональным базам данных для повышения эффективности принимаемых решений;

- принцип дифференциации ипотечных жилищных кредитов. Необходимо развивать и расширять сферу реализации данных кредитов, а это возможно при условии реализации целей граждан, юридических лиц и объединений граждан (кооперативов) и создание различных механизмов их достижения;

- принцип стандартизации оценочной деятельности. Создание единой прозрачной системы расчета базы для определения рыночных цен на жилье позволит нивелировать риски в случае реализации имущества должников (попавших в затруднительное положение при оплате кредита) в ходе исполнительного производства и тем самым защитить их интересы;

- принцип повышения финансовой грамотности населения. Принимая, высокорисковые решения заемщик должен иметь возможность получить полную информацию о продукте, однако базовые знания желательно формировать на уровне среднего общего образования в рамках отдельной темы в курсе «Обществознание»;

- принцип устойчивости и ликвидности рынка ипотечных кредитов. Осуществляя выпуск ипотечных ценных бумаг возможно привлечение дополнительных средств на рынок (за счет российских институциональных инвесторов – инвестиционные и пенсионные фонды и др.) по более низкой цене и на более длительный срок.

Таким образом, успешная реализация перечисленных принципов возможна только при условии, что ожидания кредиторов и заемщиков, посредников и государственных структур, т.е. всех субъектов вовлеченных в кредитный процесс, будут положительными. При этом исполнение данных принципов, должно соблюдаться на федеральном, региональном и муниципальном уровне национальной экономики. Эффективное вовлечение всех участников процесса по ипотечному жилищному кредитованию в осуществление принципиальных позиций позволит не только повысить уровень жизни российского населения, но и перейти на более качественную ступень развития.

Список литературы

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru>
2. Официальный сайт Агентства по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК). URL: <http://www.ahml.ru>

¹⁴ Связанные с подготовкой и оформлением различных сделок.

3. Развитие рынка ипотечного жилищного кредитования и деятельность АО «АИЖК» // Аналитический отчет. – Аналитический центр АО «АИЖК», 2015. – №12. – С. 5.

4. Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. N 600 «О мерах по обеспечению граждан Российской Федерации доступным и комфортным жильем и повышению качества жилищно-коммунальных услуг» // Система ГАРАНТ. URL: <http://base.garant.ru/70170944/#ixzz3ztejEgQU>

5. Смышляев В.А. Организационные структуры формирования и развития интеллектуального капитала наукоемких предприятий [Текст] / В.А. Смышляев // Организатор производства. 2012. Т. 53. №2. С. 75-79.

6. Смышляев В.А. Экополитология (Политическая экология): учебное пособие [Текст] / В.А. Смышляев. – Воронеж: ВГУ – ВГТУ – «Научная книга», 2011. – 363с.

7. Бородина Т.А. Экономический механизм финансирования здравоохранения [Текст] / Т.А. Бородина. – Воронеж: ГОУ ВПО «Воронежский гос. технический ун-т», 2010. – с. 132.

*Tolstykh Irina Aleksandrovna, candidate of Economics, associate Professor
Voronezh state technical University, Voronezh, Russia
(e-mail: tolsira@yandex.ru)*

PRINCIPLES OF REALIZATION OF MORTGAGE HOUSING CREDITING TO INCREASE THE LEVEL AND QUALITY OF LIFE OF THE POPULATION

Abstract. This article reveals some facts of mortgage lending in Russia, are the official data of the Federal service of state statistics and Agency for housing mortgage lending, outlines the goals and measures of state regulation of the mortgage lending market and to achieve the implementation of which is proposed to use principles that allow to increase the level and quality of life of the population.

Keywords: living standard, quality of life, housing mortgage loan, the principles for the implementation and development of mortgage lending.

УДК 342.57

ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ ОБЩЕСТВЕННОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ КАК СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА УЧАСТИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

*Торубарова Наталья Васильевна, магистрант
(e-mail: natali.torubarova@yandex.ru)*

*Курский институт социального образования (филиал) РГСУ
г.Курск, Россия*

*Чернышев Алексей Игоревич, к.и.н., доцент
(e-mail: alexchernn@mail.ru)*

*Курский институт социального образования (филиал) РГСУ
г.Курск, Россия*

Целью данной статьи является анализ территориального общественного самоуправления как формы участия населения в осуществлении местного самоуправления и совершенствование взаимодействия местных органов власти и территориального общественного самоуправления.

Ключевые слова: территориальное общественное самоуправление, местное самоуправление, правовой статус ТОС, сущность ТОС, выгоды.

Как сказал первый вице-премьер Дмитрий Медведев, выступая на конгрессе местных и региональных властей Европы 14 ноября 2006 года:

«Наши граждане должны привыкнуть к тому, что власть начинается не в Москве, в Кремле, а начинается внизу. Но эта власть имеет особую форму: это местное самоуправление, это не публичная власть в классическом исполнении, а власть самих жителей».

То есть, область местного самоуправления является одной из тех областей, где прогресс, движение вперед невозможны без участия граждан (населения), их воли и желания сделать свою жизнь лучше. Действительно, государство при всём желании не сможет поставить в каждом доме или дворе специального уполномоченного, который бы «и днем, и ночью» решал бы все проблемы и задачи за самих граждан. Невозможно в первую очередь потому, что кроме самих граждан никто не решит лучше стоящих перед ними задач, пусть даже и методом проб и ошибок. Общеизвестно, что нельзя и невозможно создать гражданское общество «сверху». Оно может быть создано только снизу путём совместной работы граждан по решению своих задач и проблем. Всякое дело начинается с малого – со своего села, своего дома, своего микрорайона. Сделать «малое» дело довольно легко и одновременно сложно. Легко – потому что оно осязаемо и хорошо виден конечный результат. Сложно – для того, чтобы посадить дерево во дворе или привести его в порядок нужно договориться с соседями, проявить инициативу стать первым, сделав первый шаг. Должна повыситься ответственность жителей населения, важно, чтобы каждый человек понял, что именно он, а не органы муниципальной власти, у которой есть свои определенные функции, является подлинным хозяином той территории, на которой живет. Важно понять, наконец, каждый житель села является не только хозяином своего собственного дома, но и настоящим владельцем поселения.

ТОС (территориальное общественное самоуправление) – это самая первая ячейка самоуправления, которая может и должна работать вместе с местной властью, а в некоторых вопросах и являться этой властью на местах. Этот вариант никому не предлагается, но такой способ может и должен существовать при активной позиции граждан, ибо именно он и защищает их права.

Как показывает статистика, в целом по России чаще всего ТОС создаются в городских поселениях и городских округах. Однако, на наш взгляд, ТОС имеет больше перспектив развития в сельских, нежели в городских поселениях. Оно позволяет преодолеть проблему нескоординированности и неэффективности управления и решения вопросов местного значения в таких поселениях, порожденную протяженностью сельских территорий и

сложным составом сельских поселений, включающих в себя большое количество сельских населенных пунктов.

Безусловно, в сельских поселениях есть инициативные и готовые к созданию ТОС граждане, однако немногие из них сумеют самостоятельно и оперативно разобраться в текущем законодательстве, касающемся территориального общественного самоуправления.

Правовой статус территориального общественного самоуправления точно определен статьей 27 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и ее 1 пунктом: территориальное общественное самоуправление – это форма участия населения в осуществлении местного самоуправления, основанная на самоорганизации граждан по месту их жительства.¹⁵ Предметом своей деятельности ТОС имеет вопросы местного значения, но при этом, не являясь формой власти, не принимает общеобязательные решения, а осуществляет собственные инициативы в этих вопросах, направленные на решение конкретных задач в обеспечение собственной жизнедеятельности.

В соответствии с действующим федеральным законом органы ТОС обособлены от органов местного самоуправления и не включены в их систему.

Сущность ТОС, способ формирования этих органов не допускают передачи органам территориального общественного самоуправления властных прав в отношении граждан и юридических лиц. Формирование такого властного института противоречит основам конституционного строя Российской Федерации. Непонимание сущности ТОС приводит к возникновению ряда проблем в организации деятельности территориального общественного самоуправления, отказа населения от участия, а иногда и противодействие работе таких псевдо ТОС, заменяющих подлинную самостоятельность граждан.

Важность такого института как территориальное общественное самоуправление обусловлена тем, что ТОС способствует воспитанию гражданского самосознания, организации активного сотрудничества власти и народа, преодолению пассивности и иждивенческих настроений населения. Исходя из этого, органы государственной власти и местного самоуправления должны способствовать созданию ТОС, проводить разъяснительную работу среди населения, создавать условия для формирования и деятельности органов территориального общественного самоуправления. Существенную помощь здесь могут оказать депутаты от соответствующих избирательных округов.

Однако необходимо учитывать, что органы ТОС могут создаваться только по инициативе населения, а их компетенция определяется самими гражданами при формировании этих органов, так как именно граждане са-

ми решают какие собственные инициативы, они будут осуществлять в вопросах местного значения.

В первую очередь, как законодательством, так и уставом муниципального образования должно быть установлено право граждан на осуществление территориального общественного самоуправления и определены гарантии такого права. Серьезным является вопрос об установлении территорий, на которых осуществляется ТОС. Поскольку под ТОС понимается самоорганизация граждан по месту их жительства, имеет смысл предоставить право выбора территории, на которой будет осуществляться ТОС, самим гражданам, а органам местного самоуправления лишь установить границы этих территорий.

Наиболее распространенным является создание органов ТОС в городах и поселках на территории дворов, улиц, кварталов. Возможно формирование органов ТОС и в микрорайонах, однако, такие органы обычно создаются для решения более крупных и единичных задач (экологических, градостроительных, создания добровольных дружин по охране общественного порядка, организации работы с молодежью). В сельской местности возможно создание органов ТОС в мелких поселениях, не являющихся муниципальными образованиями.

Большое значение имеет наличие нормативной правовой базы, регламентирующей деятельность органов ТОС.

Такую нормативную правовую базу составляют:

- Федеральный Закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 6.10.2003 №131-ФЗ.
- Уставы муниципальных образований.

В настоящее время не представляется возможным эффективного общественного самоуправления в связи с имеющей место законодательной неурегулированностью вопросов собственности и разграничения предметов ведения и полномочий по линии «Федеральный центр - субъект Федерации - местное самоуправление». Разрешение возникающих противоречий возможно при закреплении за органами ТОС правового статуса. Для этого предлагаю создать Федеральный закон «Об органах территориального общественного самоуправления».

Территориальное общественное самоуправление населения – это самоорганизация граждан по месту их жительства на данной территории муниципального образования для самостоятельного и под свою ответственность осуществления собственных инициатив в вопросах местного значения непосредственно населением, а также через избираемые ими органы (уполномоченных выборных лиц).

ТОС осуществляется на принципах:

- добровольности объединения;
- равноправия граждан;
- законности;
- защиты прав и интересов населения территории ТОС;

¹⁵ Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ"

- свободного волеизъявления граждан на собраниях (сходах), конференциях;
- выборности и подконтрольности органов и уполномоченных выборных лиц населению данной территории;
- самостоятельности и ответственности в принятии и реализации собственных решений и инициатив;
- сочетания интересов населения территории ТОС, прав человека и гражданина, интересов всех жителей муниципального образования;
- гласности и учета общественного мнения¹⁶.

ТОС осуществляется гражданами:

- в отдельных поселениях (в городах, поселках, селах, деревнях и иных поселениях), или на части их территорий (в микрорайонах, кварталах, на улицах, во дворах, в домах и на иных территориях);
- на территории нескольких поселений, в совокупности не являющихся муниципальным образованием (в сельском округе, ряде деревень и на иных территориях).

Система ТОС населения включает в себя:

- общие собрания (сходы), в том числе земские, конференции и иные формы осуществления непосредственной демократии гражданами;
- органы ТОС - советы, комитеты или иные органы общественного самоуправления микрорайонов, жилых комплексов, поселков, деревень, кварталов, улиц, домов и других территорий, входящих в состав муниципального образования;
- уполномоченные выборные лица ТОС.

Территориальные границы ТОС устанавливаются с учетом его исторических, местных традиций и особенностей по предложению граждан органом местного самоуправления. ТОС в пределах своих полномочий самостоятельно. Органы ТОС различных территориальных образований не подчинены друг другу.

Подводя итоги, следует сказать, что территориальное общественное самоуправление в сельских поселениях — перспективный и полезный в практическом отношении институт. От него во многом зависит жизнеспособность отдельных сельских населенных пунктов в рамках укрупненных сельских поселений. В развитии ТОС напрямую заинтересованы как власть, так и население.

Выгоды от ТОС для власти:

- появляется первичный (базовый) элемент местного самоуправления, местные проблемы решаются самими жителями;
- эффективно используются бюджетные средства;
- появляется прозрачность в расходовании бюджетных и иных средств;

- появляется активный и квалифицированный резерв кадров муниципальной службы;
 - у муниципальных органов появляется возможность решать значимые для данного муниципалитета вопросы;
 - налаживается связь руководителей муниципалитета с населением;
- Выгоды от ТОС для населения самоуправляющейся территории:
- решаются проблемы конкретного жителя;
 - улучшаются условия жизни на территории;
 - привлекаются дополнительные средства для решения существенных проблем;
 - самореализуется активная часть населения;
 - становится реально контролировать деятельность депутатов от территории всех уровней власти.

Список литературы

1. Васильев С.А. Территориальное общественное самоуправление как модернизированная форма управления сельскими поселениями // Государственная власть и местное самоуправление. - 2010. - № 3. - С. 16-18.
2. Зотов В.Б. Система муниципального управления / В.Б. Зотов. - 5-е изд., испр. и доп. - Ростов н/д: Феникс, 2010. - 717с.
3. Конституция Российской Федерации - М: Юридическая литература, 1993. - 64 с
4. Нуденко, Л.А. Непосредственная демократия в системе местного самоуправления России: теоретические основы / Л.А. Нуденко. М., 2004. - 370с.
5. Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» // Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

TERRITORIAL PUBLIC SELF-GOVERNMENT AS A MODERN FORM OF POPULAR PARTICIPATION IN LOCAL GOVERNMENT

Torubarova Natalie Vasilievna., undergraduate

(e-mail: natali.torubarova@yandex.ru)

Chernyshev Aleksei Igorevich, candidate of historical Sciences, associate Professor

(e-mail: alexchernn@mail.ru)

Kursk Institute of social education (branch) RGSU

Kursk, Russia

the Purpose of this article is the analysis of the territorial public self-government as a form of public participation in local government and the improvement of interaction between local authorities and territorial self-government.

Keywords: territorial public self management, local government, legal status of CBT, the essence of CBT, the benefit.

¹⁶ Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ"

ОСОБЕННОСТИ ДЕПОЗИТНЫХ И СБЕРЕГАТЕЛЬНЫХ СЕРТИФИКАТОВ

Углицких Ольга Николаевна, к.э.н., доцент

Клишина Юлия Евгеньевна, к.э.н., доцент

кафедра "Финансы, кредит и страховое дело"

Ставропольский государственный аграрный университет

Горохов Александр Анатольевич, к.т.н., доцент

Юго-Западный государственный университет, Россия

Аннотация: в статье рассмотрены особенности и отличительные признаки сберегательных и депозитных сертификатов, описаны типы депозитных сертификатов и порядок их налогообложения.

Ключевые слова: депозитный сертификат, сберегательный сертификат.

Коммерческие банки являются посредниками на финансовом рынке, могут выступать эмитентами различных видов ценных бумаг. Они эмитируют как акции и облигации, так и инструменты денежного рынка – депозитные и сберегательные сертификаты.

Коммерческие банки с целью привлечения дополнительных денежных средств осуществляют выпуск ценных бумаг – сертификатов (денежный документ - удостоверение). В зависимости от ориентации на инвестора сертификаты делятся на депозитные и сберегательные. Выпускаемые банком сертификаты должны соответствовать предъявленным требованиям (качество бумаги, наличие степеней защиты, присутствие необходимых реквизитов).

Депозитные и сберегательные сертификаты Гражданским кодексом РФ отнесены к числу ценных бумаг, их бланки должны изготавливаться с учетом требований предъявляемых к изготовлению бланков ценных бумаг. Изготовление бланков сберегательных сертификатов производится только полиграфическим предприятием, получившим от Министерства финансов Российской Федерации лицензию на производство бланков ценных бумаг.

Депозитный сертификат – ценная бумага, которая удовлетворяет сумму внесенного в банк вклада юридического лица и права вкладчика на получение по истечении установленного срока суммы депозита (вклада) и обусловленных в сертификате процентов в банке, выдавшем сертификат.

Существует несколько типов депозитных сертификатов.

1. Депозитные сертификаты до востребования. По ним не платят процент, и они подлежат оплате по предъявлению. Они используются как гарантия платежа.

2. Депозитные сертификаты срочные. Приносят процентный доход и имеют сроки от 30 дней до нескольких лет.

3. Депозитные сертификаты с повышающейся ставкой. Ставка по ним повышается каждый раз, когда они пролонгируются в течении оговоренного периода времени.

Приобретателями депозитного сертификата могут быть юридические лица – резиденты и нерезиденты в соответствии с действующим законодательством РФ и нормативными актами Банка России. Сертификаты выпускаются в валюте РФ. Расчеты по покупке и продаже сертификатов, выплате сумм по ним осуществляются только в безналичном порядке. Основанием для выдачи сертификата является договор между отделением и вкладчиком, приобретающим сертификат, и зачисление суммы депозита на счет отделения. Депозитный сертификат удобен для приобретения, как крупным предприятиям, так и организациям, располагающим сравнительно небольшими объемами свободных денежных средств клиентов очень широк и составляет от 14 дней до 1,5 года.

Сберегательный сертификат – это документальная ценная бумага, удовлетворяющая договор вклада фиксированной величины между кредитным учреждением и физическим лицом (вкладчиком), и дающая права на получение по истечении установленного срока суммы вклада и процентов по нему.

Сберегательный сертификат может быть срочным и обращающимся. Эти сертификаты не могут использоваться в качестве расчетных и платежных документов. Сберегательные сертификаты бывают именными и на предъявителя, их срок обращения от нескольких месяцев до 3 лет.

Согласно норме закона сберегательный сертификат – это свидетельство о вкладе в банк денежных средств физическим лицом, гражданином РФ или иного государства, использовавшего рубль в качестве официальной денежной единицы. Расчеты производятся в наличной и безналичной формах. Сертификаты должны иметь корешки, в которых фиксируется следующая информация: номер и серия сертификата, сумма, дата выдачи и погашения, ФИО и паспортные данные вкладчика, подпись вкладчика, свидетельствующая о получении сертификата. Срок обращения депозитных сертификатов (с даты выдачи сертификата, до даты, когда владелец сертификата получает право востребования депозита) – один год. Срок обращения сберегательных сертификатов не может превышать трех лет. Если срок получения вклада по сертификату просрочен, то сертификат становится документом до востребования. Депозитный сертификат может быть объектом залога при кредитовании, его можно использовать при погашении кредита и процентов по нему.

Таким образом, депозитные сертификаты выпускаются для юридических лиц, а сберегательные для физических лиц.

Доход по депозитному сертификату подлежит включению в валовую прибыль и облагается налогом на прибыль в порядке, установленном Федеральным законом «О внесении изменения и дополнений в закон РФ «О

налоге на прибыль предприятий и организаций». Доход по сберегательным сертификатам не облагается налогом, как и по сберегательным вкладам.

Однако хранить денежные средства в сберегательных и депозитных сертификатах в настоящее время не выгодно, потому что на них установлена низкая процентная ставка.

Список литературы

1. Берникова Т.Б. Рынок ценных бумаг и биржевое дело: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2007
2. Маренков Н.Л. Ценные бумаги. - М.: Изд-во Феникс, 2003
3. Чернова Т.А., Савруков Н.Г. Рынок ценных бумаг. - СПб.: Политехника, 2007
4. Оценка финансового состояния коммерческого банка/ Супрунова Е.С., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 245-249.
5. Проблемы муниципальных финансов России на современном этапе/ Ковалева О.Г., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 138-141.
6. Венчурное финансирование России: проблемы и перспективы/ Канзюба В.А., Клишина Ю.Е.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 2 (7). С. 131-134.
7. Последствия неадекватности сведений об адресе юридического лица/ Родионова И.Н., Емельянов А.С., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 154-158.
8. Об обязательном удостоверении решения собрания участников хозяйственных обществ/ Емельянов А.С., Горохов А.А., Родионова И.Н.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 238-241.
9. О порядке предоставления акционерам документов акционерного общества/ Винокуров О.В., Горохов А.А.// В сборнике: Управленческие технологии и модели модернизационных процессов в российской экономике: история и современность, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции, под редакцией Кузьминой В.М.. Курск, 2015. С. 13-16.
10. Анализ эмиссии ценных бумаг акционерных обществ Курской области/ Горохов А.А., Емельянов А.С.// В сборнике: Проблемы развития современного общества, материалы Международной научно-практической конференции (11 января 2011 года). Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2011. С. 51-54.
11. Проблемы финансовой поддержки сельскохозяйственных организаций/ Клишина Ю.Е.// Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 30. С. 15-23.
12. Страхование как основной метод регулирования сельскохозяйственных рисков/ Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2013. № 35. С. 19-26.
13. Агрострахование/ Глотова И.И., Томилина Е.П., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// теория и практика / Ставрополь, 2013.
14. Инновационные подходы к развитию сельскохозяйственного страхования/ Углицких О.Н., Клишина Ю.Е.// Международные научные исследования. 2013. № 3 (16). С. 54-57.
15. Лицензионно-рыночные отношения в системе рационального природопользования/ Клишина Ю.Е.// Предпринимательство. 2008. № 3. С. 41-44.
16. Проблемы финансирования природоохранной деятельности/ Доронин Б.А., Клишина Ю.Е., Детистова О.И.// Вестник АПК Ставрополя. 2011. № 4 (4). С. 64-66.

17. Финансовая политика ставропольского края: оптимизация уровня расходов/ Углицких О.Н., Шишкова Н.В.// Региональная экономика: теория и практика. 2006. № 11. С. 53-55.

18. Инновационно-инвестиционная привлекательность региона и проблемы ее повышения/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н.// Kant. 2015. № 1 (14). С. 10-14.

19. Финансовое обеспечение деятельности некоммерческих организаций/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н.// В сборнике: Финансово-экономические и учетно-аналитические проблемы развития региона Материалы Ежегодной 78-й научно-практической конференции. 2014. С. 169-178.

20. Особенности развития инновационной деятельности в агропромышленном комплексе Ставропольского края/ Углицких О.Н.// Инновации в науке. 2013. № 16-1. С. 166-171.

FEATURES OF DEPOSIT AND SAVINGS CERTIFICATES

Abstract: in the article the peculiarities and distinguishing features of savings and certificates of Deposit, describes the types of certificates of Deposit and their taxation.

Keywords: certificate of Deposit, savings certificate.

УДК 658.51

ЗЕМЕЛЬНЫЙ КАДАСТР КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

*Федорова Галина Андреевна, специалист
(e-mail: galinka06011@yandex.ru)*

Управление Роскадастра по Московской области

В статье рассматривается применение земельного кадастра как инструмента повышения инвестиционной привлекательности земельных ресурсов.

Ключевые слова: земельный кадастр, инвестиционная привлекательность.

Изменения в экономике России, произошедшие в девяностых годах прошлого века привели к отказу от государственной собственности на землю и принципиально изменили систему правоотношений. Проведенная работа по изменению нормативно-правовых актов, созданию соответствующих институциональных структур, разработка земельного кадастра была направлена на формирование земельного рынка. Как результат, в последние годы в этой сфере произошли значительные изменения: земли перераспределились между хозяйствующими субъектами, увеличилось число лиц, вовлеченных в земельные отношения, выросли поступления в бюджеты различных уровней от использования земли (выкуп земельных участков приватизированными предприятиями, аренда, земельный налог и т.д.), земля стала объектом пристального внимания инвесторов. В итоге произошло повышение значимости земельного фактора в развитии экономики и изменение механизмов привлечения инвестиций в использование зе-

мельных ресурсов [1].

В то же время в процессе земельных реформ стало очевидным: рыночные отношения не смогли реализовать в полной мере потенциальные возможности использования этого ресурса. На сегодня в России сложилась ситуация, когда, с одной стороны, востребована земля, приносящая рентный доход для узкого ограниченного круга инвесторов: так, свободных земельных участков в крупных городах и их пригородах уже не хватает под строительство. С другой стороны, земля (в первую очередь, сельскохозяйственного назначения) не используется по назначению или используется неэффективно – сокращаются площади земель, находящихся в обработке. Земельные участки в населенных пунктах, требующие дополнительных и, как правило, долгосрочных инфраструктурных вложений, не привлекают потенциальных инвесторов и не служат источником пополнения местных бюджетов.

И здесь на первый план выступает необходимость рассмотрения вопросов, связанных с системой оценки сельскохозяйственных и городских земель. Не менее значимым является формирование институциональной среды и адекватных ей форм землепользования. И здесь одним из важнейших является вопрос о степени соответствия кадастровой стоимости реальной экономической ценности земли как инвестиционного ресурса, о возможности земельных участков выступать залоговым обеспечением для развития системы ипотечного кредитования, о стимулировании использования земли в различных формах государственно-частного партнерства.

Наиболее тесная зависимость существует между различными показателями инвестиционной активности (в том числе иностранные инвестиции) и земельными показателями интенсивности вовлечения государственной и муниципальной земли в оборот. Экономически это объяснимо: инвестирование связано с вовлечением в инвестиционный процесс земельных ресурсов, так как земля является основой для реализации инвестиционного проекта (будь то строительство или реконструкция) в реальном секторе экономики, имеет место приобретение целостных имущественных комплексов.

Одной из сложнейших проблем в данной области является оценка земли, так как в России долгое время земля не имела стоимостной оценки. При переходе к рынку остро встал вопрос о стоимостной оценке земельных участков, вовлекаемых в рыночный оборот.

Основной оценкой земли в настоящее время в России является кадастровая, которая относится к так называемой массовой оценке – метод получения оценок стоимостных показателей группы однородных объектов с использованием статистической обработки рыночной информации. Кадастровая стоимость земли применяется как базовая при расчете земельного налога, арендных платежей, выкупе земли и т.д.

Кадастровая стоимость в методике оценки земель определяется по состоянию на определенную дату, с учетом площади участка земли, его фак-

торов местоположения, уровня рыночных цен и др. Методика оценки земель позволяет рассчитать удельные показатели стоимости земли в целом, а также по отдельным функциональным видам использования.

Один из самых проблемных вопросов – это вопрос соотношения кадастровой и рыночной стоимости. Если разница государственной и рыночной оценки объектов недвижимости (к которым относятся и земельные участки) окажется слишком большой, это создаст существенный стимул для коррупционной деятельности. Ведь, несмотря на единую систему коэффициентов, определяющих кадастровую цену недвижимости, степень отличия этой цены от сложившейся рыночной в разных регионах будет разной.

Действующая в настоящее время методика кадастровой оценки не отражает реальной ценности земли. Одна из причин этого в том, что в ней не в полной мере учитываются рыночные факторы, в том числе уровень спроса на земли, который в свою очередь зависит от наличия инвестиций в различных регионах. Так, оценка земель сельскохозяйственного назначения изначально была разработана с учетом того, что этим категориям земли исторически выдавались различные льготы и дотации, так как они использовались только в сельском хозяйстве. Данная оценка включает определение удельных показателей кадастровой стоимости каждой из шести групп земель и определение кадастровой стоимости земельных участков, занятых сельскохозяйственными угодьями в целях реализации положений статьи 79 "Особенности использования сельскохозяйственных угодий" Земельного кодекса Российской Федерации. Однако ситуация меняется: спрос на земли с/х назначения постоянно увеличивается не с целью использования данной категории земли в сельском хозяйстве, а для использования в личных, промышленных и иных целях.

Например, в Московской области эффективно реализуется программа формирования нового сегмента рынка жилья, доступного группе населения со средними доходами по ценовым качествам и отвечающего современным требованиям по качественным характеристикам, для чего производится насыщение рынка земельными участками, в том числе путем изменения назначения их разрешенного использования. В результате Московская область по объему ввода жилья уже многие годы входит в 10 регионов России, а в Центральном федеральном округе по этому показателю Московская область первая.

В целях повышения инвестиционной привлекательности земельных ресурсов целесообразно использовать коэффициент потенциального инвестиционного спроса, рассчитанный на базе ранжирования регионов по уровню земельно-инвестиционной активности, отражающий уровень потенциального инвестиционного спроса на землю субъектов РФ, а так же коррективы в виде различного рода поправок на уникальные пространственные и качественные характеристики регионов. Эти поправки (коэффициенты) могут как повышать, так и понижать величину стоимости земельных ресурсов [12].

В конечном счете общим результатом совершенствования системы оценки земли будут являться активизация сделок на рынке земли и иной недвижимости, создание благоприятного делового климата и рост объемов инвестиций в реальный сектор экономики под гарантии прав на недвижимость, принятие эффективных решений по территориальному планированию и распоряжению земельными участками и прочно связанными с ними объектами недвижимости.

Список литературы

1. Абакумов Р.Г., Просяник О.С. Методические рекомендации по формированию системы показателей оценки эффективности инновационного воспроизводства основных средств // В сборнике: Социально-экономические аспекты развития современного государства, материалы IV международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 3-5.
2. Рахматуллин А.Р., Абакумов Р.Г. Аспекты объемно-планировочных и конструктивных решений производственных зданий, определяющие эффективность их реконструкции и перепрофилирования// Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. Сборник материалов Международной научно-практической конференции (26-27 марта 2015г.). Западно-Сибирский научный центр; Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева. г. Кемерово, 2015. С. 13-16.
3. Просяник О.С., Абакумов Р.Г. Организационно-экономический механизм воспроизводства инновационных строительных проектов// Инновации в строительстве глазами молодых специалистов. Сборник научных трудов Международной научно-технической конференции. Ответственный редактор Гладышкин А.О.. Курск, 2014. С. 260-263.
4. Абакумов Р.Г. Методика экономического обоснования выбора критерия эффективности управления воспроизводством основных средств организации// Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2013. № 4. С. 111-115.
5. Абакумов Р.Г. Сущностные аспекты цикла воспроизводства основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2014. № 4. С. 116-117.
6. Коваленко Л.С., Абакумов Р.Г. Инновационные аспекты экономики при строительстве малоэтажного жилья в Белгородской области// Инновации в строительстве глазами молодых специалистов. Сборник научных трудов Международной научно-технической конференции. Ответственный редактор Гладышкин А.О.. Курск, 2014. С. 149-153.
7. Блохина К.В., Абакумов Р.Г., Соловьева И.А. Особенности оценки социальной эффективности муниципальных инвестиционно-строительных проектов // Молодежь и XXI век - 2015. Материалы V Международной молодежной научной конференции, в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 41-44.
8. Назина К.С., Абакумов Р.Г. Исследовательские основы анализа рынка недвижимости // Молодежь и XXI век - 2015. Материалы V Международной молодежной научной конференции, в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 171-174.
9. Абакумов Р.Г., Меренкова К.А. Инновации на рынке ипотечного кредитования в Белгородской области // Современные подходы к трансформации концепций государственного регулирования и управления в социально-экономических системах. Сборник научных трудов 4-й Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 16-20.

10. Абакумов Р.Г., Гасанова А.Ш.К. Инвестиционная политика Белгородской области // Молодежь и XXI век - 2015. Материалы V Международной молодежной научной конференции, в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 12-15.
11. Абакумов Р.Г., Ряднова А.В. Модель стратегии воспроизводства основных средств с учетом перехода к новому инновационному типу развития // Молодежь и XXI век - 2015. Материалы V Международной молодежной научной конференции, в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 15-22.
12. Абакумов Р.Г. Инновационные инструменты управления воспроизводством основных средств организаций Белгородской области// Фундаментальные исследования в естественнонаучной сфере и социально-экономическое развитие Белгородской области. «Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова». Белгород, 2013. С. 3-8.
13. Абакумов Р.Г. Управление воспроизводством основных средств в условиях инновационного развития экономики: теория, методология, концепция: монография / Р.Г. Абакумов. – Белгород: Изд-во БГТУ, 2014. – 114 с.
14. Абакумов Р.Г. Управление воспроизводством основных средств: теоретические, методические и концептуальные аспекты. Монография / Р. Г. Абакумов ; Автономная некоммерческая орг. высш. проф. образования «Белгородский ун-т кооперации, экономики и права». Белгород, 2011.
15. Абакумов Р.Г. Методические аспекты оценки эффективности управления воспроизводством основных средств // Наука и кооперация: проблемы и пути развития. Белгородский университет кооперации, экономики и права. Белгород, 2011. С. 422-427.
16. Абакумов Р.Г. Методические аспекты экономического обоснования выбора источников финансирования воспроизводства основного капитала // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2011. № 1. С. 110-112.
17. Абакумов Р.Г. Совершенствование принципов управления воспроизводством основного капитала // Наука и бизнес: пути развития. 2010. № 1. С. 18-19.

Fedorova Galina Andreevna, specialist

(e-mail: galinka06011@yandex.ru)

The office of Roskadastr in the Moscow region, Moscow, Russia

THE LAND REGISTRY AS AN INSTRUMENT TO INCREASE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF LAND RESOURCES

Abstract. *The article discusses the use of the land cadastre as a tool of increase of investment attractiveness of land resources.*

Key words: *land cadaster, investment attractiveness.*

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС – РАЗВИТИЕ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

*Филипповская Оксана Викторовна, к.э.н., доцент, заведующий кафедрой
«Экономика и финансы», Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации, Курский филиал*

3 декабря 2015 года В.В. Путин в «Послании Президента Российской Федерации Федеральному Собранию» оценил ситуацию, происходящую в нашей стране следующими словами «В прошлом году мы столкнулись с серьезными экономическими вызовами... Знаю, что многим сейчас непросто. Ситуация действительно сложная, но - говорил уже об этом, хочу повторить - не критичная.

Какие направления должны стать для нас ключевыми?

Первое. Конкурентное производство до сих пор сосредоточено главным образом в сырьевом и добывающем секторах. Только изменив структуру экономики, мы сможем решать масштабные задачи в сфере безопасности и социальном развитии, создать современные рабочие места и повышать качество и уровень жизни миллионов наших людей.

Важно, что у нас есть успешные предприятия в промышленности, в сельском хозяйстве, в малом и среднем бизнесе. Задача - чтобы число таких компаний росло быстро и во всех отраслях. На достижение этой цели должны быть направлены наши программы импортозамещения и поддержки экспорта, технологического обновления производств и подготовки профессиональных кадров.»

Как известно, что малый и средний бизнес это основа экономики страны и главный источник пополнения государственного бюджета. В нашей стране, несмотря на принимаемые меры по поддержке малого и среднего бизнеса, данные предприятия испытывают серьезные трудности в работе, а еще и необходимо работать в условиях экономического кризиса.

Предпринимательская деятельность направлена на получение дохода. При этом она связана с предпринимательским риском, поэтому не всегда эта деятельность может вести к получению прибыли, особенно если это происходит в условиях экономического кризиса. У предприятия в этих условиях работы происходит снижение товарооборота, уменьшение выручки от продажи при одновременном повышении курсов валют.

Сформулируем внешние и внутренние риски, с которыми сталкиваются предприятия малого и среднего бизнеса в своей финансовой деятельности.

К внешним рискам можно отнести:
неэффективное законодательство;
«не работающие» налоговые льготы;
недоступные кредиты;
завышенное количество проверок;
устаревшие основные фонды.

Поэтому, прежде всего предприятиям малого и среднего бизнеса необходимо снизить или нивелировать риски. Четко поставленная цель поможет сконцентрировать все ресурсы предприятия на решение единственной задачи и не растрачивать получаемые доходы на производимые неоправданные расходы. Необходимо выделить главные статьи расходов, которые будут необходимы для работы предприятия. Пришло время считать и экономить финансовые ресурсы.

Во-первых, на что необходимо обратить внимание. В каждой компании имеются (или есть риск возникновения) необоснованных расходов, которые в условиях экономического кризиса, роста курсов валют и одновременного ослабления рубля являются непозволительной роскошью.

Компании малого и среднего бизнеса самостоятельно осуществляют планирование своей деятельности с целью получения максимальной экономической выгоды. Рассмотрим, на какие виды расходов могут повлиять сами компании:

- представительские расходы;
- командировочные расходы;
- расходы на подарки к определенным датам;
- недостовверные сведения в документах;
- сделки с векселями.

У компании до возникновения экономического кризиса были рассмотрены и обоснованно утверждены планы по расширению бизнеса, однако ситуация изменилась, произошло снижение спроса на реализуемую продукцию или оказываемые услуги, следовательно, снизились и доходы компаний, значит необходимо скорректировать план по расширению бизнеса в связи с общей экономической ситуацией в стране.

Малые и средние предприятия в связи с ограниченностью своих ресурсов должны внимательно относиться и должным образом проверять контрагентов, запрашивать учредительные документы, копии сертификатов, лицензий, доверенностей на подписание договоров; оценивать возможность осуществления поставок, оказания работ, услуг контрагентами; тщательным образом проверять первичные документы.

На каких расходах предприятия малого и среднего бизнеса могут еще и сэкономить? Есть виды расходов, которые включаются в себестоимость продукции, товаров, работ, услуг, а есть которые, не учитываются, в целях налогообложения.

Статья 270 НК РФ, раскрывает перечень расходов, не учитываемых в целях налогообложения. Учитывая вышеизложенное, компании в условиях кризиса должны избегать данных расходов.

Можно назвать еще один вид необоснованных расходов. Это премии, дополнительные выплаты, бонусы, подарки к определенным датам. Руководители малых и средних компаний и здесь должны вспомнить наличие статьи 270 НК РФ.

Чтобы снизить риск возникновения необоснованных расходов, необходимо подтверждать правомерность начисления дополнительных выплат отчетами о фактических экономических показателях ; производить выплаты только за производственные показатели.

Избавиться от неразумных расходов помогут грамотный постоянный контроль за ними и подробные бюджеты. Кроме того, проведение работы по анализу подобных расходов позволяет ликвидировать их, указать руководству на возможные риски, оценить их в денежном эквиваленте. Поэтому любое снижение затрат должно быть обосновано некоторыми границами и основываться на максимально возможной информации о величинах, влияющих на оптимизируемый процесс.

Существуют классические подходы в функционировании компаний в условиях экономического кризиса, а именно:

- сокращение издержек;
- расширение сферы деятельности или увеличение выручки;
- сохранение финансирования.

Какие существуют методы по сокращению издержек, нами уже рассмотрены.

Теперь рассмотрим, следующую задачу, стоящую перед предприятиями малого и среднего бизнеса – увеличение выручки.

За время кризиса спрос снижается существенно, падение может составлять до 20-30%.

По нашему мнению можно выделить три основных способа сохранения объемов продаж и стимулирования спроса:

- незначительное снижение цен;
- установление скидок в зависимости от объема продаж;
- предложение дополнительных опций, сервисного обслуживания.

К резервам роста выручки можно отнести:

- поиск, освоение и завоевание новых рынков сбыта;
- расширение дилерских сетей;
- повышение эффективности деятельности предприятия по реализации продукции.

Государство принимает меры для устранения внешних проблем, но на скорое решение рассчитывать не стоит. Успешность ведения бизнеса зависит от грамотного управления, в первую очередь финансами.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 29.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.01.2016)
2. Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию на 2016 год
3. Киюцен Л.И. Управление доходами и расходами на малых и средних предприятиях // Справочник экономиста, №8(146) август 2015, с.14-19
4. Филипповская О.В. Повышение страховых взносов: плюсы, минусы, перспективы// Курские ведомости. Курск, 2013, № 4

5. Филипповская О.В. Проблема повышения размера страховых взносов для индивидуальных предпринимателей// Часопис економічних реформ. Луганск, 2013, №3(11)

6. Шестакова Е.В. Необоснованные и неоправданные расходы: выявляем и избавляемся// Справочник экономиста, №1 (139) январь 2015, с.32-44

ВНУТРЕННИЙ АУДИТ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Фролова Ирина Ивановна, к.соц.н., доцент,
Институт экономики, управления и права, г.Казань

В статье представлены результаты исследования проблем в процессе внутреннего аудита производственного предприятия и предложены рекомендации по совершенствованию процедуры внутреннего аудита системы менеджмента качества.

Актуальность исследования продиктована необходимостью постоянного совершенствования систем менеджмента и деятельности организации в целом для подтверждения соответствия и обеспечения должного уровня качества, на что направлен внутренний аудит как инструмент поиска направлений улучшения.

Ряд авторов [3, 4, 5] отмечают, что повышение уровня качества товаров и услуг в современных условиях является необходимым механизмом привлечения потребителя, обеспечения конкурентоспособности организации, и ее успешного функционирования. Современная компания не может получать прибыль, не обеспечив должный уровень качества, способный удовлетворить все запросы потребителей. В целях признания соответствия компании общепринятым требованиям, все большую актуальность для предприятий представляет создание систем менеджмента, отвечающих требованиям стандартов МС ИСО.

Практика показывает, что для удовлетворения требований и запросов потребителей и других заинтересованных сторон и обеспечения устойчивого развития компании, в последние годы организации стремятся к объединению требований нескольких систем менеджмента – созданию интегрированной системы менеджмента.

Внедрив систему менеджмента, руководство организации должно интересоваться, как она функционирует, где происходят сбои в системе, и оценивать её результативность. Результаты внутренних аудитов предоставляют такого рода информацию для анализа со стороны руководства организации, что позволяет разработать корректирующие действия и выявить возможности улучшения, как отдельных процессов, так и системы в целом.

Одним из основных требований, согласно МС ИСО является поддержание и непрерывное улучшение систем менеджмента. Аудит, как неременный атрибут практически любой системы менеджмента, дает возможность получить объективную оценку о ее функционировании и степени соответ-

ствия.

В соответствии с ИСО 9000 аудит качества определяется как систематическое и независимое исследование, проводящееся для того, чтобы установить, соответствует ли деятельность в области качества запланированным требованиям, насколько эффективно эти требования реализуются и пригодны ли они для достижения поставленных целей. Различают внешние и внутренние аудиты качества[2].

Аудит является незаменимым элементом СМК, поскольку предоставляет возможность в рамках упорядоченного процесса время от времени оценивать способность системы обеспечивать текущие процессы и воспринимать изменения. В ходе проверки можно рассмотреть последствия изменений, а также эффект в случае отсутствия реакции на изменения. Наряду с этим, аудиты дают компаниям один из лучших шансов взглянуть на свою СМК свежим взглядом.

Основные требования к проведению внутренних аудитов регламентированы международным стандартом ИСО 19011:2011 «Руководящие указания по аудиту систем менеджмента».

Практика осуществления внутреннего аудита на предприятиях наглядно демонстрирует, что в таких проверках заложен огромный потенциал, что, в свою очередь, может быть мощным инструментом значительного повышения эффективности деятельности организации.

Объект исследования - ООО СПП «Светояр». Компания начала свою деятельность в июле 2001 года. На этапе становления предприятие занималось сборкой тормозной аппаратуры для грузовых автомобилей. Затем было принято решение по созданию собственного производства пружин.

Основная деятельность ООО «СПП «Светояр» – изготовление пружин. На ООО «СПП «Светояр» выпускаются различные виды пружин современных модификаций для автомобильной, тракторной и нефтяной промышленности. Выпуск продукции осуществляется строго по заказам, мелкосерийными и серийными партиями. В 2005 году компания получила заказ на изготовление пружин от ОАО «КАМАЗ». С 2006 года предприятие стабильно является поставщиком ОАО «КАМАЗ»[3].

На ООО «СПП «Светояр» разработана, документирована, внедрена и поддерживается в рабочем состоянии система менеджмента качества в соответствии с требованиями ГОСТ Р ИСО 16949:2009. В компании осуществляется процесс обеспечения качества закупаемой продукции, в том числе:

- входной контроль и испытания, такие, как выборочный контроль, основанный на рабочих характеристиках;

- оценка проволоки лабораторией НТЦ «КАМАЗа».

Документация СМК ООО «СПП «Светояр» включает:

- Политику и цели в области качества с учетом требований ИСО/ТУ 16949:2009;

- Руководство по качеству с учетом требований ГОСТ ISO 9001:2011;

- процедуры, необходимые для функционирования СМК (включая дополнительные процедуры, требуемые ИСО/ТУ 16949:2009);

- документы для обеспечения эффективного планирования, управления и контроля над процессом, включая: FMEA, SPC, PPAP, APQP, MSA;

- записи СМК с учетом требований ИСО/ТУ 16949:2009.

Высшее руководство компании обеспечивает, чтобы цели в области качества, включая те, которые необходимы для выполнения требований к продукции, были установлены в соответствующих подразделениях и на соответствующих уровнях в организации. Цели в области качества являются измеряемыми и согласуются с Политикой в области качества.

ООО СПП «Светояр» обладает следующими конкурентными преимуществами:

- оптимальное соотношение цена-качество;

- территориальная близость поставщика и потребителя;

- оперативное реагирование на возникающие вопросы.

ООО СПП «Светояр» способно выпускать продукцию, удовлетворяющую требованиям и ожиданиям потребителей. На всю продукцию организации, на процессы её создания, на взаимоотношения между поставщиком и потребителем распространяется действие системы менеджмента качества.

ООО «СПП «Светояр» постоянно улучшает результативность СМК посредством использования:

- политики и целей в области качества;

- результатов проверок;

- анализа данных;

- корректирующих и предупредительных действий;

- анализа со стороны руководства.

Для эффективного проведения внутреннего аудита на предприятии проводятся внутренние аудиты, однако отдельного нормативного документа по ним не разработано.

Основными целями внутренних аудитов являются:

- установление факта, что внедренная СМК соответствует требованиям ГОСТ Р ISO 9001-2011, ИСО/ТУ 16949.

- обеспечение уверенности руководства организации и потребителей в том, что требования СМК, процессам производства и качеству продукции выполняются;

- проверка и оценка соответствия СМК требованиям, установленным ГОСТ ISO 9001;

- оценка функционирования СМК с точки зрения достижения целей, определенных «Политикой в области качества»

- выявление возможности улучшения деятельности, то есть непрерывного совершенствования СМК;

- получение объективной оценки состояния условий производства, его способности обеспечивать стабильное качество продукции и удовлетворять требованиям потребителей;

- оценка результативности и эффективности СМК или отдельных ее элементов по достижению установленных целей и реализации Политики в области качества;

- определение путей улучшения СМК;

- определение несоответствий в продукции, проводимых работах, технологических процессах и СМК с целью проведения корректирующих и предупреждающих действий.

В Руководстве по качеству ООО СПП «Светояр» в п. 8 прописано, что результаты внутренних аудитов образуют важную составную часть для входных данных для анализа СМК со стороны руководства.

Обязательными элементами внутреннего аудита являются:

- качество продукции;
- состояние процессов на этапах производства продукции;
- функционирование СМК в целом или отдельных ее элементов;
- конкретные виды деятельности по обеспечению качества продукции.
- документация СМК;
- наличие организационной структуры и ресурсов;
- распределение ответственности;
- проверка процедур по управлению документацией (утверждение, внедрение, внесение изменений, изъятие устаревшей и аннулированной документации);
- проверка наличия документации на рабочих местах.

В организации, согласно ИСО/ТУ 16949 проводятся 3 вида внутренних аудитов:

- аудит СМК;
- аудит производственного процесса;
- аудит продукции.

Кроме внутренних аудитов в организации могут проводиться внешние и совместные аудиты в соответствии с требованиями ГОСТ Р ИСО 19011.

При подготовке к аудиту аудитор обеспечивается рабочими документами, в состав которых входят:

- а) нормативные документы, на соответствие которым проводится аудит, в том числе: стандарты, РК СМК, процедуры, рабочие инструкции, тех-процессы;
- б) контрольный перечень вопросов по аудиту;
- в) результаты предыдущего аудита;
- г) структура организации;
- д) отчеты о выполнении корректирующих и предупреждающих действий.

По результатам проверки готовится «Отчет по внутреннему аудиту СМК», «Отчет по внутреннему аудиту продукции», «Отчет по внутреннему аудиту процессов производства». В случае обнаружении несоответствия/замечания составляется «Акт о несоответствии/ замечании».

Аудит проводится в соответствии с программой, утвержденной директором ООО СПП «Светояр».

Участниками внутренних аудитов являются:

- представитель руководства по качеству;
- руководитель группы внутренних проверок (главный аудитор);
- руководители проверяемых структурных подразделений (либо уполномоченные представители подразделений);
- члены групп проверок (аудиторы);
- персонал проверяемых подразделений.

Общее руководство процессом внутреннего аудита осуществляется представителем руководства по качеству и включает:

- разработку программы аудита;
- выбор объектов проверок, утверждение плана внутренних аудитов (проверок);
- организацию подготовки аудиторов по проведению внутренних аудитов;
- организацию и проведение анализа результатов проверок и извещение о них руководства предприятия;
- отслеживание за выходом новых методических документов по процедурам проведения внутренних аудитов (проверок), заказ такой документации и обеспечение ею внутренних аудиторов.

Главный аудитор – руководитель группы внутренних аудитов (проверок), назначается приказом директора ООО СПП «Светояр». Он отвечает за организацию, планирование и проведение внутренних аудитов (проверок) а также документальное оформление всех материалов по их проведению. Его обязанности включают:

- определение объектов аудита (проверок);
- разработка, оформление плана проверок;
- участие в формировании группы аудиторов по проведению внутреннего аудита (проверки), их инструктаж;
- оценка результатов проверок;
- составление отчетов по результатам аудитов (проверок);
- контроль выполнения работ по разработке и выполнению корректирующих и предупреждающих мероприятий по устранению несоответствий и наблюдений, выявленных в процессе проверки.

В том случае если в область программы аудита входит деятельность главного аудитора, назначается дополнительный руководитель группы внутренних аудитов.

Представитель руководства по качеству ежегодно формирует состав

специалистов ООО СПП «Светояр», способных осуществлять внутренние аудиты. Состав этих специалистов назначается приказом директора.

В состав внутренних аудиторов включают специалистов, в наибольшей степени отвечающих следующим требованиям:

- знание основополагающих нормативных документов по системам менеджмента качества; нормативно-технических документов общества (Руководство по качеству, стандарты, инструкции и т.п.); принципов и методов организации проведения внутренних аудитов (проверок);

- умение работать с документами, устно и письменно выражать свои мысли, устанавливать личные контакты, выслушивать собеседника, аналитически и гибко мыслить, владеть собой;

- стаж работы на предприятии не менее 3 лет.

Аудиторы не проверяют свою собственную работу.

Планирование аудита включает в себя:

- разработку программы аудита;

- разработку плана аудита;

- уведомление об аудите в произвольной форме.

По результатам исследования можно сделать следующие выводы:

1. В целом процесс внутреннего аудита СМК в ООО СПП «Светояр» функционирует удовлетворительно и имеет свои положительные моменты. На предприятии разработана и внедрена матрица распределения ответственности между участниками процесса за планирование, проведение и документирование результатов аудита. Аудиторы осуществляют деятельность по аудиту, опираясь на основные положения стандарта МС ИСО 19011. Поводится регулярное обучение аудиторов с целью повышения компетентности и уровня квалификации сотрудников, осуществляющих аудит.

2. Однако, в ходе анализа процесса внутреннего аудита были выявлены следующие недостатки, оказывающие отрицательное влияние на результативность процесса и на функционирование СМК в целом:

- не разработана документированная процедура «Внутренние аудиты» в соответствии с требованиями ГОСТ ISO 9001-2011 «Системы менеджмента качества. Требования»; существует необходимость в разработке документа, отражающего методические указания по проведению аудита;

- в отчётах по внутренним аудитам отсутствуют требования к улучшению и применению в рекомендациях по аудиту на соответствие требованиям ISO/TS;

- недостаточная квалификация аудиторов по аудиту на соответствие ISO/TS 16949;

- нерегулярное проведение внутренних аудитов;

- планирование осуществляется с учетом статуса выполняемых работ, не идентифицируются области наибольшего риска, проверка которых должна быть более приоритетной;

- не закреплены единые критерии и показатели результативности СМК;
- произвольные формы отчётов аудита; отсутствуют рекомендуемые формы отчётов по результатам внутреннего аудита;

- отсутствие рекомендаций со стороны аудиторов по совершенствованию функционирования СМК в соответствии с требованиями ISO/TS 16949;

- необъективность оценки функционирования процессов СМК;

- недостаточное внимание уделяется отслеживанию результативности внутреннего аудита;

- недостаточное использование графических методов при формировании отчетной документации.

С целью совершенствования процесса внутреннего аудита системы менеджмента качества в ООО СПП «Светояр» и устранения выявленных недостатков предлагается:

1. Задokumentировать процедуру "Внутренний аудит" в соответствии с требованиями ГОСТ ISO 9001-2011 «Системы менеджмента качества. Требования».

2. Пересмотреть порядок внутреннего аудита.

3. Разработать формы отчётов для различных видов внутреннего аудита.

4. Организовать повышение квалификации аудиторов на повышение уровня знаний по ISO/TS 16949.

5. Обязать аудиторов разрабатывать рекомендации по совершенствованию СМК в соответствии с требованиями ISO/TS 16949.

6. Разработать программу обучения внутренних аудиторов для проведения аудитов по ISO/TS 16949:2009.

7. При планировании и проведении внутренних аудитов в первую очередь и более обстоятельно проверять те процессы, за которые несет ответственность проверяемое подразделение или должностное лицо, обращая особое внимание на результативность процессов, возможность их улучшения, в том числе за счет предупреждающих действий.

8. Аудиторской группе по улучшению СМК использовать более жесткие критерии оценки планируемых корректирующих действий и результатов предпринятых действий с тем, чтобы обеспечить устранение не только несоответствий, но и их причин.

9. По выявленным при внутренних аудитах несоответствиям разрабатывать и осуществлять не только коррекции, в силу неизбежности, но и корректирующие действия, направленные на устранение причин несоответствий. Обязательно устанавливать причины несоответствий, так как только в этом случае могут быть определены правильные действия.

10. Отчет о несоответствиях строго базировать на объективных свидетельствах с соответствующими ссылками.

Предложенные рекомендации позволят вовремя выявлять проблемы в СМК и разрабатывать корректирующие действия для повышения функционирования СМК и улучшения качества производства пружин.

Список литературы

1. ГОСТ Р ИСО 19011-2012 Руководящие указания по аудиту систем менеджмента. М.: Стандартинформ, 2013 - 42с.
2. ГОСТ ISO 9001-2011. Системы менеджмента качества. Требования. – М.: Стандартинформ, 2012. – 36 с.
3. Агарков, А.П. Управление качеством [Электронный ресурс]: Учебник для бакалавров/ А.П.Агарков. - М.6 Дашков и к, 2014.- Режим доступа: <http://znanium.com>.
4. Езрахович, А.Я. Новая версия ISO 9001:2015; Стандарт ISO 9001:2015 / А.Я. Езрахович, В.А. Дзедик, Ю.А. Банних // Методы менеджмента качества : ежемесячный научно-технический журнал / Госстандарт России; Всероссийская организация качества; РИА «Стандарты и качество». — М., 2014. — № 7. — С.32-36.
5. Лапидус, В.А. Печальная история о приключениях стандартов ISO серии 9000 в России / В.А. Лапидус // Методы менеджмента качества : ежемесячный научно-технический журнал / Госстандарт России; Всероссийская организация качества; РИА «Стандарты и качество». — М., 2012. — № 6. — С.4-7.
6. О предприятии ООО СПП «Светояр» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://svetoyar.org/>
7. Стандарт ГОСТ Р ИСО 9001-2015 Системы менеджмента качества. Требования. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/1200124394>

УДК 303.725.38

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПОТОКОВ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ В ПОВЫШЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ КАЧЕСТВ ЗДАНИЙ С УЧЕТОМ КАЛЕНДАРНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

*Ходунова Виктория Евгеньевна, студентка
(e-mail: vikatochtka@mail.ru)*

*Белгородский государственный технологический университет
им. В. Г. Шухова*

В статье описывается методика математического моделирования потоков капитальных вложений в повышение эксплуатационных качеств зданий с учетом различного уровня финансовых возможностей. Проводится анализ методов календарного планирования ремонтно-строительных работ и повышения эксплуатационного качества объектов недвижимости и определение их эффективности.

Ключевые слова: методика, физический износ, обследование

Стадия эксплуатации предполагает обслуживание и ремонт объектов и их реконструкцию. От качества технической эксплуатации здания зависит своевременность и достаточность ремонтных мероприятий, профессиональный контроль за состоянием конструкций и технических систем, а в

конечном итоге безопасность, долговечность здания, величина расходов на его содержание и качество проживания.

В связи с этим, возникает необходимость в создании методики определения физического износа здания, основанной на визуализации деградиционных процессов и сравнении обследуемого объекта недвижимости с визуальными образами в виде моделей зданий или отдельных конструктивных элементов с характерными дефектами, а также расчетно-модульного блока обработки полученной информации с целью определения исходных данных для календарного планирования ремонтно-строительных работ на эксплуатируемом объекте. Календарный план даёт четкое представление об этапах производства длительности этапов количестве и видах привлекаемых ресурсов на каждом этапе. То есть весь процесс производства делится на конкретные виды работ определяется какие ресурсы и в каком количестве требуются для каждого этапа затем создается оптимальный план по времени выполнения и затратам [1].

Анализ современных методов и информационных технологий, используемых при проведении технического обследования и эксплуатации объектов недвижимости выявил значительный разброс результатов расчетов в количественном выражении – проценте износа, а также показал возможности использования программных продуктов для отображения процессов старения, износа, разрушения зданий и их элементов. Программный продукт по определению физического износа зданий, представляющий собой обширную систематизированную библиотеку 3D-образов конструктивных элементов различного исполнения и степени поврежденности включает в себя пользовательский интерфейс, состоящий из 3 каталогов: общую часть, блок по определению физического износа здания, включающий каталоги объектов по функциональному назначению и блок по определению физического износа конструктивных элементов, включающий каталоги конструктивных элементов с подкаталогами этих элементов в разном исполнении. Внутри каждого подкаталога находится последовательный ряд образов соответствующего конструктивного элемента в разном техническом состоянии от малой величины физического износа и по увеличению с интервалом в 5%.

Наличие библиотеки разработанных 3D-образцов позволяет определять условия эксплуатации объекта недвижимости на соответствие заданным проектом или нормативной документацией, для чего в программе предполагается наличие подкаталога конструктивных элементов разного исполнения по возрастам и соответствующим износам.

Исходя из экспериментальных данных, полученных в результате обработки большого числа объектов, найдены определенные зависимости математических ожиданий плотности трещин на 1 м ширины здания, их длины, глубины от степени износа наружных стен, используемые для процедуры визуализации.

Математическое ожидание длины трещин $M(L)$ (см) можно аппроксими-

мировать в первом приближении линейной зависимостью от износа (рис. 1а) (связанного с рассматриваемым временным промежутком):

$$M(L) = 1,3U, \quad (1)$$

где U (%) – износ рассматриваемого модуля здания, умноженный на 100.

Величина математического ожидания длины трещин может служить удобным индикатором фактического износа здания и существенно отличаться от нормативного.

Математическое ожидание плотности расположения трещин на 1 м ширины здания $M(P)$ (шт.) может быть описано следующей зависимостью (рис. 1б):

$$M(P) = 0,57\sqrt{U}, \quad (2)$$

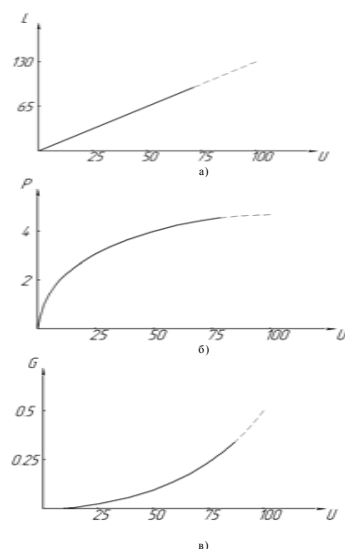


Рис. 1. Графики зависимости: а) математического ожидания длины трещин здания от степени износа; б) математического ожидания плотности расположения трещин от степени износа; в) математического ожидания доли глубины повреждения от толщины стены.

Процессы повреждения наружных стен в глубину происходят по степенной зависимости от степени износа. Модель, описывающая данные процессы, представим в виде (рис. 1в):

$$M(G) = 0,25 \cdot 10^{-3} U^{1,65}, \quad (3)$$

где $M(G)$ – математическое ожидание доли глубины повреждения от толщины стены.

Анализ последней зависимости (рис. 1в), показал, что в первую половину срока службы здания, рассмотренный дефект нарастает медленно и это

не столь критично.

Однако, во второй половине срока – нарастание дефекта происходит лавинообразно и очень важно в этот период тщательно контролировать ситуацию и принимать своевременно меры для повышения несущей способности здания.

На основании математических расчетов по полиномиальной модели, построена столбчатая диаграмма, отражающая прогнозные затраты на ремонт элементов при определенном (реальном) физическом износе – это затраты, которые необходимо аккумулировать на момент обследования для начала производства ремонтно-строительных работ. Столбчатая диаграмма более детально представлена в виде «Матрешки» (рис. 2).

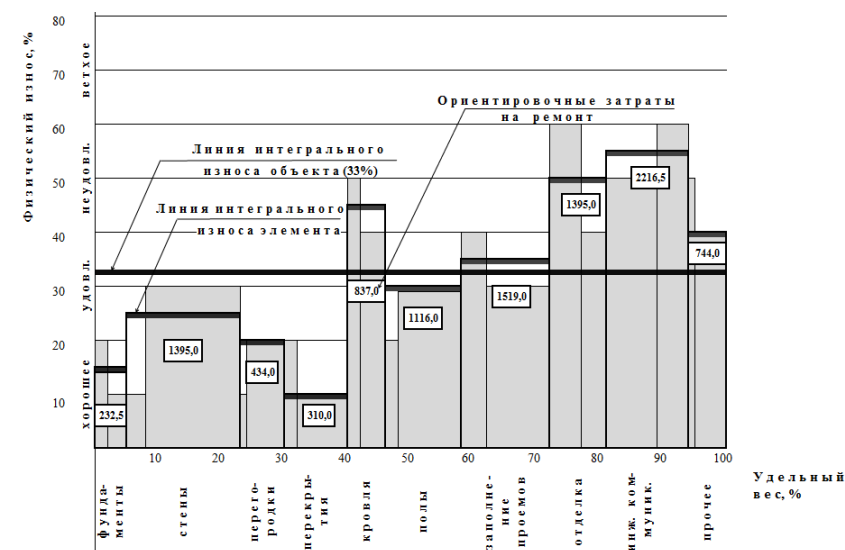


Рис. 2. Столбчатая диаграмма технического состояния конструктивных элементов и затрат на устранение физического износа

Графическое представление поэлементного физического износа здания наглядно показывает действительное техническое состояние объекта, выявляет назревающие вопросы в части ремонтов, позволяет в первом приближении спрогнозировать затраты на устранение износа

В качестве дополнительных параметров технического состояния стен введены площадь и объем трещин, а также математические зависимости этих параметров от износа при условии однозначной динамики трещин к увеличению с течением времени (табл. , рис. 3, 4).

В табл. приведен показатель – коэффициент трещиноватости стен $KM(S)$ – это процент площади трещин от общей площади стены или ее фрагмента. Трещины как своеобразный абсорбент влаги концентрируют в

себе не только угрозу разрушения конструктивного элемента, но и разрастания и проникновения в помещения колоний плесневых грибов и других опасных для здоровья человека микроорганизмов, что в мировой практике стало причиной прекращения эксплуатации ряда объектов. Таким образом, этот показатель свидетельствует не только о техническом состоянии объекта, но и о его эксплуатационном качестве в целом [2].

На основе разработанного методического комплекса производится выполнение календарного планирования ремонтных мероприятий с целью улучшения эксплуатационных качеств объекта недвижимости. Календарное планирование - это реальный инструмент управления, применимый в любой организации для планирования и контроля проектных работ.

Таблица 1. Определение математических зависимостей

Диапазон физического износа, %	Мат. ожидание совокупной площади трещин на 1 кв. м стены, кв. см			Мат. ожидание совокупного объема трещин на 1 кв. м стены, куб. см	
U	$M(S)$	Номер формулы	$K_{M(S)}$	$M(V)$	Номер формулы
0 - 10	$0,09U^{1,4}$	4	~0%	$0,002U^{2,65}$	9
11 - 35	$5,48 \cdot 10^{-2} \cdot U^{1,92} - 2,5$	5	до 0,5%	$7,3 \cdot 10^{-4} \cdot U^{3,45} - 1,15$	10
36 - 60	$0,02U^{2,2}$	6	до 1,7%	$1,6 \cdot 10^{-4} \cdot U^{3,9}$	11
61 - 80	$2,3 \cdot 10^{-4} \cdot U^{3,3} - 5,0$	7	до 4,2%	$1,7 \cdot 10^{-6} \cdot U^5$	12
Общий вид	$a \cdot U^{2,4}$	8		$a \cdot U^{4,05}$	13

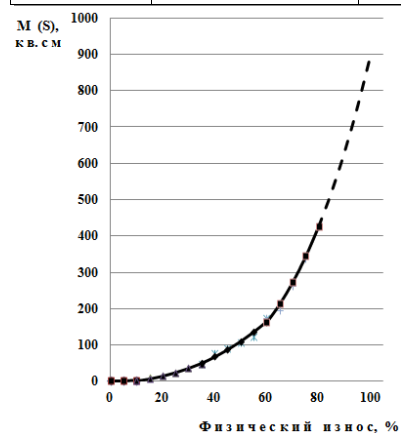


Рис. 3. Математическое ожидание совокупной площади трещин на 1 кв. м стены, кв. см

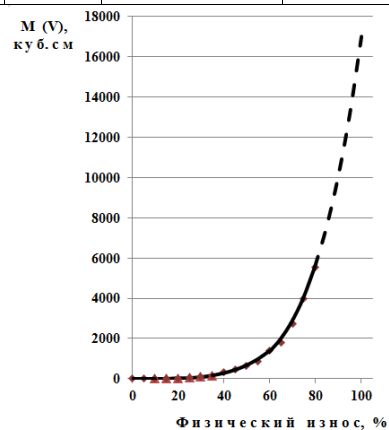


Рис. 4. Математическое ожидание совокупного объема трещин на 1 кв. м стены, куб. см

Последовательность разработки календарного плана включает в себя: анализ проектных решений, установление номенклатуры работ, определе-

ние объемов работ и потребности в МТР, выбор метода производства работ, подсчет затрат труда и машино-часов, определение продолжительности и последовательности СМР и составление календарного плана комплекса работ [3]. Календарное планирование работ осуществляется производственным отделом подрядной организации с привлечением ответственных исполнителей (руководителей производственных подразделений).

Список литературы

1. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Системный подход к внедрению инноваций в строительной экспертизе // Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. Сборник материалов Международной научно-практической конференции (26-27 марта 2015г.). Западно-Сибирский научный центр; Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева. г. Кемерово, 2015. С. 112-114.
2. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Актуальные проблемы экспертизы проектно-сметной документации в рамках стратегии риск-менеджмента в строительной организации // Актуальные проблемы развития хозяйствующих субъектов, территорий и систем регионального и муниципального управления. Материалы X международной научно-практической конференции. под ред. Ю.В. Вертаковой. Курск, 2015. С. 237-239.
3. Маликова Е.В., Абакумов Р.Г. Организационно-технологические риски в строительстве // Молодежь и XXI век - 2015. Материалы V Международной молодежной научной конференции: в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. 2015. С. 295-298.
4. Абакумов Р.Г., Берёза А.Н., Соловьева И.А. Особенности оценки инновационной эффективности инвестиционно-строительных проектов // Молодежь и XXI век - 2015. Материалы V Международной молодежной научной конференции: в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. 2015. С. 65-68.
5. Катен М.А., Абакумов Р.Г. Градостроительные аспекты повышения энергоэффективности // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2015. № 1 (6). С. 81-85.
6. Аридова С.В., Абакумов Р.Г. Использование методов теории графов и комбинаторного анализа при определении оптимального порядка реконструкции группы зданий // Юность и знания - гарантия успеха. Сборник научных трудов Международной научно-технической конференции. Ответственный редактор Разумов М.С.. Курск, 2014. С. 25-28.
7. Скогорева О.С., Абакумов Р.Г. Энергосбережение при строительстве, реконструкции и эксплуатации многоэтажных домов // Юность и знания - гарантия успеха. Сборник научных трудов Международной научно-технической конференции. Ответственный редактор Разумов М.С.. Курск, 2014. С. 395-398.
8. Абакумов Р.Г. Математическое моделирование технологических процессов воспроизводства машин и оборудования // Современные инструментальные системы, информационные технологии и инновации Сборник научных трудов XII-ой Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 22-25.

Hodunova Victoria Evgenevna, student

(e-mail: vikatochtk@mail.ru)

Belgorod Shukhov State Technological University, Belgorod, Russia

MATHEMATICAL MODELING OF FLOWS OF CAPITAL INVESTMENT IN IMPROVING PERFORMANCE OF BUILDINGS TAKING INTO ACCOUNT SCHEDULING

Abstract. *The article describes the methodology of mathematical modeling of flows of capital investment in improving performance of buildings taking into account the different level of financial capability. The analysis of methods for scheduling of construction works and improvement of operational quality properties and determine their effectiveness.*

Key words: *methodology, physical deterioration, inspection*

К ВОПРОСУ О БАНКРОТСТВЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Черников Олег Алексеевич, к.ист.н., доцент кафедры государственного управления, гражданского и уголовного права

Чухарева Анастасия Юрьевна, студентка

Курский институт социального образования (филиал)

Российского государственного социального университета

В работе изучается новый для российской правовой системы институт банкротства физических лиц. Освещена процедура признания банкротом. Выявлены последствия признания физического лица банкротом. Сделан вывод о позитивности данной процедуры.

С 1 октября 2015 г. вступили в силу изменения в Федеральный закон от 26.10.2002г. №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» касающиеся возможности банкротства физических лиц. Вышеуказанные изменения находились на стадии разработки и рассмотрения почти 10 лет. В итоге, под давлением складывающейся в России экономической ситуации, вызванной в основном внешнеполитической ситуацией, а также ростом просрочек по кредитам, они были приняты.

Банкротство физического лица означает признание государством и кредиторами гражданина неплатежеспособным и прекращение в отношении него преследования с требованием исполнения им долговых обязательств после принятия установленных законом мер для максимально возможного их удовлетворения. В соответствии с п.3 ст.213.6 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» под неплатежеспособностью гражданина понимается его неспособность удовлетворить в полном объеме требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Российские граждане вправе объявить себя банкротами посредством подачи заявления в суд и только при наличии некоторых оснований: долг должен составлять не менее пятисот тысяч рублей, а срок невыплаты – не менее 3-х месяцев. Также подать в суд заявление о признании физического лица банкротом могут кредитор или уполномоченные лица (налоговые органы, муниципалитет и др.).

Особенностью банкротства гражданина является то, что процедура банкротства применима только для граждан Российской Федерации, не имеющих судимость, в том числе и за экономические преступления, и если

гражданин не привлекался к ответственности за фиктивное или преднамеренное банкротство.

В соответствии с п.1 ст.213.3 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» правом для обращения в арбитражный суд с заявлением о признании гражданина банкротом обладают сам гражданин, конкурсный кредитор и уполномоченный орган.

Банкротство физических лиц – процедура новая, которая не имеет ни судебной практики, ни официального толкования. И именно поэтому разрешение таких дел отнесено к юрисдикции арбитражного суда.

При обращении гражданина в суд с заявлением о признании его банкротом необходимо приложить к нему следующие документы: документы, подтверждающие наличие задолженности, основание ее возникновения и неспособность гражданина удовлетворить требования кредиторов в полном объеме; документы, подтверждающие наличие или отсутствие у гражданина статуса индивидуального предпринимателя на основании выписки из единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей либо иного подтверждающего указанные сведения документа. Такие документы должны быть получены не ранее чем за пять рабочих дней до даты подачи в арбитражный суд гражданином заявления о признании его банкротом; списки кредиторов и должников гражданина с указанием их наименования или фамилии, имени, отчества, суммы кредиторской и дебиторской задолженности, места нахождения или места жительства кредиторов и должников гражданина, а также с указанием отдельно денежных обязательств и (или) обязанности по уплате обязательных платежей, которые возникли в результате осуществления гражданином предпринимательской деятельности. Форма представления указанных списков утверждается регулирующим органом; опись имущества гражданина с указанием места нахождения или хранения имущества, в том числе имущества, являющегося предметом залога, с указанием наименования или фамилии, имени и отчества залогодержателя. Форма представления данной описи утверждается регулирующим органом; копии документов, подтверждающих право собственности гражданина на имущество, и документов, удостоверяющих исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности гражданина (при наличии); копии документов о совершающихся гражданином в течение трех лет до даты подачи заявления сделках с недвижимым имуществом, ценными бумагами, долями в уставном капитале, транспортными средствами и сделках на сумму свыше трехсот тысяч рублей (при наличии); выписку из реестра акционеров (участников) юридического лица, акционером (участником) которого является гражданин (при наличии); сведения о полученных физическим лицом доходах и об удержанных суммах налога за трехлетний период, предшествующий дате подачи заявления о признании гражданина банкротом; выданную банком справку о наличии счетов, вкладов (депозитов) в банке и (или) об остатках денежных средств на счетах, во вкладах (депозитах), выписки по операциям на счетах, по

вкладам (депозитам) граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, в банке за трехлетний период, предшествующий дате подачи заявления о признании гражданина банкротом, справки об остатках электронных денежных средств и о переводах электронных денежных средств за трехлетний период, предшествующий дате подачи заявления о признании гражданина банкротом (при наличии); копию страхового свидетельства обязательного пенсионного страхования; сведения о состоянии индивидуального лицевого счета застрахованного лица; копию решения о признании гражданина безработным, выданная государственной службой занятости населения, в случае принятия указанного решения; копию свидетельства о постановке на учет в налоговом органе (при наличии); копию свидетельства о заключении брака (при наличии заключенного и не расторгнутого на дату подачи заявления брака); копию свидетельства о расторжении брака, если оно выдано в течение трех лет до даты подачи заявления (при наличии); копию брачного договора (при наличии); копию соглашения или судебного акта о разделе общего имущества супругов, соответственно заключенного и принятого в течение трех лет до даты подачи заявления (при наличии); копию свидетельства о рождении ребенка, если гражданин является его родителем, усыновителем или опекуном; документы, подтверждающие иные обстоятельства, на которых основывается заявление гражданина.

Данный перечень документов содержится в п.3 ст.213.4 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Он не является исчерпывающим. Это объясняется возможностью появления новых, неучтенных документов, которые могут способствовать доказыванию неплатежеспособности гражданина.

Согласно п.1 ст.213.6 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» по результатам рассмотрения обоснованности заявления о признании гражданина банкротом арбитражный суд выносит одно из 3-х определений: о признании обоснованным указанного заявления и введении реструктуризации долгов гражданина; о признании необоснованным указанного заявления и об оставлении его без рассмотрения; о признании необоснованным указанного заявления и прекращении производства.

В ст.213.2 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» перечислены процедуры, применяемые в деле о банкротстве гражданина. К ним относятся реструктуризация долгов гражданина, реализация имущества гражданина и мировое соглашение.

В том случае, если в рамках рассматриваемого дела затрагиваются интересы несовершеннолетнего лица или лица, признанного судом недееспособным, арбитражный суд привлекает к участию в рассмотрении дела о банкротстве гражданина орган опеки и попечительства.

Если говорить о реструктуризации долгов гражданина, то следует учитывать требования к такому лицу. Их регламентирует п.1 ст.213.13 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». К таким требованиям относятся: наличие у гражданина источника дохода на дату представления плана реструк-

туризации его долгов; отсутствие у гражданина неснятой или непогашенной судимости за совершение умышленного преступления в сфере экономики и до даты принятия заявления о признании гражданина банкротом истек срок, в течение которого гражданин считается подвергнутым административному наказанию за мелкое хищение, умышленное уничтожение или повреждение имущества либо за фиктивное или преднамеренное банкротство; не признание гражданина банкротом в течение пяти лет, предшествующих представлению плана реструктуризации его долгов; не утверждение плана реструктуризации долгов гражданина в отношении его задолженности в течение восьми лет, предшествующих представлению этого плана.

Также существуют ограничения срока реализации плана реструктуризации долгов гражданина. Согласно п.2 ст.213.14 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» такой срок не может быть более 3-х лет. Если собранием кредиторов не одобрен план реструктуризации долгов гражданина, то такой срок должен составлять не более 2-х лет.

Утверждение плана реструктуризации долгов гражданина влечет за собой определенные последствия. Среди них то, что: требования кредиторов могут предъявляться к гражданину только в соответствии с планом, кредиторы не вправе предъявлять требования о возмещении убытков, понесенных ими в связи с утверждением указанного плана, прекращение денежных обязательств гражданина путем зачета встречного однородного требования не допускаются, за некоторыми исключениями, отменяются меры по обеспечению требований кредиторов и интересов гражданина, ранее принятые судом и т.д.

Также закон предусматривает возможность отмены плана реструктуризации долгов гражданина. Для проведения такой процедуры необходимо наличие хотя бы одного из условий, указанных в п.1 ст.213.23 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»: наличие в плане или в документах недостоверных сведений; неисполнение гражданином обязанности по уведомлению кредиторов, а также перед конкурсным кредитором или уполномоченным органом в соответствии с условиями указанного плана.

Стоит обратить внимание и на такую процедуру, как реализация имущества гражданина в случае признания его банкротом. Все имущество гражданина составляет конкурсную массу, но п.3 ст.213.25 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» гласит, что из такой конкурсной массы исключается имущество, на которое не может быть обращено взыскание в соответствии с гражданским процессуальным законодательством.

Согласно п.5 ст.213.25 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» с даты признания гражданина банкротом все права на имущество, составляющее конкурсную массу, осуществляются только лишь финансовым управляющим от имени гражданина и сделки, совершаемые гражданином лично в отношении конкурсной массы, ничтожны.

Реализация имущества гражданина применяется в целях соразмерного удовлетворения требований кредиторов. Такое имущество реализуется на торгах.

Между должником и кредитором может быть заключено мировое соглашение, которое в соответствии с п.4 ст.213.31 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» утверждается арбитражным судом. Целью такого соглашения является поиск компромисса между должником и кредитором для погашения долга. Заключение мирового соглашения является основанием для прекращения производства по делу о банкротстве гражданина. После этого прекращаются полномочия финансового управляющего и гражданин приступает к погашению задолженности перед кредиторами.

Признание гражданина банкротом влечет за собой определенные последствия. Они указаны в ст. 213.30 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»: в течение пяти лет с даты завершения в отношении гражданина процедуры реализации имущества или прекращения производства по делу о банкротстве в ходе такой процедуры он не вправе принимать на себя обязательства по кредитным договорам и (или) договорам займа без указания на факт своего банкротства; течение пяти лет с даты завершения в отношении гражданина процедуры реализации имущества или прекращения производства по делу о банкротстве не может быть возбуждено по заявлению этого гражданина; в течение трех лет с даты завершения в отношении гражданина процедуры реализации имущества или прекращения производства по делу о банкротстве в ходе такой процедуры он не вправе занимать должности в органах управления юридического лица, иным образом участвовать в управлении юридическим лицом.

В целом же следует признать, что, несмотря на многочисленные негативные последствия, банкротство несёт в себе для человека, оказавшегося в проблематичной ситуации, позитивные последствия. Например, все финансовые обязательства, которые присутствовали на момент оформления банкротства, списываются с должника, если будет признано, что его имущества недостаточно для погашения имеющейся задолженности. Это позволит человеку, имеющему проблемы, начать всё с начала и разобраться с финансовыми сложностями, мешающими ему нормально жить.

РЫНОК СТРАХОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Чернышева Анна Андреевна, магистрант

(e-mail: ania.sarenko@yandex.ru)

Чеховская Ирина Александровна, доцент, к.э.н.

Волгоградский государственный технический университет

ул. Ленина, д. 28, Волгоград, Россия, 400005

(e-mail: ania.sarenko@yandex.ru)

В данной статье раскрываются особенности рынка страхования имущества физических лиц, представлена динамика взносов, количества заключенных договоров, структура рынка страхования имущества физических лиц.

Ключевые слова: страхование, имущество, коробочный продукт, взносы.

Страхование как система защиты имущественных интересов граждан, организаций и государства является необходимым элементом социально-экономической системы общества.

Поддерживать спрос на страхование имущества физических лиц в условиях кризиса страховщики будут за счет расширения линейки коробочных продуктов и улучшения клиентского сервиса. Низкая убыточность сегмента (22,8% по итогам 1 полугодия 2014 года) в сравнении со многими другими видами и огромный потенциал (в России застраховано менее 20% домохозяйств) делают его привлекательным для страховщиков. Рост рынка на 23% в 1 полугодии 2014 года в сравнении с 1 полугодием 2013 обеспечили страхование домов и строений (+1,3 млрд. рублей), бытовой техники и электроники (+800 млн. рублей) и квартир (+730 млн. рублей). Однако сжатие рынка банковского кредитования и снижение покупательной способности населения в 2015 году замедлят рост сегмента до нуля.

Коробочные продукты способствуют популяризации страхования. Объем взносов за 1 полугодие 2014 года в сравнении с 1 полугодием 2013 года вырос на 23%, значительно опередив темпы прироста рынка в целом (8,4%). Количество заключенных договоров за этот период выросло на 64%. Наполнение рынка коробочными продуктами повлекло за собой снижение средней стоимости полиса (с 3900 тыс. рублей до 1900 тыс. рублей за 2 года). Сдерживает развитие этого рынка уверенность населения в получении помощи от государства и невысокий уровень доверия к страховщикам. В результате преобладающая доля взносов все еще приходится на страхование частных домов и строений (57% за 1 полугодие 2014 года), и только 20% на страхование квартир.

Драйверами роста стали страхование домов и строений, страхование бытовой техники и электроники, а также страхование квартир. Суммарно эти виды обеспечили 80% прироста рынка в 1 полугодии 2014 года. В номинальном выражении рынок имущества физических лиц вырос на 3,4 млрд.

рублей. Наибольший вклад внесли страхование домов и строений (+1,3 млрд. рублей) ввиду высокой доли в сегменте, страхование бытовой техники и электроники (+800 млн. рублей) и страхование квартир (+730 млн. рублей), за счет активного сотрудничества с банками в части некредитного страхования. Активнее всего росли страхование бытовой техники и электроники (78%) и ипотечное страхование (25%).

На первый план выходит вопрос финансовой устойчивости. Основным преимуществом страхования имущества физических лиц в сравнении с моторными (ОСАГО, страхование автокаско) и корпоративными видами (грузы, ДМС, страхование имущества юридических лиц) является его низкая убыточность. По итогам 1 полугодия 2014 года коэффициент убыточности-нетто по страхованию имущества граждан составил всего 22,8%, комбинированный коэффициент убыточности-нетто – 56,6%. Таким образом, для компаний в период кризиса это сегмент может стать дополнительным источником прибыли, а его высокая доля в портфеле позволит страховщикам даже в условиях сокращения взносов поддерживать убыточность на приемлемом уровне [1].

Количество заключенных договоров страхования имущества физических лиц в 1 полугодии 2014 года по сравнению с 1 полугодием 2013 года выросло на 64%, а объем взносов – только на 23%. При этом темпы прироста сегмента страхования имущества физических лиц в 1 полугодии 2014 года значительно опередили темпы прироста рынка в целом (8,4%).

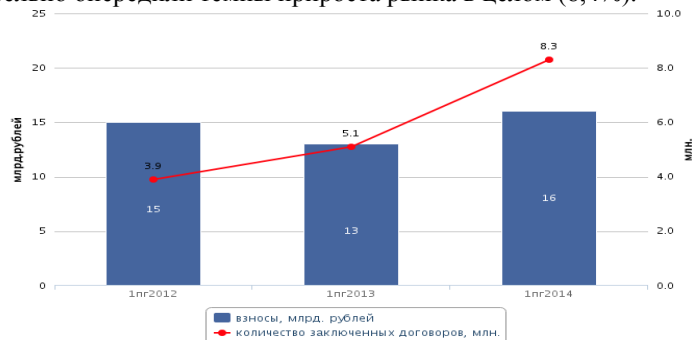


Рис.1 Динамика взносов и количества заключенных договоров по страхованию имущества физических лиц

Средняя стоимость полиса уверенно снижается: если в 1 полугодии 2012 года она составляла 3800 рублей, то в 1 полугодии 2014 года один полис страхования обходился потребителю уже в среднем в 1900 рублей, что объясняется активным внедрением на рынок страховыми компаниями коробочных продуктов.

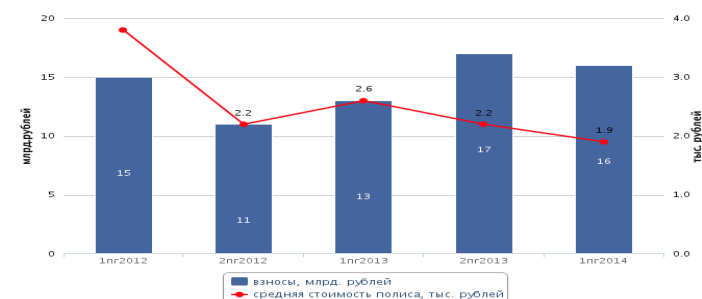


Рис.2 Динамика взносов и средней стоимости полиса по страхованию имущества физических лиц.

Коробочные продукты – это страхование готового набора рисков по фиксированным тарифам, отличающееся быстротой и упрощенной процедурой оформления полисов, что делает его привлекательным для массового потребителя в отличие от «классики», когда требуется затраты времени для проведения оценки стоимости имущества и расчета стоимости услуги. Коробочные варианты больше подходят для недорогих объектов и имущества и являются продуктом не спроса, а предложения. [7].

Несмотря на большое количество крупномасштабных бедствий, которые происходили в нашей стране в последнее время (из последних – наводнения в Крымске и на Дальнем Востоке), у населения все еще сохраняется уверенность в получении помощи от государства и властей в случае наступления чрезвычайной ситуации и недоверие к страховщикам, что тормозит развитие этого рынка.

Наиболее распространена практика страхования квартир, домов и ценностей среди людей с высоким уровнем дохода, финансовой грамотности и осознанности, когда клиент понимает, что суммы потенциального ущерба велики, а также среди тех, у кого частный дом является единственным местом жительства. В результате, преобладающая доля рынка страхования имущества физических лиц сейчас приходится на страхование домов и строений (57% за 1 полугодие 2014 года, 62% за 1 полугодие 2013 года), при этом только 20% на страхование квартир [3].

Что касается классического розничного страхования имущества, то для большинства россиян добровольные виды страхования не являются предметом первой необходимости. Поэтому при сокращении реальных доходов населения логично ожидать снижения платежеспособного спроса на страховые услуги, в том числе по розничному страхованию имущества. Тем не менее, сегодня на рынке есть сегменты, в которых сохраняется рост и достаточно большой потенциал. В первую очередь это касается коробочных продуктов, отвечающих потребностям клиента в конкретном месте и в конкретное время.

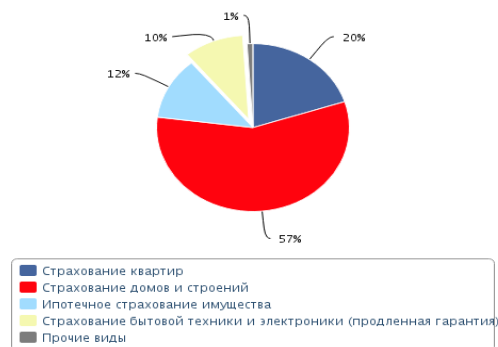


Рис.3 Структура рынка страхования имущества физических лиц, 1 полугодие 2014 года



Рис.4 Структура рынка страхования имущества физических лиц, 1 полугодие 2013 года

Прирост взносов по страхованию имущества физических лиц в 1 полугодии 2014 года по сравнению с 1 полугодием 2013 года составил 3,4 млрд. рублей. При этом, более 80% прироста обеспечили страхование домов и строений, страхование бытовой техники и электроники, а также страхование квартир.

В долгосрочной перспективе важным драйвером роста рынка страхования имущества физических лиц может стать принятие закона о страховой защите жилья граждан от стихийных бедствий и чрезвычайных ситуаций. Разрабатываемый механизм должен стимулировать население на принятие самостоятельного решения по страхованию своего недвижимого имущества. За счет привлечения страховщиков предполагается увеличить количество застрахованных жилых помещений граждан и при этом сократить расходы бюджетных средств на ликвидацию последствий стихийных бедствий, причем таким образом, что сроки и форма получения государствен-

ной помощи буду зависеть от наличия у пострадавшего полиса добровольного страхования и покрываемых по нему рисков.

Принятие этого закона поддержит рынок страхования имущества физических лиц, а также будет способствовать популяризации страхования личного имущества среди населения [3].

Список литературы

1. Фиалко Л. Розничное кредитование замедляется//www.rbcdaily.ru
2. Экспертиза страхования// Аналитический ежегодник. М., 2013. С.174.
3. www.cbr.ru/ Центральный банк
4. Гуляева О.С. Страхование в системе ипотечного кредитования: теория и практика // Вестник ТвГУ. 2014. №1. С. 219-225
5. Гуляева О.С. Страхование в системе кредитования // Проблемы и перспективы развития финансовых рынков. 2013. С.35-39
6. Д. Бутрин Девальвацию рубля переоценили// Коммерсантъ, 21.11.2014
7. Рынок страхования имущества физических лиц //Эксперт Ра www.raexpert.ru/

Chernysheva Anna Andreevna, magister

(e-mail: ania.sarenko@yandex.ru)

Volgograd State Technical University

Str. Lenina. 28, Volgograd, Russia, 400005

Chehovskaya Irina Alexandrovna associate professor, k.e.n.

Volgograd State Technical University

Str. Lenina. 28, Volgograd, Russia, 400005

(e-mail: ania.sarenko@yandex.ru)

MARKET PRIVATE PROPERTY INSURANCE

Abstract: This article describes the features of the market of insurance of property of individuals, the dynamics of contributions, the number of concluded contracts, the structure of the market property insurance of individuals.

Keywords: insurance, property, boxed product, contributions

О НЕКОТОРЫХ ИСТОРИЧЕСКИХ АСПЕКТАХ СТАНОВЛЕНИЯ МУСУЛЬМАНСКОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА

*Шахбазов Рамиз Физулиевич, преподаватель кафедры государственного
управления, гражданского и уголовного права
Курский институт социального образования (филиал) РГСУ*

В настоящей статье изложен анализ исторических аспектов становления, а также содержания классического мусульманского уголовного права, рассматриваются его религиозно-философские основы, приводится пример содержания в источниках мусульманского уголовного права положений, наблюдаемых в уголовном законодательстве современных европейских государств, в том числе, и Российской Федерации.

Меры уголовно-правового воздействия являются неотъемлемой составной частью национальной политики любого государства. Не выступают в качестве исключения и страны мусульманской правовой семьи, образ жизни и законодательство в которых пронизаны исламским вероучением.

Для современного мирового сообщества мусульманское право, без преувеличения, представляет далеко не малозначительный интерес, и это, в свою очередь, подтверждают многочисленные зарубежные центры, ассоциации, факультеты, связанные с изучением востоковедения, а также подготовкой специалистов к их дальнейшей трудовой деятельности в исламских странах. Примечательно, что с начала 1970-х годов количество таких учреждений составило более 1100 в Англии, Германии, Дании, Италии, Нидерландах, Польше, США, Финляндии, Франции и др.

Для Российской Федерации, в частности, ислам также представляет подлинный интерес, обусловленный тем фактом, что данная религия является неотъемлемой частью исторического наследия народов России¹. Ислам признан религией, которая наряду с христианством, буддизмом, иудаизмом и другими конфессиями внесла свой вклад в формирование национально-культурного самосознания народов России, что было отмечено Президентом РФ в своем Указе от 24.12.2014 № 808 «Об утверждении Основ государственной и культурной политики»². Исходя из этого, считаем разумным полагать, что ислам оказывал и оказывает не малозначительное влияние на правовую культуру, а, вместе с тем, и на правосознание населения Российской Федерации, приблизительно 20 миллионов из которого являются мусульманами¹⁷¹, а значит, должны сочетать исповедание религиозных канонов ислама с соблюдением российского законодательства.

¹ Сизов А.А., Шахбазов Р.Ф. Теоретико-правовой анализ сотрудничества Российской Федерации и Исламской Республики Иран в сфере уголовного судопроизводства // Духовная ситуация времени. Россия XXI век. – 2014. – № 2. – С. 43.

² Об утверждении Основ государственной и культурной политики: Указ Президента РФ от 24.12.2014 № 808 // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 52 (часть I). – ст. 7753.

1008 // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 52 (часть I). – Ст. 7755.

1009 // Ислам. Материал из Википедии-свободной энциклопедии. URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%C8%F1%EB%E0%EC> (дата обращения: 02.02.2016).

Таким образом, вышеизложенное дает основание для утверждения о необходимости учета при разработке политики Российской Федерации, в том числе и уголовной, исламского вероучения, как религии, являющейся наряду с российским законодательством регулятором жизнедеятельности порядка 20 млн ее жителей. Однако, для этого, в первую очередь, следует убедиться в отсутствии, как кардинального противоречия мусульманского уголовного права уголовной политике России, так и его несовместимости с теми правовыми ценностями, на которых такая политика основана.

В данном аспекте целесообразно акцентировать внимание на становлении и особенностях содержания классического мусульманского уголовного права, что позволит делать выводы о способности мусульманского права адаптироваться к реалиям современной действительности.

Как известно, история возникновения мусульманского права, в том числе и уголовного, начинается с Арабского Халифата, который, в свою очередь, возник на территории Аравийского полуострова в 632 году. Религия ислам стала безукоризненным фактором становления данного государства. Исток Арабского Халифата сводится к религиозной мусульманской общине (умме), образованной в 20-30 годах VII века, у истоков которой стоял пророк Мухаммад, провозгласивший наличие лишь одного единого бога и себя – его посланником. Мухаммад призвал арабов, привыкших к кочевому образу жизни, объединиться в единый народ, признавший религию единобожия¹⁸.

Вместе со становлением Арабского Халифата, неуклонно набирал свой ход процесс формирования мусульманского права, нормы которого были объединены в едином своде морально-этических и религиозно-правовых норм – шариате (в пер. с арабского «шариа» - надлежащий путь). Вместе с возникновением мусульманского права началось и формирование уголовной политики в Арабском Халифате, так как оно осуществлялось в соответствии с нормами шариата.

Примечательно, что мусульманское право на начальном периоде своего развития аккумулировало многие элементы правовых культур Востока, в частности правовые обычаи и традиции, действовавшие в доисламской Аравии и на завоеванных арабами территориях. Так, при Омейядах на протяжении некоторого времени не переставало применяться право сасанидского Ирана, а также, частично, и римское право. Подлинный интерес вызывают и последние исследования в 2007 году, известного немецкого исламоведа Бенджамина Джокиша), в которых подчеркивается базирование системы права Арабского Халифата на правовом опыте Византии, а также исходном шариате. Представлялось возможным проследить подобное и в уголовной отрасли классического мусульманского права, поскольку на нее заметное влияние оказали иудейские законы. Так, мусульманское уголов-

¹⁸ Усмонов, Н. Н. Аравия и центральная Азия накануне возникновения Ислама и в первые годы Арабского Халифата // Вестник ТГУПБП. – 2010. – № 2 (42). – С. 98.

ное право выбрало точную копию закона Моисеева в части принципа кровной мести.

В свою очередь, мусульманскими богословами-юристами стала вырабатываться целая серия ранее не предусматривавшихся сугубо правовых доктрин. Получили развитие четыре основные направления, представляющие собой независимые друг от друга правовые школы: ханифиты; маликады; шафиты; ханбалиты¹⁹. Каждое из направлений по-своему использовало различные механизмы применения, а также истолкования норм шариата.

Занимаясь разработкой теории правонарушения, мусульманскими юристами делался акцент на два философско-богословские начала. Таким образом, они полагали, что каждый поступок и все мысли людей не предопределяются их волей, а они, в свою очередь, находятся в прямой зависимости от Аллаха. Вместе с тем, большинство представителей мусульманско-правовых школ признают достаточную гибкость установленных Всевышним рамок, что предоставляет человеку в немалом количестве случаев возможность самостоятельного выбора того или иного варианта поведения. В связи с этим, все серьезные проступки рассматриваются в качестве нарушения установленных Аллахом запретов, которые призваны оберегать такие основные ценности, как религия, жизнь, разум, продолжение потомства и собственность.

В мусульманском праве правонарушение стало восприниматься как непослушание божественной воле, на основании чего исламскими учеными-юристами стало высказываться мнение о наступлении за отклонение от норм мусульманского уголовного права не только светской (земной) санкции, но и потустороннего наказания²⁰.

В период между VII и второй половиной XIX века, практически в каждом государстве, в котором преобладало мусульманское население, правителем являлся мусульманин, а также государственное устройство основывалось на шариате, рассмотрение уголовных дел осуществлялось с обязательным применением мусульманского права. Известно, что вначале так называемых центров протояurisprudенции было несколько, и в них образованными людьми высказывались суждения относительно того или иного вопроса. В качестве таковых выступали: Мекка, Медина, Куфа, Басра, Дамаск и позднее Багдад.

Мусульманское уголовное право, одновременно, стало включать в себя процессуальные нормы, а также регламентировать исполнение наказания. В нем отсутствовала Общая часть, которую можно наблюдать в уголовных кодексах современных европейских государств. По сути, классическое мусульманское уголовное право представляло собой Особенную часть, со-

державшую нормы и институты Общей части, а также значительное число процессуальных и исполнительных норм. Так, при обращении внимания на уголовное законодательство Исламской Республики Иран или Пакистана не составляет труда заметить присутствие в нем таких классических исламских институтов, как понятие и виды нормированных наказаний (*худуд*), вира (*дийа*), процедурные вопросы доказывания, порядок их исполнения.

Безусловно, с момента своего становления и в ходе дальнейшего развития мусульманское уголовное право пронизывалось предписаниями ислама, которые, в свою очередь, можно классифицировать на следующие группы:

- 1) идеологические предписания – направлены на формирование мышления и идеологии мусульманина, предполагающей убежденность в правильности веры, веру в Бога, в Его посланников, Судный день и т.д.;
- 2) практические предписания – дозволения, а также запреты и порядок их соблюдения при наличии правильной веры и поклонения Всевышнему;
- 3) нравственные предписания – руководства, которые направлены на воспитание человека и обеспечение его духовного развития.

В данном аспекте также стоит помнить и о доктрине «*maslahat*» либо «*zafurat*», определяющей в качестве основной цели законодательства в Исламском государстве обеспечение и защиту благосостояния людей, защиту их интересов, блага и имущества от вреда. В рамках уголовного законодательства применение «*maslahat*» допустимо в случаях не противоречия нормативных актов шариату, а также их необходимости в плане решения вопросов, которые возникают у общества, и обладания ими общественной полезностью.

Таким образом, становление и первоначальное развитие мусульманского уголовного права происходило неразрывно от религиозно-философских начал ислама, среди которых представляется возможным наблюдать положения, своеобразно отражающиеся и в ныне действующих актах уголовного законодательства современных государств, в том числе и Уголовном кодексе Российской Федерации.

Для подтверждения изложенного тезиса напомним слова известного российского исламоведа Н.Е. Торнау, которым было подчеркнуто, что мусульманское право всегда предполагает в деяниях мусульман добросовестность. Н.Е. Торнау также принадлежат слова о том, что в мусульманском праве судьей не предполагается ни подлога, ни умышленности, ни вины в каком-либо действии при отсутствии признания в этом самого обвиняемого либо без представления доказательств, подтверждаемых свидетельскими показаниями²¹.

¹⁹ Петровский А.В. Религиозно-философские основы мусульманского уголовного права // Юридическая наука. – 2015. – № 1. – С. 22.

²⁰ Абдулхахим, Ш. З. Развитие шариата в Афганистане (историко-правовое исследование). автореферат дис. ... кандидата юридических наук: 12.00.01. – Ташкент., 1997. – С. 17.

²¹ Шахбазов Р.Ф. Презумпция невиновности как неотъемлемый принцип мусульманского уголовного права: материалы конференции «Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития. – Курск.: ЗАО «Университетская книга», 2015. – С. 293.

Примечательно, но, в действительности, в мусульманском праве принцип презумпции невиновности стал проследиваться намного раньше, чем в иных правовых системах, и был представлен в качестве одного из основных начал уголовного права. Подтверждением служат выдержки из Корана, согласно которым при рождении люди пребывают в состоянии первоначальной чистоты – «фитра», и оно, в свою очередь, подразумевает, что человек придерживается абсолютного послушания воле Аллаха.

Целесообразно отметить, что в исламском вероучении придерживаются позиции, связанной с чуждостью данной религии идеи о первородном грехе, совершённом когда-то первыми людьми и передающемся каждому человеку при рождении²². Свидетельством являются слова из Корана: «И ни одна душа не понесет ношу чужую» (Сура 17 «Аль-Исра» аят 15). Мусульмане верят, что Аллах предоставил людям одинаковую склонность как к добру, так и ко злу, что подтверждается Кораном: «Клянусь душой [человеческой] и Тем, кто ее сотворил и придал ей соразмерность, кто внушил ей и ее грехи, и ее благочестие. Преуспел тот, кто очистился душой. Понес урон тот, кто сокрыл [злое] в душе» (Сура «Аш-Шамс 91 аяты 7-10).

Таким образом, на основе данных и других аятов Корана в исламе, в том числе и мусульманском уголовном праве, сложился принцип доверительного отношения к личности. Из вышеизложенного следует, что принцип презумпции невиновности в своем своеобразном виде закрепился в мусульманском праве задолго до его официального установления в Европе в 1789 году Декларацией прав человека, принятой в эпоху Великой французской революции. В свою очередь, это дает основание для признания доверительного отношения к личности и недопустимости признания его виновным до установления его виновности вступившим в законную силу судебным решением не исключительно имплементированным в уголовное право исламских государств началом, а неотъемлемым принципом мусульманского уголовного права.

²² Сизов А.А., Шахбазов Р.Ф. Состязательность в российском уголовном процессе: сравнительный анализ с судопроизводством в мусульманском праве // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. – 2015. – № 1. – С. 74.

УДК 65.01

УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РИСКАМИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

*Шелайкина Анастасия Николаевна, магистрант
(e-mail:solngest@yandex.ru)*

*Абакумов Роман Григорьевич, к.э.н.,
доцент кафедры экспертизы и управления недвижимостью
(e-mail:AbakumovRG2000@mail.ru)
Белгородский государственный технологический университет
им. В. Г. Шухова*

В статье рассматриваются различные методы оценки рисков в инвестиционно-строительном проекте, а также способы их минимизации. Сформулированы подриски и главные особенности инвестиционных рисков.

Ключевые слова: инвестиционный риск, классификация GARP, инвестиции, пути снижения рисков.

Каждый риск имеет свои собственные методы управления рисками.

Инвестиционный риск - вероятность отклонения фактического значения инвестиционного дохода от ожидаемого [2]. Он характеризует возможность финансовых потерь в инвестиционной деятельности предприятия.

Инвестиционные риски включают следующие подриски:

1) риск потерь прибыли - является риском косвенного (бокового) финансового повреждения (потерянная прибыль) следующий из отказа деятельности;

2) уменьшить риск возвращения - является риском, который может возникнуть в результате сокращения размера интереса и дивидендов на портфельных инвестициях, на депозитах и ссудах. Риск падающего дохода включает следующее: риск процентной ставки и риск кредита;

3) риск прямых финансовых потерь, которыми это рискует, включает следующие множества: обменный риск, отборный риск, риск банкротства, риск кредита.

Главные особенности инвестиционных рисков компании следующие:

1) динамический - риск увеличивается с временным горизонтом инвестиций;

2) они являются врожденными предприятию (инвестиционный проект) и не могут быть отделены от этого;

3) риск имеет цену, которая определена процентной ставкой, выражая предположение о риске в обмен на соответствующий доход зарабатывал в виде доходы от прироста капитала;

4) инвестиционные риски являются неотъемлемой частью, т.е - это состоит из смеси нормального риска, который определен инвестиционные цели;

5) определять риски возвращения на инвестициях и влияния на движение денежной наличности и изменения в ценности валюты вовремя.

Учитывая инвестиции и связанные риски, может определить цель стратегического управления инвестиционными рисками предприятия:

1) Во-первых, риски рассматривают относительно цели, к которой инвестиционное решение (стратегическая цель достигать стратегических инвестиционных решений, тактическая цель состоит в том, чтобы обеспечить решения определенных инвестиционных проектов);

2) Во-вторых, риски представлены как вероятность отказа достигнуть выбранной цели из-за двусмысленности потока социально-экономических процессов, множество возможных ситуаций, внедрение инвестиционных решений.

Относительно стратегической цели инвестиционной управляющей компании риска желательно различить два типа инвестиционных решений:

- 1) влияние на поток наличности в решениях долгосрочных инвестиций;
- 2) формирование движения денежной наличности компании, чтобы усилить ее влияние на окружающую среду.

Таким образом, стратегическое управление инвестиционным риском - подсистема контроля подвергания инвестиционной безопасности предприятия, организовывая финансовые потоки и взаимодействие с депозитариями спорного имущества неуверенная окружающая среда предприятия.

Тактическое управление инвестиционным риском, поскольку подсистема инвестиций должна обеспечить чистый поток наличности, который является в состоянии произвести инвестиции в финансировании основных фондов и производстве достаточных доходов. Таким образом, относительно тактической цели управлять инвестиционными рисками желательно отнести следующие типы решений:

- 1) быстро поднимающие инвестиционные ресурсы качественные и количественные требования проекта;
- 2) рациональное отчисление ресурсов и комбинации инвестиций [5].

Сегодня, категория риска - число неуверенности. Решения относительно любого аспекта технико-экономического обоснования инвестиционного проекта в терминах объективного существующего и чрезвычайно неизбежной неуверенности всегда связываются с потребностью проанализировать и обращаться к рискам.

Для эффективного управления инвестиционным риском самое желательное использовать сориентированный подход, позволяет нам считать инвестирующую деятельность строительных компаний, как система взаимосвязанных элементов, каждый из которых находится под угрозой. В то же самое время одна из главных особенностей строительной компании - управление инвестиционным риском, который может быть сделан в трех областях: страхование, гарантия, и локализация.

Из-за природы строительной промышленности и внутренней организационной структуры каждой компании должен иметь ее собственную клас-

сификацию рисков, принимая во внимание особенности внутренней структуры, состояния рынка, непосредственной окружающей среды, тенденций развития промышленности, предпочтения клиента, и т.д. Одна из главных особенностей строительной промышленности - существенный инвестиционный цикл. Каждая стадия соответствует их подверганию тем же самым рискам различных стадий, может иметь различные эффекты.

В инвестициях и строительных компаниях, поскольку участники экономических отношений имеют все риски. Большинство из них принадлежит любой компании, но данный текущие аттестационные недостатки, которые предотвращают их использование в процессе управления риска в интегрированном подходе к внедрению инвестиций и строительных компаний [6]. Среди неудобств - следующее:

- Нет никакого счета специальные инвестиции и строительная деятельность, а именно, технический компонент построения производства. Пример - классификация GARP;
- Не определять факторы риска в пределах группы;
- Есть возможность обнаружения тех же самых факторов риска в различных группах.

- Не принятый во внимание в классификации стадий инвестиционного проекта. Фактически, в каждой стадии есть определенные риски, врожденные не остальные стадии.

- Классификация не приспособлена к автоматизации процесса управления, потому что нет никакого наличного риска ценности.

При финансовом риске предприятия относит к вероятности возникновения неблагоприятных финансовых последствий в виде потерю дохода и столицы под условиями неуверенности в ее финансовой деятельности.

Финансовые риски характеризованы большим разнообразием предприятий, и эффективного управления

Количественная оценка организационных и технологических рисков в строительстве была выполнена, используя анализ чувствительности, одна из подразновидностей аналитического метода для оценки риска, основанной на анализе одномерной дискретной поведенческой модели критериев качества.

Проблемы управления риска в инвестициях в строительстве вместили предотвратить и снижать до минимума потери в отдельном случае должны проистечь из фактической вместили организации. Развитию мер сокращения риска нужно предшествовать серьезным аналитическим исследованием компании и статуса и тенденций на рынке недвижимости. В то же самое время, мы идентифицировали некоторые из ключевых областей, чтобы снизить до минимума риски:

1. Передача риска связалась с исследованием и оценкой влияния возможной передачи риска к другой организации, которая, прежде всего включает страховые компании;

2. Выбирая заключение контрактов со страховой компанией, чтобы сде-

лать вычисления для эффективности случая. Предположим, что в некоторых случаях более эффективное резервирование капитала в компании, чтобы предотвратить возможные потери.

3. Принимая во внимание природу инвестиций и строительных компаний, их взаимодействие с многократными депозитариями спорного имущества. Вы должны включить возможность передачи возможных причин потерь третьему лицу. Этот тип страхования обязательно должен быть предусмотрен в соответствующем контракте.

4. Необходимо позволить полное запрещение на определенные типы работы или услуг, если есть возможность повреждения, не сопоставимыми в масштабе дохода и расходов после бедственной ситуации. Например, строительство помещения, выгодного в областях, склонных к стихийным бедствиям (землетрясения, наводнения, и т.д.), или строительство помещения с помощью токсических строительных материалов.

5. Сокращение вероятности любого неблагоприятного случая включает деятельность, которая позволяет предсказанию предотвратить это. Например, инвестиции и строительные работы должны развить программу деятельности для защиты объектов противопожарной защиты, и т.д.

6. Сокращение потерь, связанных с началом неблагоприятных событий до некоторой степени отзывается эхом, вышеупомянутые тенденции обеспечивают адрес в соответствии с программой деятельности, нацеленной на установление определенных мер, чтобы позволить достаточно быстро, чтобы ограничить и устранить источник опасности. Например, размещение систем противопожарной защиты, оборудования сигнализации, и т.д.

7. Основание для развития программ, чтобы снизить до минимума потерю должно быть основанным на принципе альтернатив, то есть, возможность полагания различных направлений снизить до минимума повреждение оценке затрат и льгот, с выбором возможностей, самое подходящее для экономических и других индикаторов.

В современных условиях, одна из самых важных областей инвестиций и строительной компании должна развить эффективную систему для инвестиционного управления, чтобы соответственно оценить развивающуюся ситуацию и снизить до минимума риски в максимально возможной степени потеря дохода. Это - то, что определяет развитие теоретического и практического интереса провести специальные занятия, чтобы оценить эффективность инвестиционных проектов, финансового управления, управления риска. Безотлагательность, чтобы обратиться к этим вопросам бесспорна и очевидна. Однако, в современной научной и методической литературе недостаточно, и освещает вопросы, связанные, чтобы рисковать управлением в некоторых секторах экономики и внедрения определенной деятельности.

Список литературы

1. Авилова И.П., Жариков И.С. Методика оценки экономической эффективности реконструкции действующего производственного предприятия, расположенного в

черте города, посредством его перепрофилирования в здание коммерческого назначения // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 138-141.

2. Щенятская М.А., Наумов А.Е. Совершенствование методологии сравнительной оценки эффективности альтернативных инвестиционных проектов в жилищном строительстве // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 6. С. 264-268.

3. Абакумов Р.Г. Теоретические аспекты управления воспроизводством основных средств в рамках концепции обновления инновационной среды // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 146-149.

4. Грищенко Е.Н., Абакумов Р.Г. Инновационные аспекты оценки бюджетной эффективности инвестиционно-строительных проектов // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 176-180.

Shelaikina Anastasiya Nikolaevna, student

(e-mail: solngest@yandex.ru)

Belgorod Shukhov State Technological University, Belgorod, Russia

Abakumov R.G. Ph.D. in Economics, Associate Professor,

(e-mail: AbakumovRG2000@mail.ru)

Belgorod Shukhov State Technological University, Belgorod, Russia

MANAGEMENT OF INVESTMENT RISKS IN CONSTRUCTION

Abstract.

The article discusses various methods of risk assessment in the investment-building project and ways of their minimization. Formulated podrasky and main features of investment risks.

Key words: *investment risk classification GARP, investments, ways to reduce risks.*

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

Шумайлова Нина Сергеевна, магистрант кафедры экспертизы и управления недвижимостью

*Белгородский государственный технологический университет
им. В.Г. Шухова*

В статье рассматривается инвестиционный климат и его составляющие как фактора инновационного развития экономики. Приводятся рекомендации по улучшению инвестиционного климата в целях инновационного развития.

Ключевые слова: инвестиционный климат, инвестиционный потенциал, инновационное развитие.

*In clause) the investment climate and his components as factor of innovation-
al economic development is considered. Recommendations for improvement of
an investment climate with a view of innovational development are resulted.*

Key words: *investment climate, investment potential, innovational development.*

Существует множество трактовок, определяющих значение понятия «инвестиционный климат» и его составляющих. Наиболее полное определение этого понятия звучит следующим образом: совокупность политических, экономических, юридических, социальных, бытовых и других факторов, которые, в конечном счете, предопределяют степень риска капиталовложений и возможность их эффективного использования, которые, в том числе, оказывают прямое воздействие на приток внутренних и внешних инвестиций способствуя инновационному развитию экономики [1].

Приведем ниже несколько подходов к определению экономической сущности и способов оценки данного понятия.

При первом подходе в качестве основных составляющих характеристик рассматриваются инвестиционный потенциал и инвестиционные риски. При этом инвестиционные риски оцениваются с позиции вероятности потерь инвестиций и дохода (рис.1).

Инвестиционный климат = Инвестиционный потенциал – Инвести-

Рис.1. Составляющие инвестиционного климата

Второй подход основывается на разделении параметров инвестиционного климата (рис.2).

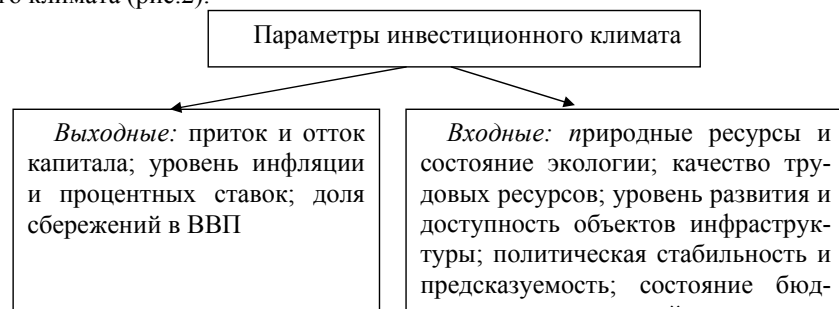


Рис.2. Параметры инвестиционного климата

Таблица 1. Подсистемы инвестиционного климата

Наименование подсистемы	Инвестиционный климат		
	Инвестиционный потенциал	Инвестиционные риски	Законодательные условия
Сущность	Совокупность имеющихся в регионе факторов производства и сфер приложения капитала	Совокупность переменных факторов риска инвестирования	Правовая система, обеспечивающая стабильность деятельности инвестора

Третий подход предполагает, что инвестиционный климат рассматривается как комплексная характеристика, состоящая из трех подсистем (табл.1)

Четвертый подход сводится к следующему, инвестиционный потенциал оказывает косвенное воздействие на инвестиционный климат, а именно влияние инвестиционного потенциала находит отражение на изменении инвестиционной привлекательности, а затем в изменении инвестиционной привлекательности, которая оказывает прямое воздействие на инвестиционный климат [2].

Пятый подход, предполагает, что климат и потенциал в инвестиционной деятельности рассматриваются как взаимодополняющие элементы общей структуры инвестиционного процесса, поскольку потенциал реализуется в конкретных условиях окружающей среды, где основная роль принадлежит инвестиционному климату (рис.3).

Как отмечено выше важной составляющей инвестиционного климата является инвестиционный потенциал, который может так же называться в различных источниках по-разному, например: «потенциал инвестирования»; «потенциал инвестиционных ресурсов»; «инвестиционные потенциал экономики» и т.д. Данные определения ограничивают возможности применения выше указанного термина при анализе экономических систем, что связано с особенностями его толкования.

Инвестиционный потенциал можно представить, как сумму объективных предпосылок для эффективного вложения инвестиций, зависящих от наличия и разнообразия сфер и объектов инвестирования и их экономического здоровья. инвестиционный потенциал региона - совокупный оценочный показатель, используемый для оценки различий регионов и сравнения их.



Рис.3. Инвестиционный климат в инвестиционном процессе

Многообразие взглядов на содержание понятия «инвестиционный потенциал» может быть представлено с точки зрения четырех подходов: отраслевого, ресурсного, результативного и рейтингового (таб.2).

Отмечаются два недостатка подхода, использующего показатели. Это отсутствие согласованности в определении рассматриваемой категории, которая трактуется либо как сумма объективных предпосылок инвестирования, либо как совокупность индикаторов регионального развития и нечёткость методических основ оценки инвестиционного потенциала таких параметров как институциональный и инновационный потенциал.

Таблица 2. Подходы к определению сущности инвестиционного потенциала

Подход	Сущность
Отраслевой	Аналогия между инвестиционным потенциалом и комплексом фондосоздающих отраслей (строительной индустрии, производства машин и оборудования, материалов и др.)
Ресурсный	Инвестиционный потенциал сводится к потенциалу инвестиционных ресурсов (прибыль, амортизационные отчисления, отчисления в различные внебюджетные фонды, активы государственных и коммерческих финансовых учреждений и сбережение населения) или к совокупности имеющихся ресурсов для инвестирования, которые складываются под воздействием целой системы факторов и условий.
Результативный	Инвестиционный потенциал есть суммарный доход, полученный в течение определенного времени функционирования инвестиционных ресурсов или текущая дисконтированная стоимость дохода, образующегося в результате использования производственных фондов.
Рейтинговый	Ранжирование экономических систем через структуризацию инвестиционного потенциала и составление интегрального показателя

Факторы, определяющие инвестиционный климат на определенной территории делятся на три группы (табл.3).

В условиях инновационного развития нами выделяется категория «благоприятного инновационного климата».

Благоприятный инновационный климат характеризуется политической устойчивостью в регионе, наличием законодательной базы поддерживающей инновационные разработки, благоприятным таможенным режимом, умеренными налогами и различными льготами для инновационных предприятий (табл.4). Инвестиционный климат является комплексным понятием, которое имеет различные трактовки, и охватывает различные сферы деятельности человечества, в том числе и инновационное развитие.

В зависимости от содержания инвестиционного климата могут по-разному развиваться территории с одинаковым инвестиционным потенциалом, инвестиционный климат является базовой средой инновационного развития.

Важно отметить, что «благоприятный инновационный климат» представляет собой несколько другую категорию в отличие от «инвестиционного климата», а его создание предполагает наличие определенных предпосылок и принятие определенных мер со стороны государства для развития инноваций.

Таблица 3. Группы факторов инвестиционного климата

Факторы		
Неизменяемые	Изменяемые в долгосрочной перспективе	Изменяемые в ближней и среднесрочной перспективе
Географическое положение территории, наличие природных ресурсов, их количество и доступность	Наличие достаточного количества квалифицированной рабочей силы, наличие рынков сбыта, состояние технической инфраструктуры и ее доступность, предпринимательская культура, макроэкономическая ситуация	Состояние законодательства, его исполнение, состояние системы государственной власти, государственная политика на всех уровнях власти в области инвестиций, налоговая система, состояние рыночной инфраструктуры и инвестиционных институтов, существенность административных барьеров, открытость экономики, торговый режим, применение протекционистских мер.

Таблица 4. Предпосылки благоприятного инновационного развития

Факторы, создающие предпосылки для благоприятного инновационного развития	богатые и сравнительно недорогие природные ресурсы (нефть, газ, уголь, полиметаллы, алмазы, лес и др.)
	огромный внутренний спрос на инновационную продукцию
	достаточно высокий уровень базового образования кадров, способных к быстрому восприятию новейших технологий в производстве и управлении
	относительная дешевизна квалифицированной рабочей силы
	отсутствие серьезной конкуренции со стороны зарубежных производителей
	процесс диффузии иностранных инновационных технологий
	возможность получения сверхприбыли для развития инновационного производства

Список литературы

1. Абакумов Р.Г. Методология системного исследования управления воспроизводством основных средств // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 4. С. 120-123.
2. Абакумов Р.Г., Ктрина А.А. Разработка ключевых основ инновационного механизма управления воспроизводством основных средств // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 8-11.
3. Меренкова К.А., Абакумов Р.Г. Вероятностная оценка эффективности и риска проектов инновационного воспроизводства основных средств // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 2 (5). С. 56-58.
4. Абакумов Р.Г. Методика экономического обоснования выбора критерия эффективности управления воспроизводством основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2013. № 4. С. 111-115.
5. Абакумов Р.Г. Сущностные аспекты цикла воспроизводства основных средств организации // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2014. № 4. С. 116-117.
6. Абакумов Р.Г., Гасанова А.Ш.К. Инвестиционная политика Белгородской области // Молодежь и XXI век - 2015 материалы V Международной молодежной научной конференции в 3-х томах. Ответственный редактор: Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 12-15.
7. Абакумов Р.Г., Цымбалюк Н.П. Инновационные процессы как фактор ускорения процесса воспроизводства основных средств // Современные тенденции развития науки и производства Сборник материалов II Международной научно-практической конференции. Западно-Сибирский научный центр. Кемерово, 2015. С. 126-129.
8. Крылова Д.Д., Абакумов Р.Г. Проблемы оценки инновации в инвестиционно-строительной сфере // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты. Ответственный редактор Горохов А.А.. Курск, 2015. С. 161-164.
9. Абакумов Р.Г. Теоретические аспекты управления воспроизводством основных средств в рамках концепции обновления инновационной среды // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 3. С. 146-149.
10. Абакумов Р.Г. Индикаторы анализа состояния управления воспроизводством основных средств на макро- и микроуровне // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 5. С. 261-264.
11. Абакумов Р.Г., Кукин А.Н. Разработка механизма инновационного управления воспроизводством основных средств // Современные тенденции развития науки и производства. Сборник материалов Международной научно-практической конференции : в 4-х томах. Западно-Сибирский научный центр, Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева, Международный научно-образовательный центр КузГТУ-Arena Multimedia. Кемерово, 2014. С. 11.

УДК 311:330.3

**АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕЖДУНАРОДНОГО
ТУРИСТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА****Яковенко Александра Евгеньевна, студент***(e-mail: Yakovenko_Alexandra@mail.ru)***Научный руководитель: Лепешев Дмитрий Иванович,***старший преподаватель (e-mail: lepeshev@bk.ru)**Гродненский государственный университет имени Янки Купалы,**г. Гродно, Республика Беларусь*

В статье проанализирована эффективность международного туристического бизнеса в основных европейских туристических странах за последние годы. Анализ эффективности международного туризма проведен индексным методом.

Ключевые слова: международный туризм, эффективность, индексный метод, доходы, расходы.

Современный этап развития мирового хозяйства характеризуется значительными темпами роста международной торговли услугами и увеличением вклада сферы услуг в создание ВВП государств. Доля доходов от туризма в ВВП Беларуси составляет менее одного процента. Среди основных видов услуг наивысшие показатели развития наблюдаются именно в сфере международного туризма. Туризм является одним из наиболее высокоприбыльных и динамически развивающихся секторов мировой экономики.

Спецификация туризма, как отрасли экономики, заключается в объединении внутри себя целого ряда отраслей, среди которых: транспорт, связь, гостиничное хозяйство, банки, а также сфера развлечений. В большинстве государств, туризм является одним из важнейших сфер внешнеэкономической и внутрихозяйственной деятельности. Исходя из прогноза Всемирной туристской организации (ВТО), к концу 2020 года, число международных поездок возрастёт почти в три раза, а количество туристических доходов составит 1,5 млн. дол. США [1].

Современная индустрия туризма является одной из крупнейших высокодоходных и наиболее динамичных отраслей мирового хозяйства. К концу XX в. туризм занял лидирующее место в международных внешнеэкономических связях, стал оказывать серьёзное воздействие на развитие экономики отдельных стран и мирового хозяйства в целом, возросло его влияние на формирование валового внутреннего продукта (ВВП). На долю туризма приходится около 10 % мирового валового национального продукта, мировых инвестиций, всех рабочих мест и мировых потребительских расходов.

Целью исследования являлось определение уровня экономической эффективности международного туризма на основе анализа статистических показателей доходов и расходов туристического бизнеса за последние го-

ды [2, 3]. В качестве объектов исследования были выбраны основные европейские страны-лидеры туристического бизнеса: Испания, Франция, Германия, Великобритания, Италия, Австрия, Российская Федерация, Швейцария, Португалия, Греция, Бельгия, Швеция, Польша, Хорватия, Ирландия, Чехия, Венгрия, Дания, Норвегия, Украина, Финляндия, Люксембург, Болгария, Словения, Словакия, Румыния, Эстония, Литва, Латвия, а также Республика Беларусь.

Проанализируем эффективность международного туристического бизнеса индексным методом. На основе полученных расчетов, используя приведенный в [4] алгоритм индексного анализа показателей использования расходов, можем сделать следующие выводы.

Средний уровень эффективности международного туристического бизнеса в 2012 году по сравнению 2011 годом в целом по всем странам снизился на 2,7 или на 0,028 центов на каждый \$, в том числе: за счет повышения эффективности туристического бизнеса у отдельных стран на 0,3% или на 0,003 центов на каждый \$; за счет повышения в объеме расходов доли стран с более низким уровнем эффективности туристического бизнеса на 3% или на 0,031 центов на каждый \$. То есть снижение среднего уровня эффективности туризма по всем странам было главным образом связано с повышением в объеме расходов доли стран с более низким уровнем эффективности туристического бизнеса. А повышение эффективности туристического бизнеса у отдельных стран оказали незначительное влияние. Международный туризм является одной из крупнейших высокодоходных и наиболее динамичных отраслей экономики. В сфере туризма занято свыше 250 млн. чел., т.е. каждый десятый работник в мире. На его долю приходится 7 % общего объема инвестиций, 11 % мировых потребительских расходов, 5 % всех налоговых поступлений и треть мировой торговли услугами.

Наибольшее развитие международный туризм получил в западноевропейских странах. На долю этого региона приходится свыше 70 % мирового туристического рынка и около 60 % валютных поступлений. Примерно 20 % приходится на Америку, менее 10 % – на Азию, Африку и Австралию. Согласно данным ВТО, в мире насчитывается 15 стран, специализирующихся на туристических услугах, в которых поступления от туризма превышают доходы от экспорта, нередко во много раз. К ним относятся небольшие островные государства в зоне влажных субтропиков и тропиков – Барбадос, Сейшельские острова и другие. У 45 стран поступления от туризма превышают четвертую часть от объема экспорта (это, в основном, развивающиеся государства со слаборазвитой экономикой). Для 38 % государств туризм – главный источник дохода, а для 83 % стран туризм является одним из пяти основных источников дохода.

Согласно прогнозам Всемирного совета по туризму и путешествиям (WTTC), ожидается устойчивый рост туризма в период с 2009 по 2020 гг., в среднем на 4,4 % в год. Самые высокие темпы прироста ожидаются в

странах Азии и Тихого океана, в Европе и Америке они будут ниже общемировых. Доля этих двух регионов в прибытии туристов упадет с 79,1 % в 1995 г. до 62,6 % в 2020 г. Одновременно ожидается и возрастание доходов от туризма – с 399 млн. дол. США в 1995 г. до 2 трлн. дол. США в 2020 году. Также увеличатся затраты туриста на одно путешествие – с 707 дол. США в 1995 г. до 1248 дол. США в 2020 г., или в 1,8 раза.

Мотивы, которыми руководствуется турист, многообразны. Поездка может быть связана с лечением, пляжным отдыхом, занятием оздоровительными видами спорта, повышением культурного уровня.

Самой посещаемой страной станет Китай. Высокие темпы роста ожидаются также в Гонконге и России. Доля Китая и Гонконга составит 12,3 % общемирового потока. Особенно серьезные изменения произойдут в России: в 2020 г. количество въезжающих туристов будет в 1,54 раза больше, чем выезжающих за ее пределы.

Изменение эффективности международного туризма и количества расходов по странам в 2012 году по сравнению 2011 годом обусловило уменьшение общих доходов от туризма на 18,356 млрд. \$, в том числе:

а) за счет снижения количества расходов

$$\Delta Q_0 = (\sum \hat{Q}_1 - \sum \hat{Q}_0) \cdot \bar{\hat{Q}}_0 = (463,715 - 469,137) \cdot 1,04 = -5,639 \text{ млрд. \$},$$

б) за счет снижения средней эффективности международного туристического бизнеса

$$\Delta Q_{\bar{Q}} = (\bar{\hat{Q}}_1 - \bar{\hat{Q}}_0) \cdot \sum \hat{Q}_1 = (1,012 - 1,04) \cdot 463,715 = -12,984 \text{ млрд. \$}$$

В итоге общее снижение доходов от туризма на 18,623 млрд. \$ обусловлено главным образом снижением средней эффективности туристического бизнеса.

Снижение доходов от туризма в 2012 году по сравнению с 2011 за счет понижения средней эффективности международного туристического бизнеса на $\Delta Q_{\bar{Q}} = -12,984$ млрд. \$ объясняется:

а) повышением эффективности международного туризма по отдельным странам

$$\Delta Q_{\hat{Q}} = \sum \hat{Q}_1 \cdot \hat{Q}_1 - \sum \hat{Q}_0 \cdot \hat{Q}_1 = 469,493 - 467,858 = 1,635 \text{ (млрд. \$)},$$

б) за счет увеличения доли стран с низкими уровнями эффективности международного туризма

$$\Delta Q_N = \sum \hat{Q}_1 \cdot \hat{Q}_1 - \bar{\hat{Q}}_0 \cdot \sum \hat{Q}_1 = 467,858 - 1,04 \cdot 463,715 = -14,406 \text{ (млрд. \$)}.$$

Средний уровень эффективности международного туристического бизнеса в 2013 году по сравнению с 2012 годом по всем странам снизился на 2% или на 0,02 центов на каждый \$ в том числе:

а) за счет снижения эффективности туристического бизнеса у отдельных стран на 0,2% или на 0,003 центов на каждый \$;

б) за счет повышения в объеме расходов доли стран с более низким уровнем эффективности туристического бизнеса на 1,8% или на 0,031 центов на каждый \$. То есть снижение среднего уровня эффективности туриз-

ма по всем странам было главным образом связано с повышением в объеме расходов доли стран с более низким уровнем эффективности туристического бизнеса, а понижение эффективности туристического бизнеса у отдельных стран оказали незначительное влияние.

Изменение эффективности международного туризма и количества расходов в 2013 году по сравнению с 2012 годом по странам обусловило увеличение общих доходов от туризма на 32,069 млрд. \$ ($\Delta Q = \sum Q_1 - \sum Q_0 = 501,562 - 469,493 = 32,069$ млрд. \$), в том числе:

а) за счет увеличения количества расходов

$$\Delta Q_0 = (\sum \hat{O}_1 - \sum \hat{O}_0) \cdot \bar{\hat{O}}_0 = (505,38 - 463,715) \cdot 1,012 = 42,165 \text{ млрд. \$},$$

б) за счет снижения средней эффективности международного туристического бизнеса

$$\Delta Q_{\text{от}} = (\bar{\hat{O}}_1 - \bar{\hat{O}}_0) \cdot \sum \hat{O}_1 = (0,992 - 1,012) \cdot 505,38 = -10,108 \text{ млрд. \$}.$$

В итоге общее увеличение доходов от туризма на $\Delta Q = \Delta Q_0 + \Delta Q_{\text{от}} = 42,165 - 10,108 = 32,057$ млрд. \$ обусловлено увеличением количества расходов.

Увеличение доходов в 2013 году по сравнению с 2012 годом от туризма за счет понижения средней эффективности международного туристического бизнеса на $\Delta Q_{\text{от}} = -10,108$ млрд. \$ объясняется:

а) снижением эффективности международного туризма по отдельным странам

$$\Delta Q_{\text{от}} = \sum \hat{O}_1 \cdot \hat{O}_1 - \sum \hat{O}_0 \cdot \hat{O}_1 = 501,562 - 502,573 = -1,011 (\text{млрд. \$}),$$

б) за счет увеличения доли стран с низкими уровнями эффективности международного туризма, что является определяющим

$$\Delta Q_N = \sum \hat{O}_0 \cdot \hat{O}_1 - \bar{\hat{O}}_0 \cdot \sum \hat{O}_1 = 502,573 - 1,012 \cdot 505,38 = -8,872 (\text{млрд. \$}).$$

$$\text{То есть } \Delta Q_{\text{от}} = \Delta Q_{\text{от}} + \Delta Q_N = -1,011 - 8,872 = -9,883 (\text{млрд. \$}).$$

Итак, международный туризм прошел в своем развитии долгий путь и сегодня является одной из наиболее успешно развивающихся отраслей мирового хозяйства. Как и любая другая сфера хозяйственной деятельности, индустрия туризма является весьма сложной системой, степень развития которой зависит от степени развития экономики страны в целом.

В Беларуси туризм – развивающаяся отрасль. Выгодное геополитическое положение страны (на пересечении основных европейских дорог), развитие туристической инфраструктуры во всех регионах страны, разработка новых проектов, а также уникальность и первозданность природы, способствуют привлечению иностранных туристов в Республику Беларусь и предоставляют широкие возможности для развития туризма в нашей стране.

Развитие туризма в любой стране, регионе зависит от целого комплекса факторов, условий и ресурсов. Несмотря на то, что Беларусь не располагает морями и горами, она имеет ряд преимуществ по сравнению с другими странами. Среди них: близость к Западной Европе, Скандинавии – туристическому рынку с очень высоким финансовым потенциалом; соседство

со странами Балтии, Россией, Польшей, что является серьезным ресурсом, способствующим развитию трансграничного туризма; древняя и богатая история, самобытная культура; роскошный природный потенциал, самый старый в мире лес – Беловежская пуца.

Рост интереса к Беларуси со стороны иностранных туристов, выгодное географическое и транспортное положение страны, живописная природа, большое количество памятников архитектуры и других объектов экскурсионного показа, гостеприимство и доброжелательность белорусского народа, высокий уровень безопасности страны открывают широкие возможности для развития туристической отрасли.

В Республике Беларусь в соответствии с подпрограммой «Развитие инфраструктуры туризма» Национальной программы предполагается создать конкурентоспособный туристический комплекс, обеспечить качество услуг, отвечающее международным стандартам.

В соответствии с Программой развития туризма на 2011 – 2015 гг. особое внимание будет уделено строительству гостиниц в таких туристических центрах, как Несвиж, Полоцк, Туров, Браслав, Нарочь, Новогрудок, Кореличи с возможностью одновременного размещения не менее 3 – 4 автобусных групп туристов как минимум двух типов размещения: молодежные hostels и комфортабельные гостиницы (3 звезды).

Как показывает международный опыт, рентабельная работа объектов придорожного сервиса и рост доходов от их функционирования достигается при интенсивности движения на автомобильных дорогах более 8 тыс. автомобилей в сутки. В то же время интенсивность движения на белорусских автодорогах в среднем 2 – 3 тыс. автомобилей в сутки.

В программе развития туризма на 2011 – 2015 гг. особое внимание обращено на создание комплексов на базе существующих АЗС на всех республиканских автомобильных дорогах, обустроив их мини-мотелями, кемпингами, гостиницами, площадками для отдыха, автостоянками, объектами торговли, пунктами питания, санитарно-гигиеническими местами (пример: гостиничный комплекс «Веста»).

В соответствии с прогнозными показателями развития туризма в Республике Беларусь в 2011 – 2015 гг. планируется, что к 2015 г. по сравнению с 2010 г. увеличатся: туристические прибытия (служебные, туристические и частные поездки) более чем в 1,6 раза; количество организованных туристов, посетивших Республику Беларусь, более чем в 1,6 раза; экспорт туристических услуг (по методологии Национального статистического комитета РБ) в 3,5 раза; выручка от оказания туристических услуг субъектами туристической деятельности в 2 раза.

Вместе с тем развитие туризма, увеличение его доли в валовом внутреннем продукте, занятости населения, инвестициях, доходах бюджета остаются актуальными проблемами экономики Республики Беларусь.

Список литературы

1. Яковенко, А.Е. Доходы и расходы международного туристического бизнеса за 2011-2013 гг. / А.Е. Яковенко // Экономика и управление XXI века: сб. науч. ст. в 2 ч. Ч. 2/ ГрГУ им. Я. Купалы; редкол.: В. С. Фатеев (гл. ред.), Д. В. Примшиц (зам. гл. ред.) [и др.]. – Гродно: ГрГУ, 2013. – Ч. 2 – С. 301 – 305.

2. Мировой атлас данных [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.knoema.ru/atlas/topics/Туризм/Ключевые-показатели-туризма/Всего-расходов-в-текущих-ценах-долл-США>. – Дата доступа: 03.12.2015.

3. Мировой атлас данных [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.knoema.ru/atlas/topics/Туризм/Ключевые-показатели-туризма/Всего-доходов-долл-США>. – Дата доступа: 03.12.2015.

4. Лепешев, Д. И. Совершенствование инструментария детерминированного факторного анализа: практические аспекты / Д. И. Лепешев // Потребительская кооперация. – 2013. – № 1(40). – С. 62 – 68.

Yakovenko Alexandra Evgen`evna, student

Grodno state university, Grodno, Republic of Belarus

Scientific adviser: **Lepeshev Dmitry Ivanovich**, senior lecturer,

(e-mail: lepeshv@bk.ru), +37533-394-77-02(MTC)

Grodno state university, Grodno, Republic of Belarus

EFFECTIVENESS INTERNATIONAL TOURISM BUSINESS

Abstract. *The article analyzes the effectiveness of the international tourism business in the major European tourist countries in recent years. Analysis of the effectiveness of international tourism held by the index.*

Keywords: *international tourism, efficiency, index method, revenues and expenses.*

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ научно-практический журнал

№1 (11)

2016 год

Редактор Есипова В.А.

Компьютерная верстка и макет Есипова В.А.

Подписано в печать 29.02.16. Формат 60×84 1/16. Бумага офсетная.

Усл. печ. л. 19,3. Уч.-изд. л. 19,4. Тираж 300 экз. Заказ 160.

Закрытое акционерное общество "Университетская книга"

305018, г. Курск, ул. Монтажников, д.12

Отпечатано в типографии

Закрытое акционерное общество "Университетская книга"

305018, г. Курск, ул. Монтажников, д.12

ИНН 4632047762 ОГРН 1044637037829 дата регистрации 23.11.2004 г.

Телефон +7-910-730-82-83